

京东方二期项目在蓉投入 245 亿 总投资达 510 亿

■ 鲍安华 张萍

2月29日,京东方第6代LTPS/AMOLED生产线二期项目签约仪式在成都市高新区举行,京东方在一期投资220亿元的基础上增加二期投资245亿元,两期投资总额达465亿元,项目全面建成后预计实现年销售收入将达340亿元。自2007年以来,京东方在成都累计总投资已达510亿。

京东方第6代线项目花开蓉城

京东方与成都的结缘,可以追溯到9年前。2007年10月,京东方投资45亿元在成都建设4.5代TFT-LCD生产线,“5.12”汶川地震后成为成都首个复工项目,书写了“关键节点不滞后,关键目标不动摇”的佳话;2014年10月,京东方计划总投资220亿元,在成都高新区建设第6代LTPS/AMOLED生产线项目;2015年5月,成都京东方第6代LTPS/AMOLED生产线一期项目在成都市高新区西部园区正式开工建设,计划2017年投产。此次京东方6代线二期项目,拟增加投资245亿元用于建设第6代LTPS/AMOLED生产线二期项目,生产最先进的AMOLED柔性面板。二期项目量产,两期项目预计将实现年销售收入340亿元。

针对一期项目进展及二期项目签约,京东方科技集团总裁陈炎顺表示:“京东方第6代LTPS/AMOLED生产线一期项目进展顺利。为了使项目得到更好的发展,我们追加了二期245亿投资。这些都源于成都完整的电子信息产业链、充沛的人才、丰富的劳动力资源、巨大的市场容量以及良好的交通物流条件,以及我们对成都未来前景的充足信心。”据悉,京东方投入巨资在成都进行战略布局,是基于公司未来发展战略所作出的一

好彩头公司 恋上巴中好山好水

■ 何菊

“原生态的山水、绝佳的气候条件,让我这个巴中女婿非常看好巴中发展食品行业的独特优势。”近日,福建好彩头食品股份有限公司董事局主席陈忠实携夫人参加首届川商返乡发展大会时表示,公司将在巴中市恩阳区建设西部基地。

作为国内休闲食品生产领域的知名企业,旗下的小样小乳酸、小样酸Q糖等多个产品深受消费者喜爱。近年来,好彩头在企业营销方面高举高打,先后赞助《我是歌手》、《中国好声音》,独家冠名《爸爸回来了》等一线卫视综艺节目,贾乃亮、王璐丹等明星均为旗下产品形象代言人,2015年底,更以赠送员工价值10亿元原始股而引起轰动。

这家总部位于福建晋江的企业,是如何与巴中结缘的呢?陈忠实透露了一个小秘密,当年他到重庆出差,认识了来自巴中通江县当时19岁正读大学的何敏,两人相识、相知,后来成就了美好姻缘。夫妻俩携手打拼,公司做到如今的规模,妻子不仅是家庭的贤内助,更是事业的好帮手,何敏如今担任好彩头公司的总裁。

近年来,陈忠实经常陪妻子回巴中,他也是巴中发展变化的见证者。“前些年,从成都到巴中要耗费大半天时间,现在通了高速公路,只需3个小时。再等几年,巴中机场通航,福建到巴中就更方便了。”此外,巴中日新月异的城市面貌、良好的政务环境都给他留下了深刻印象。

随着好彩头的发展壮大,陈忠实将目光瞄向全国,拟在东西南北中各建一个基地。去年4月,他专程来巴中考察,后来经过多次洽谈,最终决定西部基地落户巴中。

据介绍,在首届川商返乡发展大会项目签约仪式上,好彩头食品股份公司与恩阳区政府正式签订协议,在恩阳区新注册投资主体——四川好彩头食品有限公司,公司注册资本1亿元,经营年限不低于30年。该项目总投资16.5亿元,选址恩阳区柳林镇,占地300亩左右,总建筑面积约20万平方米,建设周期12个月,主要生产糖果、烘焙食品、饮料、矿泉水等产品,年销售收入不低于10亿元,全投产后年纳税不低于1亿元,可提供就业岗位约2000个。区域总部占地30亩,建设周期12个月。

“随着大交通的建设,当前巴中的区位优势非常明显,现在已经开通和在建的高速公路有8条、铁路4条,交通方便,物流畅达,将来好彩头的产品可以迅速辐射成都、重庆、西安、甘肃等地。”对于在巴中发展陈忠实信心十足:“在闽南语中,好彩头是‘吉祥’、‘好运’的意思,好彩头和巴中牵手,一定会实现双赢!”



项重要决策。京东方将立足成都、面向全球,为成都地区打造最具竞争力的显示产业集群贡献力量。

提升“成都造”全球市场影响力

目前,全球AMOLED、LTPS等新型显示技术产品市场需求持续走高。行业咨询机构NPD DisplaySearch数据显示,预计至2020年,LTPS面板需求面积年复合增长率将达19.7%,AMOLED面板需求面积年复合增长率达52.3%,AMOLED、LTPS面板需求将处于供不应求的局面。陈炎顺表示,京东方第6代LTPS/AMOLED生产线项目放在成都,未来的发展前景非常光明,建成后能大大提升京东方在全球中小尺寸高端显示市场的竞争力。

作为成都光电显示产业的核心聚集地,依托京东方等关键项目落地,成都高新区对该产业的发展信心满满。相关负责人表示,京东方看好成都、投资成都,在业界具有积

极示范作用。京东方成都第6代LTPS/AMOLED项目一旦建成投产,将进一步提升“成都造”的全球市场影响力,成为我国自主知识产权显示产品参与全球高端产业链竞争的旗手和标杆。“我们将发挥京东方的‘投资效应’,凭借京东方等龙头企业在产业链中的带动作用,进一步引进上下游配套企业,继续完善成都光电显示产业链,着力把成都高新区打造成为集新型显示器件生产、光电显示材料和设备制造、以及高端显示技术创新研发为一体的具有全球影响力的光电显示产业基地”。

助推万亿级电子信息产业集群

光电显示产业是成都市重点锁定支持发展的高新技术产业之一。截至目前,仅成都高新区就已聚集京东方、深天马、中光电、富士康、戴尔、联想、TCL等龙头企业,形成了从上游原材料、中游显示面板到下游终端生产的全产业链。此外,中国电子信息产业

集团此前也宣布将投资280亿元在成都建设8.5代面板生产线项目。

“光电显示是四川省、成都市以及成都高新区重点支持发展的产业方向。此次项目签约既是成都市与京东方集团战略合作进一步深化的标志,又是四川省、成都市电子信息产业发展史上新的里程碑。”成都高新区相关负责人表示,京东方500多亿项目入川,对于四川发展万亿级电子信息产业集群、对于成都打造具有全球影响力的光电显示产业基地将起到重要推动作用。他表示,将在省、市的大力支持下,一如既往地做好各项服务工作,为京东方项目的快速推动和长远发展提供坚实保障。今后,还将着力引进高世代生产线,大力发展有机发光显示器件、激光显示器件、3D显示等产品,着力将成都打造成具有全球影响力的光电显示产业基地。

新闻链接： 京东方集团

京东方科技集团股份有限公司(BOE)创立于1993年4月,是全球领先的半导体显示技术、产品与服务提供商,核心业务包括显示器件、智慧系统和健康服务。产品广泛应用于手机、平板电脑、笔记本电脑、显示器、电视、车载、数字信息显示、健康医疗、金融应用、可穿戴设备等各类显示领域。2015年,全球首发产品覆盖率39%,年新增专利申请量6156件,累计可使用专利超过40000件,位居全球业内前列。此外2014、2015年,BOE(京东方)智能手机、平板电脑面板市占率连续两年全球第一,电视面板市占率已增至13.4%,升至全球第4位。截至2015年9月30日,归属于上市公司股东的净资产780亿元,总资产1467亿元。

北控集团 与广元签订战略框架合作协议

■ 北极

近日,四川广元市与前来考察合作项目的北京控股集团有限公司举行座谈会,并签署战略框架合作协议,未来双方将本着优势互补、相互支持、合作共赢、共同发展的原则,在城市基础设施建设及运营、水环境治理、食品饮料生产、能源开发利用、城市轨道交通、智慧城市、旅游资源开发等方面开展广泛合作。

广元市委副书记邹自景,北控集团党委常委、副董事长、常务副总经理李永成出席座谈会和签约仪式。副市长赵文峭主持座谈会,并代表市政府与北控集团签订合作协议。

座谈会上,市级相关部门负责人分别介绍了该市交通区位、物流项目、水务项目、污水处理项目、智慧城市、啤酒项目等方面的情况。北控集团考察组成员简要介绍了北控集团及北控环保、北控水务、燕京啤酒、燃气集团等公司运行情况。双方就进一步拓展合作领域,深化合作层次,促进项

目落地等事宜进行了深入沟通交流。

邹自景代表市委市政府对北控集团考察组一行的到来表示欢迎。他说,北控集团是国内一流、世界先进,兼具境内外市场、实业经营和资本运营的国有控股集团,在燃气、啤酒、水务、磁悬浮轨道交通、固废处理等产业方面拥有先进技术和成功经验。我们高度重视并热忱欢迎北控集团这样实力强的大企业来广发展。希望双方进一步加强沟通交流,努力寻求更多的契合点,充分发挥各自优势,更大范围、更宽领域、更高层次开展合作,并尽快研究议定相关合作项目,加快项目落地实施。我们将以优惠的政策、优质的政务服务、优越的投资环境,为北控集团来广发展提供全面的保障,推动实现互利共赢。

李永成对该市良好的区位优势、资源优势及开明开放的投资环境表示赞赏。他说,北控集团非常重视与广元市的合作,对广元市的合作前景和投资环境充满信心。希望双方进一步加强对接沟通,深化合作内容,细化合作事项,推动合作项目尽快落



●图为北控集团实地考察广元市。

地生根,不断扩大合作成果,实现互利共赢发展。

北控集团是由北京市人民政府出资设立,兼具境内外市场、实业经营和资本运营的国有控股集团。旗下拥有北京控股、北控水务、北京发展、北京建设、中国燃气5家香港上市公司和燕京啤酒、惠泉啤酒2家A股上市公司,该集团连续多年入选由中国企业联合会和中国企业家协会评定的“中国企业500强”。

外地资本大鳄“围剿”成都本地车商

■ 张鑫

资本走向总是随着市场而定,在汽车行业,成都有着其他城市难以比拟的优势,因此总会吸引来自全国各地的大型汽车集团。对成都甚至西南的消费者而言,行业竞争加剧并不是坏事,但对本地经销商而言,竞争越发激烈,意味着投入成本越大,利润也就越少。

不久前采访了一位来自重庆的汽车销售公司总经理,在采访过程中向其了解了一些重庆车市的情况,同时也提出了我的疑问:身为重庆本土汽车销售集团,为什么会选择来成都?

记得这位总经理是这样说的:成都和重庆相隔不远,公司要向外拓展,首选便是成都。其次,相比重庆,成都的辐射范围更广,人口更多,意味着市场潜力越大,我们这儿也就在情理之中了。

细想之下,确实有不少重庆的汽车集团的业务拓展到了成都,而去重庆的经销商并不多,据笔者所知只有新元素和嘉骋两家比较大的经销商。北有北京、天津,沿海有上海、广东、深圳,而西南就必须是成都、重庆了。

在西南,成都就像是一块磁铁,吸引了全国各地的经销商。说到这里,就有必要说说成都的外地汽车集团了。

重庆:金菱汽车集团



●成都金中冠店

重庆金菱汽车(集团)有限公司成立于2002年,金菱汽车集汽车整车销售、配件供应和维修服务为一体的专业汽车经销商,也是重庆地区经过克莱斯勒(中国)汽车销售有限公司和北京奔驰-戴姆勒克莱斯勒汽车有限公司联合授权的汽车销售服务中心。

重庆金菱汽车集团在成都拥有三家4S店,包括四川万博菱峰广汽三菱旗舰店、成都金中冠店(道奇-克莱斯勒-Jeep品牌)和广汽传祺金致店。广汽传祺金致店则是金菱汽车集团进军成都车市的第三家店。

新疆:广汇汽车集团

广汇汽车是新疆广汇实业投资(集团)有限公司和美国新桥投资公司(TPG公司,全球最大私募基金之一)于2006年共同投资成立。2014年8月19日,广汇汽车与阿里巴巴正式签署了合作协议,有马云加盟,广

博瑞传播 签战略合作协议 涉足VR行业

■ 乔翔

2月29日,博瑞传播与四川省创新创业促进会、D'strict holdings就VR(虚拟现实)、全息等ICT技术以及融合内容制作、VR行业应用及后续开发、相关人才培养、项目合作等方面签订战略合作框架协议。

公告显示,作为合作方之一的四川省创新创业促进会是四川省政府批准,四川省发改委牵头组建的基于互联网的“众创四川”创新创业平台的核心组成部分,同时兼具“众创四川”资源整合平台属性;而D'strict holdings则致力于制作结合多样化内容及全息成像技术、3D、VR等ICT技术为一体的实感型内容及数字化主题公园业务,其在签署本协议后,将会把相关工作委托给中国人法“上海帝视特商务信息咨询有限公司”和其中国西南的合作法人。

公司表示,会以公司手机游戏、互联网应用等领域的相关成果为基础,进一步推动公司在互联网领域的投资和产业发展升级,担当四川省“互联网+”行动计划的重要载体,并以云计算、大数据、物联网、3D、VR等新型互联网技术应用为支撑,有规划、有步骤地延展合作项目,致力于成为相关项目的人才聚集平台、科技聚合平台、社会资本整合平台和方案实施平台,确保三方合作能落地实施,卓有成效。

对于具体的项目规划,公司透露会高度结合各方优势,实现参与项目尽快落地四川成都地区,拟在虚拟现实主题公园、儿童娱乐教育体验馆、数字化音乐体验馆等方面取得市场领先地位。

四川辅正药业 获准在新三板挂牌

■ 李军胜 汤斌

记者2月29日从简阳市食品药品监督管理局获悉,四川辅正药业股份有限公司已获准在全国中小企业股份转让系统挂牌,预计在3月8日正式挂牌上市,将成为资阳市首家获准在新三板挂牌的制药企业。

据了解,四川辅正药业股份有限公司成立于2007年,位于四川省简阳市镇金镇,目前主要生产品种为六神曲、建曲、胆南星3个具有批准文号的中药饮片以及小包装饮片。该公司通过几年来的不懈努力,成功转型为创新型小微企业,基本形成了发酵中药饮片全国第一品牌,市场占有率高,业内影响大。2014年10月,该企业获得国家高新技术企业认证,2015年6月完成1500吨中药饮片生产线改造。该公司取得发明专利一项,实用专利12项,建成全国唯一“川红花种籽种苗繁育基地”。该公司在新三板上市之后,将进一步扩大发酵中药饮片的生产规模,加快对独特川藏道地临床中药饮片的开发力度,为公众健康做出更大的贡献。

式,于各4S经销店提供新车销售,以及售后产品及服务,包括提供零部件、汽车用品、维修及保养服务、汽车美容服务,以及其他与汽车相关的产品及服务。

2007年,中升集团在四川开设首家经销店,首次通过收购扩大经销网络。目前,中升集团在四川经营的品牌有梅赛德斯-奔驰、奥迪、雷克萨斯、捷豹路虎、克莱斯勒、一汽丰田和东风日产。

香港:仁孚中国

仁孚中国成立于1994年,是香港仁孚行有限公司属下机构,为怡和集团成员之一,仁孚中国致力发展中国内地的梅赛德斯-奔驰业务。仁孚中国在成都有3家4S店,包括成都南星、成都怡星、成都仁孚。以上只是外来的一部分汽车集团,却足以说明成都车市对各地大型汽车集团的巨大吸引力。我曾问过一名汽车业内人士关于成都车市的看法:“在您看来,成都车市的状况怎么样?”

他给我的回答是:“去年车市这么惨,成都的不少经销商依然能盈利,证明成都车市的状况并不惨,甚至可以说对于汽车行业,成都是一块福地。”

从遍地开花的4S店来看,这样的言论并非毫无根据,2016年的成都车市究竟如何,我们不妨期待一下。

中升集团致力于发展一站式的经营模