

“每家每户的燃气都需要安全保证,我们把所有的数据整合起来,通过安全管理切入,建立智慧家庭的通讯和数据接口,为城市燃气企业创建互联网在线服务,打造‘燃气+互联网’的智慧家庭的服务平台。”银川天佳科技股份有限公司董事长龚晓科向记者描绘后燃气时代的新模式。

# 天佳科技:打造“互联网+”后燃气时代新模式

■ 李少鹏 徐锐

“每家每户的燃气都需要安全保证,我们把所有的数据整合起来,通过安全管理切入,建立智慧家庭的通讯和数据接口,为城市燃气企业创建互联网在线服务,打造‘燃气+互联网’的智慧家庭的服务平台。”银川天佳科技股份有限公司董事长龚晓科向记者描绘后燃气时代的新模式。

这位在燃气行业打拼多年的“老司机”掌舵的天佳科技,从燃气设备做起,逐步打造“装备制造+服务”的经营模式,并初步形成了在宁夏地区的行业优势。

## 打造燃气行业的“互联网+”

“天佳科技成立虽然是 2008 年成立的,但实际上我们从 2002 年就开始从事燃气服务这个行业了。”龚晓科说,当时成立天佳科技的目的,就是为了解决在城市燃气运营管理的计量和安全的问题,提供优质的城市燃气服务。

“从 20 年前的非智能模式燃气表到现在最新的智能燃气表,我们公司都在做。”龚晓科表示,在机械式燃气表后,公司开发了智能式 IC 卡燃气表,从目前来看产品用量还是比较大。因为北方气候比较干燥,在开发产品时最基本的是要注意防静电;其次,传统的机械式燃气表对温度有一定要求,而北方昼夜温差较大,基于此,公司在这方面加大研发创新,申请了相关专利技术。现在,无线远传表、物联网表,也都得到一些运用。

## 《河南省安全生产条例》修订座谈会在郑州召开

近日,河南省安全监管局在郑州召开《河南省安全生产条例》修订工作座谈会,18 个省辖市及有关省直管县(市)安全生产监管部门和省安全监管局总工办、有关处室、执法监察总队有关同志参加了会议。会议由省安全监管局副巡视员孙兆贤主持,省安全监管局党组成员、副局长马涛出席并讲话。

《河南省安全生产条例》自 2004 年出台以来,于 2010 年进行过一次修订。随着 2014 年新的《中华人民共和国安全生产法》的颁布实施,《河南省安全生产条例》的相关条款已经不能满足经济社会的发展需要,为保持安全生产法律法规体系的统一性,贯彻党的十八届四中全会关于全面推进依法治国的战略要求,深入推进科学立法、规范立法、严格执法,应对该省安全生产行业发展新形势,严厉打击违法违规行为,有效遏制重特大事故发生,《河南省安全生产条例》的修订工作迫在眉睫。

各单位根据各自工作实际,围绕《河南省安全生产条例》修订工作展开了热烈的讨论,对修订稿提出了近 150 条修改建议。

会议指出,本次修订工作关系到该省的安全生产总体趋势,关系到安全生产主体责任的落实,关系到公民人身权和财产权的保护,各级安全生产监管部门要高度重视,提高认识,认真组织,积极配合。同时要求,在修订工作中重点把握好三个基本原则:一是要有利于保障人民群众的生命健康和财产安全,维护社会稳定;二是要有利于企业生产经营和经济发展,促进经济效益的提高;三是要有利于行政执法监督,规范执法行为,合理使用自由裁量权。最后重点强调,此次修订工作任务大、任务重,要充分开展调查研讨,召开不同类型、不同层面的座谈会,广泛征求社会各方面意见,充分发挥第三方作用。要认真借鉴省内外同行的好经验、好做法,积极探索安全生产监管新途径,各级要履职尽责,严格遵守法定权限和程序,协调处理好各方面关系,按照时间节点推进工作,确保此次修订工作顺利完成。(本报记者 任二敏)

## 禹州市公路管理局全面实施包保责任制

河南省禹州市公路管理局为进一步强化工作责任,夯实工作基础,2016 年在全局范围内全面实施包保责任制,为各项工作开展提供了坚实制度保障。一是层层签订包保责任公开承诺书。二是包保人针对特殊时期特殊情况每星期分批、分地点组织学习,说说“悄悄话”,打打“防疫针”。三是包保人发现违法违纪苗头的要点名道姓的提出批评,或在相关会上进行通报。四是被包保出现的问题由包保人负责。五是包保责任公开承诺书必须由包保人和被包保人本人签名,不准代签、替签。六是包保人对被包保人疏于监督管理,致使发生严重违纪违法问题的负有连带责任,给予相应组织处理或纪律处分,并取消一切评优评优资格。(张国峰 朱晓非)

公司总经理穆云飞介绍,分体式燃气表是未来的发展方向。传统的智能燃气表是把机械和智能结合在一起,现在需要把它们分开的原因,一是解决计量问题,二是解决传输问题,最终要解决燃气行业的智能,以燃气安全为切口,打造智能家庭。

“与同行业比,公司成立至少晚了十年以上,但我们研发投入很大,抢搭上了互联网快车。”龚晓科说,公司在 2010 年提出后燃气时代,利用“燃气+互联网”概念,将 GPRS 模块植入智能控制器中,实现联网通讯、数据上传、图片及相关视频投放的功能;通过互联网,实现远程充值、调价、阀控、燃气泄漏报警信息上传等功能。互联网控制器与计量表采用标准网线连接,安装及维护方便。

“我们就是解决传输问题。数据接入后,一目了然,燃气公司可以更好地为用户提供服务,还能降低运营成本。”龚晓科说,燃气公司可以借助于手机 APP、微信,建立线上线下全电子化服务体系,实现燃气通知推送,费用查询、故障报修、移动缴费、电子账单、业务办理等服务,还可与燃气用户实时互动。

据介绍,公司在燃气运营服务方面依托的是宁夏凯添天然气有限公司,凯添公司是“天佳科技”的全资子公司,成立于 2002 年,是专业从城市燃气投资、建设、运营的燃气运营商,主要为贺兰县居民、商业、工业、供暖及 CNG 加气站等用户供应天然气。

## 一体化 LNG 装置领先市场

“一体化 LNG 工厂,就国内来说,我们的

产品在集成度和理念上都是最优的。”龚晓科骄傲地告诉记者,公司通过多年的努力,在 2015 年成功研发“一体机移动式天然气液化装置”。此设备集成化程度更高,占地面积进一步减小,同时更加灵活,方便移动及组装。

资料显示,“一体机移动式天然气液化装置”是采用高度智能化、模块化的液化设备,对管道天然气及非常规天然气(边远气井天然气、页岩气、煤层气、油田伴生气、盐井伴生气、焦炉气和生物质转化的燃气)进行直接净化、液化,得到商品 LNG;成功将庞大、复杂的工厂流程装置变成一体化的模块机组设备,避免了大量地面设施及管道投资,建立了一种“建工厂变成像买设备一样简单”的投资、运营模式。

调研当天,正好有一台“一体机移动式天然气液化装置”成品存放在公司厂区,占地面积大致有 180 平方米。相对庞大的工厂,可谓精致而小巧。“这是没有外包装的装置,如果客户需要,我们还能将他‘包裹起来’,一是增加装置美观,二是起到遮风避雨的作用。”龚晓科边走边向记者介绍装置的各个运行环节,一脸的自豪与幸福。“当时,像我们这样的民营小公司做这个项目市场都不相信。我们提出这个概念时,没有看任何公司关于这方面的信息,因为我们在科研创新上下足了功夫,有自信。”

据介绍,“一体机移动式天然气液化装置”具有可移动性、灵活性、经济性、快捷性等优势,能解决非常规天然气(孤井气、煤层气、页岩气、油井伴生气、化工尾气)井口液化的

## 十堰部件厂开展“党员四比四赛”成果展评活动

11 月 8 日,东风德纳车桥有限公司十堰部件厂开展了一场别开生面的“党员四比四赛”成果展评活动。东风德纳车桥有限公司党群工作部长郑荣章、党务工作室主任张高杰及工厂相关管理人员应邀出席并担任评委。厂党委书记陈正权、厂属 14 名党支部书记参加了这次成果发布会。

据悉,为使“两学一做”党员教育实践活动在工厂各岗位上得到落实、产生成效,工厂党委以“提升员工素养、提升工作业绩”双提升党内主题实践活动的方式开展工作,其中,“比质量,赛提升;比安全,赛达标;比现场,赛改善;比管理,赛业绩”(简称“四比四赛”)的劳动竞赛活动是主题实践的有效载体。

此次成果展评在 14 个党支部中共收集了 19 个课题,经工厂初审组评定,筛选出 12 个课题参加工厂级展评。这些课题集中展示了党员在现场改善和效率提升等方面开展的特色活动和工作亮点。经过两个多小时的角逐,该厂物料科党支部发表的《降低外采物料纳入不良》、四车间党支部发表的《提升 2510420-ZM01N 主轴承外观合格率》共 2 个课



题获得一等奖;装备科党支部发表的《凸缘外圆磨床夹具改善》、二车间党支部发表的《通过技能提升提高自动线生产效益》等 5 个课题获得二等奖;部分课题获得三等奖。

会上,郑荣章部长为成果展评的 12 个课题“点赞”!他认为本次成果展评有三个方面的特点:一是改善贯穿始终,同时各有侧重,在有限的时间内把所做的主要工作和取得主要成绩给大家做了充分展示;二是今天的成果发布紧扣公司“讲责任、比担当、提质量”主题,也紧扣部件厂“双提升”党内主题实践活动,主题突出,措施有力,取得的成效明显;三是此次成果展评活动展示了我们党

## 曾途:精通胜于博大 打造专注金融的大数据公司

大数据的热潮早已从理论界蜂拥到资本界、实业界。不少头顶大数据概念光环的企业得到资本的青睐和竞相追逐。而在热闹的另一边是对大数据实现商用的困惑甚至质疑。

而在这当中,数联铭品(BBD)已经成长为行业领先的大数据解决方案提供商,商业大数据行业标准 COSR 数据服务框架的制定者。这家诞生于成都,在短短三年时间里将发展触角延伸至全国各地,旗下产品获得官方多次点赞的大数据公司又有何独特之处呢?

### 专注金融行业解决行业痛点

在今年获得官方多次点赞的新经济指数,正是由数联铭品和财新智库联合发布。今年 7 月,新经济指数由万事达卡冠名,而这一指数也是国内少有的获得国际企业认可和冠名的指数体系。

新经济指数旨在度量中国经济转型中新经济相对于传统经济或旧经济的活跃程度,覆盖了节能环保业、新能源产业等 9 个类别,共 111 个行业。如果从更详细的角度来理解,数联铭品董事长兼 CEO 曾途介绍说,新经济指数的定义是指中国经济每发生一块钱的投入时,有多少来自新经济。中国正处在急速变革、新旧产业交替过程中,究竟新经济的贡献如何,这个问题是很多人都好奇和关注的。新经济指数正是为了提前去预测中国新经济未来的发展,一方面是协助国家宏观政策的制定和施行,另一方面则帮助金融机构来甄别哪些行业在未来是值得投资的。

事实上,新经济指数仅是数联铭品诸多产品当中的一部分。目前来看,数联铭品从动态尽职调查、信用评级、风险定价、经济指数四个步骤,提供着从微观到宏观的大数据服务。

而这些大数据服务,所创造出的社会效益和经济价值正在不断协同实现。以区域宏观经济平台为例,数联铭品利用大数据来分析地区整个经济调度中新经济在整体产业结构中的比重和实际发展水平、哪些新经济行业走势比较好、又有哪些新经济行业走势不好、为了提升某个新行业的水平应该制定什么样的政策。曾途提到,我们可以通过大数据来做到事前预测、事中调度、事后管理,形成一个完整的大数据平台,为当地政府做决策时提供参考和帮助。

与大多数公司相比,数联铭品有个鲜明的特点,就是专注于金融行业,围绕金融市场来开发产品、扩展客户。

曾途解释说,精通胜于博大,我们的生存之道就是做减法,把金融这个行业做好。金融行业是一个持续增长的行业,我们愿意在这个行业生根。同时,金融行业也是高质量客户,愿意为购买高质量的服务来付费,形成了商业模式的闭环,大数据又为解决金融行业的问题提供了不一样的维度。

值得注意的是,数联铭品与城商行的合作。今年与重庆银行、贵阳银行合作,打造出基于大数据的金融风控平台,助力解决中小微企业融资难的问题。

“这套平台体系直接支持 100 万以下的无抵押无担保的信用贷款。”在曾途看来,数联铭品开发的这套产品正是为了解决小微企业融资难的痛点,“小微企业一般为轻资产,财务不规范、信息不透明,传统的银行信用评估模式难以全面刻画和评估小微企业的风险,使得小微企业的融资难题长期得不到解决。”

而数联铭品与银行推出的这个平台就是借助大数据技术,加上全新的风控模型,有效识别风险,降低小微企业融资成本,扩大小微企业融资覆盖面,促进小微企业发展。对于与

应用。“建一个 LNG 工厂最快也要一年半时间,北方可能因为天气因素会花费更多时间,但我们的一体化 LNG 工厂最快 15 天就能从公司到现场并开始生产,投资省、见效快、便捷性和稳定性等都是我们的优势。”穆云飞告诉记者。

作为国家高新技术企业,天佳科技仅 2015 年就获得 8 项专利。“一体化移动式天然气液化装置”更是拥有多项专利技术。“和国外进口的产品比,我们的设备能耗比略高一点,但综合能耗算起来,是有优势的。目前正在申请国家标准。”龚晓科说。与此同时,公司紧抓国家环保发展机遇,利用自有核心技术,以及装备和燃气运用服务的优势,2016 年成功研发了发展分布式能源的“撬装供能装置”,并大力布局分布式能源。这将为公司跨越式发展奠定坚实的基础。

天佳科技在利用资本市场助力公司发展方面也不甘落后。2015 年,公司成功并购宁夏凯添天然气有限公司,实现同一控制下企业合并。同年,公司燃气销售收入实现 1.76 亿元,占营业收入达 75.42%。为加大“移动式天然气液化装置”市场拓展,公司于 2015 年 6 月发行股票 1500 万股,募集资金 5250 万元,用于扩建装备制造厂房,扩大“移动式天然气液化装备”的生产规模,目前项目进展顺利。

龚晓科告诉记者,公司未来将继续借助能源装备制造的核心竞争力,将产品推广、油气田环保与安全治理结合起来,大力发展分布式能源,努力成为“装备制造+服务”的清洁能源综合解决方案供应商。

员的价值,使党内活动效果向群众延伸,为部件厂今后更好的开展工作奠定了基础。

陈正权书记最后对此次“党员四比四赛”成果展评活动进行了总结讲话。他认为:这次活动是工厂党委结合今年的“两学一做”开展“提升员工素养,提升工作业绩”党内主题实践活动的延伸,为党员搭建了一个充分展示自己成果的平台,取得了很好的效果。同时也提出了自己的意见和建议:一是开展“双提升”主题实践活动,很好的促进了工厂 PKI 的达成,今后要多找载体,继续深化工作。二是以“双提升”为载体的“四比四赛”活动彰显了党员的价值,检验了“两学一做”学习教育活动的成果,为工厂业绩提升奠定了基础,还展示了党员在生产经营工作中的一个先锋模范作用。三是所有的党员和员工都要树立“改善无止境”的观念,以党员的先锋模范作用来带动全员改善意识的提升。只有不断地改善和创新,我们的产品质量才会不断地提升,我们的业绩才会不断地提高,我们的员工收入才会不断地改善,我们的工厂才会在未来的竞争中持续进步。(通讯员 马满雪)

银行的合作,数联铭品显然有清晰和更积极的规划。曾途表示,“未来我们会和银行收益分成,变客户为伙伴。”

专注在金融行业的大数据应用开拓,或许也与数联铭品团队的从业背景有关。在这个迅速扩充的团队中,很多成员都来自四大会计师事务所等知名金融机构。曾途表示,“行业的痛点往往行里业里的人才最了解,所以数联铭品邀请各行行业里顶尖的专业人才来加入。他们针对自己以往面临的问题来解决问题,解决之后才能把解决问题的方案形成产品。”

### 成为产品经理 是 BBD 员工的最高荣誉

2013 年 7 月成立的数联铭品到而今,也只有 3 年多的时间。无疑,数联铭品仍然是一家年轻的企业。在曾途看来,数联铭品正处在高速发展期,“初创公司是依靠单一产品来解决行业痛点,现在我们要从行业角度用一系列产品来识别行业一系列的问题,我们已经做好了业绩爆发的所有准备。”

而三年前“三万元起步”,如今想来更像是一场励志创业故事的开头。毕竟在短短三年多时间中,数联铭品已经从当年的一家几人人小公司快速成长为拥有多个产品解决方案、多家子公司的行业先行者,并获得了达晨、鼎晖等 VC 和 PE 的融资青睐。

曾途并不讳言,他提到“3 万元起步的决心,是带着理想主义色彩的。”“喜欢”“人才”“减法”是曾途看来,数联铭品发展到今天所坚持的初心。大数据和金融,都是曾途和电子科技大学教授、数联铭品首席科学家周涛喜欢做的事情。其次,更愿意去吸引人才,数联铭品在发展过程中,遇到过产品可能交不了的风险或是人才支撑不足。所以在拿到投

## 感恩节 将感恩的心意“打印”出来

11 月 24 日是感恩节,是时候抛开含蓄,光明正大地表达对父母的感恩之情了。父爱如山,母爱如水,我们沐浴在父母的恩情和牵挂之中。感恩无需厚礼,因为父母要的很简单,儿女时常陪伴,一家人健康开心足矣,那就送他们一台爱普生墨仓式打印机,让二老体验智能科技带来的便捷生活,子女也能随时打印关心,让爱零距离。



### 好记性不如一台打印机

父母的辛劳付出成就了现在的幸福生活,现在他们过上了无忧无虑的日子,子女最担心的莫过于他们的身体状况,希望他们能注重养生,每天保持愉悦的心情。与其千叮万嘱咐不如将休养方法打印出来,贴在厨房、客厅、卧室等显眼位置,随时提醒爸妈遵循健康作息,特别是在寒冷的冬季,一定要科学地防寒保暖。

除了打印温馨提醒,还可以通过它来便利日常生活,比如为妈妈制作菜谱,这样不仅能解决“今天吃什么的”世纪难题,还能妈妈带来烹饪的乐趣,一举两得。作为家中的常用电器,爱普生墨仓式 L455 非常省钱,一套墨水能打印 4000 页黑白文档,彩色文档更高达 6500 页。即使每天都打印 10 张菜谱,一年都不用换墨水,打印一张黑白菜谱划 1 分 2,打印一张有配图的彩色菜谱也才 4 分钱,买着便宜用着省,令妈妈喜笑颜开。

### 远程打印,零距离关怀

不在父母身边又想将关爱落到实处?不难办,因为爱普生墨仓式 L455 支持远程打印,让爱心跨越距离,几秒钟就能呈现在父母面前。远程打印首先要设置好家中的打印机邮箱,然后给其发送邮件,打印机收到后即可自动打印。即使身在外地,也能与故乡的爸妈实时分享生活点滴。想他们的时候,就给他们远程打印风景照片,借机“引诱”他们出来旅游,一句“希望爸妈来看看”,一举击中父母的心。

### 翻印老照片,记忆不褪色

父母上了年纪,愈发念旧。不仅喜欢回忆过去的事情,旧物也不舍得扔,还常常翻看那些已经褪了色的老照片,讲述照片背后的故事。此时爱普生墨仓式打印机又可以派上用场了,L455 附带 Epson Scan 软件,在专业模式下,可以实现色彩翻新功能。经过翻新处理以后,被岁月冲洗褪色的老照片焕然一新,色彩更亮丽。美丽的照片,美丽的过去,爱普生帮父母重拾一段段美丽的故事。

一台小小的打印机,虽然不是贵重之物,但饱含着子女反哺的诚心。它丰富实用的功能,为生活带来便利和精彩,而且非常节省,适合家中常备。这个感恩节,就从改造父母的智能科技生活开始。(马成)

## 数联铭品:产品经理

资时,第一件事就是部署人才战略,吸引各个行业最好的人才加入公司,真正把人才当作公司最核心的资源来支撑企业的整体运行。第三,生存之道是专注于大数据+金融,学会做减法。

而在数联铭品发展过程中,最关键的人才之一就是——产品经理。数联铭品对产品经理关键在于发现行业的痛点,进而通过技术和产品解决痛点。在这个过程中,“产品经理”扮演了最为重要的角色。

“产品经理既要懂行业痛点又要能解决行业痛点,他能够读懂行业需求,进而将需求转化成技术需求,再转化成产品需求,最终实现产品来满足行业痛点的解决。这就要求产品经理成为既懂技术又懂业务的人。”曾途介绍道,“在面对市场竞争时,运用产品经理负责制这个方式,每个解决行业痛点的队伍,称作产品线,整合研发资源,形成一系列大数据产品。产品经理起到了重要作用。支撑公司的快速发展,不断提供动力。”

“数联铭品对产品经理考核利润,他的职位可能是 CEO、副总裁也可能是工程师,但在数联铭品里,你能做到产品经理这就是最高荣誉。”

事实上,产品经理在数联铭品所扮演的重要角色正从另外一个角度,刻画出数联铭品诸多产品所要解决的,正是去直击行业痛点。

无可否认,大数据在当今经济发展中正日益受到重视,所发挥的作用越来越大。但大数据也并非万能,在曾途看来,大数据归根结底是为决策者提供理性的支撑,进而提升决策效率,“我们从痛点出发,用技术和产品来解决行业的痛点。了解需求、有技术能力,解决了这个痛点,客户自然而然就能买单。”(每日经济新闻)