

2 焦点 Focuses

全国人大代表杨莉:梦想开在栀子花开的地方

■ 本报记者 王镜榕

“在我的心中有一个梦想,就是让漫山遍野的栀子花成为我们凤凰老百姓的致富花、幸福花。”早春是北京,晚风中还裹挟着丝丝寒意,夜色中一袭红衣的全国人大代表、岳阳市屈原管理区凤凰乡凤凰村村主任杨莉,脚步匆匆地走来,因为繁忙和劳累,她的嗓子微哑、略有感冒,但依然洋溢着热情与活力,谈起家乡的栀子产业,更是难掩兴奋与自豪之情。

满山遍野致富花

栀子花是岳阳市的市花。在杨莉代表的家乡凤凰乡凤凰村,这是一种最寻常的植物。花开时节,田野里、山头上到处都点缀着美丽的栀子花,空气中弥漫着栀子花的淡淡清香。“真没想到,栀子花会成为我们凤凰老百姓的致富宝,”谈到栀子,杨莉代表如数家珍,“栀子树浑身是宝。叶、花、果、根都可入药。果能清肺润喉,花开可观赏,花谢可泡茶,干果既是中药原材料,又可提取天然色素,榨干后还可作为饲料原材料。”

多年前的染色“毒馒头事件”,给当时正随全国人大常委会在上海开展食品安全执法检查的杨莉以强烈震撼。她回忆道:“通过咨询专家,我们了解到,罪魁祸首,是违法使用工业色素。”其实,在巨大的经济利益驱使下,我国食品行业超量使用合成色素,甚至违法使用工业色素的现象并不少见,食品安全事故时有发生,杨莉说:“‘民以食为天’,当专家介绍国际上普遍使用的食用天然色素可以从



黄栀中提取时,我的眼前一亮,家乡漫山遍野的栀子花跃入我的眼帘,如果能够带领乡亲们把栀子产业搞起来,岂不是一件利国利民的好事?”

为此,她萌生了创办实验室的念头。2012年,她自掏腰包,创办了集引种、科研、育苗、培训、展示于一体的实验室,这也是湖南省第一个由农民创办、建在乡村并直接服务农民的高科技农业实验室。

实验室投入使用后,杨莉并未着急把改良后的种苗交给农民栽种,她决定自己先当“小白鼠”。“要尽可能降低村民在新技术推广中的风险和损失。”

为此,她流转了 1000 多亩山地作为示范基地,种植起黄栀子、蓝莓等作物。2013 年底,杨莉开始向乡亲们推广黄栀子。如今,岳阳及周边地区种植黄栀子面积超过 6000 亩,

每亩每年可盈利 2000 余元。这也更加坚定了杨莉带领乡亲们科技创新,致富奔小康的决心。

放眼凤凰未来,杨莉高兴地表示,我要种下更多科技的种子,让它们在农民的田间地头扎根开花,让漫山遍野的栀子花,成为带动更多的贫困户脱贫奔小康的致富花。

青山绿水幸福花

“我是来自洞庭湖畔的农民代表杨莉。”面对媒体,杨莉常常这样自我介绍。

在杨莉的心目中,洞庭湖有着特殊的精神纬度,她说,“范仲淹‘先天下之忧而忧,后天下之乐而乐’的思想,是我们宝贵的精神财富。近年来,不少地区在发展经济的同时,付出了不小的生态环境代价。作为来自洞庭湖



能源领域作为“新一”三大核心战略板块之一,将被“毫不动摇地打造成世界级品牌”。

熟悉光伏市场的人们,大致可以想象三一进军光伏市场的优势所在。例如三一遍布海内外的工程机械市场、庞大的销售体系等与分布式光伏开发建设的重合度极高;其次,三一精于工程机械的远程控制技术,而这恰恰是现如今很多分布式光伏建者可望却不可及的优势所在。

程伟华肯定了记者的判断,并补充介绍,单从分布式光伏项目上看,三一拥有 500 万平方米的厂房屋顶,将分批建设分布式太阳能电站。据悉,目前除南口产业园外,珠海、长沙、临港等地的产业园都已开工或积极筹备。今年上半年,三一计划完成产业园屋顶约 100MW 分布式电站的并网发电。

“在此基础上,三一在海外还有 100 多个办事处,客户范围同样可复制上述模式。同时,三一传统渠道上有上万人的业务团队,不需要增加太多的成本,他们就可以很好地开展分布式光伏项目开发、建设工作,以及为客户提供后期运营维护服务等。”程伟华表示。

清洁能源资产或打包或单独上市

(证券日报)

三一集团 300 亿进军光伏 拟将风电光伏业务打包或单独上市

■ 于南

据悉,三一进军光伏分三步走:分布式太阳能发电领域的投资和运营,以及打造智能微电网和能源互联网云平台。

3 月 16 日,中国光伏业界迎来了“新军”。

就在这一天,一家“巨无霸”式的著名企业,首次对外传播了其将跨界进军光伏市场的消息,其就是我国工程机械行业“龙头”——三一集团(上市公司三一重工控股股

东)。

作为宣布进军光伏市场的“由头”,日前,三一北京南口产业园 3.818MW 的分布式光伏电站正式并网发电了。据说,三一集团相关负责人曾就此解读,未来,三一计划投资 300 亿元用于分布式太阳能发电领域的投资和运营,并将打造智能微电网和能源互联网云平台。

记者就此第一时间采访了三一集团总裁办副主任程伟华,他向记者确认了上述消息的属实,并介绍,三一进军光伏的策略、定位都是基于自身优势选择的。“我们确实计划在光伏上,未来 5 年投资 300 亿元。现在比较明确的是,我们不涉足大型地面电站的投建,但在分布式光伏方面,我们不仅投资、建设,还自持运营并提供后期维护服务,且会覆盖海

内外市场。”

更为关键的是,程伟华向记者透露,“未来,这部分光伏资产可能会与集团风电等清洁能源资产合并上市,也可能会选择单独上市”。

在分布式光伏上极具优势

据了解,三一北京南口产业园 3.818MW 的分布式光伏电站正式并网发电后,一周累计提供清洁电力超过 10 万度,平均比预计的发电量高出 10%。

程伟华向记者透露,2015 年下半年,三一正式将发展光伏产业提上战略议程,成立了太阳能筹备小组,并将第一站定在了南口产业园,逐步将外部电力替换为分布式太阳能。同时,公司还从国家电网请来专家对整体规划进行评审,并进行了大量培训。

“三一在建设分布式电站方面有个原则,就是要做精品。”在记者追问下,程伟华坦言,“现阶段我们没有介入光伏制造端的计划,但在光伏组件、逆变器等方面,我们宁可多花点钱,也只选择业界前五名以内的供应商”。

作为三一将在新能源领域采取行动的信号,此前,三一重工董事长梁稳根曾说,目前国内经济已经进入“新常态”,工程机械行业处于调整中,因此公司正积极寻求转型。而新

海航系 12 亿跨界投资乐视体育 旅游企业纷纷玩跨界

■ 赵嘉妮

乐视体育通过 PC 端、移动端及互联网电视端向用户提供在线体育娱乐视频,日均 UV(独立访客)达到约 1100 万。

截至 2015 年末,乐视体育涵盖了 22 个体育大项、310 个小型赛事直播及节目资源,其中独家版权为 217 项。

“海航系”凯撒旅游在体育产业再下一子。3 月 15 日晚间,凯撒旅游发布公告,公司拟出资 6 亿元参与乐视体育 B 轮融资计划,与“海航系”另两家公司共同出资 12 亿元投资乐视体育。此前备受关注的乐视体育 B 轮融资也披露部分细节,乐视体育计划 B 轮融资规模为 70 亿元。

凯撒旅游加码布局体育产业

根据公告,凯撒旅游作为有限合伙人入伙嘉兴基金,该基金将由凯撒旅游的关联公司海航资本投资(北京)有限公司与海航资本集团有限公司发起设立。

基金成立后,计划以 12 亿元参与乐视体育 B 轮融资。本次投资完成后,预计嘉兴基金将持有乐视体育 5.85% 的股权(最终以各方签署协议为准)。

海航资本投资、海航资本集团与凯撒旅游同属“海航系”下属公司。

这并非凯撒旅游首次跨界体育领域。今年 1 月,凯撒旅游召开新闻发布会,对外正式宣布里约奥运观赛旅游产品全面上线,这意味

着公司要大举发力体育旅游市场。

此前,凯撒旅游已经推出英超、西甲、温网、法网、澳网、美国职业篮球、高尔夫等国际顶级赛事的旅游产品,先后组织过 2006 年德国世界杯和 2010 年南非世界杯观赛之旅。2012 年,凯撒旅游还是伦敦奥运会中国内地票务代理及旅游服务供应商。

“凯撒旅游很看重乐视体育在互联网应用业务以及生态建设方面的成就”,凯撒中国创始人、凯撒旅游总裁陈小兵说,“投资乐视体育给凯撒旅游带来一个开放的平台。”

据了解,未来双方在互联网体育营销与体育旅游 IP 方面开展合作,将为共同开发特色体育旅游产品以及定制化体育旅游产品带来全新的创意和用户体验。

乐视体育身价暴涨 6.3 倍

此前乐视体育 B 轮融资广受业界关注。根据凯撒旅游公布资料,乐视体育计划融资规模为 70 亿元,B 轮投前估值 135 亿元,投后估值 205 亿元。

2015 年 5 月份,乐视体育披露了 A 轮的详细融资情况,其以 28 亿元的估值融得资金 8 亿元。也就是说,如果 B 轮融资顺利完成,与 A 轮融资时的 28 亿元相比,乐视体育的估值将实现 6.3 倍的增长。

乐视体育的融资计划一直被各种光环所笼罩。今年 3 月初,一份疑似乐视体育融资的内部文件被曝出,其中提到乐视体育 B 轮融资的新进股东有中国人寿、海航资本、联想等

的农民代表,保护好洞庭湖的湿地环境,是我们每个洞庭湖人的责任,更是我们这些人大代表不可推卸的历史使命。”

“洞庭湖是我们的福地,”杨莉说,“多年来,岳阳市委市政府坚持生态优先、绿色发展理念,依托湖区独特区位与资源优势,着力发展生态环保型替代产业和特色产业,推进生态工业园区、现代休闲农业观光园和生态农业基地建设,走出了一条经济、社会和生态效益相统一的可持续发展道路。”

“多年来,我们利用洞庭湖湿地气候、水资源等要素开展科研和孵化,陆续培育出黄栀子苗、龙牙百合苗、金线莲苗、蓝莓苗、迷迭香苗等一批高经济价值农业新品种,推广种植面积数万亩,目前,我们的一批生态新产品即将投放市场,这些都更加坚定了我们走绿色发展道路的决心。”

杨莉代表表示:“既要绿水青山,也要金山银山;绿水青山就是金山银山。习近平总书记的讲话,为我们指明了绿色发展的方向;今年的全国两会政府工作报告,李克强总理就推动形成绿色生产生活方式,加快改善生态环境也做出重要部署。十三五期间,相信在党中央国务院以及各级政府的正确领导下,我们洞庭湖的青山绿水必将成为我们凤凰人脱贫攻坚、全面建成小康社会的金山银山、幸福之山。”

梦想就在栀子花开的地方。两会结束,杨莉代表也将随团回到她朝夕相伴的凤凰乡亲们之中,回到洞庭湖的山水之间。她们正如那漫山遍野的栀子花,扎根泥土,必将用自己勤劳质朴的双手浇灌出属于自己的幸福之花。

花开时节,幸福绽放……



“我们大概的投资节奏会把握在 2016 年投入 10 亿元-15 亿元,2017 年 30 亿元-50 亿元,2018 年 70 亿元-80 亿元,5 年累计投资 300 亿元。”程伟华介绍,在这个庞大的战略主导下,三一绝不仅仅做分布式光伏项目的投建运,“我们还打算做智能微电网解决方案提供商(光伏、储能、充电站等)以及能源互联网云平台”。

程伟华介绍,三一目前有三十几万台设备在外都具有远程控制、实时监控功能,未来,我们希望对我们建设的分布式光伏电站也都实施远程控制,这也不是意义上的电站监控,而是要实现需求侧的节能提升。而当我们拥有上百万控制器用户时,我们则希望通过能源互联网云平台的建立,成为大数据运营商。

“关于上市的计划,三一可能会选择将集团风电、光伏等清洁能源资产打包上市,也可能选择将光伏业务独立上市。目前还没有明确方案。”程伟华表示,“目前三一在新能源方面,风电已经具备很强的竞争力,去年风电板块在涉足全产业链的情况下,实现了约 60 亿元-80 亿元销售量”。

陶琳认为,在全球经济疲软的大环境下,中国经济确实面临下行压力。不过,中国仍处于消费结构快速升级的阶段,市场需求量巨大。长期来看,中国经济转型正“扬帆起航”,基本面依然强劲,平稳较快发展可期。

轻点鼠标 农资到家

安徽庐江县 农民网上备耕成时尚

随着“互联网+”悄然进村入户,给产粮大县安徽庐江的农民们带来生产生活方式的新变化。坐在家中,足不出户,打开电脑挑选选,买种子、挑化肥,物美价廉,轻松又快捷。

3 月 14 日,在庐江县泥河镇胜岗村,笔者见到董海丰时,他正在家中码放早上刚送到的 100 袋化肥。董海丰是种地的老把式,家里承包了 20 公顷地。往年这个时候,正是他东奔西跑购买种子、化肥的忙碌期,但今年他却不慌不忙。

原来,几天前董海丰在网上“淘”了一批化肥。没过几天,化肥就送到了家门口,让他喜出望外。

除了省事、便捷外,“网购”最让董海丰动心之处还是农资的质优价廉。“20 公顷地需要 100 袋化肥,以前在农资店买得 3 万多元,今年网购才不到 2 万元”董海丰说,“开始我也心没底,怕网购的肥效不行,到货后,一看包装上的配比我就放心了。”

如今在庐江,一场由“互联网+”带来的农资销售变革也在悄然发生。

笔者在胜岗村“村淘”站看到,负责人刘长安被前来网购农资的村民团团围拢在电脑前。刘长安拿出销售记录介绍,从 3 月 1 日起 10 多天时间,他的“村淘”站卖出了 600 多吨、200 多万元的化肥。“我当过 14 年的村支书,人脉广,大伙儿都信任我,我也想让村民们得到更多的实惠。”刘长安自豪地说。

笔者环顾这个 200 多平方面的“村淘”站,看到货架上摆放着五颜六色的“春耕节”宣传单,百余种农资商品供农民对比选购。刘长安递给记者一份《还款承诺书》,“‘春耕节’淘宝推出了‘旺农贷’业务,为农民提供 50 万元以下无抵押、无担保贷款。有个别品牌的化肥还提供贴息贷款政策。”

“以前备耕时,农资经销商开车到村里请村民吃饭,有的人碍于面子不得不买,吃人嘴短,遇到质量差的农资也有苦难言。”刘长安说。层层分销的传统农资销售模式让厂家无法直接接触农民,农民也很难直接买到质优价廉的正品农资。农资零售环节成了农资造假、掺假重灾区。“但网购农资是厂家直销,将中间商利润返利于民,质量有保证,农民都认可。”

笔者采访了解到,“村淘”还与当地 3 家有着良好口碑的化肥生产企业 and 农机企业开展“触网”合作,线上销售农资,线下派出专业的技术人员指导农民进行农事生产,既改变了农村传统的农资买卖习惯,在源头提升农业产业链效率,又拓宽了企业销售渠道,实现多赢。

庐江县商务局局长陈述介绍,作为“村淘”项目建设农业大县,截至目前,村级服务站运营 17 个,交易额近亿元,总单量超 10 万单,已建成 30 个村级服务站。庐江力争到今年底实现全市所有行政村村级服务站全覆盖,以此普及电商知识,培养农民网络购物习惯,突破信息和物流瓶颈,实现“网货下乡”和“农产品进城”双向流通。

(钱良好)

▶▶▶ [上接 P1]——

陶琳认为,在全球经济疲软的大环境下,中国经济确实面临下行压力。不过,中国仍处于消费结构快速升级的阶段,市场需求量巨大。长期来看,中国经济转型正“扬帆起航”,基本面依然强劲,平稳较快发展可期。

跨国巨头看好在华发展潜力

中国经济转型,为自身也为世界带来新红利,跨国公司对此有最直接感受。受访高管表示,供给侧改革和“一带一路”倡议等给公司业务带来很大机遇,企业在华发展潜力依然巨大。

段小缨说:“我们认为推进供给侧改革、推进‘一带一路’、落实《中国制造 2025》,以及本届政府对于继续拓展国际合作、提高利用外资水平的表态,对于通用电气在中国的业务都是积极正面的信号。”

段小缨举例说,在“一带一路”层面,通用电气已经为中国企业承包承建的海外电力和油气项目提供了价值超过 30 亿美元的设备,涉及燃气轮机、风电、石油天然气管线等众多产品。通用电气和中国机械工业集团合作的非洲地区清洁能源项目,被列为中美经贸务实合作示范项目。

苏孝世谈到近年来中国政府大力简政放权为企业经营带来的利好。他说,跨国公司已经受益于本届政府改革行政管理模式的诸多举措,包括简化行政审批事项、优化服务以及海关积极推行的一系列贸易便利化措施。这有助于创造公平的市场环境并提升政府管理效能,也能帮助企业降低运营成本,提高效率。

张建强说,在中国经济去产能、去库存、去杠杆、降成本、补短板的背景下,在华跨国公司面临新的课题和挑战。同时也应该看到,供给侧改革强调的产业链、价值链提升,制造业转型升级,以及“一带一路”倡导的国际产能合作,为跨国公司发挥强大的创新能力和丰富的全球运营经验等优势提供了更大空间。

双向开放、互利合作给企业带来的新机遇是陶琳在采访中强调的要点。她说,“一带一路”倡议体现了中国构建全新对外开放格局的思路。未来各种交流合作机制与平台的建设不仅有利于更多中国企业“走出去”,也将为企业“走进来”提供更多可能性。她相信特斯拉在中国的业务将开展得更加顺畅。

(新京报)