

2 焦点 Focuses

企业如何参与市场竞争,很大程度上取决于企业用怎样的思维来把握市场。基于战略的前瞻性选择,中国重汽看到了整个行业转型升级的关键所在,凭着敏锐的观察和前瞻的思维,又一次积极行动起来,借助金融工具,成立豪沃汽车金融公司,沿着技术、品牌、跨界和产业链整合四个方向驶向高附加值、高利润的领域,带来业务创新后附加值的提升,将公司推向价值链后端,它将来的成功,无疑会成为标杆,为中国制造注入新内涵。

豪沃汽车金融:中国重汽新型商业消费新引擎

■ 本报记者 赵健

早几年前,知道汽车金融的不会很多,或是知道,也未敢轻易尝试。那时如果要买车,一般不会去贷款,大家都认为,没钱买啥车呀!除了观念上的原因,当然也有政策局限和汽车金融公司提供的产品并没有一个清晰的为消费者提供终身服务的理念,基本都是以完成销售为目的,而且各种繁琐的手续,让人望而却步。

如今,汽车金融产品如雨后春笋般迅速崛起,在服务消费者需求的同时,其建立的新的商业模式,也成为了企业经济效益的新的增长点。

山东省内首家——开辟汽车金融“蓝海”领地

自 2004 年 8 月 18 日《汽车金融公司管理办法》正式实施起,到如今,我国汽车金融市场已经走过 12 个年头了。在此期间,我国汽车销量增长了几倍,但汽车金融的渗透率却仅仅翻了一番,比重不到 30%,与国外 80%以上的消费比重相去甚远。数据显示,全球 41 个国家有 38.2%的用户是通过贷款买车的,汽车金融公司已经成为国外汽车公司利益重要的利润来源之一。

实际上,我国汽车消费信贷有很大的发展潜力,蕴藏着巨大的商机。专家坦言,当国人均 GDP 达到 700 美元时,便开始进入汽车消费时代。而根据中国汽车工业协会的预测,到 2025 年,中国汽车金融业将有 5250 亿元的市场容量。

4 款国六发动机诞生 玉柴跨入国六时代

1 月 10 日,新年伊始,玉柴在工程研究院试验中心举行国六发动机点火仪式,玉柴股份董事长晏平、总裁吴其伟等领导为 4 款国六发动机新品点火。此次成功点火,标志着玉柴昂首提前跨入国六新时代,玉柴又一次以多项尖端前沿技术引领行业潮流,倾心为用户提供出色的动力产品。

2011 年,玉柴站在行业前沿,率先研发出国内第一款欧 VI 发动机,2015 年便在北京公交批量应用。2016 年,玉柴开始布局国六发动机的研发,生产和服务的基础工作,并发布了第二款欧 VI 发动机,高起点、高标准为国六时代打基础。从 2017 年 1 月 1 日起,全国将全面供应第五阶段国家标准的车用汽柴油,低于国五标准的将停止在国内销售,从此,国内车用发动机国五标准全面实施。玉柴在完成国五产品布局,在多个细分市场夺取了主动权和话语权的基础上,此次又率先研发出 4 款高端国六发动机产品,将继续领航未来的国六时代。

据了解,玉柴国六发动机的产品规划分为轻、中、重三大平台 6 大系列的 11 款机型,功率覆盖 100~700 马力。此次点火的 4 款机型是 YCK13、YCK08、YCS04、YCY24,它们共同的特点是集成了国际同排量最先进的发动机技术,动力强、油耗低、排放优、噪声小、重量轻、尺寸小、可靠性高、寿命长,功率覆盖 100~560 马力。

中铁八局刚果（金）项目部 MBINZA 中桥 T 梁首架成功

金沙萨时间 2017 年 1 月 11 日 17 时 35 分,由中铁八局海外工程分公司施工的恩佐拉娜大街修复和现代化项目中的控制性工程 Mabinza 中桥第一片和第二片预应力钢筋混凝土 T 梁架设完成。

恩佐拉娜大街 Mabinza 中桥设计为 20m 跨预应力简支 T 型梁桥,梁体设计高度 1.5m,单片预制梁体重量约为 35t。在缺少专业架梁设备的情况下,项目部全体员工广开思路,克服了运梁场地狭窄、转弯半径小、起吊位置不佳、交通干扰大和人员结构复杂等各种困难,通过现场踏勘测量和多次论证演练,结合实测梁体过孔挠度等手段,安全地完成了梁片运输和架设。

YCK13 是在国内重卡领域率先采用模块化技术的产品,重点提高产品的可靠性,改善维修便利性,降低维护成本;YCK08 首次采用扭转气门配合 TOP-DOWN 高效冷却,可靠性更好,寿命更长;YCS04 是全新 4.2L 排量的轻型柴油机,是公路客车、轻卡的标杆动力;YCY24 是在 YCY20 基础上开发的产品,其在动力性、经济性、安全性、舒适性等方面极具竞争力。

这 4 款与世界一流企业同步开发的国六新产品的诞生,对玉柴来说是一种信心,对行业来说是一股强劲的动力,意味着玉柴将继续引领未来的国六时代。

2017 年是玉柴的创新年、质量年、国六开发年。在新年钟声敲响时,玉柴便提出,国六产品布局是玉柴技术升级、品质升级、真正实现脱胎换骨的难得契机,玉柴将以此为契机,追求卓越,赶超世界一流,倾力迎接关系企业生死存亡的国六挑战,要在行业中继续发挥引领作用,推进产品全面向高端化发展,开创发动机制造的新时代,跻身国际内燃机制造第一梯队。

经过近几年的变革创新和发展,如今,玉柴的体系在不断完善和升级,产品型潜在不断收缩,力量越来越集中,拳头越来越有力,发动机产品的竞争力大大提升,玉柴的国际化进程又向前跨了一大步。

(温正华)



两片 T 梁架设完成后,腾空了 T 梁预制作业面,同时为横隔板施工创造了条件,对确保 2 月底实现桥梁通车意义重大。

(陈树强 文/图)

河南省华英禽业总公司参与出资设立河南国投供应链管理有限公司成立

1 月 7 日上午,河南国投供应链管理有限公司举行隆重的开业庆典仪式,正式开启采购与融资业务。

据了解,河南国投供应链管理有限公司是由深圳国投供应链管理有限公司、河南省华英禽业总公司共同出资设立,注册资本 1000 万元,经营范围为供应链管理及相关信息咨询,是一家集采购与分销,商务服务为一体的

综合性供应链服务企业。

此次深圳国投供应链管理有限公司与河南省华英禽业总公司的战略合作,将使华英禽业总公司在整个全产业链上充分实现信息共享、资源优化及融资等便利服务,同时也可以有效解决企业经营中的风险因素,提升贸易融资及其它融资领域的能力,成为华英禽业总公司未来新的经济增长点。

(本报记者 李代广)

市场带来一股生力军。

豪沃汽车金融公司总经理田玉伟介绍,豪沃金融主营法人和个人用户的汽车消费贷款、汽车融资租赁、车贷险、经销改装单位库存车辆周转贷款等多项汽车金融业务,以服务于商用车用户为主,目前设有 19 个区域业务部,基本覆盖了全国省会城市。

商用车行业先锋——以“三专”服务汽车金融市场

企业如何参与市场竞争,很大程度上取决于企业用怎样的思维来把握市场。基于战略的前瞻性选择,中国重汽看到了整个行业转型升级的关键所在,凭着敏锐的观察和前瞻的思维,又一次积极行动起来,借助金融工具,成立豪沃汽车金融公司,沿着技术、品牌、跨界和产业链整合四个方向驶向高附加值、高利润的领域,带来业务创新后附加值的提升,将公司推向价值链后端,它将来的成功,无疑会成为标杆,为中国制造注入新内涵。

累计发放贷款规模超过 25.37 亿元,对应的车辆超过万辆,其中,重卡车辆达 8689 辆,这就是山东豪沃汽车金融公司成立以来,在 2016 年首个完整的经营年度交出一份优异的成绩单。

田玉伟介绍,随着中国汽车消费信贷开始向专业化、规模化方向发展,有力地激活了汽车消费市场。公司成立一年多以来,秉持专业、专心、专注的服务理念,不断加大产品创新,优化业务流程、审批流程,加大金融科技创新,推出了手机汽车金融 APP,提升客户体验,为购车用户以及汽车经销商提供涵盖中

科技创新 为企业带来大效益

1 月 11 日,河北兴泰发电公司职工正在对设备进行维修改造。近年来,该公司围绕安全生产、节能减排、降本增效等方面选择课题,积极开展科技创新工作,解决了影响机组稳定运行的重点、难点问题,取得了良好的经济、社会效益,截至目前公司科技创新已为企业创造经济效益 4200 余万元。

何卫东 张瑞兵 摄影报道



凤凰涅槃 浴火重生 2017 合天下融宜宝感恩年会隆重举行

1 月 18 日,合天下融宜宝 2017 年感恩盛典年会在国家会议中心隆重举行,年会以“凤凰涅槃 浴火重生”为主题,意在传递“不畏困难、树立信心、乐观进取、改革创新”的企业价值。北京合天下投资管理集团有限公司全体员工、各分公司同仁、北京通州区关爱中心及北京大家同声残疾人艺术团及百家媒体朋友们欢聚一堂,共度联欢。

年会在舞蹈《空竹俏花旦》中拉开帷幕,随后集团各分公司、各部门以视频拜年的方式为到场嘉宾大拜年。在热烈的掌声中,主办方北京合天下投资管理集团公司

董事长赵艳祥登场,他向全体员工致新年贺词,对员工一年来的辛苦工作表达感谢,对员工及其家人表达深切祝福。随后总结了 2016 年工作,并对 2017 年工作作了规划。他说,重要的是树立信心,提高企业内部凝聚力和风控能力,通过制定针对性政策措施处理问题。他强调,要以互联网思维为导向,打造线下线上相结合的盈利模式,紧跟“中国制造 2025”的时代浪潮和世界经济一体化大趋势,进行企业扩张和跨领域转型。

此次感恩盛典年会的节目内容异彩纷

呈,形式多样、舞蹈、歌曲、诗朗诵等依次登场,并多次将氛围推向高潮。其中,星光大道歌手常腾欢反串演唱《天之大》、《共和国的春天》,星光大道吉林赛区冠军、音乐才子正午《不要轻易放弃》,星光大道歌手王策演唱《吉祥》、《草原的月亮》;大爱同声艺术团带来的《龙国梦》、《千手观音》;华子萨克斯独奏《神话》、《回家》,尤其是董事长赵艳祥现场赠送火车票环节感动在场所有人。最后,年会在悠扬的萨克斯独奏中结束。

(记者 王海亮)

▶▶▶ [上接 P1]

“撸起袖子”真干 多地供给侧改革有实质动作

河南表示,将重点发展优质小麦、优质花生、优质草莓、优质林果,打造一批百亿元级农业产业化集群,培育一批农产品加工龙头企业,促进农村一二三产业融合发展。

甘肃提出,围绕马铃薯、中药材、优质林果、草食畜牧等特色优势产业的提质增效,扩大种植养殖规模,提升深加工能力。

陕西明确,适应农业由总量不足转变为结构性矛盾的阶段性变化,创新体制机制,推进科技进步,优化农业产业体系、生产体系、经营体系,着力培育农业农村发展新动能。

“压力比去年大”

改革越向纵深推进,难度越大。受访的代表委员坦言,今年深化供给侧结构性改革的“压力比去年大”,因为剩下的都是难啃的“硬骨头”。

以去产能为例,山西、河北的一些代表

委员说,目前,闲置、落后产能已基本淘汰完毕,而剩下的多是正在生产的产能。随着钢铁等价格的回升,去产能的难度也相应加大了,此外还有职工分流安置、企业债权债务等棘手问题都需要加大力度解决。

降成本方面,上海市政协委员、德勤中国副首席执行官蒋颖认为,这几年政府在清理税费方面做了很多工作,但制度性的交易成本在企业经营中仍占有很大比例。

农业方面,陕西、山西、广西、湖南、河南等多地代表委员都指出,现在很多地方农产品品种很多,一些特色农产品的品质也很好,但没有形成过硬的品牌。

“撸起袖子加油干”

认准了改革方向,再难也要“撸起袖子加油干”。

河北省政协委员武义青建议,去产能要运用市场化、法治化手段,严格执行环保、能

耗、质量、安全等相关法律法规和标准,倒逼过剩产能逐步退出。同时,在设计去产能方案时,配套设计好企业人员安置方案。

在去库存方面,陕西省人大代表、陕西省发改委主任方玮峰说,要因城因地施策,把去库存和促进人口城镇化结合起来,提高城市教育、医疗等公共服务水平。

蒋颖建议在降成本方面,要进一步提高政策“透明度”,同时加强政府各部门的“协同性”,通过政府职能转变,帮助企业真正减少制度性交易成本。

如何提高农产品供给质量? 河南省人大代表、河南家家宜米业董事长王洪伟建议,适应城乡居民食品结构消费升级需要,在提高和改善农产品品质上下功夫,如调整品种结构,实施标准化生产,开展品牌农业创建,创新营销模式等。

(执笔记者:雷敏,参与记者齐雷杰、许祖华、李亚楠、何欣荣、郭翔、王博)