

成都前四月新签约引进重大项目 84 个 总投资 1035.47 亿元

# 500 强企业已有 271 家落户

■ 张想玲

5月19日,“成都‘蓉欧+’投资合作(深圳)恳谈会”在深圳举行,吸引70多家珠三角地区知名企业派代表参会。仅仅一周后,围绕“蓉欧+”展开的投资促进活动便结出硕果:5月25日,成都市口岸与物流办和敦豪全球货运(中国)有限公司签约,共同打造成都货运枢纽。

以多主题、高频次的投资促进活动,带动大批项目落地,进而实现经济稳定增长。数据显示,1-4月,成都市委市政府领导在蓉会见来访企业高层57次,率队开展投资活动14批次,各区县率队赴外开展投资活动433次。成都各级领导主动出击,招商引资工作力度更大。以活动带动投资促进,是成都的又一典型做法。以5月为例:18日,全国具有重要影响力的科技金融盛会——第五届中国(西部)高新技术产业与金融资本对接推进会在蓉举行;19日,中国汽车创业投资峰会上,成都集中签约8个重大项目,协议总金额181.8亿元……

除了领导亲自带队招商,成都还在政策引导上做足文章。截至目前,成都市投促委已围绕电子信息、生物制药、汽车、精密机械及智能制造装备、智能家电、新材料、航空航天7大产业以及中德、中法、中韩三个国别园区和央企推出“蓉欧+”等12个行动计划。

## 主动出击 成都前4个月吸引投资 1035.47 亿元

北上北京,南下广州……这不是一张旅游攻略线图,而是今年1-4月,成都武侯区委、区政府的外出招商引资路线图。4个月时间,他们去了11个城市,拜访了23家企业。5月18日,2016年成都郫县(珠三角)工业投资推介会暨招商项目签约仪式在深圳举行。吸引了包括华为技术、创动科技等百余家珠三角知名企业参与。郫县县长杨东升现场当起了“推销员”,吸引9家企业,与郫县当场签约,计划总投资53.1亿元,投资领域涵盖电子信息、生物科技、食品饮料等行业。

郫县和武侯的案例,只是成都主动出击,加大招商引资的一个缩影。

早在今年年初,成都就把打好稳增长阻击战作为年度重点经济工作之一。为此,成都各区(市)县都在“比学赶超”。

头顶“国家级新区”的“国字号”招牌,据统计,一季度成都天府新区管委会投资促进局的招商团队主动上门拜访企业31家/次,接待德国大陆集团、海天水务集团、浙江吉利控股集团等前来考察的企业167家/次。高频率的跑动之下,成都天府新区新增近50个储备项目。“派驻北京的招商代表计划5月到位,派驻上海的招商代表计划半年内



到任。”成都天府新区管委会投资促进局局长刘宇彤介绍,此前成都天府新区管委会投资促进局已经在深圳派驻了招商代表,成功引来多批考察企业。

成都明确以天府新区、“北改”等为重点区域,针对基础设施的薄弱环节、产业培育的必要环节、民生改善的重点环节,谋划推出一批具有比较优势的重大项目,在投资主体上多管齐下,放宽市场准入,力推政府和社会资本合作(PPP)模式,以政府投资撬动社会投资,把民间资本转化为投资增长的“源头活水”。

为吸引投资,成都各级领导主动出击。前4个月,仅由成都市领导率队赴境内外开展的投促活动就有14批次,各区(市)县领导率队赴外开展投促活动则更是高达433批次,同比增长一倍多。对接带来了累累硕果:同样是前4个月,成都新签约引进重大项目84个,涉及总投资1035.47亿元。

## 活动带动 家门口唱好招商戏 海外投促将持续发力

除了主动出击,积极“引进来”,如何在家门口唱好招商戏,也成为成都招商引资工作的重点。

4月11日,2016中外知名企业四川行在成都举行。为期3天的活动里,有超过400家中外知名企业(商协会)参会。机遇难得,成都市投促委会同各区(市)县共策划推出了184个产业带动性强、投资吸引力大的招商引资项目,总投资额2292.84亿元。

着?

夏予柱:初心。一言以蔽之,就是理想看得很重。初心就是我的理想,理想就是“实现服务1000万个中国优质家庭”的目标。因为我深信,“长风破浪会有时,直挂云帆济沧海。”

记者:金投金融已经在新三板挂牌,这对金惠家发展有什么优势?

夏予柱:在新三板挂牌,意味着金惠家整合资源的力度将进一步增强,在金融产品设计、社区服务上的要求将更高。这样,不但有利于金投金融及金惠家进入资本市场,让我们在市场的大潮中砥砺前行,更可以铸就金惠家的金牌品质。

## 发展前提: 基础牢固,发展的大厦才会坚固

记者:市场竞争很残酷,尤其是在金融服务业。您怎么看待这样的竞争?

夏予柱:我们不惧怕竞争,反而对竞争持开放态度。就拿我们的金投金融来说,我们成立于2007年,是国内领先的第三方现金及自助银行运营服务提供商,在全国20余个省市为数百家银行提供金融外包服务,运营自助银行超过5000家,日均现金处理量超过100亿元。正因为有专业的积累与沉淀,我们的发展才会步履铿锵,势如破竹。

记者:竞争的前提是基础牢固。那么,您认为如何才能算牢固呢?

夏予柱:牢固,就是把我们的金惠家的金融产品做实、把我们的服务做精,让客户感受到温暖。金融产品不同于一般产品,它需要根据家庭的实际进行设计,需要根据经济的发展来管控产品潜在风险,实现为客户资产增值的目的。特别是保险、证券、信托、基金等金融产品,更需要时刻关注,以高度的责任心和事业心为客户保驾护航,把最稳健、最可靠的收益“送”给客户。这样,基础牢

21个市州同台PK,成都成为最大赢家:共签约项目118个,协议总金额1098.6亿元,签约项目协议金额居全省首位,占比21.97%,超过去年同期5.69个百分点。中外知名企业四川行期间,成都天府新区、武侯区、双流区都开展了相关投资促进活动。

积极抢占,是基于一个共同的认识:重大活动,不光会带来直接的招商引资成效,还为下一步的招商引资埋下重要伏笔。

中外知名企业四川行,让联盟商会西南区董事会主席白桦对成都产生了一个良好的印象,“成都近年来快速发展,尤其在汽车产业、软件服务、电子信息产业等领域取得了令人瞩目的成就。”

招商引资大战没有休止符。全球创新创业交易会、G20财长和央行行长会议、第十六届中国西部国际博览会……下一阶段,一大波重要活动将陆续登陆蓉城。除了唱好“家门口”的招商大戏外,成都还将继续向外发力。成都市投资促进局相关负责人介绍,下一步成都还将在欧美、日韩、东盟、南亚等境外重点区域组织策划系列投资促进活动。

## 主动服务 从项目引进到落地生根 月均逾10个项目竣工投产

不仅要要把项目引进来,还要促进项目加快落地。

在成都高新西区的土地上,盘踞着一个“庞然大物”——京东方第6代LTPS/AMOLED生产线项目,占地30多万平方米,建筑面积67万平方米。这个“庞然大物”

固,发展的大厦才会坚固。

## 行业灼见: 发挥政府对行业的引导促进作用,强化行业自律

记者:您对行业发展有什么建议?

夏予柱:在今年的《政府工作报告》中,李克强总理指出:大力发展普惠金融和绿色金融。这让我们看到了普惠金融发展的希望,增强了我们做好为社区居民带去高效优质服务的信心。但是,目前行业中出现了一些不和谐因素,阻碍了社区金融服务的发展。纵观不和谐因素出现的原因,归根结底,是业内没有加强自身建设,坚守行业的底线。因此,消除不和谐因素,还需要发挥政府对行业的引导促进作用,强化行业自律,让普惠金融真正为人们的生活服务,提升人们的生活水平。

记者:普惠金融如何实现更大发展?

夏予柱:普惠金融要率先在市场化制度建设、相关法律法规健全上有“突破”,走在行业发展的前端,打造适合普惠金融发展的长效机制。

记者:最近出台的《国家创新驱动发展战略纲要》提出:以新一代信息技术为支撑,积极发展现代服务业技术基础设施,拓展数字消费、电子商务、现代物流、互联网金融、网络教育等新兴服务业,促进技术创新和商业模式创新融合。对此,金惠家如何发挥自身优势,乘势而上?

夏予柱:我们注意到了《国家创新驱动发展战略纲要》中关于“互联网金融”的有关文字表述,并且我们也在思考如何发挥金惠家的所长,以便于更快更好地实现线上线下协同发展。目前来说,我们规划做好两点:一是,完善线上金融产品体系和风控体系,让

还要继续“长大”:今年2月,京东方在一期投资220亿元的基础上再次增资245亿元,用于建设成都京东方第6代LTPS/AMOLED生产线二期项目,生产AMOLED柔性面板。自2007年以来,京东方在成都累计总投资已达510亿元。

5月23日,总投资280亿元的中国电子8.6代液晶面板生产线项目在双流奠基——这是近年来成都市最大的电子信息产业化项目。成都市经信委负责人介绍,仅今年一季度,成都就集中开工239个项目,估算总投资约1381.5亿元,涉及产业、交通、民生等多个领域。根据规划,今年,成都将推动东风神龙等134个项目竣工投产,京东方扩能等150个项目加快建设,116个项目开工,全年力争完成工业投资2000亿元以上。

项目纷至沓来的又一佐证,是落户成都的世界500强企业数量又增加了。今年一季度,美国伯克希尔·哈撒韦公司、贝克休斯公司与日本的永旺集团相继宣布入驻成都。伯克希尔·哈撒韦公司是一家保险和多元化投资集团,美国贝克休斯公司是一家为全球石油开发和加工工业提供产品和服务的大型服务公司,永旺集团则为亚洲最大的百货零售企业之一。三家“世界级”企业的到来,也使得落户成都的世界500强数量,增至271家。企业数量、投资额和行业领域继续雄踞中西部之首。

与项目加速落地同步而至的,是来自于政府的主动服务。如今,一种新的常态正在形成:每月,全市都要针对工业主要指标进行督查会商,对工业企业进行走访座谈;工业投资和重大工业项目的实施情况,被纳入地方的目标考核体系。(据华西都市报)

金惠家代理、分销的金融产品经得起市场的检验;二是健全线下网点布局,让社区居民足不出户就可以轻松获得专业的金融服务,延伸服务触角,提高客户的忠诚度,提升金惠家的美誉度。

## 未来目标: 深耕社区30年,做中国社区 O2O金融服务的领跑者

记者:有人说创新是永恒的主题。对于金惠家来说,创新是什么?

夏予柱:创新,在金惠家看来,就是围绕社区居民日益增长的物质生活水平的需要,设计出适销对路的金融产品,促进家庭资产增长,尤其是在我们这样一个人口众多的国家,人们对金融服务的需求量逐渐变大,金惠家结合自身特点,以社区为突破口,通过整合传统金融服务资源,把现代互联网灵活、快速等特点引入,打通了社区金融服务“肠梗塞”,让社区金融服务行业的发展前景似锦。

记者:在您看来,金惠家面临的机遇和挑战是什么?

夏予柱:我认为,金惠家面临的机遇是经济步入了新常态,人们的生活与消费习惯在逐渐多元化,尤其是对于投资理财、购买保险、消费信贷等金融产品的需求变得更加迫切,这为金惠家带来了巨大的市场空间。而面临的挑战主要还是来自市场,来自客户的信任。因此,未来30年,金惠家将深耕社区,做中国社区O2O金融服务的领跑者,把金惠家品牌化、智能化的社区便民及金融服务体验奉献给社会,实现“金融普惠,财富到家”的目标。正如俄国著名作家车尔尼雪夫斯基所言:追上未来,抓住它的本质,把未来转变为现在。

## 百亿基金驰援 四川IT业迎盛宴

■ 杨成万

四川集成电路和信息安全产业投资基金即将出炉,单个项目投资额不低于1000万。

该基金由四川省经信委、四川省财政厅出资10亿元作为财政引导资金,四川发展控股有限责任公司和成都高新区财政局分别出资20亿元、10亿元作为普通股股东,其他投资人完成80亿元后续出资。基金由四川弘蕊股权投资基金管理有限公司受托管理。

十月怀胎,一朝分娩。记者获悉,经过精心筹备,首期规模100—120亿元的四川省集成电路和信息安全产业投资基金即将诞生,将重点投向集成电路产业和信息安全产业。基金对所投资企业处于的发展阶段并无特别的要求,初创期、成长型企业均可以考虑;基金对所投资企业的性质也无特别的要求,完成按市场化原则和项目征集条件来确定,国有、民营、集体、外资企业均有资格申报。“从事集成电路和信息安全的四川上市公司就有机会获得基金的支持。”有业内人士这样向记者表示。

记者从有关部门了解到,基金由省级发起人、电子信息产业集聚地的市区政府和省级基金注册地所在区域各自按一定比例出资;其余资金由基金管理人面向机构投资者市场化募集;此外将争取国家基金配套出资。“单只基金上百亿的募资规模在川内地区实属罕见。”有知情人士向记者表示,之所以有如此大的力度,是因为信息安全产业是四川重点打造的五大高端成长型产业之一。2015年,信息安全业产值占电子信息产业规模10%左右。而集成电路则被称为信息技术产业的“粮食”。

基金将重点投向集成电路产业和信息安全产业,主要投向集成电路产业中设计、制造、封装测试和相关配套设备材料等领域的重点企业及项目;信息安全产业中信息安全系统产品及应用、安全可靠终端设备制造、安全可靠芯片及特色集成电路、信息安全软件及信息安全服务等领域的重点企业及项目。待基金运作成熟后,可适当布局其他产业,以提高整体收益。

当然,仅仅靠这100亿仍然是不够的。基金将发挥财政资金的放大效应,撬动社会资本投入。从目前总体情况来看,财政资金的撬动效应明显显现,基金原则上投资于四川省境内,但包括四川省内企业在省外的投资企业或项目、省外企业在四川省内投资的企业或项目。

## 今年四川省交通扶贫 将投入509.5亿元 力争37个县连通高速公路

■ 康祎庭

5月30日,2016年全省交通精准扶贫脱贫攻坚项目集中开工,共1081个项目,总投资201.6亿元,涉及南充、甘孜、凉山、乐山4个市州。

本次集中开工的项目,是省政府今年印发实施的《大小凉山地区2016-2018年公路水路交通建设推进方案》《甘孜藏族自治州2016-2018年公路交通建设推进方案》《南充市2016-2018年公路水路交通建设推进方案》等中具备开工条件的项目,以国省干线和农村公路新改建为主。随着这些推进方案的实施,将进一步补齐4个市州的交通发展短板,为这些地区打赢脱贫攻坚战提供交通运输保障。其中,南充市国道245线仪陇新政至马鞍山巴中界、仪陇五福至土门连接线等80个项目,总投资46.76亿元;凉山州省道218(原XW07)线越西县中冕公路小相岭隧道、国道353(原S307)线雷波渡口隧道等650个项目,总投资82.09亿元;乐山市国道348(原S103)线马边境内地质灾害治理和大修工程等8个项目,总投资8.49亿元;甘孜州省道434线榆磨路、海磨路等343个项目,总投资64.23亿元。今年全省计划完成精准扶贫脱贫攻坚交通项目投资509.5亿元,力争实现内地46个贫困县中37个县连通高速公路,普通国道二级及以上公路比例提高5个百分点,减少不通硬化路乡镇100个、建制村1000个以上。

未来五年,四川省将进一步加快推进贫困地区高速公路、国省干线公路、农村公路以及运输场站等建设,预计新改建公路5.57万公里,完成投资2450亿元,构建形成“外通内联、通村畅乡、班车到村、安全便捷”的交通运输网络。其中,高速公路向贫困地区、民族地区进一步延伸,直接连通三州府府,基本覆盖除三州外的所有贫困县;国省干线公路提档升级,市到县通二级及以上公路、州到县通三级及以上公路,所有贫困县至少形成两个二级及以上(三州三级及以上)的对外公路通道;乡镇、建制村通硬化路,具备条件的乡镇建有乡镇客运站(停靠站),具备条件的建制村通客车;一类渡口全面取消,具备条件的地区取消二类以上渡口。

省委常委、副省长曲木史哈在南充主会场出席开工仪式并宣布项目开工。

►►► [上接 P9]

# 以风的执念飞翔 以雨的心胸求索

记者:在向目标迈进的过程中,有没有很难做的事情?

夏予柱:这个肯定有。金惠家最难做的事情就是取得客户的信任。为什么呢?因为信任不是一两天可以建立起来的,要久久为功。所以,我们要建立实体店,来到居民身边服务,并结合金惠家在线服务的优势,让线上线下“齐头并进”。如今,越来越多的社区居民喜欢上了金惠家,都喜欢到我们的实体店来坐坐,看看产品,享受服务。

记者:做这样的线上线下服务能够把金惠家引向怎样的方向?

夏予柱:现在做社区居民理财的平台很多,但很多都没有实体店作为支撑。但是,金惠家有,并且是跟中国银行、建设银行等这类信誉强、实力强的国内知名金融机构进行合作。我们建设的实体店店面,就挨着他们开店,方便了社区居民近距离享受服务。同时,社区居民实地考察之后,对我们会更加信任。

具体而言,金惠家的定位是第三方,以服务打破以往传统金融机构的壁垒,以中立客观的态度面对客户,为他们提供专业稳健的产品与服务,让客户更加客观,而且更加简单、直观的方式了解本来相对较为复杂的金融服务与产品。

## 坚守初心: 实现服务1000万个中国优质家庭的理想

记者:金惠家成长过程中遇到的困难是否让您动摇过?

夏予柱:没有。因为我的心中有梦想,它让我不计较一时的得失,时刻充满着冲劲与希望,让我以自信的心态面对每一天。

记者:是怎样的一种信念让你如此执