

123 家公司年内推定增募资 3260 亿

■ 桂小笋

上市公司再融资热情不减,定向增发在今天的资本市场中又迎来了一个小高潮。据 Wind 数据统计显示,今年以来(1月1日至12月14日,下同),两市共有123家公司推出新的定增方案,共计募集资金总额约3260亿元,其中,5家公司的定增方案募集资金超过100亿元。

据这些企业募资的目的显示,基于满足项目融资、收购其它资产、配套融资这三项目而推出的定增方案最多。根据不同目的,这些定增方案带来的效果也不同,有些企业的定增构成重大资产重组。

114 家公司定增停止实施

对比融资目的和项目实施情况来看,不少公司推出定增,增厚主业的意味比较明显。但是,也有许多公司的定增方案“十分短命”。据 Wind 数据统计显示,今年以来共有113家公司的定增方案停止实施,其中,有一些公司的定增方案从发布到终止实施,只有十天左右的时间。

新海宜在今年7月5日发布公告称,公司召开第六届董事会第三次会议,审议通过了《关于公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金的议案》等与本次发行股份购买资产相关的议案,拟向江西迪比科的全体股东以发行股份及支付现金的方式购买其持有的江西迪比科60%的股权,并募集配套资金。

但是,今年的7月8日,公司收到深圳证券交易所以关于本次发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金等有关事项的问询函,公司积极组织相关中介机构对问询函的有关问题进行落实,7月14日,公司即宣布,第六届董事会第四次会议审议通过了《关于终止发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金事项的议案》,决定终止本次发行股份及支

A 股进入“打折季” 60 家公司股东斥资 57 亿扫货

■ 吴珊

12月份A股存在诸多扰动因素,资金避险离场迹象凸显,上周一,A股更是出现近半年来最大单日跌幅,个股大面积下跌,分析人士普遍表示,空头氛围出现集中宣泄,A股进入“打折季”,观望情绪有所升温。

值得一提的是,上市公司重要股东在此期间动作不断。记者根据同花顺统计显示,12月份以来,共有60家公司重要股东对自家公司股份进行了不同程度的净增持,累计净增持股份数量为38250.34万股,涉及金额达到57.21亿元。

从股份变动数量来看,12月份以来,康得新、铜陵有色、双塔食品、神奇制药、森源电气、深圳惠程等6家公司重要股东累计净增持股份数量均超1000万股,分别为:17621.60万股、6299.12万股、2950.55万股、1354.92万股、1319.20万股、1202.46万股。此外,孚日股份、联创光电、复星医药、新元科技、北方创业、东宝生物、西藏旅游等公司重要股东期间累计净增持股份数量也均在500万股以上。

市场表现方面,12月份以来,在上述60家公司中,除目前正在停牌的公司外,有17家公司股票价格实现不同程度的上涨,凯莱英、双塔食品、奥克股份、大连电瓷、江南红箭、康得新、云南能投等公司股价期间累计涨幅均超10%。

而朗科智能、三诺生物、星星科技、融捷股份、森源电气、光华科技、新元科技、天壕环境、德尔未来、天奇股份、汉钟精机等公司月内股价则出现下跌,且跌幅均在10%以上。

出于稳定股价或看好公司发展前景等目的,重要股东通常会在公司股价被低估时果断出手,这一增持行为一向被视为正面信号,被解读为该公司股价已进入价值区间,在二级市场上具备投资价值。

更为重要的是,券商也在震荡市中积极调研对部分获重要股东增持的公司表示看好,具体来看,有26家被重要股东增持的公司获券商给予“买入”评级,其中,爱尔眼科最近一个月获9家券商给予“买入”评级,紧随其后的是西王食品,最近一个月有6家券商给予其“买入”评级,大亚圣象也获得4家券商给予“买入”评级。

对于爱尔眼科,国信证券表示,在经历前期股价回调后,当前股价在相对低位,但公司基本面的优势却随着连锁扩张的推进得到进一步加强,因此当前时点的配置价值凸显,预计公司2016年至2018年净利润分别为5.65亿元、7.63亿元、10.22亿元,对应的每股收益分别为0.56元、0.76元、1.01元,市盈率分别为60倍、44倍、33倍。同时,西南证券也对公司表示看好,预计公司2016年至2018年每股收益分别为0.55元、0.73元、0.97元,给予“买入”评级。



付现金购买资产并募集配套资金的事项。原发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金的交易方案尚需经过公司股东大会、中国证监会的核准,审核周期较长,存在较大不确定性,无法在短期内满足标的公司对资金的需求;不利于尽快形成双方合作,支持标的公司的在建项目建设,而且,标的公司所处行业受政策调整、技术更新等因素影响较大,出于谨慎考虑,公司决定更改合作方式,以现金增资的方式参股标的公司,继续推进合作事项。

和新海宜不同的是,有多家公司坦言,叫

停定增方案,是因为政策的变化,“在该次非公开发行股票事宜筹划期间以及公司披露上述公告以来,公司董事会、相关部门以及保荐机构、法律顾问、审计机构等中介机构一直致力于积极推进本次非公开发行股票的工作。鉴于目前相关政策的变化,公司已无法按照原定计划继续推进和实施定增方案。”

14 家公司方案未通过

除了因受种种原因主动叫停的定增方案

证监会推进修订上市公司治理准则

■ 许晟

中国证监会上市部副主任曹勇15日说,证监会目前正在持续推进新的上市公司治理准则修订工作,并将通过行政监管,结合行业自律和公司自身努力,解决监事会制度“形至而神不至”的问题。

当前,我国公司治理面临的内外部环境变化较大。“现有的上市公司治理准则与资本市场发展现状、全球公司治理新的原则和标准不相适应。”曹勇在当日举行的“上市公司监事会最佳实践评选”颁奖仪式上说。

“从上市公司整体情况来看,监事会制

度在整个公司治理体系中的作用发挥得还不够,有些上市企业的监事会没有有效发挥监督职能,有些监事会在上市公司治理结构中形同虚设。”中国上市公司协会会长王建宙说。

问题缘自公司股权结构、制度配套等多方面。上海证券交易所副总经理阙波认为,部分上市公司一股独大的治理结构很难保证监事会的独立性;人员配置不足、兼职比例过高、法律专业人员缺乏等保障不足,影响监事会的发挥;法规赋予的许多职权没有统一可操作的规范,也会使监事会行权不到位。

2020 年网络安全保险市场或增至 75 亿美元

■ 冷翠华

电商平台一直是数据泄露的重灾区之一。近日,某大型电商平台数千万用户信息疑似外泄,一个超过12G的数据包在黑市流通。数据包括用户名、密码、邮箱、QQ号、电话号码、身份证等多个维度,多达数千万条。

随着大数据时代的来临,各种类型的企业都储存着越来越多的数据,其安全性也备受关注。《中华人民共和国网络安全法》近日发布,并将于2017年6月1日实施。在这样的背景下,如何确保网络数据安全,万一发生网络风险事件和信息泄露如何处理,成为企业关注的重点问题。近年,网络安全保险市场逐步发展起来,成为应对网络风险的一大措施。普华永道发布研究报告认为,到2020年,全球网络安全保险市场将增至75亿美元。

企业对网络犯罪的担忧上升

苏黎世保险集团日前进行的第四季度全球中小企业调查数据显示,中小企业比往年更担心网络犯罪导致的风险。

该调查对欧洲、美洲及亚太地区13个国家中小企业的2600位高管进行了访问,结果显示,10%的中小企业认为他们规模太小不足以成为网络犯罪的受害者,而2015年这一数字为17%。这说明中小企业的网络风险担忧指数正在上升。

与日益增长的对网络犯罪的担忧相反,中小企业对其IT系统和网络犯罪防护措施信心的日趋减弱,仅有5%的中小企业认为其在运营中能到最新软件系统的充分保护,2015年该比例为8%。

在网络犯罪导致的各种后果当中,企业高管最担心客户数据被窃取及名誉损失,占比分别为27%和20%。与2015年相比,对网络犯罪的担忧增长最快的两方面是名誉损失以及财物、存款偷盗,分别上升20%及15%。

苏黎世保险特殊风险部全球主管 Lori

之外,数据显示,另有14家公司的定增方案未获发审委通过。不过,即使同样是定增方案未获通过,不同的企业面临的最终结果也不同,有些企业的方案虽然未获通过,但公司依然决定,修改方案再次“闯关”。

10月21日,世茂股份收到中国证券监督管理委员会《关于不予核准上海世茂股份有限公司非公开发行股票申请的决定》。发审委认为,公司存在《上市公司证券发行管理办法》第三十九条第(七)项规定的情形,不得非公开发行股票。

而新文化也在今年8月23日收到中国证券监督管理委员会出具的《关于不予核准上海新文化传媒集团股份有限公司向倪金马等发行股份购买资产并募集配套资金的决定》。中国证监会上市公司并购重组审核委员会在审核中关注到,公司申请材料关于本次交易标的公司经营模式及盈利预测的披露不充分。并购重组委认为,不符合《上市公司重大资产重组管理办法》第四条的相关规定。并购重组委会议以投票方式对公司方案进行了表决,同意票数未达到3票,方案未获通过。

公司称,董事会收到中国证监会不予核准的决定后,将继续严格按照《公司法》、《证券法》等相关法律法规的规定,全面贯彻落实中国证监会的监管要求,并积极维护投资者特别是中小投资者的合法权益;同时结合公司的战略布局及相关业务的实际情况,继续认真审慎研究本次重组方案;并将在10日内对是否修改或终止本次方案作出决议。

9月1日,公司发布公告称,根据相关法律法规的规定及公司2016年第一次临时股东大会对董事会的授权,鉴于公司实施重组有利于公司长远可持续发展,符合公司和全体股东的利益,公司董事会决定继续推进本次重大资产重组事项。公司将根据中国证监会并购重组审核委员会的审核意见、结合相关规定,进一步补充、修改、完善本次重大资产重组的方案及相关申请材料,并尽快重新提交中国证监会审核。

在现有法规下,相关部门和组织不断加强对于上市公司监事会的监督。上海证券交易所统计,近两年来上交所共有7家上市公司、18人次的监事因未能勤勉履职,被采取监管措施。上市公司协会作为自律组织也在今年首次开展全国上市公司监事会实践评选等,倡导上市公司监事会规范履职。

目前,资本市场举牌收购等行为趋于活跃,各类资本诉求多元,对上市公司治理形成一定冲击,需要监事会发挥更大的作用。阙波认为,上市公司监事会应成为公司规范运作的“监视器”,股东利益的“平衡器”,收购活动的“稳定器”。

去年“扎堆结婚” 今年“密集分手” 上市公司和 P2P 频频“说拜拜”

■ 戴曼曼

“上市系”曾是P2P平台引以为傲的标签,而拥有互金平台也曾是上市公司“有潜力”的表现。然而,记者注意到,今年自P2P监管细则落地后,上市公司却扎堆和旗下的互金平台“说分手”。去年扎堆结婚今年频频分手,个中原因是什么?业内人士在接受记者采访时表示,上市公司去年在股市红火时扎堆布局P2P,不排除出于资本运作考虑。P2P行业监管趋严后,行业不可能像以往一样“野蛮生长”,令那些赶时髦和想赚快钱的公司知难而退。

洋钱罐遭天使投资方抛售

12月8日,北京昆仑万维科技股份有限公司发布公告,拟将全资子公司 Kunlun Group Limited 昆仑香港持有的 YANGQIANGUAN LIMITED(以下简称“洋钱罐”)5970万股股权以约1.48亿元的对价全部转让给 Keeneyes Future Holding Inc(以下简称“KFH”)。

公开资料显示,洋钱罐是一家以白领资产配置为主导互金平台,于2015年11月上线,注册资本为1亿元人民币。上线之初,便被爆出获得上市公司昆仑万维领投的数百万元人民币的天使轮融资。再出让股权前,昆仑万维为洋钱罐第三大股东,持有洋钱罐19.9%的股权。

不过公众更关心的一组数字则是:截至2016年9月30日,洋钱罐资产总额约1.03亿元,负债总额约6378.46万元,应收款项约3282.93万元;净资产约3933.41万元,营业收入约3600.43万元;这也意味着洋钱罐上线一年来,净亏损约3738.24万元。

是不是因为洋钱罐亏损才导致了昆仑万维的退出?洋钱罐CEO刘永延回应称:“公司成立1年,创业初期有市场投入和前期成本,亏损是正常的,不过公司本身并不缺少资金,在股东的进一步支持下,我们将物色市场上的潜在机会,寻求战略布局和收购相关金融牌照的机会。”

这一说法也得到了多位互金业内人士的认可。有业内人士表示,要求一家2015年才初创的互金企业在账面上迅速实现盈利,从目前的大环境来看是不现实的,“大部分还处于砸钱的阶段,少部分成立两年以上的公司才会刚开始盈利”。

记者查询发现,受让方KFH是一家于2016年7月14日在开曼群岛注册成立的有限公司,注册资金5万美元,昆仑万维实际控制人、董事长周亚辉担任其唯一股东及董事。这意味着,实际上洋钱罐的控股权相当于从昆仑万维的公司手上转至董事长周亚辉个人名下。有创投圈业内人士表示,如果亏损真是转让股权原因,周亚辉本人并不会接下烂摊子,极有可能是为了集中上市公司的业务。而从昆仑万维的转让价格来看,洋钱罐的估值提升了60%。

上市公司集体“甩卖”互金资产

事实上,昆仑万维并非第一家卖出互金平台的公司。记者注意到,今年的8月24日,P2P监管细则落地后,几乎每月都能传出上市公司与P2P“分手”的消息,比如红星美凯龙卖家金所、盛达矿业退出和信贷,东方金钰、新纶科技、天源迪科、匹凸匹以及高鸿股份也相继转让了旗下互金平台的股份。

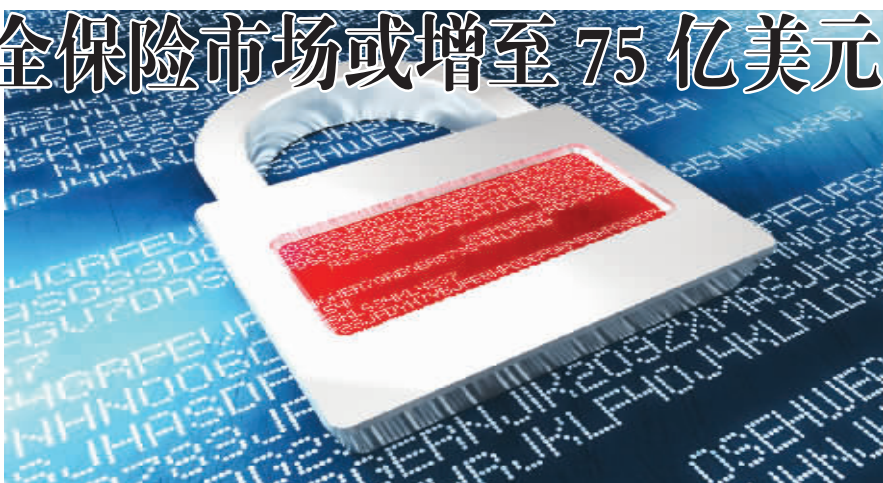
在万科入股鹏金所之后,有5家上市公司也在9月份陆续宣布减持,分别是天源迪科、奥拓电子、华鹏飞、佳士科技、新纶科技。

P2P监管细则落地后,为何频频上市公司与P2P等互金平台分手?广州市互联网金融协会的会长、广州e贷的总裁方颂认为,其中一个重要原因就在于监管趋严后,P2P业务受限,行业并不可像以往一样“野蛮生长”,爆发力大大减弱。

“有些赶时髦的上市公司审时度势后决定放弃,一个很大的原因还在于P2P行业成本可能大幅增加。”方颂认为,大量资金投入长时间没有回报,也会让想赚快钱的公司知难而退。

盈灿咨询高级研究员张叶霁则表示,除了谋求转型发展,多元化发展的考虑外,上市公司去年扎堆布局P2P,也不排除出于资本运作考虑,毕竟股市红火时期,涉及互金概念会有利于二级市场的股价表现。张叶霁认为,在监管力度加大的情况下,上市公司对于布局P2P网贷还是会趋于谨慎,如“在全国互联网金融专项整治阶段,以及行业监管细则出台后的合规性调整阶段”。不过她也表示,年内据不完全统计,仍然有6家新布局P2P的上市公司,主要是出于战略布局以及组建金融集团考虑。

据盈灿咨询统计,截至目前,共有98家上市系P2P网贷平台,涉及上市公司143家,其中A股上市公司118家、H股上市公司20家、美股上市公司5家。



Bailey表示,大量网络安全侵犯事件被曝光,中小企业的风险意识因此上升,这也意味着大多数中小企业并没有采取合适且完善的网络犯罪保护措施。

随着大数据时代的来临,各种类型的企业都储存着越来越多的数据,包括电商平台、金融机构等,互联网信息的安全性备受关注。同时,相关法律法规对网络安全、用户隐私保护的要求也越来越高。在这样的背景下,网络安全保险市场被认为将实现快速发展。

普华永道发布的《保险2020与超越:从网络弹性中获取红利》预测,到2018年,全球网络安全保险市场将增至50亿美元,到2020年将增至75亿美元。2014年,这一数字约为25亿美元。由此可以看出,未来几年,网络安全保险市场或将迎来黄金发展时期。

亚太网络安全保险市场升温

据介绍,从全球网络安全保险市场分布来看,目前美国约占90%,欧洲约占8%,亚太地区占比仅为1%。目前亚太地区网络安全保险市场还处在萌芽期,但业内人士认为未来几年也将实现大发展。

从我国的情况看,尽管近年来网络数据泄露事件时有发生,不过,针对网络安全风险的保险产品也在2013年才出现,2014年签发了第一张保单。非官方数据估计,目前我国网络安全保险市场保费规模接近1000万