

市场前瞻

从智能产品到智能服务 智能卫浴需统一标准

■ 郑九

“很火”,这是业内人士对智能家居行业的直白描述。中国智能家居产业联盟秘书长周军说,智能家居是一片蓝海,不同领域的企业都希望进入,整个行业正处于一个洗牌阶段。而智能家居行业的“百舸争流”,注定将让我们迎来更为智能化以及更为便捷舒适的家居生活体验。

远程控制 实现家居智能化

在小米智能路由器兼小米探索实验室负责人唐沐看来,新一轮的智能家居风潮从两年前开始,像小米这样的互联网企业开始具备过硬的硬件生产能力,是本轮智能家居风潮的重要推动力。唐沐介绍,小米智能家居产品已经有包括路由器、摄像头、空气净化器、净水器以及电饭煲在内的 30 多个品类。

区别于普通的路由器,智能路由器有更为强大的中央处理器和内存,能够实现与路由器连接的终端之间的互动。家庭成员回到家中,手机连接到路由器,另一个家庭成员就能接受到讯号,知道是谁回家了。唐沐说,这项有意思的路由器智能化改造赢得了很多用户的喜欢。

安装在家中的智能摄像头能够接受手机远程控制,让家里有老人和小孩的用户通过智能摄像头了解家中的动态,在外工作更为安心。智能的空气净化器则可以实现远程提前开启,下班前通过手机打开,回到家中,迎接你的已经是经过净化的清新空气。

净水器和电饭煲智能化的基本模式也都是通过手机等终端与之相连,通过远程实现开启和关闭。而智能电饭煲还有可能根据你的饮食习惯,为你形成个性化菜谱,同样轻点手机确认键,快递小哥就会给你带来食谱中的半成品食材,在智能电饭煲中简单加工,就可以上桌吃饭了。唐沐介绍,小米已经售出智能路由器 500



万台,每月连接到路由器上的设备超过 6000 万台。通过对连接智能路由器的终端分析之后他们发现,过去,连接路由器的终端更多是电脑、手机、平板电脑。

而最近一年,越来越多的智能家居设备开始连入这些路由器,充分表明智能家居产品的需求越来越旺盛。

从提供智能家电 到提供智能服务

据专家介绍,目前智能家居产品的核心功能主要集中在远程控制,整个智能家居领域还处在打基础、建平台的阶段。智能家居能够达到的智能化水平,远不止于此。那么,在不远的将来,智能家居什么样?

在美的集团智能家居研究院院长李强的描述中,未来的智能家电将朝着家电本身的智能化方向发展,家电本身所带的传感器越来越多。比如空调除了具备基本的功能之外,内部的零件带有很多传感器,一旦某些零件出现问题,将自动联系维修服务人员。一个智能烤箱或者微波炉,能够自动形成健康菜谱。

“你可以把未来的智能家居产品想象成一个个机器人,他们能够学习用户的习惯,而你将通过语音和他们进行人机互动,他们能够为你提供气象、健康、能源、出行等各种生活建议。”李强说。

比如,某一个智能家电产品,可能能够通过你的饮食情况,判断出你的身体状况,给你提供饮食建议,甚至形成诊疗计划,这时候,家电生产厂商可能与医疗机构展开合作,帮你推荐合适的家庭医生上门进行健康服务。

以智能家电为载体,为用户提供便捷而精准的服务,成为家电企业的一条转型思路。正是基于对智能家居领域未来发展空间的展望,美的宣布他们将朝着“智慧生活服务运营商”的方向转型。

转型的坚定从美的产品的出货量增长中可见一斑。李强说,2016 年,美的智能单品出货量将达到 3000 万台,尽管与美的年出货台数 2 亿台的总数相比,仍然占比很小,但与 2015 年仅仅 500 万台的出货量相比,已经有了很大跨越。而 3 到 5 年之后,可能美的所有的家电都会是智能家电了。

招商动态

招大引强 泉州以项目撬动经济增长

■ 郭慧杰 刘倩

项目是产业发展的抓手,招商引资则是项目建设的源头活水。福建泉州台商区凭借国家级台商投资区、国家经济技术开发区、国家高新技术产业开发区等五块“国字号”品牌效应,吸引了众多海内外客商的目光,大项目纷纷落地生根。在台商区杏东片区,中车(泉州)基地和亿达小家电、嘉德利电子、君安特种装备、立棋精密机械、泉州颐和国际等龙头企业 and 重点项目聚集于此,产业集群初具雏形。

立棋精密机械项目 施工进入尾声

在项目现场,记者看到两栋黄色标准厂房和一栋三层的宿舍大楼均已完成主体施工,园区水泥地面也基本铺设完毕,数十名工人正在忙碌地进行宿舍楼内部装修,预计 5 月初将完成各项工程的施工。福建立棋机械有限公司副总经理黄大源介绍,宿舍大楼装修完毕后,公司就将进行工厂整体搬迁工作,预计 6 月份就可以全部搬迁完成并开始试运行。

作为市级重点项目,立棋精密机械项目占地面积 30 亩,前期建设两幢厂房 8000 平方米,一幢宿舍楼 5000 平方米及办公楼 3000 平方米,项目于去年 8 月份开始施工,将于今年 6 月投入使用。公司总投资额度 3000 万元,前期基建投资 1800 万元,投产后年产值预计超 1 亿元,纳税将超 500 万元。

说起企业与台商区的结缘,黄大源说:“在了解了台商区对台招商的理念及鼓励台资企业入驻相关政策后,公司进行了实地考察,觉得台商区的整个投资环境和人文文化很适合公司的发展,于是就决定搬迁到台商区。”

据了解,福建立棋机械有限公司由台湾资深机械专家龚信嘉先生全资创办,去年公司被泉州市评定为“数控一代”企业。旗下钜闽机械品牌被福建省工商局评为“省著名商标”,在行业内,立棋机械的生产技术处于领先地位。公司还与国内外多家知名鞋企建立了长期的合作关系,2014 年成为耐克拟定供货厂商,成为国内唯一一家与耐克合作 EVA

鞋机生产的厂家。

“公司整体搬迁过来后,将斥资 1000 万元从日本及我国台湾地区采购先进数控机床,扩大生产规模,并成立数控加工研发中心,不断研发新产品。”据了解,立棋公司成立了一支 10 多人的研发团队,每年平均投入研发资金 200 多万元,公司还与厦门大学建立了合作关系,目前已经获得十余项发明专利和实用新型专利。

“月嫂式服务” 助推项目落地

近年来,泉州市积极发挥海峡西岸经济区独特的对台优势和工作基础,努力构筑两岸科技交流合作的前沿平台,进一步加强对台科技合作与交流,加快泉州市科技创新步伐。6 年来,台商区成功打通了 5 条对台招商通道,加强与台湾电电公会、海峡两岸医事交流协会等团体的联系,制定出台了《关于促进台商投资与台资企业发展的意见》《关于鼓励台资企业入驻有关政策的暂行规定》等多项政策。台商区挂牌成立以来,共签约 69 个项目,投资总额超 800 亿元,其中台资项目 18 个,投资总额超 20 亿美元。

当海内外客商纷纷聚焦台商区这块投资热土时,如何让项目更快更好地落地,成为台商区招商引资工作的重要一环。为此台商区提出为企业提供“月嫂式”和“一条龙”服务,积极做好有意向的项目后续跟踪服务,及时帮助解决项目建设和企业生产经营中遇到的各种问题,这让落地的企业深有体会。黄大源说:“在立棋机械项目建设过程中,公司遇到的问题,比如一些工地水电没办法通等,相关部门积极协调,帮公司安装了临时的水电设施,解决了施工期间碰到的一些实际困难。另外,在前期的一些征迁工作中,他们也克服了相当大的困难,使得项目能够顺利开工建设。”

2016 年是台商区“十三五”规划的开局之年,随着大开发大建设的不断深入,新一轮发展的号角已吹响,台商区还将继续坚持“大招商、招大商”的理念,增强项目落地建设的紧迫感,牢固树立精细化管理理念,全力推进招商服务工作。

安徽一季度 汽车零部件出口 1.82 亿美元

■ 华成

今年以来,安徽省汽车零部件生产企业着力推进外贸供给侧改革,加大研发与技术创新力度,积极生产满足欧美市场技术标准及市场需求的产品,国际市场竞争力不断提升,对外出口呈现良好增长势头。一季度,全省汽车零部件出口 1.82 亿美元,同比增长 25.6%。

安徽省商务厅提供的数据显示,在奇瑞汽车、芜湖中鼎实业、大陆汽车电子(芜湖)、

安徽昊方机电等一批龙头企业的带动下,车身(包括驾驶室)零件、车辆用车架、发动机、发动机零件、密封圈等全省重点汽车零部件产品,分别出口 2394 万美元、2758 万美元、1382 万美元、1474 万美元和 2325 万美元,累计出口额 1.03 亿美元,占全部出口额 56.59%。其中,对亚洲出口 3970 万美元,同比增长 75.9%;对北美洲出口 7657 万美元,同比增长 34.1%;对欧洲出口 4151 万美元,同比增长 5.4%;对非洲出口 892 万美元,同比增长 10.5%。

中国(中部)国际机械城喜迎新客

■ 罗毅

日前,伴随着隆隆的礼炮声,湖南中科机械设备有限公司正式搬迁入驻湘潭岳塘经开区中国(中部)国际机械城。

中国(中部)国际机械城位于长株潭城市群几何中心、长株潭城际快车道芙蓉大道、湘潭东二环线、长株潭城际铁路毗邻穿越,地理位置优越,机械城内市政基础设施完备,场地周边配套齐全。因长沙市雨花区对南入

城口进行综合整治,该路段经营的二手工程机械设备交易中心将整体迁出。面对这一机遇,根据全面放宽条件、无门槛接纳的原则,机械城吸引了工程机械、建筑机械、市政设备等行业的上下游企业及相关服务业企业入驻,引导整机企业、配套企业、相关服务企业联动发展。

随着中科机械等一批有实力有影响的商户顺利入驻,中国(中部)国际机械城将迎来新一轮的发展机遇。

我国农机市场 呈现七大发展趋势

■程茂

我国农机市场在惠农政策的强力推动下,经历了波澜壮阔的十年发展黄金期,取得了瞩目的成就。如今,通过土地流转,实现土地规模化、集约化、机械化经营,推动农业现代化的快速发展,将最终改变我国农机市场需求方向,冲击传统的农机市场消费模式,引爆新的需求。

在农机市场需求方面,大型、高端产品将成为 2016 年乃至“十三五”期间的突出特征。从发展方向分析,2016 年,农机产品将呈现七大趋势:

趋势一:向高效智能发展,以拖拉机为例,其发展技术将呈现如下特点。一是采用世界上最先进的技术平台。二是 SDF 方面,低于 250 马力的拖拉机逐渐向动力换挡和传动(电控)无极变化。三是 250—400 马力实现无级变速(全电控全液压)。四是采用 GPS 定位导航系统。

趋势二:向舒适便捷发展,驾乘舒适、操控简捷、外观漂亮将成为农机技术的主流,如要求驾驶室密封良好,并配置空调。

趋势三:向节约可靠发展,油耗低将成为市场未来重要的发展方向。

趋势四:向复式功能发展,能配置播种、喷药、深松、镇压等各种农机具,实现复式作业功能。

趋势五:向宽幅大型发展,大拖正由 140—270 马力向 400 马力方向发展,谷物收割机将进一步向大喂入量发展,插秧机市场向乘坐式发展的速度将加快。

趋势六:向环保方向发展,以发动机国 II 向国 III 切换为标志,环保对农机市场将产生深刻影响,发动机排放升级将成为未来农机市场的新常态。

趋势七:专用化、个性化要求更加突出,人机适用性要求更高。

鉴于此,面对市场的巨大变化及发展趋势,国内农机企业只有顺应市场的变化,适时进行战略转移和产品结构调整,才能度过转型期,迎来发展的“第二春”。

展会资讯

以展促销 合作共赢 新疆伊犁州举行首届中亚农牧机械博览会 暨机电产品展销会



■ 赵邦耀

4 月 28 日,新疆伊犁州首届中亚农牧机械博览会暨机电产品展销会在中哈霍尔果斯国际边境合作中心举行,上千名中外客商齐聚,200 多家疆内外知名企业参展,农牧机械、机电产品走俏霍尔果斯。

本届展销会上,来自中国、哈萨克斯坦等国家的农牧机械、机电产品经销商带着各式各样、技术先进的产品亮相霍尔果斯,仪表、电器等中外品牌小型机电种类丰富,大型种植施肥机械、田间管理机械等农机具摆满展厅。

展销会一开始,来自伊犁州新源县的永成农机有限责任公司总经理袁伟就忙个

不停,介绍资料、展示产品、操作应用。随着操作人员的精彩演示,围观的客商越聚越多。作为一家长期从事农机具出口的公司,袁伟告诉记者,中国的农机具特别适合中亚国家的需求:“在国际上,我们的玉米收割机比凯斯啊、纽克啊,性价比特别高。他们价位 100 万,我们价位就是 40 万到 50 万,在这上面我们都比他有优势。”

新疆亚中机电股份有限公司作为一家已经拥有跨境电商平台的公司,这次也是第一次来到边境口岸参加机电展销会。新疆亚中机电销售租赁公司总经理助理刁维龙说,这次来参加展销会,就是希望借力中哈霍尔果斯国际边境合作中心这一独特的跨境经济贸易区,把“线上”2 万多种

机电产品推广到“线下”。“我们有 56 个展位,来了 105 个参展商。伊犁地理位置优势非常明显,霍尔果斯的战略地位也是比较重要,希望(通过)政府推动和企业参与,真正把霍尔果斯这个“一带一路”上的西部开放门户展示出去。”

来自乌鲁木齐的新疆高渊盛隆公司一直从事国内农机具销售,负责人海金莲告诉记者,这次过来参加霍尔果斯展销会,希望能够了解中亚国家需求,向出口发力:“想了解一下国外对我们这一块有什么需求,在看看各个参展商对今年具体推出的哪些新产品、农业上的发展、有什么更好的机械,过来看看。我是做国内产品的,也想涉足出口这一块。”

本届展销会以“以展促销、合作共赢”为主题,为期三天,展出面积达 3.1 万平方米,设有农用器械展区、机电产品和农用物资展区和重工机械展区等,主要展示农牧机械、机电产品、农用物资、中亚农副产品及重工机械等产品。

新疆霍尔果斯市委副书记、市长、霍尔果斯经济开发区党工委副书记、管委会副主任莫拉力·阿不都满金在开幕式的致辞中表示,这次霍尔果斯举办展销会就是力图通过中哈霍尔果斯国际边境合作中心这个跨境经济贸易区,搭建一个更便捷、更畅通的农牧机械、机电产品国际贸易展销平台,促进中国与中亚国家开展更深层次、更广领域的交流合作。

能变压器和智能开关与传统产品的竞争为日益激烈。”

但是,报告中还指出,成本高依然是智能变压器和开关设备发展面临的最大制约因素。因此,未来十年,尽管这一市场会保持稳步增长,但增速不会太快。

(姬锦)

2016 全球智能变压器和开关 收益约为 203 亿美元

目前,世界各地的电力企业都在努力扩大和升级其变电站基础设施以提高电力系统的稳定性和安全性。据 Navigant Research 研究报告透露,2016 年,预计全球智能变压器和智能开关市场收益约为 203 亿美元,预计到 2025 年增至 241 亿美元。

“传统变压器和开关设置更换意味着在

未来十年大规模的投资即将到来。”Navigant Research 首席分析师 Richelle Elberg 解释说,“但是,智能自动化变压器和开关已经逐渐成为新一代变电站的常态,这是因为运营商对分布式发电并网以及电网系统运营的可靠性和安全性需求不断提高以及政府对这一方面不断重视。未来十年,智