

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版

第 302 期 总第 8460 期
统一刊号:CN51-0098
邮发代号:61-85
全年定价:450 元
零售价:2.50 元

2015.11.17

星期二
乙未年 十月初六
热线电话:400 990 3393
官方微博:weibo.com/jrwb
weibo.com/jlrbs

中国工具五金行业标准化的现状和发展趋势

中国已成为世界上最大的手工具制造国,提高产品的标准化水平和创新是工具五金企业面临的主要课题。

《P4》

本期导读 Highlights

郑州双冠食品公司
罗勒风味烤肠全国首发

“世界在变,创新不变!我们在引进台湾传统烤肠制造工艺的基础上,利用国外先进工艺和技术,历时半年时间,开发出全新的‘金润’牌罗勒风味烤肠,今天全国首发,这是在国内同行业内首推的一款产品,意义重大。”11月11日,郑州双冠食品有限公司总经理张瑞成在新产品发布会上说。

《P2》

上海外滩 92 亿地王官司终结
郭广昌撤诉与潘石屹和解

复星国际董事长郭广昌与 SOHO 中国董事长潘石屹握手言和。这个当初拍出 92.2 亿元天价的外滩地王股权几经折腾,最终被复星国际收入囊中。而这场复星与 SOHO 中国经过一审、二审打了三年多的官司也终结了。11月9日上午,复星国际与 SOHO 中国各自公告:复星国际正式撤诉,上海高级人民法院核准了这一请求,并与 11月5日作出了终审判决。

《P3》

传统食品面临转型阵痛期
迎“互联网+”新契机

民以食为天,作为民之本的传统食品产业,面对“互联网+”的风口,如何实现转型发展值得探讨,食品未来成为全民关注的焦点。

《P5》

陈伟利:
谨守箴言 突破创新

在陈伟利近 30 年的管理下,联想集团所遍及的领域包括服装及鞋履制造、渔业、物流(包括空运及航运)、批发零售营运、酒店、旅游及访问团、保险、金融及保健服务。陈伟利是一个永远不断去突破未知领域,带领着家族企业不断去突破未知领域。

《P6》

链尚网 CEO 赵俊浩:
打造“柔性供应链”

如今越来越多的互联网 B2B 项目进入到服装供应链行业。这些公司大多都是帮助服装企业寻找布料供应商。与这些公司不同的是链尚网将面料作为切入点,然后帮助设计师或服装品牌,整合服装加工厂和面料供应商资源,打造一个柔性供应链体系。链尚网 CEO 赵俊浩凭借自己创智灵感大胆概念,赢得了中国风险投资行业领先者 IDG 资本的青睐,成为 IDG 资本的首个且唯一一个纺织行业 B2B 项目。

《P7》

中药大品种联盟在京成立
58 家企业机构参与

由中华中医药学会发起、包括众生药业等在内 58 家中药企业和机构参与的中药大品种联盟,日前在北京成立。据了解,该联盟将构建中药大品种孵化平台,对具有显著疗效的中药产品进行全产业链技术提升与创新,进一步发挥传统中药的巨大功能。

《P8》

iPhone, android 手机扫描二维码下载安装



企业家日报微信公众平台二维码
企业家日报手机客户端 APP 二维码

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

第二届楚商大会在汉隆重举行 蔡宏柱荣登楚商个人品牌榜十强

■ 通讯员 张丽

11月11日,由湖北省人民政府主办的第二届楚商大会在武汉东湖国际会议中心隆重举行,国内外万余名楚商代表、知名企业家齐聚一堂,共商合作,携手推进湖北经济转型发展。稻花香集团党委书记、董事长蔡宏柱应邀出席大会,并荣登“楚商个人品牌榜”十强。荆楚多骄子。在时代的浪潮中,楚商精英披荆斩棘,创新创优,形成强大的湖北气场,推动湖北经济持续保持了“高于全国、领先中部”的良好态势。稻花香集团始终坚持以创新发展为动力,以农产品加工产业绿色生态发展为载体,以五大产业协调发展、齐头并进为抓手,以强企业富民、推动区域经济发展为目标,促进企业健康稳步发展、年年提质增效。特别是在国内经济下行压力持续加大的形势下,蔡宏柱率领稻花香人克难奋进,勇往直前,培



育了一批知名度高、附加值高、竞争力强的品牌,形成了完整的产业链,构建起新常态下发展腾飞的优势,有力带动了区域产业经济的快速发展,稻花香成为中国企业 500 强、中国好品牌金奖有力提升,湖北开通微博的企业家中,蔡宏柱微博粉丝数位居前列。

作为湖北“农字号”龙头企业掌门人,蔡宏柱深有感触地说,新常态孕育着政治、经济、文化领域革命性转变,十八届五中全会提出“五大发展”理念,“楚商”之责任重道远。今年是稻花香集团“十二五”规划收官之年,也是制定“十三五”规划、谋划稻花香千亿目标的关键之年,稻花香就是要抓住“中部崛起、长江经济带、一带一路、大众创业万众创新”等新的战略机遇期,创新奋进、优势发力,让稻花香的力量发力于荆楚大地、奔流于浩瀚神州。

“开新二手车帮卖”布局西南市场

未来 5 年,开新计划在中国开拓 100 个城市,新增 300 到 500 家门店

■ 本报记者 邹元春

基于全国布局的专业二手车帮卖平台“开新二手车帮卖”即将进驻成都,布局西南市场,近日,记者走进成都,布局西南市场,看到,该店已基本装修完毕,即将营业。据相关统计,各地二手车市场交易量增长趋势中以西南市场增幅最大。在日益繁荣



的同时,随之而来的行业乱象与怪圈也层出不穷。

“对此,我们把目光对准了西南市场,并选择成都作为征战西南二手车市场的首站。”据相关负责人介绍,今年开新已进驻东莞、南京、苏州、无锡、常州、南通等多个城市。未来 5 年,开新计划在中国开拓 100 个城市,新增 300 到 500 家门店,最终完成全国性二手

车帮卖平台的布局。

据介绍,开新二手车帮卖创立于 2009 年,作为一家专业帮助消费者卖车的汽车服务公司,已为超过 23 万车主提供过卖车服务,以“定标准、定价格、做检测、无线竞价、通过实现‘预约卖车、车辆检测、无线竞价、确认成交、过户担保’等标准化服务流程,为二手车卖家争取利益的最大化。

每周时评 Observation

煤企安全发展须依靠“四个提升”

■ 陈良栋

煤矿安全生产不是一朝一夕之功,需要长抓不懈、持之以恒。随着科学技术的进步,重特大自然灾害事故已基本得到了遏制,然而由于人为因素造成的零打碎敲的事故时有发生,如何才能有效预防、控制、杜绝此类事故呢?笔者认为,煤矿企业须依靠“四个提升”。

提升全员安全意识。重点从岗位自律、班组自控方面抓起,让所有的员工都明白安全的重要性以及一旦发生事故对家庭造成的伤害和对企业造成的影响,让每一名员工都主动抓安全,都树立“谁抓安全都不越权,管理

再严都不过分”的理念,真正实现由“要我安全”向“我要安全”过渡,真正实现区队自我管理。同时,不断创新安全宣教方式,对安全生产典型人物及经验做法进行宣传报道,对情节严重的违章进行曝光,使每一名员工都树立起“遵章光荣,违章可耻”的理念。

提升质量保安理念。质量标准化是搞好安全生产的基础性工作,是实现安全生产的前提,要切实抓好质量标准化工作,进一步夯实矿井安全基础。坚持全面质量管理意识,严格质量管理,确保每一个环节、每一道工序都达到质量标准化的要求,实现动态达标。努力使全体人员认识到:质量不过关,就是埋下事

故的种子。特别是安监员及现场的验收员,要认真对照标准检查,及时给予质量否决。

提升现场隐患排查治理。进一步完善专家查隐患、专业抓治理、安监抓监督的“三位一体”的隐患排查治理体系,超前排查、超前治理、不留后患,变事后处理为预先分析,重点抓好隐患排查整改落实,彻底根治事故隐患。牢固树立“最容易被忽略的小隐患也会引发大事故”理念,施工中永远不要忽视任何一个隐患,不要忽视任何事故征兆和苗头,严格落实好各级人员的岗位责任制,切实做到超前预防。大力开展“一岗双述”活动,使员工养成在每项工作开始前“一看、二想、三干”的习惯,其实

这也是一个隐患排查与消除的过程。例如员工装旧 U 型棚,首先应看现场的情况,看顶板是否完好、车辆是否拖牢、旧棚压接是否稳固,然后配合好施工,这样才能实现安全。

提升员工综合素质。按照以培训保安全的工作思路,在员工中广泛宣传“有知识才有力量”、“会学习才能安全发展”、“知识和技术是手中最好的名片”等理念,使员工养成爱学习的习惯,本着“干什么、学什么,缺什么、补什么”的原则,充分发挥“导师带徒”等平台作用,利用好现有教育培训资源,使广大员工学业务、练技能、提素质、争当高技能人才,切实提高员工的操作技能,夯实安全基础。

双汇 海味烤肠 HAWAY 黄金烤肠 煎加烤

伊贝实业 中国高端鞋靴领跑者 http://www.js-yb.cn

伍田牦牛肉 完整产业链 品质有保证 成都伍田食品有限公司

本报监督公告

凡本报工作人员必须持有有效证件。本报人员个人不得以新闻舆论监督之名向企事业单位和社会各方面收取任何费用;本报任何个人不得以任何理由向企事业单位和社会各方面收取现金、广告等宣传费;正式签订本报合同并须通过银行汇款到报社账号,不得以任何理由收取现金或付到与报社无关的其他账号。违者将受到严肃处理。欢迎广大读者及社会各界监督。

举报电话:028-68230681
028-68230659
028-87344621
举报电话:028-87325242
企业家日报社

好兄弟干一瓶酒 JUST DRINK 新品上市

欢迎订阅 2016 年度《企业家日报》

- 通过当地邮局(所)订阅《企业家日报》。《企业家日报》为周五发行,邮发代号:61-85,全年定价:450 元。《企业家日报》为周五刊,每日出版对开 12 版。
- 通过网上、电话订阅《企业家日报》。
 - 电话订订: 邮发报刊订订电话:11185,打一个电话,按照提示,就可完成订订。
 - 网上订订: 登录中国政政刊订订网:bk.11185.cn,按照提示,完成订订。

咨询电话:028-87319500 13708033603