

10生态养殖 Eco-breeding

腾龙养鸡场走生态养殖路 “金窝”产“金蛋”

民以食为天,“菜篮子”工程建设一直是市民关注的热点。龙海市程溪农场的腾龙养鸡场,是福建省漳州市最大的蛋鸡养殖基地,每天为漳州市区供应数吨高优新鲜鸡蛋——住上“金窝”产下“金蛋”。

近年来,腾龙养鸡场不断优化养殖模式,引进全自动化养殖设备,走绿色生态养殖之路,确保生产高优鸡蛋,稳定保障市场供应。

防疫“从入门开始”

车子驶进腾龙养鸡场大门,突然颠簸了一下。“这是过消毒水坑,对车辆轮胎进行消毒。”程溪农场党委委员王立群介绍说,“养鸡场的防疫从入门就要做好。”养鸡场里各个功能区有着明显的划分,办公区、作业区、库管区和鸡舍有着明显的距离分隔。即使不同的鸡舍,也存在几十米的间隔,保证生物隔离的安全区间。“近年来我们对鸡舍进行扩建改造,基本按照原有功能布局稳步推进,而没有一味地追求经济效益,求大求快,大拆大建。”腾龙养鸡场总经理张立辉说,“把物理隔离的基础打好,尽可能地避免出现鸡舍受感染情况的发生。”

“现在是防疫封闭期,除了专门的管理人员,其他人不能进入鸡舍。”兽医陈建国告诉笔者,要进到生物安全控制区,必须经过清洗消毒,并穿上专门的防化服。每间鸡舍有数万羽蛋鸡,这对陈建国来说,是一份沉甸甸的责任。春节前的极端寒潮来袭,腾龙养殖场正是通过温度、湿度、通风、消毒等方



●新鲜“出炉”的高优鸡蛋



●先进的一体化蛋鸡养殖设备

法对鸡舍进行有效调节,这才保证鸡群安全舒适地渡过这一气候难关。

生产安全“看管理”

安全生产是“1”,决定着生产基础,技术升级则是后面的“0”,能成倍地提升生产效率。面对禽蛋等农副产品需求日益提升形势,腾龙养鸡场在把控好生产质量安全的同时,在前年由农场出资2000万元对养鸡场进行全面技改,从国外购进先进的自动化养鸡设备。

山东鄄城县：“骑”驴闯市场 敲开致富门

现如今,利用养牛、养羊、养鸡走上致富路的屡见不鲜,而山东省鄄城县引马镇卜寺村的李丽丽却另辟蹊径,搞起了特色养殖——养驴。

说起李丽丽的创业之路,还得从10多年前说起:那时的她和其他的村姐妹一样揣着致富的梦想外出打工,经过几年打拼,李丽丽不仅积累下资金和丰富的阅历,更是收获了爱情,与一位湖南小伙喜结连理。随着年龄的增长,李丽丽自己创业的念头也与日俱增。可婆家远在山区,生活习俗不甚了解;自己熟悉的家乡除去耕种也难找合适的门路。如何破解创业难题一直是李丽丽夫妻两个考虑的大事。

机会总是给有心人准备的。2015年麦收前,李丽丽夫妻两个从浙江返乡帮助父亲收麦,在济广高速嘉祥西出口,两人看到路两边布满牛、马、驴、羊等牲畜的圈舍,牲畜交易场面甚是热闹。利用家乡的庄稼秸秆搞养殖?夫妻两个同时萌发了一个念头。

既然有了同一个想法,夫妻两个就直接下车对牲畜行情进行了解。经过一番认真的考察,他们了解到:肉驴养殖所用驴驹多是从内蒙、新疆等北方地区引进,极易适应当地的生存环境,圈舍占地少,对防疫、饲料、喂养技术要求不高,而且驴全身是宝,养成后销售不愁,回报比较稳固,市场风险小。夫妻两个当即商定:不再去浙江打工,就在家搞养殖。

回到家里后,夫妻两个将意见告诉了父亲李福来,李福来当即答应,并许诺将闲置的一处庭院拿出来当养殖场。麦后,李丽丽夫妻拿出自己的积蓄,建起了一个可饲养50头的驴舍,在父亲的帮助下选回30头精壮驴驹回来喂养,开始“骑”驴闯市场。

养殖结果和市场考察结果一样,30头驴驹在李丽丽的喂养下长势良好,四个来月就增重100多斤,达到出栏的标准,销售经纪人更是不请自到,30头驴顺利外销,每头驴纯利润900多元。

这样一来,李丽丽养驴热情更高了。第一茬肉驴出栏后,立即购来第二茬进行喂养。在喂养中李丽丽发现:驴多为夜间进食,白天很少需要照顾,除去接送孩子上学的时间还有不少空闲。闲不住的她利用一个亲戚给板皮厂送货的便利条件,在驴舍旁建了一个旋皮修补车间,一天下来又多出50多元的收入,小日子越来越好。

“在家搞养殖,效益好坏不说,不耽误照顾老人、孩子,一家人健健康康比什么都好,”看着越来越稳定的事业,李丽丽非常知足。同时也有着自己的新打算,“要是养驴能这样稳定下去,我们慢慢地扩大规模,固定自己的驴驹选育基地,成立养殖合作社,带动村内更多的人参与,大家一起发家致富。”

(丁秋松 崔蕊蕊 焦同帅)

“养猪倌”方伟的生态养殖路

5年前,江苏扬州市许庄社区党员方伟在刘集镇租了15亩土地,盖起了3个大猪圈,开始了他的养猪事业。之前没有接触过养猪的他不想用传统养猪的法子,决心走一条不一样的技术养猪路。

经过一番市场调查和深思熟虑,方伟决定搞生态养殖,养殖场的名字就叫“宏伟生态养殖场”。在养殖场建立之初,方伟就下定决心,要和原来传统的养殖方式区别开来。

大家都知道,养殖业最大的难题是流行疫病的预防与治理,而传统养殖中普遍运用的应对疫病的“法宝”——抗生素是方伟坚决反对的,他只好寻找别的办法。为了解决这个难题,方伟决定双管齐下:第一步是在饲料里掺草药。这事儿听起来荒唐,却是地地道道的技术活,无论是各种草药的配比,还是草药和饲料的配比,都是专家经过研究的,保证效果最大化。同时花了上万元资金购买紫外线消毒设备,别奇怪,不是给猪消毒,也不是给猪圈消毒,而是给外来人员消毒。双管齐下,既提高了猪的抵抗力,又减少了外来细菌的侵入。而猪粪堆肥技术更是一举两得,在减少细菌产生的同时,免去了打扫的人工费用。

方伟的投入并不是没有回报,很快他就站稳了脚跟。随着养殖场的生意红火,扩大规模成了方伟的下一步打算。可天有不测风云,2013年底,猪肉价格开始下降,养猪



●方伟在养殖场。

的生意变得越来越不好做。一时间,很多人对养猪行业由趋之若鹜变成敬而远之,方伟的养殖场也受到了不小的冲击,成猪卖不出去,养猪的农户也不再来买猪苗,收入不断减少,但养殖场每天花费的成本又不会变少,身边的很多人都坚持不住放弃了养猪。在方伟一筹莫展的时候,政府伸出了援助之手,给他送来了资金,减少了损失,

使得方伟撑过了最艰难的一段日子。这两年,猪肉价格上涨,人们把目光又投向养殖业,方伟的养殖场因为存栏量高、存栏猪质量好,吸引了农户纷纷前来购买,养殖场在2015年一举扭亏为盈,方伟的坚持终于到了开花结果的时候。经过扩大规模和各种现有技术的改进和新技术的引进,2015年宏伟养殖场出栏量达到1000多头。

方伟的养殖场规模扩大之后,在周边的农户中渐渐有了一些名气,来向他购买猪苗的农户也多了起来。虽然都是一样的猪苗,但是有的农户养的猪育肥效果就是没有方伟养的猪好,有的容易生病。当这些农户找到方伟的时候,他总是热心地帮农户寻找问题、解决问题,把农户家的猪当成自己养殖场里的猪一样对待,让农户们很放心。所以,每当自家的猪生了病,他们都愿意来找方伟看看。当养殖方面有了疑问时,他们都愿意来方伟这里问问。提起方伟,农户们个个都竖起大拇指,交口称赞。方伟不仅实现自主创业,还带动身边农户一起致富,2014年他也被许庄社区党总支评为优秀共产党员。

方伟总说自己做的并不算什么大事,坚持到了现在,其中既有父母无言的鼓励,也有政府的扶持。”坚持,坚持,总有好的一天,坚持就是胜利。”方伟表示,在接下来的日子里,这条路他会继续走下去。

(陈雪丹 李文明)

全国政协委员肖燕建议,利用高原湖泊发展水产养殖助农户脱贫

有云花云烟云茶云药 还应有云渔



●肖燕(左二)在公司水产育苗基地查看观赏鱼。(新华社 杨宗友 摄)

近年来,云南利用高原湖泊发展生态水产养殖,已从“可有可无”的副业成长为大农业中发展速度快、效益高、优势明显的重要特色产业。全国政协委员肖燕建议,应发挥好湖泊生态水产养殖优势,助农户脱贫。

云南土著鱼品种居全国各省之首

肖燕说,云南省地处中国西南边陲,复杂的地形条件造就了水系众多、江河纵横、湖泊棋布的水资源状况。“云南境内河流众多,大小河流有600余条,江河水面约有

10.67万公顷,共有40余个天然湖泊,总蓄水量约300亿立方米,池塘坝塘水面3.24万公顷。特殊的地理地质构造和气候因子,为云南丰富的渔业资源发育提供了良好的自然环境,孕育了多种多样的水生生物,云南鱼类资源在全国淡水渔业资源中的地位更加突出。”

肖燕认为,截至2013年,云南省发现629种鱼类,其中土著鱼594种,居全国各省之首,在全世界仅分布于云南的就有255种,尤以六大名鱼享誉全国,经济价值较大,发展土著鱼产业优势明显。

她表示,发展高原湖泊水产养殖渔业是发展高原特色农业的重要内容,是增加农民收入的重要产业。可以在现有的云花、云烟、云茶、云药基础上,打造出新的云南高原生态“云渔”品牌。

应设高原湖泊生态保护专项基金

“更为难能可贵的是,我国渔业养殖发展是建立在‘不与人争粮,不与粮争地’的基础上。”肖燕说,以保护水环境为最终目的的生态水产养殖业,实现了湖泊生态系统的良性循环,保证了水资源的可持续利用,不仅充分发挥了云南丰富的湖泊资源优势,解决渔民生计和生活问题,更走出了一条探索云南湖区坝塘精准扶贫发展的新路径。

因此,肖燕建议,结合云南湖泊周边优势,在“保护中开发,在开发中保护”,在充分利用云南丰富优质的水资源发展生态养殖的同时,引进适合自身发展的“高、精、尖”技术成果,以保护湖泊的生态环境为目标,形成保护与发展的良性互动,不仅达到经济发展与资源、环境保护相协调,也是实现精准扶贫、行业扶贫、专项扶贫、社会扶贫等方式的最好体现。

“应设立国家高原湖泊生态保护、发展专项基金,推进云南高原湖泊生态渔业、产业精准扶贫发展。”肖燕建议,国家应加大对扶持云南高原水产行业、企业,在政策、资金、贷款利率期限额度上给予重点倾斜。(乔长红)

河南睢阳区：陈建朝的养牛致富经

“去年6月,我的养牛场筛选购进57头优良母牛、30头公牛,通过科学饲养,目前有存栏牛160头,按市场价算,增值20万元。”说起养牛场的发展,河南睢阳区宋城办事处沈营村养牛场场长陈建朝满脸笑意。

2月26日,记者来到这个养牛场,看到养殖的肉牛个个膘肥体壮,一幅原生态、无公害的养殖画面,成为沈营村发展养殖产业的一个亮点,让记者大开眼界。

陈建朝指着厂里的一座空棚圈,“上周,我的这棚肉牛刚出栏,赚了5万元。”他说,“我经常去沈营村室查阅养殖方面的资料,学习了很多养殖知识,根据市场的需求来控制肉牛数量和种类,为我养牛提供了极大的方便。”

“怎么想到发展肉牛养殖的?”看着生态养殖场中的牛在悠闲地吃着草,记者好奇地问道。

“2011年年初,我发现肉牛的利润可观,近几年养牛的人家越来越少了,农业机械化推广后,养牛的更少了,而市场上牛肉的价格居高不下。我觉得这是个机会,我要养牛致富。”谈起创业初衷陈建朝说。

当年5月,他开始在家小规模地养牛,如今已有5年的养殖经验。为提高肉牛的肉质,他除了每天喂肉牛玉米秆、小麦秆外,还让肉牛在厂棚里来回跑动,有时让肉牛听听音乐。“这样的肉牛是真正的绿色产品,我的肉牛销量非常好,好多客户都是来自淮南、淮北、亳州,他们都是提前预约,等肉牛一出栏,都会开着车过来拉。在市场上价格也高一些。”陈建朝说。

过去的几年,沈营村的村民都养有肉牛,但由于管理不善,牛吃了农作物引发不少纠纷,导致农户不愿养牛。近年来,随着人们生活水平的不断提高,市场对牛肉和牛皮的需求量与日俱增,30多岁的陈建朝受到启发,去年6月,他和家人商量,决定投入80万元,占地3亩多,创办一个养牛场,带动村民们养肉牛致富。

一开始,由于缺乏养牛知识,陈建朝吃了不少亏,但通过慢慢的经验积累,收入逐年增加。尝到甜头后,他又计划将肉牛规模进一步扩大。经过几年的经营和对市场的观察,陈建朝发现肉牛育肥前景不错,于是年初便买回了100多头“架子牛”,用酒糟掺粉碎的玉米秸秆做饲料进行育肥。一年下来,陈建朝不但还清了债务,还略有积蓄。

致了富的陈建朝同时也不忘带动群众致富,据村民江良成介绍,他在陈建朝那里搞一些动物防疫工作,一个月工资最低也有1500元。

“母牛每年可产一头幼仔,生长期为280天,体重达到500公斤即可出售,按目前市场价计算,每头牛可获纯利2000元以上。以后,我还要扩大养殖规模,带动更多的村民加入养殖队伍,共同致富。”陈建朝对于未来的发展已有了蓝图。

(崔坤 张来)

盐城大丰:利用“三沼”做好生态养殖

2月25日,在江苏盐城市大丰区安成养殖场,一间间富有现代化气息的鸡舍内,一层层隔栏井然有序地排放着,隔栏内10多万只蛋鸡欢快地啼叫着,甚是悠闲地喝水、啄食、产蛋。这么一个偌大的鸡场,却没有明显的粪污气味,他们究竟运用了什么高招?

“以前,对于养殖户来说,禽畜粪污处理是一件很棘手的事。现如今,心里的这块石头终于落下了,每天都有专人专车帮我们处理。”随着该养殖场负责人束飞的指向,笔者看到,场南侧一辆辆全封闭式的运输车正在不停地作业。“场里10多万只鸡每天产的粪便,都被江苏苏港和顺生物科技有限公司的全封闭式粪便收集车运走了。我们养殖户只要支付少量的运输、处理费用。这样不仅不会污染环境,而且一年可省一半左右的处理费用。”在束飞的言语中不难听出如释重负的喜悦。

在江苏苏港和顺生物科技有限公司,四个高高竖立的绿色罐子尤为显眼。据介绍,这四个“大家伙”就是公司生产技术中心环节厌氧发酵罐,每天从全区收集的500多吨禽畜粪污作为生产的原材料,通过畜禽粪污集中处理综合利用技术,分别将沼气、沼渣、沼液提纯,制取生物天然气,生产土壤改良剂,制作液体有机肥等。昔日破坏农村环境的畜禽粪污,如今摇身一变,成了值钱的“金疙瘩”。

由江苏苏港和顺生物科技有限公司投资建设的畜禽粪污集中处理综合利用项目,可日生产天然气1万立方,沼液500吨。目前该项目已成为财政部、农业部十大示范项目之一。该公司先后和南京农业大学、华中农业大学、南京工业大学等高等院校合作,相继成立了沼液液体肥、有机营养液、水质净化剂、沼液养鱼、沼渣土壤改良剂等六个课题组。

目前,公司正通过微生物发酵技术,将沼液制作成的新产品——养殖肥水膏,可日产30吨,满足大丰30万亩养殖水体使用。与传统的肥水膏相比,该养殖肥水膏具有生态、高效、全营养等特性,可极大地提高鱼虾幼苗成活率,减少疾病的发生,促进鱼虾生长。该新产品预计今年3月中旬向市场推出。

据了解,该公司“三沼”综合利用的经济效益也十分可观,预计达产期内年均销售收入2260.53万元,年均总利润608.94万元。

(赵琪 宋凯华)