

供求行情

机床市场需求两极化 企业应以产品质量为重

刀玻

在机床行业下行压力日益加大的现今,关注应用用户的呼声已然成为行业的主流趋势。机床行业人在理念与实践层面均已意识到,只有围绕用户的深入探索才是实现利益增长的最重要途径之一。

作为机床行业的主要下游应用领域,近年来工程机械市场备受关注,但同时由于工程机械市场本身的持续低迷,其对于制造设备的需求也发生了明显的转变与升级。那么在这种变革中,如何才能精准对接工程机械制造企业对于制造设备的需求呢?

升级换代引发需求

近几年,不断地需求下滑甚至有点让工业行业恐慌,为了在狭窄的市场空间下开拓新的利益增长点,工程机械企业开始着力向多元化模式迈进。例如,加紧研发适用于节能环保、港口以及风电领域的设备,以期铺设更为广阔的市场应用领域。那么,延伸至机床行业来看,由于工程机械企业的多元化转型,对于机床设备的需求将更加严谨甚至严苛。为了满足新能源型、多功能型等高精设备的制造,工程机械企业对于机床设备的需求将更倾向于智能化、数字化、一体化和精细化。

对于一线工程机械企业来说,高端数控系统机床设备将是采购的焦点,未来几年,工程机械行业也将逐步实现整合与洗牌,精尖设备将是未来企业发展的重点。而机床企业必须跟随设备需求企业的变化而变化,机床设备也必须快速融入智能化等功能,力争第一时间掌握应用企业特征。

关注二手机床市场



在主流工程机械企业逐步拓展中,仍然有部分工程机械企业尤其是规模较小的企业面临较大的生存压力,该类企业面对产能过剩,新增不足的现状,不仅无力应对市场竞争,甚至不得不缩减生产制造规模。那么此时,其二手设备的淘汰与转出就成为了控制成本的重点与难点。

在二手设备的转出中,由于资源有限,渠道局限,工程机械企业对于机床等二手设备的出路并没有明确的规划与思考,这就给机床等行业的进一步发展造成了较大阻碍。面对这一境况,笔者认为对于机床企业来说,一方面,应该思考二手市场的发展制度,逐步建立二手市场交易模式,为供需双方提供交流与交易平台;另一方面,应该进一步思考二手机床设备的回收与再制造,力图通过机床生产商本身,消化及升级二手设备,削减市场产能过剩的压力,为下游企业以及机床行业自身的发展挖掘生存空间。此外,除了中小企业

淘汰的老旧设备,由于升级换代的原因,从高端工程机械企业流出的中端机床设备的再制造价值更值得关注。

可见,无论是工程机械还是汽车、航空航天和医疗等机床行业的主要应用领域,面对终端用户的不断变革,机床行业必须抓紧下游生产商的转型脚步,顺应整个工业行业的市场发展趋势。除了深耕自身产品先进技术的融入,更要尽快转变思维,掌握应用企业的未来走势,探究汽车、航空航天、工程机械使用用户的特点,从本质上把握机床需求用户其用户的终端声音,正所谓“客户不等于用户”,只有这样才能在行业市场中持续跃进。

产品质量还需加强

随着计算机技术的不断进步,世界各主要国家均意识到数控机床对于整个工业的支撑地位,特别是为了应对国际金融危机,他们

纷纷调整数控机床产业政策,竞相发展高档数控机床,以促进工业和国民经济的发展。

在国际竞争加剧的同时,我国数控机床需求始终维持在旺盛状态。机床产业的发展可以分两步走:到2015年,我国中高档数控机床生产基本满足国内需要,产品性能基本达到国际先进水平;到2020年,形成完善的数控机床产业链,国产数控系统和功能部件等配套件基本满足国内主机需要。国产中高档数控机床在国内市场占有率主导地位,拥有几家掌握核心知识产权、具有国际竞争力和影响力的机床企业(集团),实现由机床生产大国向机床生产强国转变。

特别需要注意的是,世界著名机床工具企业在华都有经销商、生产基地。如美国哈挺公司,专业生产小型数控车床及加工中心,近年快速扩大在华生产能力,计划从月产100台增加到300台,并在全国各地设立10余家具有4S店性质的销售服务店。

虽然我国大型机床生产企业在国际机床企业排名靠前,中国机床工业已跃居世界第一,但业内人士及用户自己心里都有一杆秤。如处在世界前十位的德国DMG公司是由3家机床厂联合组成,每个厂仅有二三百人或稍多一些,总计才有近千名员工,与国内机床集团动辄员工数以万计相比,是喜还是忧呢?

目前的机床行业多数企业都是依靠降低产品售价来获得市场,造成的后果是产品价格低、附加值低、利润低,企业没有足够的资金持续发展。随着产业的发展和竞争的升级,提高产品技术含量,拥有自主的专利、设计,注重品牌的打造和营销才是企业长期发展的最佳选择。我国机床产业的发展需要以市场需求为导向,以发展数控机床为主导、主机为龙头、完善配套为基础,力争早日实现数控机床产品从低端到高端、从初级产品加工到高精尖产品制造的转变。

贵州从江县组织开展电线电缆产品专项检查

为加强电线电缆开关插座等产品质量监管,维护广大人民群众生命财产安全,11月17日,贵州省从江县市场监督管理局集中对城关地区开展专项执法检查。重点检查范围:电线电缆开关插座产品是否取得强制性“3C”认证、产品是否有出厂检验合格证、是否按规定加施“3C”认证标识;是否存在假冒厂名厂址、线芯截面积是否偏小、铝芯冒充铜芯等不符合国家标准的产品。

此次专项行动共出动执法人员216人次,检查销售门市部7家。检查发现部分销售门市部的电线电缆涉嫌存在截面偏小、铝芯冒充铜芯等违法行为,执法人员对涉嫌不符合标准要求的产品45卷铝芯线进行查封,同时对涉嫌不符合标准要求的电线电缆产品抽样3个批次,待送检后再做进一步处理。(钟国)

机电、高新技术产品拉动明显 浙江出口连续3个月实现增长

11月13日,10月份浙江外贸数据新鲜出炉。杭州海关统计数据显示,10月份浙江省进出口总值达1779.5亿元,在全国同比下降9%的情况下,实现1.8%的正增长。出口表现尤为“抢眼”,与全国同期下降3.6%形成鲜明对比,实现4.4%的增长率;至此,浙江已连续第3个月实现月度出口增长。

受此带动,今年1至10月,全省实现出口总值14066.3亿元,增长1.5%,出口增速较前三季度增长0.3个百分点。在全国出口呈下滑态势下的此番逆势上扬,使得浙江省出口占全国的比重进一步提升。前10个月,浙江省出口占全国出口总额12.3%,较去年同期提升0.5个百分点,对全国外贸出口贡献不断增大,正向拉动全国出口增长0.2个百分点。

“我们公司机电产品的出口情况很好,变频发电机等产品出口增长率超过15%,带动整个公司的出口额保持5%以上的增速。”中国星月集团总经理胡婷婷说。和她感受一样,从出口产品结构来看,前10个月,浙江省出口机电产品和高新技术产品达5870.4亿元和836.2亿元,分别增长3.8%和7.7%。相比之下,纺织、鞋包等劳动密集型产品出口呈下滑态势。对此,杭州海关统计专家表示,当下,具有较高附加值的“浙江制造”,无论是生产能力还是国际竞争力都在不断加强,这也是在全球贸易萎缩的情况下,浙江出口仍能持续增长的重要原因。

在“一升一降”之间,凸显了浙江外贸出口转型升级的显著成效。近年来,浙江省一直高度重视外贸产业结构转型升级,“四换三名”战略稳步实施,为外贸发展打下坚实基础,因而在这一轮外贸低谷期,浙江的抗压性明显优于全国其他省份。

值得一提的是,10月以来,原来的主要出口市场也出现回温。杭州海关数据显示,10月份,浙江对欧盟、日本两大市场出口分别增长0.1%和1.2%,由此,欧盟、美国、东盟、日本四大市场月度出口实现年内首次全面正增长,欧、美、日等国市场呈现复苏态势。此外,前10个月,浙江对“一带一路”沿线国家出口达5385.4亿元,保持持续增长。(安赞)

四川省电工学会电线电缆专委会 2015年学术年会圆满举行

2015年11月21日,由四川新蓉电缆有限责任公司承办的四川省电工学会电线电缆专委会2015年学术年会在成都成飞宾馆召开。据了解,本次年会的主题为“中国电线电缆行业十三五发展指导意见暨电力电缆技术及工程应用”。

中国电工技术学会电线电缆专委会名誉主任行业资深专家范载云、西安交通大学电缆绝缘系主任教授钟力生、中国电工技术学会咨询部主任高巍、四川省机械行业国际商会会长范中成、四川省产品质量监督检验检疫院副院长杨春尧、四川省电工技术学会副理事长秘书长王健、重庆电工行业协会会长彭青远等相关行业领导专家出席了本次会议。

会议开场由四川新蓉电缆有限责任公司董事长陈尔金作“革新鼎铸,铸就未来”的欢迎辞。陈董事长在致辞中提到,新蓉电缆创建二十年,经历了激烈的市场竞争,抓住了全国城乡电网改造和火热的房地产建设开发期的

发展机遇,坚持“技术创新、管理创新、服务创新”的战略,目前已发展成为四川知名企业。未来将立足于“中国制造2025”、“十三五规划”的新起点,通过实施精益战略,以工业化带动信息化,以信息化促进工业化,由传统制造向智能制造转型。同时借助商业模式的不断创新,不断提升企业核心竞争能力。

四川省质量监督协会电线电缆专委会、西部材料协会、国家防火检验中心、中广核高新核材集团等70多家单位,110多名代表参加了本次年会。作为四川省电线电缆行业最重要的技术性会议,本次大会比以往三届学术年会有了更高的起点和亮点,围绕着2015年国家发布的“中国制造2025”、“十三五规划”以及行业重要纲要“电线电缆十三五规划指导意见”等重要战略新思路,行业专家们作了“W&C-2025(范载云)”、“高端电缆发展动态(钟力生)”、“特种电缆及电料专利趋势分析及对策(高巍)”等高水平的专题报告,现



场组织了广泛的学术交流,分享了电线电缆的最新技术进展及成果,形成了专业学术论文汇编,内容囊括电力电缆生产、设计、检测、应用等诸多方面的内容。四川新蓉电缆有限

责任公司技术部经理姚鸣在大会上作了题为《柔性无机矿物绝缘电缆的研发》的专题演讲,得到了参会专家的一致认可和好评。(代雁灵)

以会为媒 龙岩机械产品剑指全球市场

商新

11月8日,第六届海峡两岸机械产业博览会(以下称“机博会”)在福建龙岩举行,记者从龙岩市重点项目办获悉,机博会举办期间,龙岩全市共开竣工项目138个,总投资480.73亿元。其中,新开工项目74个,总投资186.34亿元;新竣工项目64个,总投资294.39亿元。按产业类别划分,生产性项目74个,总投资197.96亿元,基础设施类项目17个,总投资159.9亿元,民生项目45个,总投资117.38亿元,旅游项目两个,总投资5.5亿元。

搭建产业平台辐射全球市场

海峡两岸机械产业博览会(以下简称“机械博览会”)是福建省政府确定的两个机械类重点展会之一,每年11月8日开幕,自2010年经国家商务部批准以来,已成功举办五届。本届机械博览会秉承“两岸机械合作,促进发展共赢”的主题,由中国工业经济联合会、中国机械工业联合会、中国汽车技术研究中心共同主办;龙岩市人民政府承办,坚持“市场化、专业化、国际化”办展方向,主动适应新常态,紧扣装备制造和专用车发展主题,着力改革创新,突出特色,突出项目,突出实效,推动龙岩产业转型升级。

本届博览会展览展示面积40000平方米,共有2000个展位,设有六大展区,主要展出各类专用车、汽车、大型工程机械、数控机床、激光切割设备、机器人、专用车零部件及配件及龙岩台湾名优特商品。

记者在机械博览会筹委会了解到,包括专用车企业29家、专用车配件企业78家、工程机械企业21家、汽车及机械配件企业261家。特别是龙工、福龙马、新龙马、海德馨、泉龙、固尔特、侨龙汽车等龙岩知名企业在会上集中亮相。

据龙岩市商务局副局长邱伟勤介绍,本届机械博览会签约71个项目,比去年签约项目增加了16个。其中有4个军民融合合同项目可望签约,这是自2014年“新古田会议”召开以来,龙岩市在军民融合领域取得的又一重要成果。

在采购商邀请方面,为提升展会效益,调动企业参展积极性,本届博览会加大招商力度,拓宽招商范围,通过多种渠道邀请专业采购商。福建省内知名企业、厦门市模具工业协会、漳州市模具行业协会、福建省铸造协会、广东佛山市机械装备行业协会等旗下逾1000家单位参加了会议。

围绕产业特色 打造中国专用车之城

机械产业是龙岩市最具发展优势的主导产业,拥有龙工集团、龙净环保、龙马环卫等一批国内一流的行业龙头企业,经过多年的发展,已经形成工程机械、运输机械和环保机械三大机械制造业产业集群,有较强的研发能

力和铸造、锻造、机加工、整机整车生产能力。机械产业中,专用车是龙岩市的特色,在整体行业不景气的情况下,专用车的发展一枝独秀。龙岩市现有专用车生产企业10家,年生产能力2万辆,主要产品有环卫系列专用车、半挂车、厢式车、自卸车、水泥搅拌车、应急电源车、大功率抽水车等。

2014年,全市专用车制造业产值21亿元,年产9824辆。预计2015年,专用车制造业产值约30亿元,年产突破1万辆。为进一步加快专用车的发展,龙岩市委、市政府提出打造“中国专用车之城”的规划部署,按“一基地两园区、多层次发展”的格局,在全市范围内,以龙岩经济技术开发区(龙岩高新区)及龙州工业园为主打造专用车产业园,全力推动专用车整车制造及其零部件企业发展,在全市形成专用车生产与销售服务产业链,把龙岩打造成全国重要的专用车研发与制造基地。

本届机械博览会紧扣专用车主题,在展览展示上专用车及其配件的展销面积约16000平方米,超过展会总面积的50%,除了集中展示龙岩市专用车领域的知名企业、产品外,还邀请湖北随州等国内其他专用车生产区域的企业参展。同时在配套活动安排上,涉及机械和专用车主题的有三项活动,分别是2015中国(龙岩)专用车发展论坛、龙岩市汽车产业发展顾问座谈会、“龙马环卫杯”首届龙岩市大学生机械制造创新竞赛。

招商快讯

东南国际五金机电城 选房盛典圆满举办

11月17日,福州东南国际五金机电城选房盛典圆满落幕。当天下午开放了9#楼、10#楼、11#楼和12#楼4栋商铺共计3万平方米商铺基本认筹告罄,太阳电缆、ABB电气、施耐德电气等超百家大品牌纷纷落定。

签到、摇号、等候、选房、签约、审核、领取礼品,东南国际五金机电城选房盛典现场分工明确又配合紧密。摇号区通过电脑摇号方式一次摇出5组客户,每组都是由现场商户自愿上台帮忙抽取,确保了活动的公平公正。每组客户在等候区等候上一组客户选房完毕后由礼仪带领进入选房区,5分钟的选房时间紧张伴着激动,选中满意位置商铺的商户老板十分兴奋。活动开始不到10分钟,15间端头商铺全部落定,其中有个客户大手笔圈定了12#楼端头加沿街共计16间商铺,引发摇号区其他进场选房的商户一阵惊呼,深怕自己中意的商铺被抢空。活动开始不到3小时,3万平方米商铺基本告罄。

据悉,从今年的6月18日东南国际五金机电城招商大会再到11月17日选房盛典,东南国际五金机电城依托千亩大盘专业市场,响应福州五金机电变革,为告别租赁时代而来,备受榕城广大五金机电大佬关注和支持。(东南快报)