

3月5日晚,由《中国企业家》和中国经济网共同举办的“历史关口下的企业抉择——2016第十八期中国企业家两会沙龙”迎来了胡葆森、李东生、马蔚华、张传卫、刘永好等5位全国人大代表、全国政协委员。他们围绕“‘双创’开启新蓝图”这一主题展开讨论。

企业家谈“双创”：融资、方向、人才、机制成焦点

■ 佟明彪

3月5日晚,由《中国企业家》和中国经济网共同举办的“历史关口下的企业抉择——2016第十八期中国企业家两会沙龙”迎来了河南建业集团董事长胡葆森,TCL集团股份有限公司董事长兼首席执行官李东生,国家科技成果转化引导基金理事长、招商银行原行长马蔚华,明阳新能源投资控股集团董事局主席张传卫,新希望集团董事长刘永好等5位全国人大代表、全国政协委员。他们围绕“‘双创’开启新蓝图”这一主题展开讨论。

融资问题仍然是突出矛盾

全国政协委员、国家科技成果转化引导基金理事长、招商银行原行长马蔚华在谈到目前“双创”过程中存在的障碍时指出,融资问题是令创业者们头疼的突出矛盾。因为“双创”企业大多是小微企业,成长性企业,还有一些是科技含量比较高的创新企业,与大企业相比,这些企业更加“分散”,情况也更复杂,从银行的角度来说,对这些企业进行融资支持的风险较大。“银行如果像对待大企业那样一个企业一个尽职调查,肯定是亏了。”马蔚华说,对这些高成长性的创新企业最有力的支持是各种样PE、VC和产业基金等风险投资。全国人大代表、TCL集团股份有限公司董事长兼首席执行官李东生也表示,“美国为什么创业型公司特别多,因为美国有很多投资基金,对最初期的创业公司就进行天使投资,其实投资额都不是特别大,大概几万美金一个项目,像这类的机制在中国也是可以建立起来的,我们看到无论北京、深圳、上海这些科技创新相对聚集的地方,这类天使投资、风险投资也是比较多的。”

全国人大代表、河南建业集团董事长胡葆森也提出,目前我国还没有一个金融体系和专门的税收优惠政策来支撑“大众创业,万众创新”。“比如说在‘大众创业,万众创新’这个背景下,能不能在大学生创业的前三年甚至前五年免掉一些税收,让他一开始能够轻



●河南建业集团董事长胡葆森

装上阵。”胡葆森建议道。

创业者要有好的“方向感”精准定位

除了解决好融资难的问题,多位企业家还建议创业者要找准创业的方向,对自己的企业要精准定位。胡葆森认为,创业要有“方向感”,创业者的自我心态调整和控制能力非常重要,“我们经常讲‘男怕入错行,女怕嫁错郎’,一般创业者往往在一开始创业的时候对创业方向没有足够的研究和学习,对创业过程中所出现的各种问题思想准备不足,心态控制就不是很好,有时候容易急躁,‘方向感’出问题。”所以他提醒创业者,在创业之初要把握好方向和终极目标,一定要认真的思考和研究。

李东生对此观点也表示赞同,他认为创业者对创业的思考要到位,“创业等于说你要自己选定一个方向,你要自己对这个结果承担责任。创业者要想好自己要做什么,是不是有能力去做到,至少要有五六成的机会,创业才有可能成功,如果你连五六成的机会都没有,只是胆大,跟父母要几万块钱就找几个人创业了,这样我觉得成功的机会不会很高。”



●明阳新能源投资控股集团董事局主席张传卫

全国人大代表、明阳新能源投资控股集团董事局主席张传卫对此也表示,影响创新和创业成功与否的一个重要因素就是能不能对路,“比如说我们也是创业过来的,我们创业的时候也是要选择一个大的产业平台,大的产业公司,我们选择跟它对接,我是非常精准的定位,来进行创业创新的,这样成功率会大大提高。”

推进“双创”要有一批具有创业、创新精神的人才

李东生认为,中国要让“大众创业,万众创新”这项活动持续发展,得到效果,就要培养一批能具有创业、创新精神的人,可以通过教育端的改革来支持“双创”。

胡葆森对此也建议,“可以在大学引入学分制,让大学生不一定非要第四年才到社会上实习,也许第一年第二年就开始更多接触社会,思考和学习创业的经验,寻找创业的机会。教育部们可以鼓励各个大学开设创业指导和创新指导的课程,在学校创造一种机制和氛围,让一些创业成功的企业家或经济学家走进校园,在校园里为大学生走出校门后投身‘大众创业,万众创新’洪流创造更好的



●新希望集团董事长刘永好

基础性环境。”

协调创新体系与原有体系关系是企业内部“双创”的挑战

在“双创”过程中,一些企业建立了内部创业机制,鼓励员工运用他们的知识资本,人力资本通过做项目来参加创业。全国人大代表、新希望集团董事长刘永好在谈到企业内部“双创”的障碍时表示,对企业来讲,原有的体系已经有一个很完备的层级了,所以要在原有的体系里面做“双创”是有难度的,新企业属于谁管,由谁来给钱,它跟原有的体系是什么关系,对原有体系有没有冲击,怎么协调这些关系,怎么样既有利于创造创新,又有利于原有格局的平稳,这些问题都是企业内部“双创”的挑战。

对此,刘永好分享了自己企业的经验,“我们干脆就新成立一个公司,这个公司注册以后,我们是合伙制企业,完全按照合伙的办法运行,它跟集团有联系,因为主要的投资人是一个。用新公司去吸引人才,借助新的制度尝试,引进新的人才。在那个体系下,新的变革,新的创新就显得比较简单,那边是那边,这边是这边,这样就较好地克服了新的创新体系对原有体系的一些冲击。”

张近东谈创新：要从“少数派”布局进入“多数派”市场

■ 邓倩

2016年是我国进入全面建成小康社会决胜阶段的开局之年,“十三五”规划建设提出:“实现‘十三五’时期发展目标,破解发展难题,厚植发展优势,必须牢固树立创新、协调、绿色、开放、共享的发展理念。”对此,全国政协委员、苏宁控股集团董事长张近东接受采访时表示,创新是引领发展的第一动力,而创新就是“剩者为王”,往往最后坚持下来的企业才是最成功的企业,坚持到最后的创新才具有价值。

苏宁转型成功是坚持的结果

党中央把创新摆在国家发展全局的核心位置,不断深化科技体制改革,奋力推进“大众创业,万众创新”,大力实施“互联网+”和“中国制造2025”。在创新创业热潮涌动的时候,带领苏宁2009年开始从连锁巅峰时期毅然转型,趟出O2O融合发展道路的张近东,却给大家带来一剂“苦口良药”:创新从来不是三天打鱼,两天晒网的事情,不仅需要创意,还需要资金、技术、人才等大量的资源整合,以及时间的积累。

我们看到,一方面,新产业、新业态、新商业模式方兴未艾。2013—2015年,网上零售额年均增长超过40%;快递业务量年均增长超过50%。与此同时,互联网领域大量涌现的初创公司,短短一两年时间,已经大浪淘沙般死掉了一批又一批。作为国内O2O模式的首创者和践行者,苏宁云商刚刚交出了2015年营业收入1356亿元,同比增长超过24%,线上平台商品交易总规模同比增长近95%的成绩单,线上线下业务的增幅都远超行业和同行。张近东指出,创新永远不是一蹴而就的,苏宁的转型成功是任性出来,也是长久布局、是坚持的结果。

2016年是企业发展“机遇年”

近期,国际社会屡现看衰中国经济增长的声音。金融大鳄索罗斯在达沃斯论坛上发出“中国硬着陆无法避免”等“唱空”言论。但是对于中国经济的现状,中国国家主席习近平此前曾用四个“没有变”来概括:中国经济长期向好的基本面没有变;经济韧性好、潜力足、回旋余地大的基本特征没有变;经济持续增长的良好支撑基础和条件没有变;经济结构调整优化的前进态势没有变。

面对经济发展新常态,张近东在接受采访时表示对中国经济保持中高速增长持乐观态度。他更特别指出,对于处于大消费、大服务领域的企业来说,今年应是难得的机遇年,因为消费对中国经济贡献率达到了66.4%,已成为拉动经济增长的第一动力。

张近东认为,一方面,一二线城市收入水平继续提高,三四级市场城镇化加速,泛互联网消费领域的品质需求机遇空前;另一方面,“供给侧改革”路线适时推出,并成为国家宏观调控的最新指向。对零售业而言,供给侧改革督促零售渠道协同上下游继续向商业本质转型,通过零售业态创新、供应链优化和大数据应用等,促进零售关系创新升级,推动新一轮产业的升级发展。

产业升级,剑指“品质生活”

在拉动经济增长的“三驾马车”中,消费对中国经济发展的作用越来越大。而拉动消费,不仅需要传统消费提质升级,也需要大力发展新产品、新业态、新消费,以创新供给来创造需求。作为国内最大的商业企业,苏宁立足零售业的互联网转型,帮助其打开了产业升级发展的大门,创造了商业、地产、文化、投资、金融协同发展的新格局,为消费者带来更丰富的品质生活体验。近期风头正盛的江苏苏宁足球俱乐部就是苏宁在体育行业的一枚好棋。

张近东指出,零售、地产、文化、金融塑造的是品质化的生活体验,而投资则是产业生态圈构建提升、协同发展的蓄水池和粘合剂,未来展现在大家眼前的不仅仅是一个专业、品质的苏宁,还是一个丰富多彩的苏宁。苏宁将在大消费、大服务领域,继续孜孜以求,坚持创新,从布局的“少数派”成为顺应时代发展的“多数派”。

(吴雨 李延超)

昆山民企“个头”长了 发力“创新经济”

一家民营企业在全球建有8大研发中心,每年创造400余项新产品,连续8年荣获全球最高奖“红点”设计大奖。这样的成绩,好孩子集团做到了。以好孩子为代表,江苏省昆山市民营企业正从以往的配套加工“工厂经济”向如今的自主研发“创新经济”转型,向“微笑曲线”两端延伸。

昆山市经信委统计数据表明,截至2015年末,昆山市共注册内资企业82628家,注册资本总额达2090.8亿元,位居江苏省同类城市前列。2015年,全市民营工业企业完成工业总产值1466亿元,同比增长8.8%,在全市工业中的占比由上年的15.5%扩大到16.3%。

民营企业“身体”长大了,“个子”也长高了,表现在更多民企不再满足于“小富即安”,更加注重技术研发、品牌创建的能力提升,主动开拓新市场、研发新产品。截至2015年末,全市民营工业企业已拥有中国驰名商标6件(全市18件)、中国名牌称号产品4个(全市10个),拥有好孩子集团、AB集团、“三一重工”3家国家级企业技术中心,33家省级企业技术中心(全市50个)。好孩子集团研发的“口袋车”获中国专利奖外观设计金奖,实现了昆山企业在中国专利奖零的突破。

外向配套的民营工业企业出现了三个变化:拥有自主知识产权的企业多了、科技型企业多了、参与国家行业标准制定的企业多了。昆山科森科技股份有限公司从单一的电子产品逐步向多元化产品转型,已形成医疗器械、汽车配件、新能源产品等多个产品系列,2012年以来的销售收入平均每年翻一番。华新集团连续多年为国家航天科技集团总公司研制配套产品,为神舟飞船(一号至六号)、长征火箭、风云气象卫星的成功发射发挥了积极作用。

让民营企业创新发展信心满满的是,昆山充分利用产业基础和产学研平台,不断完善企业技术创新服务体系,推动企业和各类高校、机构开展协同创新和联合攻关。萨驰华辰(苏州)有限公司负责人表示,“昆山服务”高效、到位,企业是满意的。特别是去年开始实施的转型升级创新发展六专项行动计划,每年拿出20亿元支持企业转型、创新,更是为民营企业注入了新动力。

(宋桂昌)

董明珠：坚守制造业诚信创新 打造世界级品牌



■ 殷雨婷

两会期间,全国人大代表、格力集团董事长兼格力电器总裁董明珠接受了央广网科技的专访。董明珠强调,格力集团始终坚持“中国智造”,科技诚信,创新发展,未来会充分利用足互联网这一工具促进发展。对于广受关注的格力手机,董明珠称其只让消费者感受到格力的努力。

坚持诚信坚持创新 对弄虚作假“零容忍”

适逢采访当天北京雾霾严重,董明珠由净化器的差别,延伸到科技诚信问题。净化器的质量千差万别,但消费者并不是全部都有科普知识,这就需要商家诚信经营。

对于商家的不诚信行为,董明珠认为企业耍“零容忍”,杜绝一切弄虚作假。政府也应该拿出“零容忍”态度,使国家彻底实现转型升级。坚持诚信,坚持创新,中国制造业才能抬起头来,国人才能对中国制造业重拾信心。提

及当前与美的的举报事件,董明珠表示格力一定会坚持,“让它过关,是我们的过错。”

在创新领域,企业担当的责任和政府给予的指示都至关重要。董明珠表示她代表一些愿意创新的企业,希望得到政府的支持。但政府的支持不是简单的减税或资金支持,而应该是为企业营造市场和环境。国家相关部门要严打伪劣产品,严打欺骗消费者的虚假宣传,使中国创新取得成效。

与此同时,企业的创新技术也可以通过消费者的认可,并让企业自身逐步取得合理的利润。

用足互联网工具 改造升级中国制造业

很多企业都在寻求“互联网+”的手法来升级生态链上的环节,董明珠表述互联网只是一个工具,它可以帮助整个社会转型。大数据的应用节省了人力,要用足用好互联网工具,才能真正实现智能时代。

“就像马云,他作为一个互联网的代表,

我认为他并没有创造互联网,他是把互联网这个东西用足了,用做了流通领域里面去,改变了我们流通的这种经营方式。那我觉得作为制造业,它同样可以把这个互联网工具用足用好。”董明珠说。

随着互联网的到来,整个社会进入转型期,只要是企业都离不开互联网。董明珠表示:自动化不是说靠人去,就不是自动的。它是自动生成监控的一个过程,但是它还是有硬件来实现。机器人如果没有互联网工具在里面的话,那一样也实现不了,所以这两者之间是一个完美的结合,而且是一个时代。

中国制造业实现转型升级需要依靠互联网,让智能化真正实现可持续是目前研究的大方向。董明珠预测格力在空调领域的智能化装备再有两三年可以实现整个店的全自动化。为此,格力创办了技术学校,培养大量员工转成技术型工人。

做手机不为赚钱 有能力成为世界的品牌

提到格力,大家都会自然的想到空调,从空调到手机的巨大跨度董明珠表示并没有关系。

在董明珠看来,未来空调将成为一个发电站,解决家庭家电的用电问题,这是格力智能家居布局的一部分,同时也显示了手机的重要性。在手机设计功能方面,一是对整个电器产品的控制,二是在手机里建立一个商城,满足购买电器的需求。

面对手机市场激烈的竞争,董明珠表示:并不考虑盈利问题,做手机不是为了竞争,只是希望利用自身的技术让消费者感受到格力的努力和让世界爱上中国造。

董明珠说:“格力本身做得好,在中东格力可以占到40%的市场份额。但中国一个格力不够,我希望有更多的品牌走向世界。”

今年将启动投贷联动试点服务创新创业

在大众创业、万众创新的时代浪潮中,“投贷联动”作为助推创新创业的金融动力,被首次写入政府工作报告。国务院总理李克强5日在政府工作报告中说,启动投贷联动试点。

由于银行与科技企业信息不对称,风险与收益不对等,银行很难为早期创业企业提供融资服务,所以形成了天使和创投机构“投

资难投资贵”与银行贷款“融资难融资贵”并存现象。

“作为中小微企业融资的主渠道,商业银行传统的信贷模式在支持科技型小微企业时,面临着风险与收益极度不匹配的困境。”全国政协委员、全国政协经济委员会副主任、北京银行董事长闫冰竹认为,通过投贷联动,

以“股权+债权”的方式,不仅能为种子期、初创期的科技型中小微企业提供有效的融资支持,更能以股权收益弥补信贷资金风险损失,让银行进一步分享企业成长的收益,从而实现“双赢”。

自从去年银监会提出推动商业银行投贷联动机制研究后,得到相关部门、地方政府、

金融机构积极响应。

中央财经大学中国银行业研究中心主任郭田勇表示,越来越多中小银行正在尝试投贷联动经营模式,这对推进创新创业起到重要作用。“下一步要加速出台相关办法,引导投资和贷款业务紧密结合,并建立防火墙防范风险。”