

高速喷墨印刷设备市场高速成长但并不成熟

■ 迪培

高速喷墨印刷技术自兴起之日便被众多业内人士关注,虽然发展迅速,然而目前在实际应用推广上仍不成熟。目前业内关于高速喷墨印刷的讨论不再仅仅是设备的速度、产能、质量等参数和指标金属包装方面,而是开始探讨如前端的软件支持,后端的印后连线,以及整个生产链的自动化流程建设。

市场高速增长

现在正是高速喷墨印刷技术的好时机,要跟上高速喷墨发展的步伐,需要先了解高速喷墨印刷市场的现状。去年是高速喷墨印刷技术的一个好年头,根据2014年底的数

据显示,全世界范围内新的高速喷墨印刷机的销量同比增长22%,印量增长了35%以上。先不说它现在在发展周期中所处的位置,与其他印刷市场相比,它展现了鲜见的高增长率。

至今,距离第一条高速喷墨印刷生产线建成已有8年,全球大约只有800家公司采用高速喷墨技术。去年全世界高速喷墨印刷

机印刷的印量还不足印刷总量的1%,这意味着,目前的市场仍然处在高速喷墨技术发展周期中的早期,与其他印刷技术相比,高速喷墨印刷技术还可以保持较高的利润空间。

此外,高速喷墨印刷印量中有1/3来自于替代胶印,还有一些胶印无法印刷的短版书籍所产生的印量。如,将个性化的医疗福利与当地医生听诊目录相结合的个性服务单,将杂志与直邮结合的个性时尚杂志,以及内容丰富的财务报表,这些都是面向大众消费市场而不仅是为高端客户提供的个性化信息定制。

高速喷墨印刷技术拥有可变量数据印刷的能力,生产力要强于静电墨粉印刷机3~10倍。此外,与静电墨粉印刷相比,印刷彩色活件所增加的额外成本也较小,这也是推动高速喷墨印刷技术发展的原因之一。预计高速喷墨印刷会进一步的增长,源于最近的喷墨系统可直接喷印到涂布纸和非涂布胶印纸上的技术进步。

纸品包装将成为一大商机

无论是传统印刷中的绿色印刷,还是数

码印刷中的静电喷墨技术已经发展到了成熟阶段,供应商们已经做了自己最大的努力。

相关人士认为单张纸高速喷墨印刷会成为下一个印刷业爆炸式发展的关键。这种技术能够取代传统单张纸胶印机。全球传统单张纸胶印机的装机量远远高于卷筒纸胶印机,可以预见未来单张纸高速喷墨印刷机的装机量潜力可观。

传统胶印现在印速可达1.5万张/小时,而目前单张纸高速喷墨印刷机速度为3000张/小时左右,印刷速度明显不够富士施乐,这种技术还要经历一定的发展阶段,才能颠覆印刷业的格局。

书刊印刷将成主导

随着社会经济不断发展和高速喷墨印刷技术的逐渐成熟,其在按需出版、直邮账单印刷、公文印刷、商业印刷等市场的需求大幅增长。高速喷墨印刷技术凭借其快速、可变的优势服务于出版、电信、银行、保险、邮政、金融包装等行业和公共事业满足他们较高的印刷要求。除了高速喷墨印刷系统,高速喷墨喷头还可配合传统印刷机完成一些应用,如药品、

烟草、食品、日用品包装和标签、报纸、快递单、彩票等可变信息印刷。

从市场趋势看,多品种、短版、个性化呈现越来越大的市场需求,传统印刷已经难以适应。尤其是大量专业性强的学术著作由于印刷量小而难以出版,大量印量少的行业报纸和专业报纸也难以在全国印刷发行。此外,加之图书库存带来的成本压力 and 资源压力,高速喷墨数字印刷为出版行业提供了一种可行的解决方案。

虽然高速喷墨可以应用于较多的行业,但书刊印刷是中国高速喷墨印刷的对象。目前,很多出版社都意识到按需出版是大趋势,但受到资金、版权、设备、人员、技术、成本等因素的制约,大部分出版社实行按需出版的及刷还尚在搁置中。改变这个现状需要更加完善的出版生态系统,上游出版商,下游印刷服务提供商以及设备供应商一起来重塑数字化出版产业链,构建按需出版体系,一同摸索盈利模式。

相信在业界人士的共同努力下,高速喷墨印刷技术将会更快地在国内印刷市场落地开花。

甘谷陇东南汽配城正式开业运营

■ 天政

日前,甘肃省甘谷县陇东南汽配城隆重开业。在开业仪式上,甘肃弘宇集团董事长宋弘宇介绍了项目建设情况。

甘谷陇东南汽配城是甘肃弘宇集团在转型跨越发展中的一个重大项目,也是县上的一个重大项目,县委、县政府高度重视,大力支持,项目完全符合甘谷县的发展政策,对推动甘谷经济发展和促进汽车服务业的发展起到积极推动作用。

近年来,甘谷县抢抓国家实施新一轮西部大开发、“一带一路”建设和关中—天水经济区等历史机遇,立足县情,倾力打造投资创业平台,着力扩大对外开放,全方位开展招商引资,成功引进一批重大项目,为加快县域经济社会发展发挥了重要作用。甘谷陇东南汽配城是继甘谷浙江商贸城后全县依托(甘谷)物流园区一个大型商贸项目,该项目规划档次高,发展理念新,运营后将有效整合汽车配件资源,优化汽车服务水平,彻底改变全县汽



车服务市场小、散、乱的局面,对加快甘谷汽车产业发展具有重大意义。

甘谷县委县政府要求各有关部门要进一步解放思想,强化服务理念,全力配合支持甘谷陇东南汽配城做大做强,努力营造亲商、爱商、安商、富商的良好投资环境,以更包容的姿

态,更优化的服务,更加宽松的环境,热诚欢迎广大客商前来投资兴业。同时,甘谷陇东南汽配城要全力加快二期工程建设,积极引进先进管理经验和市场经营模式,把汽配城建成陇东南规范最大、档次最高的综合性汽车服务市场。



■ 曾雪苹

近日,重庆英利国际五金机电城招商中心盛大开放,为迎接商家做好了充足而又精细的准备,万事俱备,只欠东风。

一直以来,英利对于细节设计近乎严苛的品质要求,经过层层考究和筛选,在装修团队夜以继日的辛勤劳作下,英利国际五金机电城招商中心于近日全新亮相。恢弘大气的外广场,高端现代的外立面,精致高雅的内部装饰,温馨细致的服务,无不体现出英利对于品质追求的独特魅力。

重庆九大商协授牌陈列于大厅,各大行业协会纷纷携手英利,这既是对英利实力的肯定,同时也表达了商会将整体入驻项目的强烈愿望。

据了解,英利国际五金机电城将急商户之所急,想商户之所想。以为商户无忧经营作为永久目标,做到让商户一铺在手,不再担心租金上涨,不再担忧经营环境的变迁,真正现实在自己的商铺把生意做强做大,同时还拥有了一份持续增值的稀有资产。因此,自从项目落户双福以来就备受各界瞩目,项目一经推出,各路商家闻风而动,抱团入驻。

项目相关负责人表示,英利国际五金机电城雄厚的资金实力、二十余载的品牌向心力、自身产品优于市场的不可替代性、自带商务会展多种业态,依托周边成熟专业市场及生活经营等成熟配套,无疑为所有商户带来满满的信心,铸就商户心之所向。对于英利国际五金机电城而言,今日的辉煌,只是起点;明日的成就,触手可及。目前,九大行业商协会已联盟入驻英利国际五金机电城,一期预定已超1000余家,1800间商铺;二期商铺专享商协会团购价5500元/㎡;仓库专享商协会团购价4000元/㎡,正在火热认购中。

机电产品占据南京外贸半壁江山

记者近日从南京市商务局获悉,今年1至9月,全市机电产品进出口总额为218.9亿美元,占全市外贸进出口比重达55.4%,较去年同期上升1.18个百分点。经过结构调整,产品升级,机电产品在外贸中的地位进一步巩固提升。

今年,工业经济不景气也深深体现在外贸出口上,偏冷的市场倒逼企业提升技术、到海外建办事处。南京市商务局介绍,1—9月,该市机电产品出口115.4亿美元。从9月月单月看,出口15.3亿美元,创今年单月出口额新高,同比实现两位数增长,增幅为21%。从出口地域看,除对拉丁美洲出口下降外,对其他各大洲均有增长。其中,对亚洲、欧洲、北美洲和大洋洲出口增长分别为

21.3%、47.2%、8.6%和142%;对日本、非洲出口也从8月份“转跌为增”,分别增长10%和30%。

市场向好离不开企业的逆境探索。南京高精传动设备制造集团有限公司有关人士介绍,公司自主研发的机床设备已经逐步实现进口替代,远销美国、俄罗斯、哈萨克斯坦以及非洲、东南亚等地。特别令人骄傲的是,今年世界500强通用公司有一次采购机床设备,一共选了5个供货商,其中唯一一家中国厂家就是南京高精传动设备公司。“为了就近服务客户,我们去美国建了办事处,接下来还在筹备去俄罗斯参加国际展会。”南京二机齿轮机床有限公司今年也开发了更智能的机床,将设备卖到了苏丹、印

度等地。

电子信息产品是南京市机电出口的主打产品。前三季度,该领域已累计出口44.3亿美元,同比下跌18.8%,跌幅趋于收窄。虽然整体形势不容乐观,但是一批龙头企业靠结构调整、转型升级,表现可圈可点。

前三季度,南京市涌现出一批出口额在1亿美元以上的企业,如吉宝、华宝等。经过持续调整,他们告别了简单加工,向研发和营销两端延伸升级,优化出口产品结构。比如,顺应4G时代智能产品普及的潮流,华宝、英华达公司不断加大科技研发力度,生产线上“流”出来的是苹果、小米系列的智能手机、平板电脑。吉宝通讯前三季度对英国出口平板电脑13306万美元,是去年同期的3倍,占该

企业出口总额的10.6%。英华达人士告诉记者:“想赢得客户就必须跑在客户前面。我们今年研发的已经是明年、后年的产品。”

群志光电投资3.7亿元采购500多台自动化设备替换人工,生产线上的工人越来越少,产值却越来越高。公司有关人士透露,他们工厂正在推进流水线自动化,加速用机器人代替人工,“关灯生产”是企业的努力目标。

南京市商务局有关负责人表示,经济新常态下,国际市场需求复苏乏力、生产要素成本上升、欧元贬值……各种不利因素叠加影响着全市出口业绩。但是从目前的现状分析,具备品牌、专利和技术等优势的产品仍然具备很强的议价能力,转型升级是企业破冰的必由之路。

(张希)

河南信阳机电产品进出口强劲增长

■ 商阳

面对今年以来复杂严峻的外贸形势,信阳市通过打好保量、挖潜、转化、帮扶、引进等一套“组合拳”,确保外贸进出口增速不减势。其中,机电产品进出口强劲增长,成为全市外贸“稳增长、保态势、调结构”的“压舱石”。前三季度,信阳市机电产品进口完成1601万美元,同比增长240%;出口完成7552万美元,同比增长69%。其中,陆旗电子公司出口1380万美元,天扬光电科技有限公司出口805万美元,出口额分别位居全市企业第二和第三位。

取得这样优秀的成绩,是与信阳的良好做法息息相关的。他们一是深入开展调研。采取实地走访、组织座谈、与企业负责人面对面沟通等方式深入开展调研,找准制约机电进出口的症结,帮助协调解决实际问题。二是集成落实政策。进一步抓好中央、省、市出台的一系列稳定外贸增长的政策和配套措施的落实,持续营造便利化外贸环境。三是强化主体培育。积极培育进出口龙头企业,扎实做好省级出口基地申报工作,大力引进出口型项目,不断壮大机电企业队伍。四是推动模式创新。组织举办全市跨境电商专题讲座,推荐企业入围“河南省跨境电商双十专享计划”,引导企业整合产品供应链,对接或自建跨境电商平台,加快结构调整和渠道创新,抢滩外贸进出口发展新高地。

永康小五金坐上首趟货运特需班列

■ 金新

10月27日晚,载着各类永康五金产品的特需班列,开赴长沙东站点。这是浙江永康开行的首趟货运特需班列,此举将大大缩短铁路货运时间。

永康是中国五金之都,这里的五金产品销往全国各地,离不开货运渠道。在永康,货运方式主要是两条,一条是公路运输,一条是铁路运输。此前,永康企业货运以公路运输为主,去年铁路货运改革后,选择铁路运输的企业也越来越多。

一般来说,铁路运输较公路运输在价格上有优势,但时间相对较长,开通特需班列后将大大缩短铁路运输时间。以永康到长沙东为例,公路货运的价格为320元一吨,铁路货运则是240元一吨。以前走铁路需要一个星期左右,现在通过特需班列只要36个小时,特需班列的开通显然将极大方便永康五金企业。

首趟特需班列隔天开行,为25车皮到30车皮之间的专列,每次运力达350吨至450吨左右。

永康火车站副站长俞璐介绍,下一步,永康火车站将会开通到昆明和到贵阳的班列,每天开行,到昆明有10个车皮,到贵阳有15个车皮,时间以专列的行式走,比较方便快捷。

重庆奥捷五金机电城与赣江五金机电城签订战略合作协议

■ 房搜

作为重庆主城专业市场搬迁的最重要承接区域,九龙坡白市驿现代商贸物流园区雄风勃勃,正加快推动千亿级现代商贸物流产业集群建设。11月1日,奥捷五金机电城与赣江五金机电城签订战略合作协议,以强强联合之势,共建白市驿千亿级五金机电专业市场。

据了解,本次签约仪式上,奥捷五金机电城与赣江五金机电采购中心双方负责人均表示,此次合作是把同质化产品的竞争转化为同质化产品的强强联合的一个开始,其目的是打造一个共建、共享、共赢的良性市场。未来,双方还将建立常态化的联络机制,使资源共享的优化组合探索出一条成功之路。

在问及为何选择白市驿时,双方负责人表示,白市驿千亿级五金专业市场相对于南彭、双福等同处于二环经济带专业市场集群区而言,其具有得天独厚的区域及交通优势。

从区域配套上来看,白市驿有现代化物流中心和相应的仓储、物流配送、中转、加工等物流网络及其配套服务体系,建成重庆最具吸引力和辐射力的区域性物流中心。距离主城区近,同时在建专业市场相对集中,有利于大型市场的运营,缩短市场建设以及成熟的周期。

据悉,作为白市驿现代商贸物流园区内的千亿级五金机电市场,奥捷五金机电城一期与赣江五金机电采购中心将于明年整体投入使用。