

## 全国首例 PPP 模式智慧城市项目 “智慧阳信”正式运营

日前,山东省专家组对“智慧阳信”云中心、城市运行管理中心建设情况进行文档现场验收,汇总验收意见小结并出具验收报告。至此,“智慧阳信”云中心和城市运行管理中心信息工程项目通过验收。截至目前,“智慧阳信”已完成投资 1.1 亿元,综合信息处理中心、智慧国土、智慧城管、云计算中心已建成使用。

### 首例 PPP 模式智慧城市项目

“智慧阳信”是全国首例 PPP 模式智慧城市项目,山东省首批 34 个 PPP 示范推广项目之一。项目于 2014 年 10 月正式启动,计划投资 9.4 亿元,利用 7—10 年时间,以智慧阳信综合信息处理中心为核心,建设基础信息保障、智慧政务、智慧民生和智慧经济四大体系,建成 32 个子项目。

2015 年 12 月,阳信县政府授权阳信县智慧城市建设管理中心与山东易华录信息技术有限公司共同出资成立阳信智慧城市建设与运营有限责任公司(统称“SPV 公司”)。SPV 公司负责智慧阳信 PPP 项目下属所有项目的投资、建设、运营和管理,政府拥有监管权及否决权,对公司项目运作情况实施监督。2016 年 4 月,阳信县引入社会资本和山东智慧城市 PPP 发展基金 7000 万人民币,降低地方政府的债务风险,提高公共财政使用效率,同时保障项目公益服务质量、降低项目总体风险,为项目建设打下坚实的资金保障。

该项目依托物联网、云计算、三网融合等新一代信息技术,以智慧应用为重点,建立健全数据库系统,集中打造城市管理、市民服务、产业经济三大平台,重点建设智慧城管、城市运行管理中心等智慧管理应用,民生服务平台、居民一卡通等智慧民生应用,电商平台、能源在线监测系统智慧产业应用。通过项目实施,将全面提升政府管理、民生服务、产业经济发展水平,打造具有阳信特色的新型发展模式。

### 整合大数据共享信息资源

由于阳信县在便民服务信息化方面碎片化现象突出,各部门信息共享存在障碍,部分服务设计脱离实际,信息利用率不高,民生服务信息化与群众生活难以实现有效融合,在群众使用过程中很难感受到信息化带来的便利性。例如公安、城管、市政等部门间监控视频不能共享,存在重复投资建设。民生方面,居民缴纳水、电和天然气费存在价格不统一、渠道单一等问题。交费方式单一,居民无法自行选择缴费渠道,大部分由物业、村委代收,不能使用微信、支付宝或银行卡转账等现代手段支付,增加了居民生活成本。“智慧阳信”建设将通过政府资源整合,打破各部门掌握的信息孤岛,实现阳信县大数据整合、资源共享,最大限度地、更广范围的实现阳信县数字化、智慧化,为群众提供更全面、权威的信息服务,促进城市发展和民生服务水平的提升,实现“信息多跑路,群众少跑腿”。

### 实现信息整合逐步发挥作用

实现精准扶贫信息整合。依托 2016 年年初阳信县 6000 名干部大走访大调研活动,将阳信县农村 11 万余户家庭信息建档入库,彻底摸清了阳信县人口、收入、教育、养老、医疗、外出务工等结构体系,为县委、县政府科学决策提供准确数据,推动了阳信县社会治理体系和治理能力现代化。

构建起精准扶贫电子地图。通过社情民意大调研大走访,完成了帮扶措施精准对接,绘制了精准扶贫电子地图,实现了结对帮扶动态管理,每个贫困村、贫困户帮扶进展情况一目了然。

实现民生服务平台信息共享。以“云计算”为基础支撑,以综合信息处理中心为平台,将阳信县治安、交通、市政、城管、国土等监控系统服务器端口统一接入“智慧阳信”平台服务器,实现阳信县民生服务监控信息资源共享、互联互通。

以综合信息处理中心为平台,采用万米单元网络管理法,建设环卫清扫车作业考评系统,实现了主动发现、综合受理、协同处置市政设施、环境卫生、园林绿化、市容秩序等城市管理问题的新模式。

加快推进智慧社区、智慧医疗、智慧教育等信息惠民工程建设,让城市管理真正从“经验治理”转向“科学治理”

“如果在阳信这样一个经济相对欠发达的县能够率先建成智慧城市,这本身就说明智慧城市的智慧含量和生命力,也是它的真正价值所在。”阳信县长梁兴刚在接受记者采访时表示,“政府通过资源整合,一方面有效规避了各部门各自为政重复投资的浪费,另一方面真正实现了大数据的有效整合,全县一盘棋。”

(程成新)

**安徽亿通投资**  
大额资金直投,重点关注高端制造业、矿产、牧业、在建工程、地产、医药能源、城招驻业代表,正式录用待遇优厚。  
**18756969001 仇经理**  
邮箱: 18756969001@163.com

## 张军:以品格和品质缔造“老约翰”

### ■ 宗毅

在珠城蚌埠,提起“老约翰”可谓家喻户晓,妇孺皆知。可谁知道 15 年前,这是一家白手起家、闯荡商海,经过打拼历练,才成为坐拥数千万资产的“中国特级饼店”。掌舵人常怀感恩之心,用担当精神肩负起一个企业家和政协委员应有的社会责任。

他就是安徽老约翰投资公司董事长、老约翰连锁企业总经理、蚌埠市第十届“十大杰出青年”、2016 年度“安徽省行业品牌创新人物”张军。

### 做大蛋糕 用青春闯出新天地

上世纪 90 年代初,张军还只是蚌埠烟草公司下属企业的一名普通干部。1995 年,年仅 24 岁的张军不顾家人和亲友的强烈反对,放弃了稳定而舒适的工作,在公司创业政策号召下,毅然第一个满怀创业激情,沐浴着改革开放的春风,下岗开始创业打拼。这是他艰难的一步、勇敢的一步,也是决定他人生重要的一步。

做蛋糕生意,对张军来说也是机缘巧合。就在他开杂货店的时候,隔壁有一家面包房因为经营不善,错失商机,濒临关门。张军得知这一情况,觉得机遇来了。他在接手了面包房以后,用心经营。他的诚信、敢吃苦、肯吃苦的精神,以及 24 小时随叫随到的优良服务,业务迅速扩展开来。不到一年时间,他又在本市开了三家面包房。由于面包房生意异常火爆,给张军提供货源的面包厂此时不但不能及时供货,产品质量和服务品质也出现问题。在他看来,食品行业是良心行业,做事如做人,产品就是人品,必须坚持用最好的原料做最好的产品;张军在心里暗下决心:一定要在食品行业闯出一片天地、干出一番大事业。

万事开头难。“1996 年在我的面包厂刚开不久的时间,当时遇到最大困难是蚌埠市的很多的面包厂开始倒闭,他们的倒闭主要是因质量问题,这在当时是我们食品界的一个危机。”张军说,“在最关键的时候我到广州去考察市场,看到发达地区的面包市场还

是非常好,只是我们这里的经营出了问题。”

张军和别人的思维方式不一样,他总能从危机中嗅出机遇,在外地考察期间,他又购进了许多设备,还给自己打电话要求扩大了厂房。“上了规模以后,我的经营方式也在改变,我做自己的品牌开自己的连锁店,我的命运掌握在我自己的手中。规模扩大了,竞争力自然也加强了。”十几年的发展,遇到的困难不计其数,但张军凭着勇往直前的性格和智慧,不仅克服了困难,还赢得了企业一天天地壮大,他的“老约翰”品牌逐渐成为众多市民心目中的“饼店专家”。

多年的商场打拼,练就了张军对市场敏锐的观察力和准确的分析判断能力。1998 年 5 月,张军大胆尝试开展蚌埠市独一无二的商业连锁饼店经营,开展连锁专卖服务。新的营销手段既引导了消费,又开拓了市场,带动了商业营销的新理念。

### 提升品牌 打造核心竞争力

“老约翰”自 1996 年建成开业以来,市场规模不断扩大,市场管理日趋规范,辐射力和影响力也逐步增强。“老约翰”的发展也得到了各级政府及社会各界的广泛赞誉和认可。在张军带领下,企业恪守职业道德,铸造诚信品牌。一直坚持用“良心、爱心、用心”的“三心”理念来制作食品,坚持严格苛刻的食品生产管理,坚持“让我们的顾客享受更健康更美味的食品为使命”。这种执着的坚守得到了应有的回报,“老约翰”产品通过了历次各级质管部门的产品检验,受到各级管理部门的肯定,也赢得了百姓的口碑。如今,从昔日几平方的简陋小作坊到今天拥有 500 多名员工、4 家企业和近 40 家“老约翰”连锁店,“老约翰”已成为当之无愧的国内知名烘焙名店和食品公司,并列全国第一烘焙品牌行列!

一分耕耘,一分收获,张军为蚌埠市食品行业所做的工作也得到了全国同行的认可与赞赏。他的企业先后获得“全国优秀饭店”、“全国质量信得过食品”、“全国消费者满意产品”等殊荣。2004—2008 年,连续四



年获得了市消费者协会“优质服务单位”、“诚信先进单位”和市食品安全委员会颁发的“食品安全诚信单位”称号。作为蚌埠市非公经济的代表,张军于 2008 年应邀参加了“中国非公经济高层论坛”,与国内非公经济精英同层交流,共谋发展,并受到全国人大

副委员长、民建中央主席陈昌智的亲切接见和热情鼓励。张军本人也先后荣获“蚌埠公共事业先进工作者”和“蚌埠公关二十年积极分子”、“蚌埠市十大杰出青年”、“蚌埠市政协委员”、“安徽省行业品牌十大创新人物”等荣誉称号。

## “金牌班长”张晓军有“三板斧”

9 月 19 日,川煤集团达竹公司金刚煤矿表彰了 10 名“金牌”班组长,其中有金刚煤矿采煤二队三班班组长张晓军。作为“兵头将尾”,他是如何管理所在班组从而让自己成为“金牌”班组长呢?9 月 19 日,笔者对他进行采访。

今年 42 岁的张晓军是一个诚实的农民工,他说:“现在煤炭业处于低迷状态,自己更要干好工作,让企业增加效益,职工的利益才能有保障。”

“我们班长在管理班组这方面,总是有自己的‘三板斧’。”班组成员李红兵对笔者拉开了话匣子。

“‘三板斧’无非就是班组管理这块,其实,我们工作上首先要创新,然后要勤快、最后要务实。”张晓军说出了他的带班之道。

**要创新。**张晓军根据采煤的各个岗位特点和结合自己对员工的了解,有了一套员工管理“四法”,即“班前看情绪,班中看态度,困难看表现,班后看喜好。”有一次,他发现班组成员张华干活老走神,下班后,就主动到他家询问情况。当得知张华的家人住院,父母又年迈多病,没有办法照顾 6 岁的小孩时,张晓军便拉他到队长办公室说:“队长,他家庭有困难,现在我们班组的活不太重,我帮他请假回家照顾他妻子和孩子,工作上的事我们几个兄弟顶得住。”张晓军富有同情心的工作方法,让张华深受感动。

**要勤快。**张晓军介绍,勤快无非就是手勤、腿勤、脑勤。张晓军一上班,先把采煤机查看一遍,然后再进行手指口述,最后确认完毕后才组织生产。他说:“这些设备都是宝,我们矿就看咱们采煤二队的综采机,如果它有什么问题,那咱们手里就拿好多票子哦。”他平时也爱动脑筋,刚开始学习开采煤机时,什么都不会,由于采煤面又是大倾角,割下来的煤有些没有进入溜槽,直接从支架的行人道往下掉,容易伤到职工。他和其他班组成员经过研究,在过道中间安置一块挡煤板,便解决了这个安全隐患。

**要务实。**作为班组长,首先就得要“做老实人,说老实话,办老实事”。他家住在了矿区周边的农村,去年有一段时间,矿井生产任务紧张,他连续十多天没有回家。儿子发高烧,妻子让他回家照顾一下。他知道,妻子不到万般无奈,是不会让他丢下工作回去的。可是,眼下生产任务这么紧,自己又是班长,他只能捂着发酸的鼻子对妻子说:“我也想去上见到孩子,好好地关心他、爱护他,可是,现在矿井生产任务紧,生产出煤进入关键时刻,实在走不开,只能让你受累了,回来,我一定好好补偿孩子。”

(李宇凌)

## 安徽庐江:彩色稻+旅游助农增收

9 月 23 日,安徽省庐江县郭河现代农业科技示范园 20 亩彩色水稻丰收在望,吸引大批游客前来观赏。

为进一步推进农业供给侧结构性改革,引导农民转变发展观念,大力发展旅游观光农业,庐江县借助该县现代农业示范园这个平台,从外省引进彩色水稻进行试种,并在现代农业示范园旁边建立一个彩色水稻休闲观光示范点,在田间拼出彩色的图案,全力打造庐江旅游观光农业特色,带动当地农民增收致富。

钱良好 摄影报道



## 银光集团:TDI、PVC 产量创历史新高 带动企业聚氨酯产业链全面盈利

9 月份,中国兵器工业集团甘肃银光化学工业集团有限公司聚银公司 TDI、PVC 产品产量均达到 1.1 万吨的历史性业绩,实现双线建成后生产历史新高,当月盈利也达到近年来最高,连续 33 个月亏损局面得以遏制。在聚银公司的带动下,银光集团聚氨酯产业链全面盈利。

### 优化工艺控制

以工艺管理整顿工作为突破口,聚银公司对生产线“重点监控工艺参数”和“安全控制的基本要求”的符合性进行全面排查。规定自查和检查周期、标准、整改等要求,提高各级技术管理人员和操作人员按章办事的意识和能力。以现场管理为切入点,对生产线工艺参数及控制方案进行重新梳理,优化工艺参数及控制方案的合理性。修订下发 4M 变化点管理规范及实施细则,进一步明确管理程序。组织各类培训,使各精益专员掌握 4M 变化点管理,价值流程图法的应用。开展 4M 变化点管理、价值流程图法优秀案例征集评选活动,激励员工运用精益工具实施改善。合理调配公司检验人员,开展轮岗,提升了生产线运行过程中原材料的质量问题反馈速度,确保各生产环节的质量控制,质量改进,保证产

品质量的稳定和提高。

### 创新营销模式

根据市场发展态势,聚银公司合理筹划、均衡发货,严格控制销售计划,细分当期物流计划,以铁路公路联运的方式,努力开通新的铁路接收站点,提高铁路运输比例,降低产品运输费用。维护好西北、西南等地 TDI 产品终端大客户的的同时,加大对就近市场的开发力度,对产品进行分级、不同包装等方式为客户服务,更有效地稳定客户,提高客户的忠诚度,稳步提升产品重点市场占有率。1—9 月 TDI 产品铁路运输比例为 51%,同比增加 70%,TDI 产品平均运费同比下降 22%。

加大 PVC 产品销售辐射半径,将铁路集装箱运输 PVC 产品作为年度 PVC 产品销售提质增效的重要途径。1—9 月共向昆明、南宁、贵阳、台州、城厢等八个铁路站点发运 1228 个铁路集装箱,合计发运 PVC 产品 19762 吨,在扩大产品销售区域的同时,提高 PVC 产品销售价格 30 元/吨。

在物资采购工作中,聚银公司取缔了焦炭供应商,直接与焦炭生产厂家建立合作关系,缩短了采购工作流程。建立焦炭、电石产

品的价格对标台账,进一步加强原材料价格跟踪,及时掌握原材料市场价格变动,降低采购成本。

### 树立红线意识

聚银公司树立安全环保红线意识,以强化自身安全管理为基础,以迎接兵器集团飞行检查、整改查出问题为重点,不断提升安全环保工作能力。

针对解决废水“零”排放和锅炉烟气烟尘稳定达标排放的问题,聚银公司先后启动了循环水排污水深度处理回用项目、有机废水深度处理回用项目、PVC 离心母液水深度处理项目、新建达标废水绿化回用及 6 万吨绿化蓄水池项目、锅炉烟气烟尘达标改造项目。其中由该公司自行承担的达标废水绿化项目于今年 5 月份已经投入运行,利用废水灌溉树木、草坪,在节约水消水使用量、减少废水外排等方面发挥了积极的作用。离心母液深度处理回用项目于 9 月 4 日正式试车,系统稳定运行,产出水指标达到目标要求。开展环境风险隐患排查并落实整改,环境风险得到有效控制,外排废水量、COD、氮氧化物、二氧化硫总量等环保指标同比均有较大幅度下降。

(谭顺兰 杨海彦)