

河南义煤矿工创造捐献奇迹演绎生命大爱 千秋矿六人捐献造血干细胞全国罕见

■ 司英歌

捐献造血干细胞是为了救治血液病患者,其中以白血病居多。目前,我国等待造血干细胞移植的患者有百余人,仅白血病患者每年就新增4万人。非血缘造血干细胞吻合的概率非常低,配对成功的概率仅有几十万分之一,而在河南义煤集团千秋煤矿,六年内有6名矿工同时配型成功,挽救了6名异地的白血病患者的生命,这在全国都非常罕见,堪称现实生活中的一个传奇。

奉献爱心的李鹏

34岁的李鹏,是千秋煤矿机电四队副队长,2009年,他参加了煤矿组织的“献爱心”捐献造血干细胞活动,当时在志愿捐献同意书上签字时他曾表示:“如果有需要,就毫不犹豫地捐献。”

2011年1月,李鹏接到三门峡红十字会的通知,他所捐献的造血干细胞与上海一名白血病患者初配成功。后来在经历了高配、体检合格程序后,确定配型成功。同年3月21日,在河南省人民医院成功进行了造血干细胞采集,他一次捐献120毫升造血干细胞,成为义煤集团公司首例、全国第2079例造血干细胞志愿捐献者。

感恩矿山的王小博

王小博今年34岁,是千秋煤矿供应科职工,经常义务献血。2009年6月,他和同事们一起参加了三门峡市红十字会血样采集活动,成为造血干细胞捐献志愿者。在得知自己的造血干细胞配型成功后,他表达了强烈的捐献意愿。

2011年8月18日,王小博进入河南省人民医院造血干细胞采集室,经过4个小时的连续采集,162毫升鲜红的血液从小博的体内缓缓流出,挽救了福建一名患白血病的13岁男孩,成为义煤集团公司第二例造血干细胞捐献者。他在全中国排在第2346例、河南省第223例。

永不后悔的李建新

39岁的李建新是千秋煤矿运销科职工。2010年夏天,李建新一家三口到北京旅游,他在王府井大街上看到一辆献血车后就忍不住挽起袖子献了一袋血,这已是他第四次献血了。

2011年11月中旬的一天上午,李建新突然接到一个来自北京的陌生电话:“你血型里的指项与一位急性白血病患者相符合,你愿意捐献造血干细胞救救他吗?”对方自称姓王,是北京航空航天医院的医生,也是那位白血病患者的主治医生。

想到自己能救人一命,李建新当即痛快地答应了。2012年1月中旬,配型成功。李建新说,等待他救助的那位白血病患者是驻马店平舆县人,而且是急性白血病。由

于患者体型高大,需要从他身上采集3次干细胞,每次200毫升,才能救活患者。

回到家后,李建新一直感到身体不适,两只手肿得像面包。农历正月初八,李建新住进了义煤集团总医院,每天都要输液打针,短短十几天,他的体重下降了5公斤。但他说:“我从后悔!”

演绎大爱的豆亚杰

“想到自己捐献的造血干细胞能挽救一个人的生命,我心里也是说不出来的高兴。”2013年9月4日,豆亚杰从红十字会工作人员口中得知移植自己捐献的造血干细胞的北京患者正在逐步康复中,脸上露出了欣慰的笑容。

2013年8月22日上午是正式采集造血干细胞的日子,豆亚杰在妻子的陪同下,走进了郑州市人民医院造血干细胞采集室。由于豆亚杰的血管比较细,在采集过程中,护士努力了好几次,导血管虽然插入了血管,但是却不能成功地分离出造血干细胞。此时,豆亚杰的双臂已经被针头扎得发青,护士都不忍心再下手了。但想到北京的白血病患者正在经受着病痛的折磨,豆亚杰忍着疼痛,对护士说,抓紧时间继续来吧,有人还等着它救命呢。最终,在经历4个多小时的采集后,170毫升的造血干细胞被顺利收集起来,成功地挽救了一位北京白血病患者的生命,成为千秋矿第4例、河南省第374例、全国第3664例造血干

细胞捐献志愿者。

与爱相“髓”的王大伟

2014年1月15日中午,河南省肿瘤医院造血干细胞采集室,一切准备就绪。千秋煤矿造血干细胞捐献志愿者王大伟平静地躺在病床上,从容不迫地伸出了双臂。4天前,王大伟在妻子王欢的陪同下,走进了省肿瘤医院,为与他配型成功的一名素不相识的北京患者捐献造血干细胞。

王大伟今年35岁,是千秋煤矿供应科工会主席。2013年10月30日,王大伟接到三门峡红十字会人员打来的电话,通知他与外地的一名17岁患者造血干细胞高配成功,如果患者体检合格,就能接受造血干细胞捐赠。从那时起,他就开始积极锻炼身体,时刻准备尽自己的微薄之力,为他人带来生命的希望。当天12点40分,医生小心翼翼地将静脉注射针扎进了王大伟的手臂,一旁的血细胞分离机开始运作,血液从一个手臂里输出经分离机采集造血干细胞后,再从另一个手臂里输入。

17点10分,经过4个小时的紧张采集,带着生命希望的198毫升造血干细胞被装进中华骨髓库干细胞储运专用箱里,在第一时间空运至北京,输入患者体内,挽救患者的生命。

王大伟是继该矿职工李鹏、王小博、李建新、豆亚杰成功捐献造血干细胞后,第五例成功捐献者,河南省第402例、全国第3942例

造血干细胞成功捐献者。

奉献不止的万宝午

2016年8月18日上午,千秋煤矿为该矿第五例造血干细胞捐献者万宝午赴郑州捐献造血干细胞举行了庄严而又隆重的欢送仪式。

万宝午是千秋煤矿机修厂的一名职工,在2009年参加了该矿组织的“献爱心”捐献造血干细胞活动,成为捐献造血干细胞志愿者。2016年6月,他捐献的造血干细胞与白血病患者初配成功后,此后的两个多月里,在经历了高配、体检合格的程序后,确定配型成功。

中午12时50分,经过将近4个小时的紧张采集,带着生命希望的200ml造血干细胞装进中华骨髓库干细胞储运专用箱里,争取在第一时间内输送到患者体内,挽救患者的生命。万宝午是全国第5878例、河南省第569例、义煤集团公司第6例造血干细胞捐献者。

自2009年以来,千秋煤矿就积极鼓励职工志愿参加由三门峡红十字协会举办的造血干细胞采样活动,共计百余名职工在活动中建立了血样,且在6年内就有6名职工捐献的造血干细胞同时配型成功,挽救了6名异地白血病患者的生命,这在全国都非常罕见,堪称现实生活中的一个传奇。他们由此被称为最有爱心的“矿工六兄弟”。

治理微传销须法治发力

■ 廖海金

中国政法大学资本金融研究院发布我国首份“微传销”研究报告《新型网络传销》。报告指出,通过微信、QQ、陌陌等发生的“微传销”新形式出现的传销活动,正在加速扩张,成为监管部门的“灰色地带”。由于微传销的虚拟性和隐蔽性特点,参与微传销的人数和金额难以统计,但保守估计,参与人员千万人以上,参与金额达数千亿,无论人数和金额都远远超出传统传销。

随着移动互联网、网购、跨境电商等营销方式的兴起,近年来,网络传销违法活动也日益突出。有专家分析认为,自2013年以后,微传销已经成为国内传销的主要形式,保守一点总体占比至少在80%以上,实际上现在大部分的传销已经演变成一种新型网络传销。微传销具有严重社会危害,既扰乱市场秩序,侵犯被骗者的财产利益,又阻碍微商的健康良性发展,还往往伴随着生产、销售有毒有害食品、不符合卫生标准的化妆品等违法犯罪行为,侵蚀社会信用基础。

对于微传销这一违法活动的“新业态”,当前依法对微传销治理还存在法律滞后的问

题,微商传销乱象的产生,跟相应的法律制度缺位有着密不可分关联。其一,我国目前专门用于打击传销的行政法规《禁止传销条例》,是自2005年11月1日起施行,主要是针对传统传销进行的法律制度设计,鉴于当时还未出现微信这种社交工具,对这种新型传销并未涉及,这就给工商、公安等部门打击微传销带来了一定的制约;其二,微传销只是发生在熟人间的网络虚拟社会,相对传统传销更具广泛性、互动性,相对其他网络违法犯罪更具隐蔽性等特点,这决定了工商、公安等部门执法取证相对传统传销更加困难;其三,针对微传销还有执法程序、法律责任等诸多方面需要进一步细化明确,为执法办案、实施监管提供清晰的遵循准则。

因此,打击微传销必须尽快补上法律漏洞。有关方面应加快完善相关法律、法规,为微传销填补制度空白,将微商营销行为纳入法治范畴。同时,在行政法规之外,刑民交叉案件的处理,行政执法与刑事处罚的衔接,涉案金额的立案及量刑标准,涉案财物的扣押、移送及处置等,也都需要现行法律法规及司法解释及时作出科学的调整。唯有如此,微传销活动才能得到治理,“微生态”才能净化,微商也就能行至更远。

同学会盛行出现新商机

■ 袁孝冲

青山在,人未老,同学情正浓;岁月增,水长流,情怀依旧深。

一个追梦的社会,一个追梦的时代,唤起了一代代圆梦人追忆昔日青涩年华的情怀和梦幻,他们为了寻味曾经拥有同一梦想的那份纯真和质朴,甚想以同学聚会的形式找回初心、重拾梦想。因此,近年来,全国各地掀起了“同学聚会”热潮,“同学经济”如同迎春花艳,随之而来的商机也萌芽蔓延,成了目前不可小觑的经济现象。

据记者了解,如今的同学会内容极其丰富,从吃喝玩乐,到附加的各种外延的内容,不仅推动着通讯网络、照片翻新冲印、摄影摄像、光盘制作、餐饮旅社、车辆租赁、旅游观光、KTV茶馆等服务业的快速发展,还拉动了会场布置、纪念册制作、文化衫设计、文艺戏曲表演等系列文化公司的迅速上线,为之更是催生了一大批专业为同学聚会一站式服务的新颖公司,如同学会策划公司、同学会服务

公司、同学会创意公司,商家们纷纷挖掘因同学会引发而起的种种商机。

近日,记者也参加了高中同学会,有90多位同学参加,每位参会费600元,同学赞助36000元,聚会经费高达8.9万元,活动场面不亚于一场隆重的地产商业酒会。而这些经费也大都花费在会务、酒店、KTV包厢和纪念品、纪念册的设计制作上了,这对此类服务业来说是多好的一次猎利机会啊?!

据透露,一个50人左右的普通同学聚会,相关的“同学会”服务公司就可少则获利几千元,多则上万元,并且还能促进地方经济的其他消费。虽然操办同学会具有高回报的盈利,但它毕竟是建立在同学情谊上的临时性聚会,它所产生的经济效益,来源于圈子效应。如果要想“同学会经济”经久不衰,一方面参会的同学必须要摆正心态,以“真诚、友善、平等”的态度对待每位同学,另一方面为之服务的商家必须具有创新意识,在完善产业配套的同时,更要使每场同学会策划得有个性、有特色、有新意。



谢衍隆:筑质量长城 创红豆精品

“市场是海,质量是船,品质是帆,只有工程建设与工程设计研发等各部门紧密合作,才能提高产品质量。”作为红豆国际工程管理部科长,谢衍隆比谁都更明白“质量是工程建设的生命线”这句话。在红豆集团第十二届科技质量月总结表彰大会上,谢衍隆作为集团质量先锋代表发言,喊出了红豆人持续推进“提升经营质量、提升产品质量、提升科技创新能力”的信心和决心。

红豆集团2001年涉足房地产业,2011年,红豆置业跻身江苏省房地产50强,十余年一步一个脚印,树立制造业企业进军房地产成功的典范。这其中,工程质量是决定工程建设成败的关键,直接影响工程建成后的使用。为了让工程有强有力的质量支撑,谢衍隆和团队一起努力,不断完善各项规范,创新工作方法。近年来,红豆集团全面推行卓越绩效管理,谢衍隆组织工程管理团队学习,重点落实《卓越绩效评价准则》的“过程管理、测量分析与改进”环节,按照质量管理的PDCA循环制定11项管控措施,实现由工程管理部、项目部、监理单位及施工单位所构成的工程质量三级管控。创设工程质量三级管控方法,让工程从规划到开工到验收,都有完整而连贯的措施层层确保质量。

三级管控是目前红豆置业的一种将工程质量措施分解落实的管理办法,一级是工程管理部通过飞行巡检和季度测评提前发现质量隐患,督促项目整改落实,同时总结经验形成企业质量标准,并研讨培训宣贯落实。二级项目工程部通过落实工前交底、样板引路实行质量事前控制,并通过QC活动攻关技术难点;三级通过加强对施工单位、监理单位实行奖惩制度,严格落实验收标准,提高一线工程实体质量。“通过三级管控,可以形成质量层层把关,进而提高工程管理水平”,谢衍隆这样告诉记者。

在红豆置业的几个重大地产项目中,三级管控在工程质量的提升上都取得了关键性的成效。红豆财富广场作为锡东新地标建筑,代表了无锡东大门的商务新形象,是集团重点项目。谢衍隆组织工程管理团队不断



从项目中寻找质量突破点,持续完善,精益求精。超高层剪力墙成型质量一直是管控难点,财富广场的建设中对这一项更加严格要求,与施工、监理单位专业人员共同组建“创优攻坚QC小组”,从方案选择、图纸优化到实践改进等方法不断努力尝试,最终使用铝框木模工艺成功将剪力墙垂直度、平整度合格率大大提高,不仅使观感质量有了明显提升,标准层工期也减少,为塔楼实现按时结顶提供了有力保障。该项QC成果成功荣获集团“QC活动十大标兵”,并荣获无锡市QC二等奖。

“让爱的红豆沐浴我们的业主”,这是红豆人想要表达的情感和一直在努力的事情,也是谢衍隆作为集团质量标兵在质量工作中的一贯情怀。从客户角度出发进行规划设计、工程实施、缺陷反馈,努力为业主发现每一项今后可能干扰生活的隐患点和不利点,推动设计部门、工程部及项目中心整改,以达到业主“零差评”目标。众所周知,“空鼓、开裂、渗漏”一直是三大工程质量通病,也是客户关注的敏感点。无锡人民路九号三标段

项目中,为了全面提升客户满意度,攻克质量管控难点,谢衍隆与工程管理团队一起不断研讨节点细部做法,通过无数次的尝试和改善,使工程在门窗渗漏、屋面防水、墙体抹灰等多方面质量有了明显提升,优良的工程做法也引起无锡市质监部门好评,项目被评为“无锡市观摩工地”,成为无锡市建设单位的质量标杆和观摩学习对象。

正是由于在质量方面的精耕细作,让红豆置业诞生出了一批又一批质量安全建筑、绿色建筑。以质量控制为中心,把工程质量作为工程项目的重点,自觉接受质量监督机制的监督和检查,通过招标、施工、竣工等各个环节的质量控制达到控制整体项目工程质量的目的。

强有力的质量控制体系,厚积薄发的企业文化,层层推进的三级管控,以及由内而外的对工匠精神的坚守,这都是红豆置业地产项目质量的保证。谢衍隆表示,下一步将继续推进优质发展,以不断提升用户满意度为最终服务目标,形成红豆置业一流质量文化。

(红轩)

涟水商务局调研外向型经济

日前,江苏涟水县商务局组织副科级以上干部,深入“三外”企业调研,在掌握一手资料的基础上,提出发展外向型经济的三点建议。

一是外资目标抓赶超。今年本县出台外资工作考核办法,每周通报完成进度,形成你追我赶,你能我胜重压紧迫的态势,实现了首季开门红,上半年“双过半”。进入下半年以来,持续发力,奋力赶超。1—9月份到账外资1.21亿

美元,占市对县考核指标101%,同比增长656.1%,提前一个季度,完成全年外资任务。当前要破除“船到码头车到站”的思想,做到力度不减,着子不松、步子不慢,确保到年底度完成到账外资1.4亿美元,在全市名列前茅。二是外贸任务抓完成。要以建立南京海关涟水工作站为平台,为外贸企业提供全天候、全方位、101%“保姆式”服务,保证客商安心生产、宽心发展、安心挣钱。要在现场办公,一线服务,支持和鼓

iPhone4 沉湖底一年多打捞起来仍可用

手机推陈出新,功能愈发先进,甚至具备防水功能,但总有人认为旧款手机比较耐用。一名美国男子一年多前钓鱼时,意外把一部iPhone4手机掉进湖内。岂料早前接获神秘来电,通知他取回早前失去的iPhone4。

美国宾夕凡尼亚州男子冈特鲁姆(Guntrum),去年3月与友人到宾夕凡尼亚州的凯尔湖钓鱼时,不慎把iPhone4掉入已结冰的湖中。他原本已打定另购入新手机替代。但冈特鲁姆突然接到一封电邮,通知他取回i-

Phone4,令他大感意外,起初他不敢相信。

工程师卡格伦(Kalgren)上月到早已被抽干湖水的凯尔湖“寻宝”,意外寻获冈特鲁姆的手机。卡格伦把这部iPhone4带回家,本着好奇心看看能否重启机件已沾湿的手机,于是他便把手机放入米缸之中,并加以清理。近日,卡格伦尝试开机,惊觉手中的iPhone4仍可运作。他随即尝试寻找其主人,成功联络到冈特鲁姆,并归还他的iPhone4。

(录文)

