

2 热点透析 Hot Dialysis

多家外资跨国公司负责人齐聚上海寻找创新“盲区”

■ 吴宇

“加快建设具有全球影响力的科技创新中心”，是上海当前及今后一个时期的奋斗目标。按照规划，上海要在 2020 年前，形成科技创新中心的基本框架体系；到 2030 年，形成科技创新中心城市的核心功能，跻身全球重要的科技创新城市行列。

“在这个宏大的目标下，一些创新的‘盲区’不应再被忽视下去了。”这是在 11 月 1 日举行的“第 27 次上海市市长国际企业家咨询会议”上，来自外资跨国公司负责人的呼吁。

“在大部分国家，围绕公开招标开展的政府采购占到了国内生产总值的大约 20%，政府采购已成为政府提升社会、经济和环境目标的一个有效途径。”昂吉集团董事长兼首席执行官热拉尔·梅斯特雷表示，创新政府采购大有作为。

“政府采购实质上是向市场寻求创新，每一个公开招标都可以是挖掘市场创新潜力的机遇。同时，它还可以起到战略政策杠杆的作用，在政府项目中引入创新，实现技术进步。”热拉尔·梅斯特雷说。

服务强根基——宁波市鄞州区工商联(商会)在创新发展中实现自我提升

■ 寒石

服务是立会之本，强会之策。近年来，浙江省宁波市鄞州区工商联(商会)明确把助力“两个健康发展”作为工作重心，服务区域经济发展新常态，通过服务和创新，发展会员，提升素质，健全组织，回报社会，提高组织的凝聚力、影响力，助推工商联(商会)工作上新台阶。

一、健全组织、壮大队伍是工商联(商会)工作一个永不过时的主题。通过前后两届班子齐心协力，截至目前，全区会员总数达到创纪录的 3117 家。商会组织建设也取得了新的突破，全区乡镇一级商会实现全覆盖，现有 23 个镇乡(街道)商会、2 个园区商会、3 个行业协会、18 家村级商会，以及北京、广东、四川等 5 家异地商会，形成纵向到底的商会组织体系和横向到边的基层商会网络；同时，基层商会的党建工作也取得了突破性的进展，共建立了 24 个基层商会党组织和 3 个商业楼宇党组织。基层商会的规范化建设全面推进，成功创建了 14 个“五有五好”基层商会，姜山、塘溪镇商会成功入围首批市级示范商会。区工商联连续八年荣获市工商联系统先进集体，连续 4 年荣膺省工商联系统先进集体，2013 年被全国工商联树为县级工商联示范单位。

二、理想信念教育注重载体与内容，寓教于乐，摒弃空泛理论说教。理想信念教育最容易的是说教，最难的是说教，弄不好会落入空对空地境。2014 年以来，区工商联先后两批次设计实施了以“中国梦·鄞州梦”为主题的朗诵、征文比赛，以“遵纪守法



热拉尔·梅斯特雷建议，上海开展公共项目招标时，应最大限度挖掘创造力和创新潜力，并使相关项目的最终用户积极参与进来，实现“增值创新”。

目前，各地政府正大力吸引外资跨国公司地区总部、投资性公司及研发中心落户中国，施耐德电气集团董事会主席兼首席执行官让-帕斯卡尔·特里夸尔表示，“中国本土企业的海外研发中心是创新源泉，政府应予以重视和支持。”

近年来，中国企业拓展海外市场成绩

显著，不少中国企业从投资建立海外研发中心中获益，不仅接近了海外市场及特定人才，强化了与当地社会的就业、竞争力与研发合作，同时在一些劳动力价格相对低廉的地区也实现成本最小化，得到了相关国家和地区对于企业研发的财政激励。

“上海应当优先考虑将本土企业的国际研发活动与上海的科技创新计划相结合。如果能将海外研发中心的成果所得用于上海乃至中国市场，将会带来巨大的‘协

同价值’。”让-帕斯卡尔·特里夸尔说。

此外，要想减少现实中创新的“盲区”，必须重视新科技的研发、推广与使用。美国国际集团总裁兼首席执行官彼得·汉考克表示，新兴的传感技术以及随之产生大量数据，将对政府履行职责以及各行业发展产生深远影响。

例如，公安部门可以实时收集重点公共区域的客流变化以及每位警员的位置数据，通过合理调配减少、防止交通阻塞和犯罪发生；空中和水下的传感器有助于政府部门实时了解污染排放源及排放量；通过追踪建筑工人佩戴的位置传感器和空气质量传感器，可以防范意外伤害，及时对 workplace 进行通风除尘……

彼得·汉考克预测，将来如果参保人员遭遇交通事故，只需通过智能手机的应用程序将受损车辆情况上传给保险公司，系统即可自动估计相关维修费用，引导车主去附近维修网点，然后将维修费用直接打入维修点账户。

“目前漫长而繁琐的交通事故理赔程序将演变成一个有规可循、无缝对接的智能系统”。彼得·汉考克说。

数，剩余商会也将通过统一培训最终实现专职秘书配备的全覆盖。

五、营造新亮点，推动基层商会大厦建设。早在 2007 年 11 月，鄞州史上第一幢商会大厦——鄞州商会大厦正式落成，这幢高 28 层、总建筑面积 11.8 万平方米、由 63 家会员企业共同出资 5 亿元联建的商务双子楼，成为当时鄞州中心区的一个地标性建筑，是全国首家县(区)级商会大厦。大厦落成后，入驻的百余家企业每年纳税总额超亿元，解决上万个就业岗位，成为推动鄞州总部经济和楼宇经济发展的新引擎，实现政府、工商联(商会)、会员三方共赢局面。有区商会大厦的示范效应在前，近年来，区工商联着力挖掘、凝聚乡镇(街道)经济发展新动力，以会员联合投资、政府优惠供地、商会具体落实为模式，动员、倡导、引领基层商会建设基层商会大厦。

2013 年 9 月 14 日，鄞州第一幢乡镇基层商会大厦——塘溪镇商会大厦正式落成并投入使用，塘溪由此成为鄞州、宁波、浙江，乃至全国首个拥有自己商会大楼的乡镇商会。塘溪商会大厦总投资 4500 万元，总建筑面积 8500 平方米，楼高六层，除五六层作为商会办公场地外，一到四层全部作为商务办公和餐饮、住宿场地出租，目前已有银行、税务、会计师事务所、工会职工服务中心和酒店等十余家企事业单位入驻，成为塘溪一个新的商业服务中心。截至目前，全区 13 个乡镇(街道)有意向兴建商会大厦，其中三个基层商会大厦已建成并交付使用，中河、高桥、姜山等项目正在施工中，另有 7 个项目处于规划设计阶段。

有史以来还没有过的。

小道距高覆盖宽线侦查盐下构造。柯坪地区二维地震勘探项目形起伏剧烈，相对高差大；地表岩性复杂多变，不同岩性单炮资料品质差异大；受多期构造运动影响，断裂发育，地腹结构复杂，主要勘探目的层段获得高信噪比资料难度大。山地分公司承揽该项目后，针对技术难题，反复论证各项参数，在该区首次采用 2 炮 2 线小道距宽线观测系统方案，覆盖次数大于 400 次以上。采取了小道距、较高覆盖次数宽线观测技术方案，强化表层结构调查，优化激发参数。经过近 600 名施工人员的共同努力，03 线资料采录于 7 月下旬圆满结束。所完成的 2722 炮地震资料前期成果显示，勘探目的层获得了有效的反射信息，高陡构造主体部位成像效果较以往的勘探有了明显改善，并新发现了一个潜伏构造。目前，另两条测线施工已接近尾声。

在今年所获勘探项目的运行中，山地分公司统筹安排精干队伍和精良装备投入施工作业。施工中还推广应用了智能无人机、新型轻便山地钻机、GPS 监控手表、太阳能和锂电池、桌面导航系统及固化单点检波器埋置等多项新装备和工艺技术，为项目施工增添了动力。截至 11 月 2 日发稿时，该分公司已累计完成了 386870 个物理点的施测，完钻炮井 40959 口，采集施工 22282 炮，各专业队不断提高了施工效率。

讲诚信，拚搏奋进促发展”为主题的乒乓球、征文、书画摄影比赛，参赛对象为全区工商联(商会)会员和会员企业指派的员工作代表，聘请相关专业人士评选、表彰、奖励了一批优秀集体和个人。通过比赛，培育了会员的艺术、运动涵养，弘扬了会员的企业文化理念，丰富了企业文化建设内涵，同时增强了商会的影响力、凝聚力和引领力，促进商会与会员企业共同健康有序发展。

三、引领会员企业自觉履行社会责任，也是本届班子重要履职目标之一。光彩事业、慈善事业、社会公益事业、社会主义新农村建设，通过参与这一系列社会活动，增强了非公所有制经济人士的社会责任意识。引导非公经济人士积极参与企业留本冠名基金建设，慈善留本冠名基金不断发展壮大，新增企业留本冠名基金二十余家，新增基金规模超千万元，使该项基金累计达到 391 个，总规模达 8.57 亿元，每年可用于扶贫帮困的资金达 4285 万元。引导非公经济人士捐款 7400 余万元用于“中国绿色碳基金鄞州专项活动”，为家乡的绿色环保事业和可持续发展增添了精彩一笔。2014 年 3 月 24 日，为响应浙江省委省政府号召，区工商联(商会)向全区非公企业发出倡议、积极投身“五水共治”、建设“美丽鄞州”活动中。全区各骨干企业和基层商会会长率先行动，带头捐款，近 900 家非公企业在短短三个月时间里，为“五水共治”认捐总额达 2.4 亿元，实际到账超过 2.3 亿元，领跑全市各县市区。

四、关注需求，创新思维，搭建多种面向会员的服务平台。近年来，鄞州非公有制经济由于受国际国内一系列复杂多变的经

济形势影响，面临着转型升级、科学发展的重重困境，这对工商联的工作提出了新的要求。鄞州区工商联因势利导，根据区域经济和非公企业的实际，创造性开展工作，搭建各种服务平台，为企业提供卓有成效的帮扶和服务：一是搭建融资服务平台，帮助中小微企业缓解融资难。区、镇两级商会联动，总结推广以姜山镇商会为代表的市场化融资服务模式；以瞻岐镇商会为代表的政府出资无偿服务模式；以塘溪镇商会为代表的银企合作融资服务模式；以咸祥镇商会为代表的企业出资政府补助融资服务模式；搭建银企融资服务平台，与金融机构合作，争取银行授信 30 亿元，有效缓解了中小微企业的资金短缺局面。二是搭建“政企对接”交流平台，为企业构建直接诉求与心声的渠道。企业与各职能局间面对面的交流，彼此有什么意见、建议和问题(主要是企业对职能局)，拿到台面上说，现场交流，现场解剖，现场解决；不能解决的给予明确回答，定期回复。2015 年 8 月 28 日，首次“政企对接”交流活动顺利举行，各方对这项活动普遍反应良好。三是打造鄞商民企发展服务中心，为会员提供常态化全方位服务。服务中心下设人力资源、高端培训、项目政策、法律援助和融资服务等五个服务板块，坚持“政府搭建、市场运作”的模式，打造承接政府职能转移和企业服务外包线下版的 81890。在维持自身生存与发展前提下，尽可能为会员提供优质、微利模式的服务，成立半年多来，取得不俗业绩。四是搭建基层商会专职秘书培训平台，为服务会员提供基础保障。目前全区配备专职秘书的基层商会 13 家，超总数的半

优势资源，机组之间建立“攻坚联盟”，极大地加快了困难地段施工的进度和效率，保证了安全、质量；采集工程队则根据施工困难段的不同，精细组织“突击队”，在东秋高难山地创造了单日最高采集 638 炮的新成绩；运输队积极为降本增效想办法，推进单车 100 公里油耗的控制和维修成本的降低，取得明显效果。

勘探作业在新的运行模式中推进。据介绍，专业化的实施初步取得了 6 大进展。一是实现了设备资源统一调配，解决建制队之间以前分配不均、调配困难的问题；二是进一步整合了紧缺岗位人力资源，降低了外聘人员数量，实现了资源的集约化使用；三是整合了季节工资源，降低了用工成本；四是增强了员工对设备日常维护保养的责任心，降低了设备大修成本；五是增强了专业队在降本增效措施方面的主动性；六是专业队工艺技术改进及成果创新提供了内生动力。

科技创新亮点频闪

今年以来，山地分公司以实现甲方地质目标为核心，加大了科技创新力度。在所获取 3 个勘探工程项目中，采取有针对性的技术创新措施，见到明显成效。

测量工程队发挥党员、骨干作用成立 3 个职工测量小组，主动降低民工使用数量；钻井工程队则有效整合所有钻井施工力量，提升产能。山地分公司因势而谋，应势而动，率先踏上了变革步伐。

多年来传统的物探队建制模式被打破，取而代之以工序分工为基础的专业化队伍应运而生，重新洗牌后的队伍，由以往的“单兵作战”向“集团化推进”转变。

据了解，自山地分公司实施专业化管理后，测量工程队发挥党员、骨干作用成立 3 个职工测量小组，主动降低民工使用数量；钻井工程队则有效整合所有钻井施工力量，提升产能。山地分公司因势而谋，应势而动，率先踏上了变革步伐。

河北将启动“五小”食品业态调查统计工作

本报讯(记者 杨会民)为深入贯彻《食品安全法》，落实各方法定责任，全面了解和掌握全省食品生产加工小作坊、小食杂店、小餐饮店、小饭桌、食品摊贩等“五小”食品业态的基本情况，近日河北省政府食安办召开专题会议，部署在全省启动“五小”食品业态调查统计工作。

据了解，此次调查统计的对象和范围包括全省从事食品生产加工、餐饮服务、食品销售等生产经营活动，尚未获得相应生产、经营许可证的单位和人。主要包括：1.食品生产加工小作坊：有固定生产加工场所，生产条件简单、经营规模小，从事食品生产加工活动的单位和个人。2.小食杂店：有固定经营场所，经营条件简单，经营规模小，主要从事食品(食用农产品)销售活动的单位和个人。3.小餐饮店：有固定加工和就餐场所，主要从事餐饮服务经营活动，符合“即时制作、即时消费”基本特征的小餐馆、小快餐店、小吃店、小饮品店等单位和个人。4.小餐桌：受中小学和幼儿园学生监护人委托，为中小学、幼儿园学生提供饮食服务的单位和个人。5.食品摊贩：无固定经营门店，在集中交易市场内或者商场、超市以外的其他场所，从事食品(含食用农产品)销售或者提供餐饮服务的经营者。6.除上述食品生产加工小作坊、小食杂店、小餐饮店、小餐桌、食品摊贩外，与食品生产经营有关的其他食品业态。

调查统计的内容包括：生产经营业态、生产经营场所、生产经营品种、生产经营时间，负责人姓名及联系方式，从业人数，健康证持有人数等基本情况。调查统计的时间为 2015 年 11 月 1 日至 12 月 25 日。

商业银行 为中小企业海外并购提供金融支持

随着“一带一路”战略的推进，越来越多中小企业开始“走出去”，但由于对海外市场认识不足、自身发展资金有限，中小企业的海外发展仍面临不少困难。看准市场机遇，国有商业银行积极推进海外并购业务，并把服务对象从大型国企拓展至中小企业。

据美国波士顿咨询公司近日发布的报告显示，从 2004 年到 2014 年的 10 年间，海外并购市场规模年均复合规模增长率达 35%。2014 年，中国企业已完成海外并购 154 起，交易规模达 261 亿美元。

河北承德万利通实业集团董事长张建勇告诉记者，他所在的集团既有生产钢铁的传统产业，也有生产动力电池的新能源产业。“这两种截然不同的产业都希望能够‘走出去’，传统产业望借此盘活存量，新能源产业则想与国际接轨。”

在当前经济结构调整的背景下，中小企业也处于产业转型升级的风口浪尖。记者日前在安徽合肥举办的中德中小企业论坛上，遇到不少像张建勇一样，专程赶来寻找跨境合作项目、交流经验的企业家。

“中小企业要紧盯全球市场，不能只做国内生意，否则很容易被淘汰，海外并购是一个不错的方式。”宁波均胜电子股份有限公司董事长王剑峰介绍，2009 年他们生产的汽车零部件走向海外曾受到不少挤压。“当时遭遇很多国际协议封锁，中国中小企业根本挤不进海外高端汽车电子行业，直到 2011 年我们在德国并购了一家企业，情况才好转。”

德国恒乐律师事务所合伙人涂长风表示，“走出去”必须遵守当地的游戏规则，但中小企业客场作战，战略不清、文化差异等原因都会影响并购成功率，迫切需要向从事跨境并购业务的中介机构进行咨询。

工商银行董事长姜建清表示，近年来，海外并购市场日益活跃，这为投资银行业务提供了广阔前景，也提出了挑战。在服务中小企业“走出去”的过程中，工行也在不断完善财务顾问、融资安排、风险管理等金融服务，主动把握机遇，在新常态下培育新的业务增长点。2014 年，工商银行完成投行并购顾问项目 319 个，涉及交易金额 1400 多亿元，增长近 60%。

除工商银行外，不少国有大行也都加入海外并购交易的竞争中。2014 年，中国银行担任复星国际收购葡萄牙 CSS 保险公司、锦江股份收购卢浮集团等项目并购顾问，成功支持双汇收购史密斯菲尔德项目，赢得国际同行认可；2015 年，建设银行对盈利结构进行调整，加大海外并购咨询等综合化服务，今年上半年该行旗下的建银国际完成并购项目 15 单，涉及金额 18.8 亿美元。

中国银行中小企业部副总经理田传战表示，过去中国企业“走出去”以大型企业为主，但目前中小企业“走出去”约占我国企业海外并购案例的一半以上。所以在服务中小企业“走出去”方面，传统银行也在探索新的服务模式，搭建中外企业交流平台。

曾在海外分行工作多年的工行江苏分行行长刘金认为，20 年前我国制造业基础薄弱，中国企业“走出去”往往遭遇不平等待遇。现如今，在“一带一路”“中国制造 2025”等国家战略的支持下，中国中小企业有能力也有动力追求相对平等的海外合作机会，这也为银行参与海外竞争、探索海外业务转型发展提供了机遇。

“这两年，各家银行对中国企业‘走出去’确实提供了很多支持，但我希望银行能将更多的资源和业务重点放到中小企业身上。”厦门蒙发利科技股份有限公司董事长邹建寒告诉记者，他的企业每年投入研发资金 1 亿元，依据中医理论研发的按摩保健产品年外销规模达 5 亿元。

“中小企业也能成为‘中国创造’新引擎，支持中小企业‘走出去’，帮助掌握全球通路的产品站起来，将对中国经济发展起到积极作用，也能为银行创造更多利润增长点。”邹建寒说。(吴梅)