

第二届全球锡商大会在江苏无锡举行 红豆集团项目签约“三箭齐发”放异彩



全国工商联副主席、无锡总商会会长、红豆集团党委书记、总裁周海江主持会场。

金秋时节,硕果飘香。10月27日,由江苏省无锡市政府支持、无锡市工商联(总商会)主办的第二届全球锡商在无锡举行,全国工商联名誉主席黄孟复,江苏省委常委、无锡市委书记李敏,无锡市市长汪泉等省、市领导嘉宾与来自全球各地的400余位锡商代表汇聚一堂,共谋发展大计。全国工商联副主席、无

锡总商会会长、红豆集团党委书记、总裁周海江主持会议。

会议现场进行了17个重大项目签约仪式,红豆集团“三箭齐发”绽放异彩。江苏通用科技股份有限公司全钢子午线轮胎二期项目(产能100万套)预计投资额10亿元,重点发展国家产业结构政策鼓励的包括全钢无内胎

在内的高性能子午胎,实现与工矿用胎、轻卡胎系列的均衡布局,志在打造中国卡车轮胎第一品牌。马山红豆万花城项目、红豆万花城宜兴张渚项目均在现场签约,预计总投资20亿元,红豆万花城作为红豆集团房地产业发展的重要方向,以“立足沪宁线、放眼长三角”的战略布局,计划3年时间打造100家新型城

镇商业综合体——红豆万花城。

三大项目同时签约,是红豆快速稳健发展的缩影。今年以来,在国内外宏观经济形势严峻的大背景下,红豆依然保持快速发展势头,纺织服装、橡胶轮胎、生物医药、房地产均实现稳步增长。30年前,乡镇企业主要集中在苏南地区,以无锡为代表,形成了在经济学界著名的“苏南模式”。如今,“红豆生南国”,以周海江为代表的新锡商的崛起,则是苏南模式裂变下的成果,“新苏南模式就是‘现代企业制度+党的建设+社会责任’”。

当一部分人宣布苏南模式终结的时候,周海江探索的中国特色现代企业制度,红豆用自己的实践证明,苏南模式没有死亡,而是以新的内涵存在。正是这种新发展思路,让红豆迸发了更加鲜活的生命力,多年保持健康稳步发展,红豆由此证明自己不止是旧苏南模式的代表,更是新苏南模式的典范。周海江也由此被誉为现代儒商,勇于创新、善于学习、长于谋略、精于策划的周海江,通过一系列的生产创新、制度创新、管理创新,使红豆取得了长足发展。

经过民族工商业发展的积淀、乡镇企业的发展以及改革开放30多年的历练,锡商已

成为了一支富有特色、极具活力的商人群体,涌现出以周海江为代表的新锡商群体,已成为中国商界的一股重要力量。此次全球锡商大会,是无锡迄今规格最高、规模最大的锡商精英聚会。周海江以无锡市工商联主席、无锡总商会会长、无锡侨商会会长的多重角色和身份,召集海内外锡商精英齐聚无锡,共叙乡情,共话合作。展现了出色的社会活动能力和强大的个人魅力,受到各界广泛赞誉。

据悉,除开幕式、投资推介及项目签约仪式外,全球锡商大会期间还进行了经济交流会、无锡商会大厦入驻仪式、“建设强富美高新无锡的企业机遇与挑战”专题讲座等相关活动,多名企业家代表、业内人士和专家学者将从传承、创新、融合等几方面讨论新形势下的锡商精神、企业间共赢发展、行业资源有效整合等话题。

本次大会秉承“乡情交流、产业合作、发展共赢”的主题,旨在进一步推动各地锡商建立更广泛的商业联系,同时为有意参与家乡建设与拓展海外业务的锡商搭建交流合作平台,提升锡商在全球的影响力和美誉度。

(小可)

玉柴顺利通过 国防三级计量技术机构行政许可现场审查

10月30日,由湖南省国防计量4311二级计量站站长易先明担任组长的审查组宣布,玉柴股份国防计量技术机构符合广西国防计量技术机构复查认可的条件。

10月29日至30日,审查组以《中华人民共和国计量法》、《国防计量监督管理条例》等法律法规和广西国防科工办制定的《计量认可评审标准》为审核主要依据,通过查阅申请文件和资料,与公司计量主管领导、有关部门负责人、专业技术人员及相关人员展开座谈,以及深入到计量科、生产现场等多种方式

开展现场审核。审核涉及组织管理,测量设备,人员,记录、证书和报告,环境条件等5大方面,共计39项标准。

易先明代表审查组宣读现场审查报告。报告认为,玉柴股份非常重视国防计量工作,在不断完善和提高计量管理水平的基础上,坚持以“精准受控、品质保障”的计量方针,将计量工作纳入企业研制、生产的重要环节来抓,为柴油发动机研发、生产提供了可靠的技术基础。

同时,报告还对玉柴股份在计量设备投

入、计量机构设置、计量人员培训等方面所做的工作给予了认可。

根据现场评审,39项标准有34个A项,5个B项。评审组一致认为,玉柴股份达到广西国防计量技术机构复查认可的条件。

吴永干对玉柴股份积极申报国防计量资质表示赞许。他说,玉柴股份是广西优秀企业,也是广西民口企业中第一家通过国防计量三级技术机构认可的企业。今后要用国防计量标准来提升企业产品的品质,争取开拓更广阔的军品市场。(杨明泽)

赵春岭 做一个负责任的企业家



也是这样做的。

赤峰金马葡萄酒有限公司出产的“蒙鸿”系列山葡萄酒原料均来源于赤峰市喀喇沁旗马鞍山地区,该地区得天独厚的气候和土壤条件使这里的山葡萄少有病害、不用农药也能健康生长,而且浆果品质极佳,是经过国家部委认证的有机食品,更是做葡萄酒的最佳原料,公司购进先进的机械设备,一流的管理团队。“所以,我敢说,赤峰金马葡萄酒有限公司出产系列酒品,是经得住市场考验的。”事实也正如如此,产品市场反响良好,并已销售到北京地区。

赵春岭,内蒙古赤峰金马葡萄酒有限公司总经理,在一般人的眼里,厂长、经理是金钱、地位、权力的象征,而在赵春岭的眼里看到的则是责任、重担、奉献,这位低调务实的企业负责人带着他的企业一路走来,步伐是那样的坚定、有力。

人品、食品、健康品。赵春岭说:“如果是为了赚钱,过得好些,我可以不做这行,以前我做别的行业也做得很好,但看到当地农民赚钱难,种植的山葡萄卖不出去,就想带动农民一起致富,做点事情,就这样成立专业合作社,成立酒业有限公司,但无论怎么做,我都感觉责任二字不能丢,作为企业,应该对社会负责,生产出有益健康的一流产品,对员工负责,保证他们的收益。”他是这样说的,

(高彦庆)

陶星陶瓷公司开展2015年劳动技能竞赛



员工正在给报纸上肉釉。



流水线作业竞赛现场。



贴花比赛现场。

为进一步激发员工工作热情,提高员工生产操作水平,10月17日,湖北陶星陶瓷公司组织开展了2015年生产系统劳动技能竞赛,来自各工序生产岗位的142名员工参加了比赛,公司副总经理陈成及各职能部门代表出席了本次活动。

公司一车间手工注浆现场,参赛选手个个热情高涨,只见选手手握压力注浆枪柄,娴熟地将泥浆准确地注入摆放整齐的模具中。参赛选手速度不相上下,连一旁观摩助威的员工都不禁跟着紧张起来,呐

喊助威声一声高过一声。

经过两天激烈的角逐,来自生产一线的李金龙、杨文全、张金龙、韩玉凤分别获得模型、手工注浆、瓶盖、贴花项目冠军;四车间4-2线、四车间康贵阳机组分别获得流水线团队作业、自动注浆团队冠军。

据悉,本次竞赛分团体项目和个人项目,集体项目包含自动注浆、流水线作业,个人竞赛分手工注浆、瓶盖、贴花、模型四个岗位的竞赛。参赛选手纷纷表示,这样

的比赛不仅能展示自己的工作能力,也能帮助自己认识到平时工作中存在的不足,为以后更好更快地完成工作提供帮助。

公司总经理杜修全表示,在全公司范围内开展劳动竞赛活动,不仅能提高员工的岗位技能,增强员工的工作责任感,更能进一步激发员工爱岗敬业、团结协作的工作热情。也为进一步提升公司产品质量和生产效率,齐心协力冲刺集团下达的年终目标奠定基础。

(黄梦诗 洪燕华)

中科控股荣膺重庆市涪陵区优秀民营企业 力争五年冲击中国民企百强

■ 魏一东

近日,中共重庆市委、涪陵区委、涪陵区人民政府发文公布了涪陵区优秀民营企业。中科控股凭借稳步、持续发展,获得了该项荣誉。中科控股董事局主席黄一峰表示,到2020年,中科控股将力争营收超500亿元,资产规模达500亿元,利税超50亿元,进入中国民企100强。

产值、总资产双跨“百亿”

今天的中科控股,初步形成“以产融融、以融促产”产融结合的双轮驱动发展模式。这样的局面,在10年前就打下了牢固的根基。

回溯到2006年,全国房地产开发正如火如荼,对建筑行业了如指掌的黄一峰抓住市场的脉搏,做出了专注建筑板块的决定,正式成立了中科建设集团。随后,由中科建设承建,后被誉为“花园洋房之父”的中华坊一炮走红,第一年便完成了两个亿的收入,并正式开启了中科建设特色品牌。其承建的“东方雅郡”和“首创·十方界”项目被指定为建设部在重庆参观考察的重点项目;并多次荣获重庆市建筑质量的最高奖——“巴渝杯”。

到了2008年,黄一峰定了一个5年计划,要做成百亿企业。随着4万个项目的启动,“铁公基”带来的建筑需求显然是带给建



中科控股董事局主席黄一峰

筑行业的大蛋糕。2009年中科完成了36亿元的收入,并实行行业、区域双拓展,由单一建筑行业步向多元化。此外,中科更是积极融入资本市场,成立了中金金控集团,整合完成保险、银行、基金、小贷等8家参控股金融机构,新设2家基金管理公司。

今年8月10日,中科旗下商汇小贷成功登陆新三板,这对于力争在3-5年内,实现主业整体上市的中科来说具有里程碑的意义。而正是这种纵横捭阖的交错模式,让中科在短短数年里,产值、总资产双双跨入“百亿”。不久前,由中国工商联编制的“2015中国民营企业500强”榜单上,中科控股排名上升至309位,较去年的316位上升了7位,营业收入总额达到148亿元。

2020年冲击民企百强

“当前中国经济正处于‘换挡期’,转型

升级成为了经济主题。转型发展已经不是我们的选择,而是我们必须完成的使命。”黄一峰说,作为处在战略发展关键期的中科控股,聘请了全国知名战略咨询机构——北大纵横管理咨询公司,在集团全体员工的深度参与下,经历了近一年的努力,明确了集团未来发展方向、深度、规模。

在2015年中工作会上,黄一峰提出了“创新转型升级,挺进中国百强”的战略目标,力争到2020年,形成以投资为主导、产业与资本相联动、国际与国内相结合、有坚强实业支撑的大型投资控股集团。并实现多家子公司在新三板上市,一家主板上市,营收超500亿元,资产规模达500亿元,利税超50亿元,进入中国民企100强。

从年初启动的大规模“猎人”行动,到全球招募十大高管以及人才盘点,再到刚刚结束的2016“我是英雄 谁与争锋”中科校园招聘季上,都是为了吸纳更多优秀人才,而中科的“筑巢引凤”也确实收到了明显成效。

“万达资深商业高级人才;农业银行高层管理人才;中国核工业建设集团资深建筑高级人才;金科、东原、旭辉等知名地产人才以及海归人才都纷纷加盟中科。”黄一峰说,大批优秀人才的加盟使中科更具创新活力。

浙江力普纳米钙粉碎成套生产线 上榜嵊州市首届十佳创新项目

第一届嵊州市创客、创新项目大赛日前圆满落幕。国家高新技术企业,中国粉碎技术领航者——浙江力普粉碎设备有限公司参赛的“纳米钙粉碎成套生产线”,脱颖而出,荣获“十佳创新项目”。

本次大赛由嵊州市委宣传部、市人才办、市科技局、市科协 and 市新闻传媒中心联合举办。该大赛自2015年6月8日启动,历时4个多月,在广泛发动的基础上,筛选确定了17名创客候选人和21个候选创新项目,并在新闻媒体上进行了详细报道,最后结合读者网民投票和专家评审,确定十佳创客和十佳创新项目。来自省市的5位专家高度评价这次大赛参赛项目类型多、质量高,大赛既有行业代表性又有嵊州特色。作为嵊州拳头产品之一的浙江力普纳米钙粉碎成套生产线尤其得到了专家的举例肯定。

至此,纳米钙粉碎成套生产线已获得国家发明专利、浙江省新产品和省科技创新项目,中国无机盐工业协会碳酸钙行业分会、中国碳酸钙协会行业专家联合颁发的碳酸钙生产节能降耗技术和设备等多项殊荣。

纳米碳酸钙是一种新型超细固体粉末材料,在磁性、催化性、熔点以及光热阻等方面表现出极大的优势,它广泛应用于日用化工、密封材料、塑料、橡胶、油墨、医药、食品等领域,享有“工业味

精”的美誉。近年来,我国碳酸钙产品结构性能过剩问题突出,产品结构不太合理,其中重钙产能过剩,而纳米钙、专用钙国内比较缺乏,仍需进口。且因国外设备昂贵,而国内的技术又无法满足行业的需求,从而出现纳米钙生产空白市场。浙江力普抓住这一机遇,顺势进行了纳米碳酸钙粉碎成套生产线的研发并获成功。

纳米钙粉碎成套生产线集粉碎、分级、集料、除尘于一体,高效节能,环保,是国内顶尖的粉碎设备,拥有8项国家专利。其创新之处在于自主研发了旋风粉碎机、分级机、集料装置、除尘装置、回料回风装置等设备,优化布置组成用于纳米碳酸钙粉碎的成套生产线,实现了粉料超细粉碎的连续、高效和清洁生产。该生产线能耗低、噪声小,其解聚后的纳米碳酸钙的粒径分布均匀。整条生产线处于封闭状态下完成,实现纳米钙的规模化生产。

该生产线在业界广泛使用多年,畅销山西、安徽、山东、四川、广东、江西等省市;远销俄罗斯、日本、中东等国家和地区,深受客商青睐。特别受到国内纳米碳酸钙著名生产企业,上市公司山西兰花集团的充分肯定,评价这条生产线能耗低、产量大、细度集中、振实密度好,是进行纳米碳酸钙的活化、分散、粉碎处理的理想设备。(丁文)