

市场传真

我国铝合金电缆市场将达数千亿



汪览

目前中国线缆产业市场达到 12000 亿元,未来几年,由于中国处在工业化后期,中国电线电缆行业发展速度将高于国民经济的发展速度,预计达 10%以上;尤其是电力导线和电缆年均增长可达 15%。铝合金电缆的连接安全问题是用户是否选择铝合金电缆必须要考虑的首要问题。用户选择铝合金电缆生产厂家的首要考虑的因素也是,这个铝合金电缆是否具备与铝合金电缆性能一致的配套连接端子。

配电网的电气事故绝大部分发生在电气连接部位,电缆导体与连接器(接线端子)之间连接的稳定性与可靠性对于电力系统来说至关重要。必须是符合标准要求要求的铝合金电缆,配上与电缆性能一致的配套铝合金连接器共同使用才能保证铝合金电缆使用的安全性。

铝合金电缆,由于导体是电工铝中添加了微量元素。机械性能有改进,如柔韧性优

线缆市场“铜铝”之争由来已久。一方大力宣传铝合金电缆的技术优势、发展前景和替代效应,另一方则认为铝合金电缆现时还未成熟,尤其是电缆连接接头的安全性和稳定性倍受质疑。究其原因,电缆企业“铜铝之争”的背后是利益之争。如今我国已明确了“以铝节铜”的战略,铝合金电缆即使按 30%的替换率,也将形成一个高达 3600 亿的巨大市场。

化,抗蠕变性能提高,但铝合金电缆的关键技术之一是连接接头。接头材质及工艺是影响品质的重要因素。要保证铝合金电缆使用的安全性,必须是符合标准要求要求的铝合金电缆,配上与电缆性能一致的配套铝合金连接器共同使用。

国家已经明确了“以铝节铜”的战略,铝合金电缆即使按 30%的替换率,也将形成一个高达 3600 亿的巨大市场。在市场即将被瓜分的情况下,要么反击,要么转型改变。面对热火朝天的市场形势,铝合金电缆项目纷纷上马,国内绝大多数铝合金电缆厂家均为原先的铜缆企业,在原有品种上增加铝合金电缆品种。

铝合金电缆的技术和产品由两家美国企业于 2006、2007 年分别带入中国,历经 8 年,在中国市场的发展经历了抵触、质疑,到逐步认可、接受、普及、推广。尽管目前市场上还有各种各样唱衰之音不绝于耳,妄图扼杀铝合金电缆的发展,但是铝合金电缆已经形成了一股势不可挡的潮流之势。

国家工信部、住建部等主要管理部门大力提倡,电力主要用户国家电网、工矿企业、商业地产、小区地产等积极肯定,铝合金电缆行业与铜缆行业并驾齐驱已是大势所趋。于 2015 年 9 月正式实施的国家能源行业标准《额定电压 0.6/1kV 铝合金导体交联聚乙烯绝缘电缆》为铝合金电缆的“正名之战”划上了完美的句号。无论从市场接受度、从政策导向、从标准规范来看,铝合金电缆都具备与铜缆相同的市场地位。尽管如此,也并不意味着铜铝必须拼个你死我活。

“以铝代铜”应改为“以铝节铜”,这样可避免双方无谓的厮杀。铝合金电缆可以在不同应用范围内,替代铜缆,以节约国家和社会的战略资源,符合国家、社会、用户的整体利益。从金属材料的科学性能来看,完全以铝代铜也是不可能的,铜电缆和铝合金电缆各有各的优点和特长,该用铜电缆的就不能用铝合金电缆,而可以用铝合金电缆的,就最大化的采用铝合金电缆,无论从电气性能、机械性能、经济性能来说都完全可行,为国家节省铜矿资源,维护战略物资的安全。

安全连接成共识,合金端子为铝合金电缆发展保驾护航。目前只有美国 UMI 掌握了这项关键的连接技术,研制出与铝合金电缆性能一致的配套连接端子,并取得权威检测机构的一致性判定报告,彻底推翻了铝合金电缆推广初期被误导的用铜铝过渡端子连接铝合金电缆的错误做法,使得铝合金电缆连接不安全、不可靠的问题得到真正解决。基于此,笔者呼吁行业更多的企业尽快拿出办法,研制出与自家生产的铝合金电缆性能相一致的配套连接端子,共同创造铝合金电缆的应用条件,为铝合金电缆的发展保驾护航。

嘉和重工打好新年销售开局战 挖掘机批量发车

文慧

新年伊始,山东泰安嘉和重工机械有限公司传来好消息,嘉和重工多台挖掘机成功实现销售。嘉和重工挖掘机凭借其优越的产品性能、经济高效的燃油消耗率,赢得了全国各地用户的广泛青睐,新春伊始全国各地订单纷至沓来。近年来,国内工程机械市场形势持续低迷,行业竞争也日益激烈,而嘉和重工在 2016 年开年之际,便订单纷至沓来,充分说明了嘉和重工产品质量可靠以及广大客户对嘉和重工产品的高度认可。

据了解,此次实现销售的产品主要是嘉和重工 JH70W 轮式液压挖掘机。JH70W 轮式液压挖掘机是嘉和重工自主研发的一款新产品,并且在 2015 青岛农机展首次亮相。其外形美观、大气,结构紧凑;采用汽车软轴挂挡,操作轻便、灵活;司机室设计符合人体工程学,配备冷暖空调,视野开阔,操作舒适。四轮驱动,通过性强;前后桥采用铸造桥壳,承载力大;采用韩国原装进口液压系统,操作柔和;采用涡轮增压发动机发动机,动力强劲,作业效率高。

据悉,客户在对国内诸多品牌的挖掘机对比后,发现嘉和重工挖掘机质量可靠、性价比高,制造专业;其次售后服务及时,配件体



系完整,是值得的信赖厂家,遂选择了嘉和重工 JH70W 轮式液压挖掘机。

山东泰安嘉和重工机械有限公司始建于 1995 年,公司历经二十年稳健发展,现已形成一家以工程机械、建筑机械,矿用机械“三位一体”协调发展的产业格局。公司拥有各种生产制造,研发实验,检测等设备 300 余台套,主要由下料车间、焊接车间、机加车间、总装车间和喷涂车间组成,企业获得 ISO9001 质量体系认证,特种设备制造许可,国家授权专利技术 15 项,被授予山东省著名商标、山东名牌等多项荣誉。

公司不断开拓技术研发,革新与创新,不断听取用户的意见和建议。积极开展动力系统、电控系统、液压泵阀等核心技术的配套研究。通过采用行业优质进口先进零部件,优化外观设计,提高了产品性能和市场亮点。凭借实力铸品牌,以诚信求发展,采用先进的生产技术,建立完善的质保体系,依托日本、韩国先进液压挖掘机技术,研制生产适合国情的高配置、低价位、高性价比的优良挖掘机产品。产品一经投放市场,就以过硬的质量,完善的售后服务,良好的市场信誉,赢得了广大用户的欢迎。

雷沃工程机械 良好服务为用户分忧

东为

面对日趋激烈的行业形势,越来越多的工程机械制造企业在注重产品质量的同时,也在积极探索日臻完善的售后服务质量。雷沃工程机械作为行业内成长最快的品牌之一,除了在生产、研发过程中不断实现产品实物质量的提升,还将注意力投向了产品的全程服务质量,免除用户购机的后顾之忧。

“1+5+3”服务标准

雷沃工程机械以“1+5+3”的服务标准,积极为用户提供更加快速、专业的售后

服务。其中“1”代表只要用户 1 个电话,雷沃工程机械即提供上门服务,“5”代表雷沃工程机械代理商的 5 个标准服务动作:回复用户、人员出发、人员到达、服务完工、检查培训,“3”代表雷沃工程机械客户服务中心提供的 3 轮电话确认:出发告知、完成回访、3 天验证回访。

雷沃工程机械通过实施“1+5+3”服务标准,持续提升服务能力,服务人员到位时长由 4.5 小时压缩到 3 小时,服务闭环时长减少了 1.2 小时,有效提高了服务效率。同时,雷沃工程机械结合区域内雷沃工程机械产品的实际保有量,依托社会资源构建服务网点,服务半径缩短至 120KM,12 小时服务闭环率达到 92%以上。

市场虚拟服务小组

面对越来越多的产品投放市场,用户在产品的实际操作中会遇到一些“偏门”的问题。针对这些“偏、冷、怪”的问题,雷沃工程机械专门成立了由资深服务工程师、技术人员、质量管控人员及供应商技术支持人员组成的市场虚拟服务小组。当市场终端的故障过于“偏门”时,身处现场的雷沃工程机械服务人员就会利用远程会商系统联系到市场虚拟服务小组,并在 1 个小时内召开故障分析专题会,2 小时内出具维修预案,指导现场服务人员排除故障。另外,市场虚拟服务小组还会根据实际情况对客户的机器进行 1-2 天的远程跟踪护航,确保故障彻底解决,保障用户创富路。

中国西部轴承产业基地授牌仪式在青铜峡举行

华承

2 月 28 日,中国西部轴承产业基地授牌暨青铜峡市 2016 年重点项目开工仪式在宁夏青铜峡市嘉宝工业园区举行,标志着该市工业经济转型升级迈出新步伐,轴承产业有望成为继冶金、电力、化工、建材、农副产品加工等五大传统支柱产业之后新的支柱型产业。

青铜峡市轴承工业拥有 40 多年的发展历史,具有良好的轴承产业基础。近年

来,浙江勤昌轴承、明星轴承、金环轴承等一批高、精、尖轴承企业纷纷落户青铜峡。2015 年,该市以轴承为主的装备制造业产值比重由 4.5%提高到 8.7%,为打造中国西部地区轴承产业集群奠定了良好基础。

经过考察,中国轴承工业协会决定授予青铜峡市为“中国西部轴承产业基地”进一步促进青铜峡市轴承产业科技创新、产业集聚及品牌建设再上新台阶。

西安兵器光电科技产业园 打造军民融合平台

沈谦

2 月 28 日,虽然是个星期天,但在西安北郊的兵器光电科技产业园中,工人已经开始了繁忙的工作。上午 10 点多,来自富平的工人翟运来和工人工友们正在光电产品综合工房内搬运安装钢结构,他告诉记者,他们过完正月十五就来了工地,这个园区明年要全部建成投入使用,现在必须要抓紧施工。

放眼望去,占地 800 多亩的现代化产业园区,已有 7 栋大型建筑拔地而起,其中的总装工房、试验工房、化学品库、原材料及成品库和动力中心这 5 栋建筑已经建成完工,科研办公大楼和光电产品综合工房正在加紧建设。

西安兵器光电科技产业园是西安兵器工业科技产业基地内的一个重点项目,仅第一期总投资就达到 14 亿元。光电科技产业园建设办公室主任周勃告诉记者,该产业园建设是中国兵器光电集团北方光电股份有限公司的整体搬迁项目,自 2011 年 9 月正式开工,目前已经建设了 4 年多时间,预计 2017 年将全部建成并实施搬迁,届时,将有 2300 多名职工从西安东郊迁入新建成的产业园。通过本项目的实施,中国兵器光电集团将构建起体现兵器工业光电技术核心研发能力、核心制造能力、核心检测能力、核心试

制生产能力的高新防务产品试制生产基地,并在巩固现有光电应用技术系列产品市场和提升品质的基础上,利用军工技术优势,以光伏太阳能、光电材料与器件、光电仪器为主,积极延伸符合国家高新光电信息技术产业发展方向的民品产业链,大力发展军民结合产业,打造军民融合的平台。

在光电科技产业园建设得到了陕西省委领导的高度重视。兵器工业西安科技产业基地领导小组办公室群部部长王西万对记者说,在产业园建设的这 4 年多时间里,陕西省委书记赵正永、省长姜勤俭、西安市委书记魏民洲、省委组织部部长毛万春、副省长姜锋先后来到建设中的产业园视察指导,协调解决项目建设中遇到的问题和困难,支持项目加速建设。到 2017 年项目建成投产,预计年营业收入可达 19 亿元,年利润总额 9712 万元,可上缴税金 6425 万元。

眼下,为了提高效率,光电科技产业园实行边建设边利用的策略,已经建成的总装工房、试验工房、动力中心于 2015 年投入使用,近百名企业员工已经开始在此上班,部分设备进入了高效运转状态,去年实现了工业产值 10 亿元。一个全新的军民融合平台正在形成并开始发挥效益。

中信重工开诚公司 今年计划销售机器人两千余台

晓悦 庆君 王峥 方华

近日,从刚刚重组成立两个多月的河北省唐山市高新区中信重工开诚装备制造有限公司传出喜讯:该公司在国内率先研制出的矿用巡检机器人在千万吨级大型煤矿榆林神华公司投入使用,再次引领了中国煤矿智能装备的新高度。与此同时,消防侦测机器人也在各类消防队陆续投入使用。公司今年头两个月特种机器人订单近 200 台,已超过过去三年总和;全年计划销售皮带巡检机器人、消防侦测机器人 2000 多台。

伴随大型央企资本运营的推进,去年 12 月 18 日,世界最大的矿业装备和水泥装备制造厂商中信重工首次利用资本市场实现国内首次并购,在唐山市高新区宣告创立了中信重工开诚智能装备有限公司。曾在中国机器人发展史上创造了多项第一的唐山开诚集团被并入中信重工之后,依靠管理和经营体制、机制的创新,实现了华丽转身,并开启了向中国最具核心竞争力的智能装备领域领军型企业加速迈进的新征程。依托总公司战略上的引领、资源上的支持和业务上的协同,中信重工开诚智能公司充分发扬艰苦创业、勇于创新、毫不懈怠、追求卓越的企业精神和快速灵活的市场

反应机制、富有激励的创新开发机制,今年春节前夕将国内首创皮带巡检机器人在大型央企神华集团成功运用,迈出了皮带巡检机器人走进千万吨级煤矿的第一步。

在中信开诚的生产车间,记者见到了这款皮带机巡检机器人,它正被悬挂在模拟皮带的侧上方来回移动进行疲劳测试。机器人上安装有声音传感器、摄像头、烟雾监测器、红外测温传感器,并通过分析采集到的信息从而判断故障。

据中信开诚董事长助理兼营销副总监陈昊介绍,“机器换人”不仅提高了效率,更降低了风险。神华集团有限责任公司是我国规模最大、现代化程度最高的煤炭企业和世界上最大的煤炭经销商,这台皮带机巡检机器人在神华集团旗下郭家湾矿的成功投入使用,将巡检工从高危、恶劣的作业环境中彻底解放出来,吸引了更多煤矿的订购。

“在高新区领导和相关部门的关怀支持下,公司除了围绕传统产业的矿用机器人,还不断扩大机器人家族。”陈昊介绍说,国家对安全生产工作高度重视,所以今年中信重工开诚智能公司开发的消防侦测机器人深得各消防单位和生产企业的青睐,仅 1 月份公司就接到了 100 台的订单。

绿天使创业园 携手天安数码城共谋发展

鲍都

近日,山东青岛城阳城区区长高尚伦及城阳区科技局、招商局及城阳街道相关领导,共同见证绿天使创业园与天安数码城众创空间签约仪式。绿天使众创空间的启动为众多创业青年提供了一个扎实、前卫的创业环境,以及全方位的专业服务。

签约仪式上,高区长表示,他对绿天使与天安数码城共同打造的众创空间抱

以信心。随后绿天使创业园董事长王瑞强对创客空间发展模式及运营方向作了详细阐述,重点吸引科技和创意企业、项目、资金、人才的集聚,扶持企业的成长发展,同时将通过市场化机制、专业化服务和资本化途径构建低成本、便利化、全要素、开放式的新型创客服务平台。

此次签约,标志着双方建立了稳固的战略合作伙伴关系,为绿天使在战略布局持续、健康、快速发展奠定了良好的基础。

钱灿

随着全球工业生产过程的日益自动化,优化资源、减少成本和提高安全性的需求推动了压力变送器市场的发展。据数据预计,压力变送器未来预计收益达 37.7 亿美元。

变送器是把传感器的输出信号转变为可被控制器识别的信号(或将传感器输入的非电量转换成电信号同时放大以便供远方测量和控制的信号源)的转换器。传感器和变送

器一同构成自动控制的监测信号源。不同的物理量需要不同的传感器和相应的变送器。变送器的种类很多,用在工控仪表上面的变送器主要有温度变送器、压力变送器、流量变送器、电流变送器、电压变送器等。

到 2020 年全球压力变送器市场收益预计达 37.7 亿美元(约合人民币 248 亿元),复合增长率为 5.0%。压力变送器将在电力、化学、给水排水和制药等产业增加应用。

分类别来看,多变量变送器市场增长最

快,虽然这一装置成本较高,但它能够测量多个参数,减少整个流程的测量成本,从而帮助企业节省大量的潜在费用。

分地区来看,2014 年北美地区占据全球压力变送器市场最大的份额,但是由于亚太地区能源容量扩张、新的项目投产,为保持成本最优而需要提高工业自动化和产量,预计 2015 至 2020 年间,亚太地区将成为增长最快的压力变送器市场。