

成都市农业产业化龙头企业协会换届大会顺利召开 杜诚斌再次当选龙协会会长

■ 本报记者 何沙洲

在2017金鸡降临之际,成都市农业产业化龙头企业协会换届大会顺利召开,成都市农业产业化龙头企业协会第一届会长、四川得益绿色食品集团董事长杜诚斌作工作报告,协会上百家会员单位代表参加了此次会议。会议选举产生了成都市农业产业化龙头企业协会第二届领导班子,杜诚斌再次当选为会长。杜诚斌在就职发言中表示,要团结带领全体会员,尽心尽责,坚持为会员服务不动摇,当好企业与政府之间的桥梁和纽带,要把协会建设成为服务企业、规范行业、发展产业的社会组织。

会上进行了杜诚斌代表协会向2016年获得“行业贡献奖”的会员单位授牌仪式,圆满完成了各项议程。杜诚斌作了“继往开来,同舟共济,合作共赢,再创辉煌”主题发言,并对协会过去五年的工作进行全面的总结回顾。

农业是一国之本,而农业的发展需要龙头带动。2011年底,在成都市政府的大力支持下,在成都市农委的具体指导下,由四川得益绿色食品集团牵头发起,成都600多家国家级、省级、市级龙头企业全力参与的成都市农业产业化龙头企业协会正式成立,杜诚斌被大家推举担任首任会长。在过去的五年里,龙头企业协会着力构建投融资管理、食品安全、市场营销、电子商务、人才培训、法律维权、科技创新等七大服务平台,积极促进会员企业间产品互相供给、资金相互帮助、技术共同开发、渠道共同使用、市场共同开拓,通过“精准对接”、“精准帮扶”、“精准破难”,切实



●杜诚斌在会上表示,将继续带领龙协抢抓机遇率先发展



●杜诚斌向“行业贡献奖”单位授牌合影留念

为龙头企业服务。

为了扩大企业的“朋友圈”,该协会组织龙头企业积极参与各种高峰论坛、行业交流、质量展示、品牌评选等活动,通过“农商对接”、“农超对接”等形式推动企业大力拓展国内外市场;还努力发挥好企业与政府的沟通桥梁作用,及时向政府主管部门反映企业的正当愿望和合理诉求,形成调研报告,提出意见建议,为政府主管部门科学决策当好“参谋助手”,帮助会员企业解决实际问题。

过去5年,龙头企业协会主动向发达国家和地区的先进农业组织学习取经,全面拓展国际视野;几年来,组织会员企业去往英国、澳大利亚、我国台湾、印度、斯里兰卡等国家和地区参观考察,寻求商机,拓展市场,积极参加国际食博会、欧洽会、西博会、国际农博会等多项国际化、重量级商务活动,为天府农业品牌抱团出海、掘金丝路创造了有利条件。

件。

与此同时,该协会努力搭建全球销售合作平台,例如在第八届中国西部国际采购商大会期间,协会在会长企业——四川得益绿色食品集团举办了联合国采购推介暨对接洽谈会,和联合国采购官员面对面直接沟通交流。该协会还帮助一些会员企业拿到进入中东市场的门票——“哈拉”认证,协助企业打通中东市场通道。在国内市场方面,该协会先后组织企业前往东北、华东、中原、西北等省区深入考察,洽谈合作,发现了很多好的投资项目和采购销售渠道。该协会还与多家国省市媒体建立起战略合作关系,协助会员企业树立形象、立品牌,树立起成都农业龙头企业群体的良好形象。

5年来,在政府、协会和企业的共同努力下,龙头企业协会600余家会员企业在当前整体经济增长放缓下的宏观形势下,依然交

出了一份优异的成绩单——共创造销售收入近万亿,净利润数百亿,上缴税金上百亿,带动500多万农户发展致富,协会会员企业成为推动成都农业产业化进程的领航旗舰。

据悉,龙头企业协会自成立以来,先后取得“涉农行业评选一等奖”等诸多荣誉,作为成都市农业产业化龙头企业协会会长,杜诚斌还当选四川省人大代表、四川省劳模,先后获得全国十大三农人物、四川十大财经风云人物、四川十大杰出民营企业企业家、中国肉类行业影响力人物等荣誉,

杜诚斌在会上表示,现代农业的恢弘大幕已经开启,“一带一路”的国家战略正蓄势待发,协会将扎扎实实地抓好各项工作的落实,继续带领成都农业产业化龙头企业抢抓机遇、率先发展、积极参与、热情融入,在中国“大农业”的发展版图上书写改革创新、转型升级的“成都篇章”,做出更大的贡献!

撸起袖子加油干,凝心聚力再创辉煌

伍田食品举办2017新年年会

■ 本报记者 何沙洲

1月23日中午,气温只有7度左右,但在三旺集团旗下成都伍田食品公司生产基地的院坝,满满的新年喜庆气氛,让大家倍感温暖。伍田食品公司几百名员工集合在这里,领取新年礼品和抽奖券后,按号入座参加以“砥砺前行,破浪远航”为主题的2017新年年会。成都三旺集团董事长伍健敏带领三旺集团、三旺农牧公司的高管一行出席年会。

2016年是“十三五”开局之年,也是食品行业不平凡的一年。在这一年,由于原材料价格、人工成本、流通费用等大幅上升,再加上受到持续低迷的经济形势影响,很多食品企业出现经营困难的现象,悲观失望的情绪弥漫在很多食品企业中。如何应对当前的困难,作为肉制品领军之界的伍田食品公司在2016年仍然坚持在业界倡导的“做产品凭良心,让伍田食品经销商安心,让伍田食品消费者吃了放心”三心经营理念,利用整合资源、创新增效、内控潜力、外求共赢等方法,放开手脚与市场对接,与客户衔接,充分发掘企业改革的活力,不断优化产品的性价比,提高产品的综合品质,不断增强市场竞争力,为经销商和消费者提供更好的产品、价格和服务,倾力打造可持续发展的竞争优势,确保企

业稳步发展,实现了产值和利润双增长。万众瞩目的第五届成都食品行业总评榜单2017年1月10日震撼揭晓,伍田食品公司斩获“第五届成都市食品行业总评榜”最具影响力品牌大奖,伍田食品总经理范正海荣膺“年度风云人物”。

年会上,范正海向到场的全体员工及供应商和经销商代表致以新春祝福,对公司过去一年的工作给予充分肯定,“成绩是因为您的支持,您的努力而取得!谢谢你们!”范正海向全场鞠躬表示衷心的感谢,同时希望大家在2017年一起撸起袖子加油干,凝心聚力,再接再厉再创辉煌!

几百名员工吃着“坝坝宴”共迎新年新成绩,看着歌舞、魔术等文艺节目以及抽奖穿插进行,几百名观众不时爆发出阵阵掌声和欢呼。同时,年会现场表彰了一批2016年优秀员工,几十名在伍田食品公司工作和为企业成长贡献了十年以上和十五年以上的老员工分别上台领奖。值得一提的是,范正海向伍田创业20年来工龄最长20年的一位“忠诚员工”颁发表示感谢,希望今后有更多这样的“忠诚员工”走上台领奖,支持企业更好地发展。

上图:几百名员工吃“坝坝宴”
下图:范正海向工龄最长的“忠诚员工”颁发表示感谢



湖南推动粮油企业上市 加快产业做大做强

近年来,湖南省粮食部门按照中央提出的“推动优质粮油企业上市,发展混合所有制粮食经济”的政策要求,积极推动和重点扶持有规模、有实力、有潜力的企业与金融资本全方位、宽领域深度对接,进一步拓宽了融资渠道,激发了企业内生活力。

截至2016年10月,该省共有6家优质粮油企业成功登陆资本市场,在全省创造了单一行业上市企业数量第一的奇迹。

加大政策扶持 营造企业上市利好环境

粮食企业是微利企业,特别是近几年受粮食供求状况“三量叠加”“三难并存”因素影响,企业发展艰难。湖南省委、省政府为鼓励企业融资,吸收社会资本,推动企业上市、发展混合所有制经济,专门下发了对上市融资成功企业实行政策项目支持、资金奖励的文件,为粮油企业快速发展提供了强有力的支持。

一方面,湖南省粮食部门通过各种形式宣贯政策,帮助粮油企业不断更新思想观念,充分认识企业上市的重要性和必要性,树立

上市信心,抓住机遇谋求上市。

另一方面,由该省粮食局牵头每年至少一次请证券专业人士就企业上市、股票发行法规、程序等新政进行系统解读,增强企业对上市工作的感性和理性认识,积极创造条件做好上市准备。

对准备上市的优质粮油企业,该省多措并举、多策联动,在政策许可的情况下,实行“三优先”:优先安排储备粮油计划、设施设备项目资金,优先满足建设用地、平台建设等方面需要,优先推介品牌、提供技术支持。

按照“上市发展一批、储备辅导一批、改造培育一批、做优做强一批”的思路,湖南省粮食部门对粮食企业实行差异化指导、精细化服务。2015-2016年,浏阳河农业集团有限公、贵太太茶油科技股份有限公司、精为天农业科技先后成功登陆新三板,道道全油脂有望于2017年上市。

2013年3月,湖南粮食集团全资子公司湖南金霞粮食产业有限公司通过股权受让方式,成功收购中国农业银行常德分行所持有的上市公司湖南金健米业股份有限公司9265.66万股股权,占总股本的17.02%,成为金健米业实际控制人。

2013年11月,定向增发方案完成后,湖南粮食集团拥有的金健米业股份增加至22.34%,为整体上市打下了良好基础,实现了从省属粮油企业到全国性上市公司的华丽转身。

事实上,湖南省粮食局从2013年起就持续推进以“扶大扶强扶优扶持品牌”为重点的“五扶工程”,从粮油千亿产业工程专项资金中拿出3000万元作为引导资金,按照政府引导、企业自愿、市场机制原则,重点支持产业资本与金融资本融合、优势企业的扩张与弱势企业闲置资产的盘活项目。对成功上市企业除给予项目资金扶持外,还专项奖励100万元。对发展混合所有制粮食经济取得突破进展、成功上市的粮油企业,通过总结经验、树立标杆等多种形式宣传推介。

2016年10月,湖南省粮食局组织100多家省级以上龙头企业召开全省粮食经济发展座谈会。与会优质粮油企业发展经验的介绍,为激励全行业改革创新和做大做强提供了借鉴和参考。

挖掘融资功能 促进粮食产业提质增效

从该省已上市的6家企业看,上市不仅较好地解决了融资难、融资贵等问题,还通过股权多元化等优势发展混合所有制经济,实现了机制的更新和管理规范。

目前,6家上市企业存量资金大大提升,资产负债率大幅下降,银行融资从过去的“比、选、砍”转变主动上门放贷,为企业做大做强拓展空间提供充裕的资金保障。

贵太太茶油科技股份有限公司先后引进同创伟业、天风证券、香港汇勤等投资机构融资5.1亿元,现已建立优质茶油基地58万亩,并成功跻身全国首批新三板创新层企业。

湖南粮食集团收购金健米业后,粮油产业链逐步完善和优化,“米、面、油”竞争力大幅提高。集团储备经营、食品工业、生态农业、精深加工、现代服务业“五大板块”后劲充足,与收购前相比,2015年资产总额逾100亿元,净资产增长40%。

克明面业从2012年3月上市以来始终坚持“一面”为主、全“面”发展战略,咬定发展壮大挂面产业不放松,挂面生产能力由上市前的年产20多万吨快速发展到现在的50多万吨,2015年生产加工量达37万吨,商业超市销量保持第一,创造了湖南不产小麦却挂



兴文县食药局举办 “食药讲坛”部署新年工作

为进一步提高工作效率,迅速进入工作状态,做好2017年食品药品监管工作,守住食品药品安全底线,2月4日上午,四川省兴文县食品药品监督管理局组织召开了全局干部职工收心工作会。

本次会议以“食药讲坛”为载体,围绕“我为兴文食药监管做什么”的主题,兴文县食药局领导班子成员,各股室队的负责人结合各自工作实际,在2017年做什么?谁来做?怎样做?进行了深入交流讨论及工作部署。

今年工作,兴文县食药监局将围绕中心、服务大局,落实监管责任和主体责任,抓实宣传教育、日常监管和稽查执法,落实最严谨的标准、最严格的监管、最严厉的处罚、最严肃的问责,深入推进责任网格化、行为程序化、过程痕迹化、监管常态化、方式信息化的“12345”工作思路为统领,以清查无证无照、清理换证换照、查违法经营、查假冒伪劣食品药品为工作重点,全力全县人民饮食用药安全,实现“品味苗乡美·食药兴文安”的工作目标。

(喻忠石)

五粮液可口可乐与宜宾兴文 深度布局“旅游+”

本报讯 “这次与石海的合作是一次跨界合作,是一次新的尝试,我们在石海景区开辟VIP售点的同时,还将通过各个渠道推介兴文石海,我们也希望进行更好的资源共享,提供更好的优势互补。”2016年12月29日,在成都西村举行的“中国最美山水福地”全球启动仪式上,可口可乐四川饮料有限公司代表介绍说。当天,位列世界五百强的可口可乐与兴文石海签署联合推广合作协议,五粮液集团与兴文县人民政府也签署战略合作协议,通过建立跨界战略合作关系,深度布局“旅游+”。

强强联手方能资源共享,优质的景区一定是集合了旅游、人文、交通、商业等一系列的社会优质资源。兴文县盛产红高粱、玉米、糯米等农产品,五粮液集团与兴文县人民政府合作,强势推出首款浓香型专供酒——兴文石海浓香型精品白酒,结合了中国白酒行业领导者和兴文县旅游资源优势,对于快速转变地方产业结构,持续推动县域经济发展,完成旅游精准扶贫这一历史任务意义重大。

不仅如此,兴文石海景区还为五粮液集团职工及全国各地五粮液经销商提供相应的旅游优惠政策,双方根据业务需要,选派优秀人才到跨界交流学习,深度实践“旅游+”。

五粮液集团表示,通过此次合作,后期可能还会开发“洞藏”酒系列并将兴文县作为“洞藏”酒生产基地。届时集团将会把该系列酒的储藏、包装等多条生产线搬到兴文县,同期与石海旅游公司进行深入的合作。将在品牌联合曝光上,共同打造线上、线下推广联动的新型营销模式。同时将加强双方基础设施建设、投资、相互拓展、共享增收渠道,竭力服务地方经济,推动全域旅游发展。

为积极践行国企的社会责任,近年来,五粮液集团对兴文的贫困户危房改造、对口帮扶、就业安置、产业扶持和结对帮扶等方面给予了极大支持,捐建了麒麟苗族乡“五粮液希望小学”,与兴文县范家村83户贫困户形成对口结对帮扶,捐赠了200万元支持范家村群众,帮助引入了圣山兴圣制衣等企业,携手兴文县成功举办“农业+旅游”推介活动。

(兴宣)

面产量第一的奇迹。

为提升企业市场竞争力,保持行业领先地位,上市企业加大了技改力度,设施设备机械化、自动化、智能化程度大大提高,人力成本、物耗水平大幅下降,产品研发投入、研发能力、研发速度显著加快。从生产设施重复维护向技术创新淘汰落后产能转变、从加工低端产品向高端品牌产品转变、从粗放的传统管理向现代经营管理升级成为企业的自觉行动。

2015年,全省粮食加工业产值1254亿元,产品销售收入1136亿元,实现利润40.1亿元,比2010年工业产值、销售收入、实现利润分别增长95%、82%、122%。

2015年,6家上市企业工业产值、销售收入、实现利润总额为70.3亿元、65.8亿元、4.4亿元,占全省粮食加工业产值、销售收入、实现利润比为6.5%、7%、10%。上市企业在粮食产业发展的话语地位、示范作用不断增强。

2016年,在宏观经济整体下滑、粮食加工产品滞销和价格下跌的情况下,湖南省粮油加工业总产值、销售收入、利税仍然保持了较快的增长速度。

(据粮油市场报)