

四川省工商联十届六次执委会在成都召开

本报讯 (记者 喻永国 实习记者 刘梦婕) 2016年12月30日,四川省工商联(省商会)十届六次执委会在成都召开。本次执委会的主要任务是深入学习贯彻党的十八大六中全会和中央经济工作会议精神,以及刚刚召开的全国工商联十一届五次执委会精神和四川省十届九次全会精神,围绕推进“两个健康”工作主题,总结2016年工作,部署2017年工作。省政协副主席、省工商联主席陈放代表常委会作工作报告,省委统战部副部长、省工商联党组书记、常务副主席钟家霖主持会议并讲话。省工商联副主席袁明、王鸿璋、李光金、陈建,秘书长孙宇以及省工商联(省商会)兼职副主席(副会长)和省工商联十届执行委员,部分直属商会人、省委统战部经济处、省工商联各处室负责人以及本次会议拟提名增补的十届执委、常委候选人约400余人出席会议。

陈放全面总结了2016年全省工商联主要工作情况,分析了当前经济形势和工商联工作面临的新形势、新特点,部署了2017年工商联重点工作任务。陈放指出,一年来,全省各级工商联组织认真贯彻落实习近平总书记系列重要讲话精神,紧紧围绕中央和省委作出的重要决策部署,围绕中心、服务大局,坚持“两个健康”工作主题,各项工作取得显著成效。

陈放强调,要准确把握当前形势,牢固树立对中国特色社会主义的信念,切实增强对党和政府的信任,增强对企业发展的信心。要广泛深度参与“万企帮万村”精准扶贫行动,增强对社会的信誉。

陈放提出,2017年省工商联工作的总体



要求是:全面贯彻党的十八大和十八届三、四中、五中、六中全会精神、全国工商联十一届五次执委会和省委十届九次全会精神,深入学习贯彻习近平总书记系列重要讲话精神,中央和省委书记重要讲话精神,加快推进全省民营经济发展大会精神,在以习近平同志为核心的党中央坚强领导下,坚持稳中求进工作总基调,紧紧围绕中心服务大局,牢牢把握两个健康主题和“12345”工作思路,按照总书记3月4日重要讲话精神要求,持续深化理想信念教育实践活动,着力振兴实体经济,扎实开展“万企帮万村”行动,不断加强基层组织建设,精心做好工商联换届工作。主要做好五个方面的工作,一是要深化理想信念教育实践活动,引导非公有制经济代表人士

积极履行社会责任,自觉投身光彩事业、感恩行动以及各类公益慈善活动,高度重视年轻一代的培养教育,按照“三强一好”标准,逐级建立非公有制经济代表人士后备梯队;二是要加快推动我省民营企业创新发展,培育经济增长新动力,大力促进“民参军”企业科技成果转化和高新技术产业发展,努力为制造业企业搭建各类平台,积极开展调研,推动促进民营经济发展的政策措施落地落实,努力营造法治化的营商环境,着力建设“亲”“清”新型政商关系,推动形成政商双方交往规范、良性互动、共促发展的和谐局面;三是要扎实开展产业扶贫,深化“万企帮万村”精准扶贫行动,切实调动各类商会积极性,发动会员企业积极参与,发挥结对帮扶实效。抓好典型引

领,发现一批扶贫新点子、帮扶新方式、脱贫新经验,树立一批企业标杆、企业家典型,打造四川行动品牌。四是要不断加强工商联自身组织建设,大力推进我省各级工商联建设和商会建设,不断提高工商联机关干部队伍的“四种能力”,培养一支过硬的工商联干部队伍。五是要全力做好2017年省工商联会员代表大会的各项准备工作,扎实开展摸底调查工作,切实将企业发展好、社会贡献大、建言献策能力强的企业家纳入换届工作视线中。确保省工商联换届工作圆满按时完成。

钟家霖在讲话中强调,要充分认清工商联工作的新方位。当前经济进入新常态,意味着经济发展的条件和环境已经发生诸多重大转变,经济增长将与高速度基本告别,与传统的失衡、不协调、不可持续的粗放增长模式基本告别。不仅要认识到新常态下的新趋势、新特征,还要适应新常态,更把握工商联引导非公经济、促进“两个健康”的主动权。

钟家霖指出,工商联要主动适应新常态、进入新常态、引领新常态,掌握工作先机,切实树牢工作的新理念。目前各级工商联地位作用得到持续加强、工作成效得到充分认可、队伍建设得到显著提升,为工商联带来了新气象、新格局,也进一步加深了对做好新时期工商联工作的认识,在新方位下确立五个毫不动摇的新理念,是今后一个时期工商联工作换挡升级的重要遵循,我们必须牢牢谨记、切实把握、一以贯之。

钟家霖要求,“三性”有机统一,是工商联的立命之本和独特优势,要牢固树立“四个意识”特别是核心意识和看齐意识,充分把

握工商联的统战性。各级工商联必须必须以高度政治责任感抓好党的建设、非公企业党建和工商联自身建设;要精心打造教育活动、调查研究、助推经济发展、维护社会和谐稳定、基层组织建设等工作品牌,充分发挥工商联的经济性,不断提升工商联品牌的声势度、影响力和含金量,吸引更多的非公经济人士到我们的阵营中来,巩固和发展工商联在促进“两个健康”中的不可替代作用;要凝聚团结力量,充分体现工商联的民间性,抓实抓牢工商联的各商会组织,强化工商联对直属商会协会工作的领导责任,健全组织制度,完善工作机制,从上到下形成强有力的组织领导体系,深入开展对直属商会的思想政治工作以及学习、教育、培训,积极参与商会组织改革,坚持加强党的领导,厘清行政机关与商会的职能边界,创新商会管理体制和运行机制,充分发挥工商联作为总商会在推进统战工作向商会有效覆盖中的牵头、指导、引导、协调、服务作用。把握统战性、发挥经济性、体现民间性,是工商联工作的政治优势、发展基础,用好了这些独特优势,极尽全力地发挥了作用,才能不断推进工商联事业步步深入、向前迈进。

会议还学习传达了全国工商联十一届五次执委会会议精神,审议通过了有关人事任免事项,审议《四川省工商业联合会第十一次会员代表大会代表产生及名额分配办法(草案)》和《四川省工商业联合会第十一届执行委员会委员、常务委员产生及名额分配办法(草案)》,通报表彰2013-2016先进单位和获得单项表彰的单位,省工商联企业家副主席(副会长)作了述职。

河南省农业机械工业协会第六届换届大会举行

■ 本报记者 王海亮

2016年12月30日,河南省农业机械工业协会第六届换届大会在郑州举行,河南省民政厅民间组织管理局副局长王明远出席会议并讲话,来自全省80多家农业机械行业的企业负责人参加了会议,大会选举产生了协会第六届理事会、常务理事会、会长、副会长、秘书长等协会领导,河南中顺机械制造有限公司董事长卢志勇当选为会长,郑州福星照机械有限公司总经理张平军当选为秘书长,郑州吉峰机械制造有限公司总经理张金峰等八名企业家当选为副会长,本报记者李代广当选为副秘书长。

河南省农业机械工业协会是沟通政府和企业的“桥梁”和“纽带”,自1989年批准成立

以来,经过二十多年的发展壮大,形成了总会+分支机构的组织架构,下设十九个分支机构,专业领域覆盖全行业;打造了农机装备及零部件展览、行业信用等级评价、国际交流业务等品牌活动,在行业中具有较高的声誉和影响力。

新当选会长卢志勇在讲话中,代表第六届协会领导集体向参会的各位代表表示衷心感谢,他表示,会议选举自己担任新一届协会会长,既感到荣幸,也深感责任的重大,他决心和各位理事、行业同仁团结一致,认真履行自己的职责,为河南农业机械行业的健康发展尽心尽力做出贡献。

卢志勇表示,协会将树立和落实科学发展观,为中国制造2025,认真执行国家的法律法规和有关政策,围绕提高河南省农业机械质

量,促进技术进步,加强行业自律,规范市场秩序,保护行业整体利益的方针,构架起政府与企业、企业与企业之间的桥梁与纽带。努力探索新形势下协会服务的有效方式,创新服务模式,为企业在结构调整、产业升级、人才培养、兼并重组、行业自律、提高创新能力、拓展国内外市场、加强国际合作交流等涉及行业改革发展的重大问题上提供有效服务。

就协会今后一个阶段的各项工作,卢志勇提出以下几点看法。开展调查研究、献计献策当好政府的参谋;坚持双向服务、加强协会的凝聚力;增强企业自律意识,促进企业诚信建设;积极推进技术进步,提升产品的科技含量;做企业的利益代表,帮助企业维护自己合法权益;搞好协会自身建设,坚持正确的办会方向;开展“创优评先”工作,推动全省农业机



械产品质量发展。
卢志勇表示,随着政府机构改革的深入,行业协会的桥梁纽带作用、协调作用、参与管



理作用将越来越显著;协会将认清形势,坚定信心,与广大企业携手,共同推动全省农机工业又好又快发展

▶▶▶ [紧接 P1]

金龙集团:浴火重生再腾飞

特别是还有力量走向未来的时候,绝对不能背负着昨天的错误继续往前走。要努力清理好自身,放下昨天的错误,方可迎接未来的挑战。”

随着新的战略确定,金龙未来的目标开始明朗。从李长杰持续进行的动作我们可以看到,他已经是下决心要与重庆方进行“联姻”的,没有二意。

从快速的规模扩张走向业务的聚焦

文章开头提到,与海亮股份分手之后,其实金龙是有很多选择的。一些央企不断向金龙伸出“橄榄枝”,并且一家比一家谈的条件都优厚。即使是金龙与万州“联姻”已成定局,他们对金龙仍旧是不离不弃,希望将来有机会参加双方的战略合作。

他们这样做的缘由,无非是金龙虽着“旧装”,但内在的“靓丽”仍在,企业的“知识资产”和“内在价值”依然强大,特别是金龙集团赖以生存的那些固有优势如技术、人才、装备、市场、品牌等一直都存在,这也就是该集团赢得政府、客户和其他各相关利益主体青睐的主要原因。

产能优势方面,金龙集团拥有境内外11家铜管生产厂家、23条铜管生产线,铜管产能达到65万吨/年,名副其实世界“霸主”。截至2015年底该集团累计生产销售铜管360万吨,其中出口70万吨,累计实现国内销售收入2560亿元,进出口总额126亿美元,位列中国500强企业第323位和河南省民营企业百强第一位。

技术优势方面,金龙集团亦是行业领跑者。通过引进国外先进技术消化吸收和自主创新,企业形成了具有自主知识产权并达到国际、国内领先水平的铜管生产技术,其主持研究创新的“铜管高效短流程技术装备研发及产业化”荣获2015年度国家科技进步二等奖,铜管生产中大规模使用的连铸连轧法等4项工艺具有国内领先水平,联合拉拔工艺等8项工艺具有国内领先水平。截至目前,金龙集团拥

有有效专利205项,其中发明专利46项,美国专利2项,其他国际专利13项,主持制定国家精密铜管行业标准8项。

市场优势方面,金龙集团也是业界大佬。与国内外大型家电制造企业保持着长期合作与伙伴关系,是多家家电制造企业的核心供货商。公司主要客户包括格力、美的、海尔、奥克斯等国内知名制造企业,以及开利、英格索兰、特灵、约克、Goodman、LG集团、三星电子、大金等国外知名制造企业。据金龙集团统计,2015年,该企业精密铜管的国内市场占有率达到50%,北美市场占有率超过40%,亚洲市场占有率达到25%,欧洲市场占有率接近20%。

另外,经过长期的积累,金龙集团形成了“尊重、学习、创新、超越”和“理解、包容、忠诚、团结”的文化积淀。这一内容与我们国家倡导的社会主义核心价值观可谓是不谋而合,成为了促进金龙前进的动力。如今,不论是新乡总部的员工或者上海、珠海等生产基地的员工,不论是国内的员工或者是墨西哥、美国工厂的当地员工,饱含社会主义核心价值观的金龙文化,其凝聚意识和创新意识可谓是生根开花,影响明显。

正是因为拥有了创新性的核心技术和创新性的文化理念,该集团在2008年以后,“走出去”的步伐日益加快;2009年,企业投资1亿美元在墨西哥科韦拉州建立6万吨精密铜管项目;2014年,投资1亿美元在美国阿拉巴马州建成年产6万吨精密铜管项目;2015年即使是最困难的情况下,还兼并了上海日月光铜管厂;2016年与世界最强的铜加工企业德国凯美公司签订合作协议,进入精密铜板带领域,双方已经在香港建立了合资公司,并共同在河南新乡投建了一座年产4.6万吨精密铜板带的工厂,现在已经投入了生产。除了铜产品之外,从2001年起金龙集团开始推进多元化发展战略,按省、市领导及中科院的安排,接收了中科院713所,介入新能源行业,至今已经在该行业累计投入17亿元。

这样的扩张模式,给金龙集团带来了跨越式的发展速度和广度,但资金风险开始出现。

由于金龙集团的融资方式主要依靠银行贷款,在自身积累较少的情况下,既要保证日常的生产投入,又要保证项目按期投产,流动资金就显得捉襟见肘,也导致了整个集团资产负债率居高不下,甚至出现大额的短贷长投现象,企业的正常经营受到严重影响。

李长杰也深知,单纯依靠银行贷款发展企业,不是长久之计,最终还是要走上市之路。于是2008年初,金龙引进战略投资者渣打银行、高盛和雷曼兄弟,三方联手出资9000万美元持有金龙集团25%的股权,自此启动上市程序。但由于竞争激烈和财务成本较高,铜管的利润空间持续压缩,再加上2012年底开始全国性IPO停摆,金龙集团被生生地挡在了资本市场的大门之外。

为此,李长杰曾多次反思:“金龙集团属技术密集型 and 资金密集型企业,我们企业在技术创新、市场拓展、产能规模上打了胜仗,但不得不承认,我们在资本市场上的确经验不足。”

屋漏偏逢连夜雨。2014年6月,青岛港铜材进口虚假仓单重复抵押骗贷案东窗事发,许多银行开始对有色金属行业缩小融资规模,金龙集团也“躺着中枪”。不到一年时间,其被抽贷的资金规模就达20亿元以上,几个募投项目被迫中止,致使企业只有靠压缩订单、减少采购、部分停产以按期还贷付息,形成生产经营的恶性循环。

面对筹资困境,李长杰做出了一个决定:从根本上解决问题,把企业“嫁”出去,让金龙集团在雄厚的产业资本手中获得“新生”。

在混合所有制中浴火重生

在资金最困难的时候,如同金龙集团常务副总裁徐明所说的:“因为资金不足,生产单位是天天围着我求铜材,销售员是天天拿着订单问我要铜管,财务上是天天催我要回款资金,现在想想都后怕。”

但李长杰依然对自己保持着信心,近一年来,他和金龙集团的董事会成员和政府部门、

行业协会、金融单位多次沟通,最为核心的想法是:金龙集团愿以股份置换现金流。

中国有色金属工业协会到金龙集团调研之后将金龙的困难形成《关于河南金龙集团资金紧张的情况的报告》呈报国务院;在国务院的批示下,中国银监会明确指示各金融机构要对金龙集团不抽贷、不压贷,为企业“雪中送炭”;国家发改委财金司、经济运行司也听取李长杰的情况汇报。

河南省主要领导在听取金龙汇报之后对各家银行批示,要求它们对金龙这样的“河南省最大的具有影响力的民营企业”暂时出现的困难“网开一面”,张维宁副省长还关心到金龙解困的每个细节;河南省金融办、银监局等部门先后召开专门会议,研究部署如何支持金龙集团的发展。

新乡市政府两次召开金龙集团债权债务银行专题工作会,对进一步帮助该企业中短期解困、长期良性健康发展做出具体的安排部署。

即使是上下游合作方,也伸出援手,和金龙集团“抱团取暖”。格力电器每个月保证1万多吨铜管的订单,美的、海尔主动为金龙集团提供供应链贷款,一些铜材供应商借铜给我们……一荣俱荣,一损俱损,面对整个行业的不景气,大家都深知唇亡齿寒的利害关系。

正是由于以上多方关怀与支持加上万州政府的真诚出资;格力、美的、大金等战略客户的友情支持下,金龙集团截至2016年11月30日,共生产铜管34.6万吨,较上年同期产量增长11.6%,12月新接订单达3万吨,全年预计生产达37.3万吨,较上年增长13%。生产将逐步恢复满产,目前员工队伍稳定,干劲十足,客户关系良好。金融机构对金龙的信心也在逐步提高。

李长杰对这一切都铭记在心。在他看来,“困难见真情”,方方面面的倾力相助,金龙集团才没有倒下去,还在一步一步向前走。

选择也是生产力。善于从国家政策中发现契机的李长杰最终将目光锁定了根正苗红、家庭殷实的国有企业、国有资本,在“供给侧改革”和“混合经济”这个政策框架内做起了文

章,这种设想最终在重庆市万州区落了地。自然,对方对此也有辞解:“这次我们以国有资本来重组金龙集团,实际上是按照中央供给侧结构性要求,进行的一次混合经济发展的有益探索。双方合作,我相信会将民企原有的市场活力和国有资本的优势、政府跨区域协作优势有效结合,拉动有实力但资金困难的企业站起来,实现中国骨干企业的创新升级,打造中国铜管制造业的世界级竞争力。”

历史地看,金龙集团自发展之初就拥有了国有企业 and 集体企业的文化基因。2000年初,金龙将企业的性质从大集体改制为民营股份制,此后收购重组的江苏太仓铜材、新乡电动工具厂、新乡市平川酒厂、龙口铜管厂、曹县铜管厂、中国科学院713研究中心等7家企业,其性质基本上也是国企,擅长改制之道的李长杰为而不争,顺其自然,为其改头换面。

但金龙活下来,终究要靠市场。对金龙集团而言,规模、技术、市场放眼国际都无可匹敌,目前急需要做的,就是引进资金,让企业生产动起来再说。现在,重庆万州区下属的国有企业做到了。

通过采访,记者深知,重庆方敢这样做且做的这样的快、这样的坚决,最终赢得了金龙的青睐,其原因最根本的一条是这次重组有重庆市政府为之背书。记者了解到,长期以来,重庆市大力发展由政府主导的投融资平台,按照“资产变资本”、“时间换空间”的核心理念,形成了八大投资平台和众多产业基金,“充分发挥了国有资本保障民生和成为地方政府调控工具的职能”,被誉为重庆市的“第三财政”。现在,重庆市万州区经济开发区发力金龙集团重组,也与这样的背景有关。

重庆方的出手相助,金龙浴火重生。

对于引入战略合作后的企业发展,李长杰信心满满,“金龙集团目前虽然正在越冬,但是春天已经来临。”他表示,2017年,金龙集团将突出精密铜管主业,加强与万州经开区合作,实施必要的战略调整,力争国有企业精密铜管产销量有一个好的增长。

我们将拭目以待。