

协办单位:双汇集团 四川蓝伯特生物科技

2017年2月16日 星期四 编辑:张宇 版式:张彤

企业家日报
ENTREPRENEURS DAILY

9

在营销上着力融合创新 在管理上淬炼工匠精神

今世缘 2017 构筑工匠精神新高度

■ 刘步东 本报记者 何沙洲

近年来,支撑中国经济高速增长的因素都发生了变化,各地政府和企业面对的是转型和重新出发的一个新常态经济。在江苏今世缘酒业股份有限公司2月6日召开的2017年工作大会上,公司董事长、党委书记、总经理周素明要求公司上下以五大发展理念为引领,弘扬追求卓越、缘结天下的企业精神,切实抓好市场营销上台阶、创成全国质量奖、幸福指数再提升等重点工作,在坚持开拓进取中做强主业,在积极谋划长远中创新转型,确保主要指标稳中有进、好中求快,把今世缘各项事业不断推向前进。

2016年是“十三五”开局之年,面对复杂严峻的经营发展形势,今世缘以“做强主业,创新转型”为总体要求,抓实重点工作,抓好重大项目,抓细重要活动,营销“五力工程”初见成效,今世缘喜庆家崭露头角,卓越绩效管理扎实推进,资本运作稳步拓展,4A景区创建卓有成效,幸福今世缘建设与时俱进,主要经济指标均创历史新高,各项工作取得较好成绩。

周素明认为,当前白酒行业分化加深,在营销上着力融合创新,在管理上淬炼工匠精神,是今世缘把握趋势、赢得未来的关键所在。缘文化是今世缘的灵魂,是今世缘最深厚



●今世缘董事长、党委书记、总经理周素明(左)为受表彰者颁奖



●周素明要求公司上下弘扬追求卓越、缘结天下的企业精神

的文化软实力,在全面深化以提升品牌力、产品力、渠道力、成长力、执行力为主要内容的“五力工程”中,今世缘以构建“今世缘喜庆+”项目、创建今世缘国家4A级旅游景区为重点,创造性地策划、创意、生产、销售独具今世缘特色的文创产品,加强消费者对缘文化、酒文化的体验感受,建立线上线下一体化网络,为消费者提供一站式、一条龙服务,着力塑造一个立足主业、促进主业的全新个性化营销体系,由“卖产品”向“卖文化”转型,努力让潜在的文化力成为现实的生产力和企业的核心竞争力。同时以工匠精神为内核,以管理强

化年为新一年定位,以创成全国质量奖为目标,以卓越绩效管理为平台,强化市场与工厂一体化管理,系统提升卓越经营能力。突出将工匠理念、工匠标准全面融入质量管理、现场管理,更好地发挥制度对工匠精神的牵引作用;采取师带徒,班组之间PK,营销中心(办事处)之间PK,班组“专家”交流、营销中心(办事处)“行家”交流等方式,更好地发挥“工匠团队”对工匠精神的带动作用;挖掘宣传工匠故事、典型案例,更好地发挥“身边工匠”对工匠精神的示范作用。

道德是文化的核心和灵魂,文化是道德

的滋养和源泉。今世缘还坚持以德为先,以德立企,与中国伦理学会联合共建全国首家企业文化道德文化研究院——中国伦理协会今世缘企业道德文化研究院,启动今世缘道德资本评估指标体系建设,从道德视角充分挖掘中华缘文化的伦理道德含量,并从薪酬体系市场化、职业平台公平化、文化活动常态化、情感关怀人性化“四化”中挖掘、提升员工幸福增量,让员工都说共产党好,着力形成缘文化、道德文化、幸福文化“三位一体”的卓越企业文化体系,为企业健康可持续发展提供强有力的精神支撑。

礼来拿下腾讯丁香园 跨国药企向医疗伸手

糖尿病给社会、经济带来的负担是巨大的,而且未来还将继续增加。大批互联网创业公司看到了这个机会并选择加入其中,一度兴起了创业热潮。近日,礼来中国、腾讯和丁香园宣布,共同开发推出糖尿病关爱和支持项目——“礼来糖尿病优行关爱项目”。三家同时宣称,这是“在糖尿病领域达成业界独有的战略合作”。

据悉,该项目旨在使医生和患者能够通过(互联网)技术、疾病教育和服务来更好的管理糖尿病,达成治疗目标。该项目将为患者提供先进的血糖监测设备、教育工具以及专业的患者关爱服务;同时向医生和患者亲友提供实时精准的患者数据。

糖尿病管理最初的设想希望通过有效的患者管理,降低医疗费用支出,最终达成类似美国的管理式医疗模式。在这其中,保险成为重要支付方。包括腾讯与丁香园合作开展的糖尿病管理项目,最初也是与众安保险一起推出的。

但礼来的加入,显然使整个项目的模式发生了巨大的变化。这个糖尿病管理平台,囊括了跨国药企,互联网公司与医生学术服务平台。三方都强调了互联网、数字化技术在新形势下对糖尿病患者管理的重要性。礼来中国总裁贺安德说:“我们一直以帮助患者达到更好的治疗效果为我们的使命。与中国领先的互联网科技公司以及中国最大的并备受信赖的医生社交平台合作,能够帮助我们在达成这一使命的征程中向前更进一步。”

腾讯腾爱医疗总经理吴波表示:“项目充分利用三方在糖尿病治疗、患者教育、医生关系、数字化技术和互联网科技的专长和经验,推进对糖尿病患者的关爱服务落地,旨在为糖尿病患者提供全新的慢病管理方案和体验,帮助他们更好地控制疾病。”

丁香园创始人李天天说道:“在这个过程中,我们十分荣幸与礼来、腾讯一起,通过创新的数字化平台连接医疗设备和专业服务,帮助糖尿病患者管理疾病,提高生活品质。”

互联网和数字技术为医生和患者创造了便捷的联系工具,并且为患者的血糖管理创造了更为充分完善的工具和数据。而实际上,这类平台对医药企业的意义也已经很早被意识到。尤其是时下监管部门要求医药企业转变医药营销方式的背景下,互联网对医药企业的重要性更加凸显出来。

礼来、腾讯与丁香园的合作能够产生怎样的效果,以及这一模式究竟能否让整个互联网医疗行业收益,后续发展颇值得关注。(刘涌)

净化市场环境 加强质量监管 江苏 2016 年规模以上医药工业实现产值 4500 多亿元

2016年,江苏省医药产业继续得到持续快速健康发展,据初步统计,全省规模以上医药工业(含医疗器械)实现产值4500多亿元,同比增长13%。

2016年,江苏省食品药品监管局以净化市场环境、加强质量监管、提高服务效能助推供给侧结构性改革,努力促进医药产业发展。为了不断增强日常监管效能,江苏省局深入实施药品生产经营质量管理规范,全省已有383家药品生产企业取得746张GMP证书,113家次药品生产企业通过美、德、日、欧盟等国家(地区)相关认证;1.15万家药品批发、零售连锁企业及零售药店通过新修订GSP认证。泰州市局还积极创新,编制《日常监督检查操作手册》,推行模块化、标准化、规范化

检查模式,有力地提高了监管的针对性和有效性。

为了保证医药产业的安全生产,江苏省局积极推行“双随机一公开”,强化日常监督检查,开展风险隐患排查,2016年累计检查各类食品药品生产经营主体72.38万家次,发现、整改问题4.29万个。江苏省局还大力加强医药专业技术支撑能力建设,制定了药品、医疗器械监管能力建设标准,加快实施检测能力项目建设。江苏省食品药品监督检验研究院全年共完成各类药品检验7000余批。省医疗器械所与中检院合作申报的有源植入物产品检测技术及平台研究项目已获科技部评审通过;与南京生命源医药实业有限公司合作申报的新一代高灵敏宽视

野多模分子影像肿瘤手术引导系统获科技部评审通过,2016年该所通过65类859项产品及参数的能力认可。苏州市以成功创建国家口岸药品检验机构为突破,努力打造检验检测品牌,为企业提供高效便捷的检验检测服务。目前苏州市已集聚生物医药和医疗器械企业3000余家,年产值超过600亿元,尤其是大分子单抗类药物实现了零的突破,总投资规模超过20亿元,成为该市生物医药产业中的一支生力军。

2017年,江苏省局将采取切实措施,加大飞行检查力度,加强药品医疗器械生产流通日常监管,进一步提升监管效能,促进全省医药产业快速健康发展。

(邵小青 滕志铭 沙芳如)

打赢粮食收储改革“玉米之战” 中粮集团全力服务农业供给侧结构性改革

粮食等重要农产品价格形成机制和收储制度改革是农业供给侧结构性改革的重头戏,而玉米收储制度改革是首当其冲的一场硬仗。在改革中,中粮集团作为央企主力军“始终在市”,推动了多元购销主体入市,维护国家粮食市场稳定、确保粮农增收不逆转的同时,还实现了一定经营效益,体现了提质增效、国有资产保值增值要求。

“2016年国家按照‘市场定价、价补分离’原则对玉米临时收储制度进行改革。作为最大的市场化粮食企业,中粮集团积极入市收购粮食,从新粮上市到2016年底,在东北三省一区共收购玉米685万吨,占玉米收购总量的17%,占比第一。”中粮集团总裁于旭波说。

截至2月3日,中粮集团在东北三省一区累计购进玉米834万吨,完成国家下达计划的42%。其中,中粮贸易累计收购新季玉米542万吨,占集团收购量的65%、占中央企业收购量的13%、占全社会收购量的10%,累计实现销售443万吨,经营量同比增长1倍多。“我们以行动服务了国家粮食政策改革,维护了国家粮食市场稳定,同时实现了一定经营效益,总体边际贡献达到9000多万元、平均单吨达到20元。”中粮贸易总经理王德忠说。

“玉米大则粮油大,粮油好则中粮好。”中粮集团董事长赵双连说,玉米在中粮集团“十三五”目标中体量最大。玉米也是中粮贸易经营规模最大的品种,购储运销链条最长,资产最重,是打造原粮购销一体化平台的重中之重。抓住了玉米,就抓住了关键,能够在市场上站得住,发挥“国家队”稳定市场作用。

长达9年的国家玉米临储政策终结,在粮食行业历史上具有标志性意义。玉米的秋粮收购是中粮贸易面临的一场大考:采购端由于收购价低于心理预期,农民售粮积极性明显低于往年;物流端先有治理公路超载的新规出台,后是东北特别是黑龙江铁路运力不足,进一步加剧了物流紧张;销售端由于市场价格断崖式下跌,加剧了企业的观望。

玉米结构调整事关农业供给侧结构性改革的成败,关键时刻央企必须顶上去。中粮集



团积极入市,传递正向信号,破除玉米价格将持续下跌的预期,稳定市场信心,带动更多市场主体入市收购,发挥“风向标”作用。通过完善收购布局、扩大收购规模,稳定收购价格,发挥“稳定器”作用;通过运用经营体系打通玉米产销两端,发挥“压舱石”作用。各业务单元勇于担当,不算小账算大账,跳出“一亩三分地”;不算眼前账算长远账,勇于锤炼市场经营能力;不仅算经济账还算政治账,勇于牺牲利润来扩大经营规模。最终维护了农民切身利益与市场稳定,避免了市场观望情绪持续发酵,“买粮难”“卖粮难”同时出现。

赵双连表示,2017年是深化国有资本投资公司改革和实施“十三五”规划的关键之年,中粮集团将贯彻落实中央经济工作会议和中央农村工作会议要求,坚持稳中求进工作总基调,以提高发展质量和效益为中心,在农业供给侧结构性改革中继续“主力军”的央企担当。

(王立彬)

解读2017年中央一号文件时说,玉米“市场化收购”“生产者补贴”新机制改革取得突破性进展。下一步,将坚持并完善小麦和稻谷最低收购价政策,合理确定最低收购价水平,反映市场供求关系,增加价格调节弹性,推动不同粮食品种之间形成合理的比价关系。

春节黄金周零售餐饮业销售额约8400亿

据报道,商务部监测,2017年春节黄金周,全国零售和餐饮企业实现销售额约8400亿元,比去年春节黄金周增长11.4%。

春节期间,全国消费市场红红火火、年味浓郁,安徽、云南重点监测商贸企业销售额同比分别增长15.5%、12.7%,湖北、上海、江苏分别增长11%、10.6%、10.6%。中国贸促会研究院研究员赵萍认为,消费的大幅增长让年味儿更足了。

赵萍告诉记者:比如民俗商品、地方特色农产品、水果、保健品、服装的销售都很好,说明大家还是会在新年特意去置办年货,年的味道还是比较足的。

文化休闲消费中,看电影、赏话剧、观民俗、逛庙会是很多人的选择。春节前四天全国电影票房超过24亿元,其中正月初一票房创下单日历史新高。北京、上海等地的大型剧场演出爆满,一票难求。同时,出境游依然火爆,预计春节期间出境游客将达到600万人次。

餐饮方面,凝聚亲情的年夜饭预订火爆。互联网成为订餐的主要渠道。武汉一家酒店通过电商平台推出年夜饭团购券,销售收入同比增长120%,吉林部分餐饮企业的网上订餐量较平时翻了数倍。赵萍表示,春节期间,网络消费热情不减。

赵萍指出:今年网上的年货节还是如火如荼,特别是网络订餐,成为人们过年中重要的选择,有些人足不出户就享受到餐厅里的年夜饭。

(马闯)

泰凌生物新产品获批为国家一类抗癌新药

近日,中国医药城入驻企业泰凌生物制药江苏有限公司传来喜讯:该公司自主研发的尿多酸肽注射液(喜滴克)被国家食药监总局批准为一类抗癌新药,预计3月份可投产面市。

科学数据表明,喜滴克不仅疗效显著,而且安全性好,能有效改善患者的生活质量。中科院院士、中国血液病“鼻祖”王振义等业内著名专家对这一抗癌新药给予高度评价。

在产业化方面,泰凌公司也传来好消息:日前,该公司喜滴克生产线已通过GMP认证,预计3月份可投产。该生产线设计产能为100万瓶,今年预计销售额可达到1亿元。目前泰凌医药集团已建立专业的营销团队,将在北京、上海等地召开新品发布会,将这一新产品尽快推向市场。

泰凌医药集团是香港知名上市公司,是目前国内唯一一家具备完善的一体化服务能力的港资综合性医药企业集团。泰凌生物制药江苏有限公司由泰凌医药集团投资,注册资本1亿元,计划总投资5亿元,厂区总占地面积100亩,建筑面积达到6.6万平方米。一期工程于2014年1月开工建设,厂房按新版GMP标准设计高标准建造,主要公用系统及生产设备配备了国内外一线品牌设备。

泰凌医药集团董事局主席吴铁介绍,泰凌生物制药江苏有限公司将专注于血液、肿瘤等治疗领域的药品开发和生产,未来将以“喜滴克”产品为核心,打造泰凌医药集团抗肿瘤类生物制剂现代化研发和生产基地。

(新泰)

西安食品重点品种将全面建立质量安全追溯体系

记者从陕西省西安市食品药品监管局了解到,《西安市“十三五”食品药品安全规划》日前发布。其中提出,“十三五”时期西安市食品重点品种全面建立质量安全追溯体系。

按照规划,西安市将进一步加强日常监管、技术支撑、质量安全追溯、企业诚信等体系建设,力争到2020年市、区县、镇街三级监管机构的执法基本装备达到国家指导标准。

据了解,西安市将在“十三五”时期实现食品生产加工、食品销售、餐饮服务监督抽检全覆盖,同时流通环节食用农产品主要品种监督抽检覆盖率达到90%以上;食品安全评价性抽检合格率达到95%以上。(杨一苗)

复星医药收购欧洲领先呼吸机品牌

近日,复星医药发布公告称,其全资子公司复星实业和复星国际的全资子公司复星掌控拟共同出资在瑞典设立SPV合资公司,并通过SPV以股份转让及认购增资的方式出资不超过9000万美元收购Goldcup 80%的股权,后者拥有欧洲高质量和高性能呼吸机品牌Breas。

随着中国社会对呼吸健康和疾病治疗日趋关注,复星医药不断开拓呼吸领域和丰富产品线,通过业务平台和专业渠道为呼吸类疾病的患者提供更多解决方案。2016年,复星医药通过领投硅谷哮喘监测技术公司Spirometrix,以加快其首款产品Fenom PROM便携式哮喘检测仪的商业化,并联手Intuitive Surgical在上海成立合资企业,创新研发和销售用于肺癌早期诊断和治疗的工具。

本次交易完成后,复星医药在呼吸医学业务领域将形成从肺癌、哮喘的早期诊断,到治疗呼吸系统常见病的器械产品战略平台,逐步打造复星医药的呼吸医学产业闭环。

(胡芳)