

发扬工匠精神 加快全面转型

张家港铜业吹响“二次创业”集结号

■ 杨学文

日前,在全国工业企业能效促进项目示范活动成果验收会上,张家港联合铜业公司顺利通过专家组的评审验收,成为全国工业企业能效促进项目8家示范企业之一,也是江苏省唯一一家通过能效促进项目的示范企业。“这一成绩的取得,主要得益于我们发扬工匠精神,持续推动企业技术进步,坚持走绿色发展、新型工业化道路的结果!”该公司总经理吴立成如是说。

面对持续低迷的有色金属市场和国内铜精炼企业激烈的竞争态势,近年来,张家港铜业公司在加快转型升级的同时,大力弘扬工匠精神,不断加大企业技术改造力度,推动企业管理创新和技术进步,深挖企业内部潜力,着力提升铜精炼传统工艺的现代化装备水平,实现了同行业成本最低、技术领先、指标一流、绿色发展的目标。

正如该公司总经理吴立成所说,“工匠精神是一种传承和创新,不是某一个阶段所需,而是一个持续进步、追求卓越的过程,张家港铜业公司从建立企业的那一天起就在做的,现在更是企业‘二次创业’发展中的重要精神力量!”

红豆男装“寻找最美爱的故事”地推活动成功举行

■ 红轩

分享爱的故事,感恩爱的人。5月7日,红豆男装“寻找最美爱的故事”地推活动在无锡荟聚购物中心举行。在母亲节来临之际,红豆男装借势节日的温情,将“爱”再次渲染,对第四季“寻找最美爱的故事”征集活动进行升华。

地推现场热闹非凡,参与扫码即可获得一次100%中奖的抽奖机会,红T、毛巾、男袜……本次地推在宣扬同胞之爱、家国之爱、父母之爱、夫妻之爱、朋友之爱、手足之爱、师生之爱七种爱的同时,利用微信扫码关注,增加了红豆男装官方双微粉丝量,吸引众多顾客进店。活动并就“母亲节想对妈妈说什么”这一问题进行了街边采访,路人们的回答真诚而温暖。

网友粉丝小曼是一位来自江阴的忠实“红粉”,看到“寻找最美爱的故事”消息后,她马上联系工作人员,希望讲讲自己的“最美爱的故事”。与很多参与者一样,小曼担心投稿了会把自己“暴露”出来。对此不必担心,投稿文章署名可以化名,但是一定要留下真实和通讯地址,故事一定要真实,不然,你有可能和大奖失之交臂啊!

3月2日,2016红豆“寻找最美爱的故事”(第四季)大型暖心活动正式拉开帷幕,通过《扬子晚报》、新华网等媒体报道,受到广泛关注,参与者踊跃。2016红豆“寻找最美爱的故事”征集将持续到7月10日,活动通过寻找让你发生在你我身边的感人故事散发影响力,用感动聚集爱的魔力,传递正能量。2016年“寻找最美爱的故事”活动共分为“爱的回忆”、“爱的诠释”、“爱的继承”以及“爱的永恒”四个阶段,并结合连锁专卖、双微、电子商务等方式线上线下联动,由浅入深将“爱”进行升华。

红豆是有形的情,情是无形的红豆。每个故事都是一道美丽的风景,每个微笑都是一种前行的力量。自2013年“寻找最美爱的故事”活动发起,到2016年“寻找最美爱的故事”第四季启动;从2013年第一季的“大爱万里行”到2015年第三季的“致感恩征文大赛”、“致感恩演讲比赛”、“红豆·品牌专列”等,红豆男装将七种爱进行正面的诠释,谱写了一段段小人物大能量的华美乐章。红豆男装始终坚持用“爱”践行社会责任,用“爱”传播红豆情怀,用“爱”弘扬中华文化。

关注身边的你我他,给爱一次畅游,让爱唤醒最原始的感动。红豆男装,送给爱我和我爱的人,一颗红豆,一份爱的传承。红豆第四季“寻找最美爱的故事”,期待你的动人故事……

“衷心希望在赤峰七彩阳光语言康复中心的每一个儿童都能在此快乐成长,尽快融入普幼、普校,这是我们康复中心的经营宗旨”。赤峰七彩阳光语言康复中心负责人武龙娇在今年“六一”儿童节活动会上说道。

在活动会上,记者见到了赤峰市松山区残联副理事长刘彦,他说,松山区领导、残联领导一直很重视这项工作,在“六一”儿童节来临之际,委派我来中心,来看望孩子们,并送来慰问金,希望孩子们能在此健康快乐成

早在创业之初,该公司的高电流密度下电解生产、缩小电解极距、电铜加长技改等挖潜技改项目不仅提升了电解产能,而且成为行业内的一面旗帜,为该公司立足于市场和实现滚动发展奠定了坚实的基础,成为铜陵有色在长三角地区重要的铜精炼基地。

进入“十二五”以来,该公司由生产粗放型向集约环保型转变,由加工贸易型向资源综合利用型转变,由生产规模型向综合效益型转变。面对行业发展的新业态,社会对企业生态文明建设要求的不断提高,该公司把环保技改升级、推动技术进步作为传承企业“工匠精神”、加快企业转型的有力抓手。该公司先后投资近5000万元,采用先进的节能环保技术装备,实施大小技改项目100多个,环保项目30多个,完成了一批技术含量较高的节能环保示范项目。

用先进技术改造传统设备是该公司在行业内处于不败之地的制胜法宝。2014年以来,该公司通过对阳极炉炉体结构进行优化,将原先的两台阳极炉合并为一台,单炉和日产量较改造前都提升一倍以上,各项经济技术指标进一步优化。同时,该公司与徐州燃控科技进行合作,成功研制国内首家重油全氧

燃烧工艺,重油单耗由过去的77kg/t.cu左右下降到目前的34kg/t.cu左右。新上的阳极炉燃烧阀组全部采用DCS控制系统,提高了阳极炉工艺技术和自动化控制水平,现场环境和环保效果大幅改善提升。阳极炉全氧燃烧工艺改造获得国家实用性新型专利成果。通过阳极炉节能改造,该公司全厂综合能耗为159.2吨铜/标煤,在同行业处于领先水平。

为大力推行清洁能源,该公司导入循环经济发展理念,采取以新带老措施,结合废杂铜再生综合利用项目一期工程建设,切实加大节能技改升级力度,废除4台燃煤锅炉,将生产供热系统改由沙洲电力公司余热供汽。仅此一项,全年可减少二氧化硫36.96吨、减少烟(粉)尘排放量8.8吨、减少氮氧化物排放量64.68吨。此外,该公司结合新老厂区建设规划,对厂区循环水系统进行改造,厂区生产水和生活水实现了闭路循环,水循环利用率达到96%以上,实现污水“零排放”。该公司成为国家工信部第三批符合铜、铝、锌行业准入规范条件企业。

今年是张家港铜业公司投产20周年。20年峥嵘岁月,20年春华秋实。张家港铜业公司已经走过了第一次创业历程。站在“十三

五”新的发展起点上,该公司广大干部职工群心振奋,斗志昂扬。作为铜陵有色在长三角地区的铜精炼工厂,该公司全面吹响了“二次创业”的号角。阳极炉节能环保升级改造完美收官,开创了国内精炼炉技术改造的先河;新增10万吨PC电解已顺利打通生产工艺流程并投入试生产。全部达标达产后,该公司阴极铜产量将达到30万吨。同时,随着该公司能源中心的建立和能源管理体系的不断完善,企业由机械化逐步向工业自动化、智能化转变,向中国制造2025全面转型,一座现代化铜精炼工厂已经赫然矗立在长三角地区。

未来几年,该公司将紧盯行业发展前沿,通过依托作为苏州市废杂铜综合利用工程技术研究中心这个平台,加强与科研院所的合作,继续发扬新时期的“工匠精神”,进一步对新工艺的应用研究和实践,使铜电解制造技术更加完善;同时,通过对外技术交流、内部人才培养、行业培训等形式和载体,在行业 and 地区成为技术创新的基地,成为长三角地区电解阴极铜工程科研、中试、市场化推广、规模化生产的工程技术平台,使张家港铜业公司在打造“成本领先、指标一流、管理卓越、绿色环保”现代化铜精炼工厂的征程中越走越宽!

蔡宏柱被聘为创业导师

■ 张丽 吕元翔

5月18日,在湖北宜昌市第十六届科技活动周开幕式暨“科技创新与企业信息化”高峰论坛会上,稻花香集团党委书记、董事长蔡宏柱被聘为宜昌市西陵区创业导师,宜昌市委常委、市人大常委会副主任、市委宣传部部长廖达凤为蔡宏柱颁发聘书。

作为宜昌本土民营企业企业家,蔡宏柱以“3个人、3口缸、1500元贷款”起家,几经奋力拼搏,将稻花香由一家村办小作坊发展成为中国企业500强,演绎了一段精彩的创业故事。蔡宏柱开创了“金网工程”、“红色行动”等现代营销模式,探索实践农业产业化循环经济模式,创造了巨大的社会经济效益,改写了中国白酒历史排序,其系列创新之举、独特经营之道,在行业产生深远影响,成为人们争相学习借鉴的商业谋略资源。

在此次宜昌市科技活动周上,副市长王应华作重要讲话,西陵区委副书记、区长任蔚致辞,强调了创业创新对城市发展的重要意义,希望优化创业创新环境,整合创业创新资源,通过宜昌本土杰出企业家创新引领、示范带动,激发“大众创业,万众创新”活力,共建共享,书写宜昌创新发展的新篇章。

西陵区是宜昌政治经济文化科教核心区,为积极扶持引导初创者,区政府推出全要素服务支撑的创业导师计划,共聘请了27名创业导师。未来,蔡宏柱将与其他创业导师一



●廖达凤(前左)为蔡宏柱(前右)颁发西陵区创业导师聘书

起,一对一为初创者传递商业经验,分享管理之道,提供创业指导和帮助。

蔡宏柱表示,全国上下“大众创业,万众创新”蓬勃发展,国家正以“双创”打造发展新引擎,宜昌处在长江经济带发展的重要节点,作为企业,要积极响应号召,主动作为,助推“大众创业,万众创新”。目前,稻花香集团正在建设宜昌市小微企业创业园,将打造成一个创业创新创富的平台,为科技型、先导型、

环保型等小微企业服务,促进更多有志青年实现创业梦想。

据了解,宜昌市第十六届科技活动周是由市委宣传部、市科技局、市科协主办,由西陵区委区政府承办的活动,今年以“创新引领,共享发展”为活动主题,活动从5月开始持续一个月时间,其间将举行高峰论坛、科普大篷车、青少年科技节、科研成果展等一系列活动。

陶星陶瓷公司举办陶瓷技能劳动竞赛

■ 洪燕华

5月26日上午,由宜昌市远安县总工会和湖北陶星陶瓷公司联合举办的“2016年陶瓷技能劳动竞赛”在陶星陶瓷公司四车间隆重举行。陶星陶瓷公司副总经理、工会主席陈成主持竞赛。

远安县工业园区管委会主任王旭新,县总工会党组书记、常务副主席尹红新,县总工会党组成员、副主席王兴、王巧玲,县工会工作委员会主席及16家远安县重点企业工会主席等莅临活动现场。陶星陶瓷公司总经理杜修全、副总经理朱湘田、各科办负责人及车间职工代表共计400余人参加了本次活动。

远安县总工会党组书记、常务副主席尹红新作重要讲话。他说,技术比武是企业职工技术练本领的重要方式,是所有参赛选手个人综合素质和技能水平的真实演绎,更是对提高职工技能素质,推进人才选拔和培养的检验。他希望以此次劳动竞赛为契机,在远安县掀起“学技术、学业务、练本领、强素质”的活动热潮,为实现“实力远安、生态远安、幸福远安”建功立业。

一车间杨文全代表参赛选手发言,表示在比赛中将全力以赴,时刻以高标准要求自己,保证以高质量、高效率完成比赛。裁判组组长王小玲代表裁判组宣誓,他们将严格遵守竞赛规则和裁判纪律,严格履行裁判职责,



●获奖选手合影留念



●流水线作业比赛现场



●裁判汇总比赛成绩

做到严肃、认真、公正、准确。

上午9:00,县工业园区管委会主任王旭新宣布比赛正式开始。各竞赛现场热闹非凡,参赛选手个个精神饱满,热情高涨,为竞赛开始做着最后的准备。手工注浆现场,只见选手手握泥浆桶,娴熟地将泥浆准确地注入摆放整齐的模具中,手工注浆比的是参赛选手对泥浆注入量与速度的掌握,既不能溢出模具瓶口,也不能注入不满,注入速度的控制直接影响产品合格率,参赛选手速度不相上下,连一旁的观摩人员都不禁跟着紧张起来,为他们加油助威。

本次竞赛共分自动注浆、流水线作业、手工注浆、瓶盖制作四个项目进行,其中手工注浆、瓶盖制作作为个人竞赛项目,修洗流水线作业、自动注浆机操作为团队项目。

经过半天的激烈角逐,四车间邹忠芳、一车间张春玲分获手工注浆、瓶盖制作项目冠军;四车间4组、四车间3组以优异的成绩分获流水线作业和自动注浆团体项目冠军。

陶星陶瓷公司总经理杜修全为竞赛活动作了总结讲话。他说,新常态的经济形势对企业发展提出了更高的要求,我们将不断提升企业综合实力,以追求精益求精的工匠精神,充分激发员工的劳动热情和创造活力。希望广大职工团结一致,通过劳动竞赛和岗位练兵等活动,练内功、挖潜力,全面提升个人综合素质,为企业发展助力。

是康复训练方面:自闭症、脑瘫、多动症、发育迟缓、情绪障碍、唐氏综合征等。

该中心专业技能课包括精细课、自理课、户外课、融合课为一体的系统教学,让孩子们尽快融入普幼、普校。

当谈及康复中心的发展时,武龙娇,这个清丽的女孩,一脸自信,她说,个人能力有限,希望更多的爱心人士认识、参与进来,众人拾柴火焰高,共同把这项事业做起来。

(高彦庆)

淮安红日交投贸公司开展“安康杯”竞赛活动

为进一步增强安全生产意识,提高安全监管水平,入夏以来,江苏淮安红日交投商贸公司采取切实措施,大力开展“安康杯”竞赛活动。

一是成立领导小组,制定实施方案。

二是开展宣教活动,营造竞赛氛围。

三是落实“一岗双责”的主体责任,把安全监管知识内化于心,外化于行。形成人人讲安全,处处抓安全,事事保安全的良好态势。

四是警钟长鸣,常抓不懈。深排细查安全隐患,发现问题,现场交办,限期整改到位,为生产经营保驾护航。

(张建成 王红 武永娥)

打造让消费者更满意的二度商城

——访内蒙古二度网络科技有限公司总经理王国明

■ 高彦庆

内蒙古二度网络科技有限公司由赤峰蒙王商贸有限公司出资建立,公司建立的初衷就是整合资源,运用网络平台,让消费者以最小的投入,获得超值的服务,从而提升品牌价值,实现共赢。我们访问了二度网络科技有限公司总经理王国明。

记者:王总请你介绍一下网络商城的具体情况。

王国明:内蒙古二度网络科技有限公司以网络商城-钱花二度商城为载体,实行入社制度,即二度社,是由生产厂家与消费者共同发起成立的二度社会主义集体所有制供销合作社。购买带有二度钱标志的产品,赠送等额二度钱,可兑换等价产品。购买了钱花二度商品,即成为二度社员,二度社员享有购买钱花二度产品赠等量二度钱,免费兑换产品的权利,并享受集体福利,参与二度社的月月分红。项目包括纯手工服装、鞋帽、箱包、手工艺品、无公害农副产品、微商、电商、文化创意、食品以及其他产品。同时实施?统一销售。

记者:网络商城如何运作?

王国明:二度网络商城平台是我们一起合力搭建的一个网络平台,所有人的产品都能在我们的平台销售,即使是一个农民编的大筐,一件小孩的绣花肚兜,一个朴实的剪纸,东家的小米,西家的谷糠,都可以由二度社根据订单采购回来销售。模式实行社会主义的集体公有制,每个消费者、生产者都是二度社社员,我们通过二度社平台把人和货紧密联系起来,这应该就是物联网的一个基础部分。而物联网,毫无疑问是未来的大趋势。我们顺势而为,这无疑是个利国、利人、利家、利己的好项目!是让我们紧密联合的一个大家庭,是让我们相互学习、相互借鉴、相互帮助的大平台!

礼品是由二度社采取团购或定制正规厂家可以追踪保质的正品行货,以及由社员自己生产制作的具有地域特色、民族特色、人文特色的产品,所有社员均可以凭积分通过钱花二度福利中心免费兑换产品。

记者:你们公司如何经营?

王国明:二度社是网络版的供销合作社,是以所有社员为主体的劳动群众集体所有制的合作经济组织。社员资格的取得是只要在二度社发生买卖行为,经注册后就自然成为二度社社员。

二度社的一切资金财产,包括生产资料,流通设施,自有流动资金等,除社员股金属个人所有、集体使用外,都是二度社的公共财产,归社员群众共同所有,由二度社占有和支配。任何单位和个人不能无偿调拨、占用和随意处置。

在经营上,自主经营,自负盈亏。由于二度社是社员群众自我服务的组织,由社员当家作主,因此,它的业务经营活动是根据社员群众生产生活的需要进行的,依法享有独立进行经济、社会活动的自主权。在核算制度上,实行独立核算,自负盈亏,因此,它在经营活动中,要用好管好自己的资产,搞活经营,取得盈余;经营亏损,要自己负责。在经营机制上,对社员经营服务不以盈利为主要目的,其他经济活动实行企业化经营,提高经济效益,不断增强自身为社员群众服务的实力。

在分配上,供销合作社除向国家照章纳税外,税后盈余由供销合作社自主分配。一部分作为公积金,用于发展供销合作事业;一部分按股分红和按在二度社的交易额返还给社员;一部分作为合作发展基金和职工福利基金等。二度社公积金即积累基金是不可分的,归二度社集体所有,任何单位和个人不能平调、转移、私分和侵占。在管理制度上,实行民主管理。社员是二度社的主人,享有二度社的一切权利,履行应承担的义务。二度社在产供销、人财物等方面的重大问题,要经社员代表大会讨论决定。社员代表大会是二度社的最高权力机构。