

| 中 | 心 | 简 | 介 |

四川五金机电配送中心是四川北新大弘集团与四川五金机电协会机电商家共同发起组建,主要面向川内机电市场的流通服务型机构,中心以“面向市场,面向未来,打造利益共同体”为宗旨,以“创新发展新市场,完善机电产业”为己任,以北新国际机械城为依托,构建新型配送市场,扮演行业变革先锋角色。

四川五金机电配送中心经营面积 2.3 万多平方米,辅以有利的交通,快捷的物流,及时的金融支持,线上线下融合,打造全新业态。经营种类包括:新材料制作与展示、五金工具、砂轮轴承、钢绳索具、密封液压件、消防焊接器材、防护劳保等 13 大类上千种型号,代理国内外数百家知名厂家产品,年经营额达 10 亿元。作为四川发展先进制造业的重要物资支点,四川五金机电配送中心受到省、市、县各级政府及行业人士的高度关注。以金秋 10 月北新国际机械城开业为起点,四川五金机电配送中心将昂首翻开新的一页。

机电配送中心“绿色创新版”震撼登场

——记四川五金机电配送中心

■ 本报记者 王剑兰 张健

五金机电及机械装备制造作为四川省的重点产业,在促进经济发展,改善经济结构中发挥着重要作用,而今成德绵为中心的区域经济总量、技术实力、发展水平引人注目。随着经济进入新常态和产业结构调整,经历辉煌而处于行业转型震荡期的四川五金机电,迎来北新国际机械城强势崛起和开业的重要时间点。产业走向何方,未来如何发展困惑业界之际,依托北新国际机械城出现的四川五金机电配送中心,正如打破平衡的砝码,让人们产生无限遐想。开业之际,中心终于走进人们视野,明星般震撼登场。

行业跃出配送“黑马”

2015 年 9 月 18 日,一次重要的聚会在成都西门外的金牛山庄举行,虽为简单的茶话会,意义却十分重大,它宣告四川五金机电配送中心成立。参加者包括成都机电具有重要影响的十多位业界大佬。会议达成共识,依托北新国际机械城,成立一家新型机电经营企业,资源共享、信息共享、市场共享,走抱团发展之路,为机电行业适应新常态趟出新路。

经过 10 年来的高速增长,以成都为中心的四川五金机电产业来到又一十字路口。经济下行、市场调迁、产业转型升级、互联网+,乃至天府新区、一带一路等无不对业界产生重要影响。市场剧变,机电机遇频现,适应了长期高增长“老常态”的机电人难免不适应。尤其北改调迁,引发市场巨振不断,有识之士在深思,机电未来走向何方?

2014 年 12 月成都市公布了“四改六治理”十大行动的总体部署,确定了《成都市老旧市场改造专项工作方案》,力争用约 4 年时间(2014 年-2017 年)对中心城区三环路以内 97 家老旧市场采取“分门别类,一场一策”的方式实施并完成调迁改造。严重影响市容市貌、城市交通和生活环境、空壳或爆市等不符合中心城区城市发展和产业发展需要的市场外迁到规划承接区市场。“金府生资商圈”包含西部五金机电城、金府、数码港等多家大型专业机电类市场内上万商家必须外迁,承接区市场主要包含广汉商圈、青白江商圈、新都商圈等。纳

● 四川五金机电行业协会会员赴项目地考察。

机械装备商家呼唤着世界级的市场流通平台。而青白江作为成都北部的重要交通枢纽,将实现与成都主城区、天府新区以及周边发达郊县多层次多通道对接,实现半小时到达。向东依靠欧亚大陆桥连通沿海发达地区、日韩经贸区、东南亚各国,向西连通西亚、俄罗斯、欧洲。北新国际机械城坐落于德阳和青白江之间,内有市场巨大的成德绵制造经济区可开拓,外向产业需求日新月异的一带一路可进取,成长蓝图再不会是梦想。

更重要的是北新国际机械城,这个五金机电及机械设备“航母”立项以来,进行了一系列高起点、大规划的强力运作,一次次打动着行业众多经营商家的心弦。心动不如行动,心仪北新国际机械城的成德绵核心区内的商家们,纷纷把自己的未来托付在这一产业高地。从目前项目招商已完成 90%来看,继一环生资,金府机电之后的下一焦点,非北新国际机械城莫属。

正是在这种背景下,四川五金机电配送中心在机电商圈找到共鸣,寻到成长的沃土。“将来,它将是一匹机电黑马,驰骋西部机电市场”,业内人士纷纷寄予厚望。四川五金机电配送中心的经营场地巨大,辅

营方式产生决定性影响,冲击甚大。很难想象不上网,不建网站,不知道 O2O 的机电商家如何经营。“原来是两条腿走路,现在是插上翅膀在奔跑,当然物流要改变、经营方式要改变”。线上线下互动,网店与实体店结合,重塑着机电整个行业生态。处于流通环节的机电交易,于是产生了“配送”这一概念,机电配送市场大有遍地开花之势。

“如何做好配送,考验我们的智慧,也考验我们的能力!”四川五金机电配送中心决定破解“配”和“送”这两大关键难题,进而以全新理念,全新模式运营新的机电市场,开创机电经营新局面。“追求一方利益最大化,造成一输一赢,这样会做不下去。首先要想到合作互利共赢,很多问题才能迎刃而解!”中心另一负责人罗兴洲说。简单理解配送,“配”就是配合生产制造企业组织生产,提高产品技术含量和竞争力,降低采购成本,占领更大市场。“送”就是解决快捷问题,提高产品时效性,与时间赛跑,抢抓市场机遇。基于此,四川五金机电配送中心提出与生产制造企业结成共同体,让机电流通企业成为制造产业链上不可或缺的一环。上游,做好与制造企业的对接,提高产品质量,提高产品科技含量,出名优产

机电行业最新科技、最新产品,享受最新技术服务,思想观念永不落伍。再次就是“快”的中心,用户在此实现一站式快速采购,减少采购比选成本,采购完成后快速完成支付,依托当地四通八达的交通条件、强大的物流配合,实现当日到达,体现对“快”的需求。第四就是“齐”的中心,用户可享受到全面周全的服务,在其他地方有的服务,中心都具备,其他市场没有的服务这里也有。真正使用户采购放心,使用安心,服务省心。中心确立了服务 200 公里半径核心圈层的构想,囊括了上万家用户。北达广元、绵阳,西至三州,东达遂宁、南充、达州,南至成都、眉山、内江等地,圈内年采购量上百亿元。中心将足以起到支撑产业发展,促进高端装备成长的作用。经计算,仅德阳重装基地制造业骨干企业的采购需求,就有数十亿元,不能不说这是一片待开发的市场“蓝海”。当然走在行业前面的四川五金机电配送中心,处于“近水楼台先得月”的地位。

机电行业渠道模式的形成既有历史的因素,也有地理的因素,但资金与战略意识在目前起到决定性作用。四川五金机电配送中心通过展览展示、销售、仓储、物流、电子商务、供应链金融来实现销售与服务功能,

| 记 | 者 | 观 | 潮 |

源头活水

“问渠那得清如许,为有源头活水来”,四川五金机电配送中心以极富创意的顶层思维构建市场经营生态,为巨变中的西部机电产业变革进程注入新活力。

在产业升级,经营转型之际,没有传统的习性禁锢,先行一步就能抢占先机,立于不败之地。有实力的开发运营商走在行业之前,开辟未来新天地。我们看到其结果是,新兴市场不断成功,经营大众激情点燃,更多的人拥有更好的梦想。

成都机电从一环到金府,机电人刷新一个又一个记录。但昨天已成历史,明天更需开拓。我们期待更多的“黑马”奔腾,带来希望,超越同侪,跨越未来。那就从四川五金机电配送中心开始吧!

水润万物,一颗种子可以长成参天大树。让我们都来为源头注入清泉,百涓汇川,百川成海,一起开启西部机电新时代。

进而形成声誉良好、规模巨大、功能完善、市场升级的现代化五金机电产品配送集散中心,使机电配送市场完成“升级”运营。

实力商家组团热捧

“四川北新大弘集团无疑是眼光独到、匠心独运的开发商,选址交通便利的广汉,布局成德绵经济带中心,依托德阳中国重装基地落下北新国际机械城这枚重棋,而后联合四川五金机电协会、多家实力型机电品牌商家打造四川五金机电配送中心,为产业创新搭建平台,为商家选择市场提供另外选项。更以强大实力作后盾,让制造厂家、经营商家、市场运营商共同走向成功。对这样的开发商我们除了认可,还是认可”,一位元老级商家如此评论。也是在金牛山庄的座谈会上,四川北新大宏集团负责人表示,集团全力支持四川五金机电配送中心的运营,不惜提供上亿元的资金做保障,还将在工商、税务、物流、金融及政府采购方面给予全力协助。特别是公司明确提出,四川五金机电配送中心纳入集团数亿元的采购清单,给中心前期进驻的经营者吃了“定心丸”。

德阳市及广汉市政府对四川五金机电配送中心空前重视,市领导多次率队赴现场调研指导,仅针对项目开业,政府就拿出 400 万真金白银,配合北新国际机械城在国内外的系列宣传推广,以求形成品牌效益,凝聚更多人气。“近年来,德阳无论是城市基础设施,还是城市软环境都发生了巨变。在德阳,工业文明与生态文明和谐交融,吸引了大量的海内外投资客户,迎来全新的发展机遇。德阳张开双臂热烈欢迎各界商家到德阳落户经营”,德阳市副市长卢也在一次项目奠基仪式上表示。而广汉市副市长李玉波说:“如今互联网、大数据、云计算正对传统的经营方式与观念进行一场跨时代的革命,而这一次的革命将指引我们走向工业 4.0 时代。北新国际机械城及其分项目,必将切实惠及广汉当地民众,进而推动广汉实现新型工业化、信息化、城镇化、农业现代化同步发展。因此广汉将在衣食住行、物流配送、电子商务等方面为经营企业提供最优质服务,最优良的服务环境,让商家的生意更上一层楼。”

政府企业携手推动,行业商家纷纷认可。四川五金机电协会会长罗兴洲说:“过去协会为行业做了不少实事,增加了这块协会金字招牌的含金量,这次我们组织会员亲赴北新大弘集团和项目实地落地考察,感觉是一个切实可行、商家可以盈利的好经营平台,回来后不少会员来了解情况,表达了参加的强烈愿望。但前期计划名额有限,后期可以提供更多机会。”

在成都经营十多年机电的商家陈先生面临无处可去的尴尬,因为他所在市场列入首批调迁。“目前也积累了一定资金基础,就想找一个好的地方安心经营,北新国际机械城出现了。而四川五金机电配送中心正是市场发展的方向,所以我已经首批报名,能加入中心与大家抱团发展就好了”,他说。而李先生属于年轻而敏锐的那一类,一直关注着电子商务的发展。“太猛烈了,市场必然为之改变”。这次中心以全新模式为行业商家探路,他没想开拓 100 公里半径内的数十亿配送市场与中心初衷高度契合,他已决定作为首期会员加盟。王先生经营工具,从川中县市一路走来实现“三级跳”,现在实力雄厚。“经营成功的关键就在渠道。从城市到乡镇都有点,哪有生意就做到哪里。现在面临市场抉择,比来比去还是定位北新国际机械城。如果四川五金机电配送中心做起来,我花费数年心血建立的渠道就起作用了”,对未来的经营他充满期待。

不仅是入驻商家积极筹备,对开业时刻充满期待。更多的制造企业和消费者也在热盼,希望产业龙头挟“机电王者”之势,引领成德绵经济区实体经济,西部装备制造产业,走上附加值更多的高端,整体实力更上一层楼。

2015 年 10 月,北新国际机械城,相见。

● 四川五金机电配送中心入驻北新国际机械城签约仪式。

● 开发运营商与机电商家共聚,共谋未来,共求发展。

入成都“四改六治理”主要承接市场的“北新国际机械城”地处广汉市,凭借其“大口岸、大规划、大配置、大联盟、大品牌”战略优势,将构建中国机电专业市场的“沃尔玛”,成为商家入驻优选。全新商圈的调迁改造,不仅是单纯的商圈变迁,更是一次机电产业的转型升级。

新一轮产业布局浪潮中,市场北移非常明显,我们看到金府——新都——青白江这一趋势,沿线落下了以物联港为代表的新都商贸集群、以万贯为代表的青白江商贸集群,而扼入川门户、川陕要冲的北新国际机械城则是德阳商贸集群的代表,带来更大的优势。向北,背靠德阳这座机械制造重装之都;向南,倚靠青白江欧亚大陆桥、西部铁路物流枢纽,不仅有交通必经之地利,更有政策、资金、技术、人才、信息、物流齐聚的天时人和,前景不可限量。

德阳是中国重大技术装备制造业基地,国际新型工业化产业示范基地,联合国清洁技术与新能源装备制造业国际示范城市,其机械制造行业甚至代表着中国的最高水平。2014 年德阳全市实现生产总值(GDP)1515.6 亿元,全年规模以上工业增长值比上年增长 10.8%,机械行业增长 12.5%。为实现机械装备产业升级换代,占据“微笑曲线”的两端,成德绵经济带上的

以有力的交通,快捷的物流,及时的金融,线上线下融合,打造全新业态。经营种类包括:五金工具、砂轮轴承、钢绳索具、密封液压件、消防焊接器材、防护劳保等 13 大类上千种型号,代理国内外数百家知名厂家产品,年经营额达 10 亿元。

合作共赢经营模式

“我们的市场不同于其他市场,经营理念不一样,运作模式也不同,核心是与用户共成长,打造利益共同体。进一步从市场角度说,这是机电配送创新版”,四川五金机电配送中心负责人张道全说。这也回答了不少机电同行对四川五金机电配送中心会是什么市场的疑问。

机电市场处于变革之中是事实,既有内在的需要,也是外力的推动。产品更好,服务更细,以客户需求为导向,不断完善自己的产品体系和服务质量,“让用户满意”的理念推动机电经营不断走向成熟,“只有更好,没有最好”扎根于机电经营者心中,市场也从低级走向高端。另一方面,机电产业不断与国际同行对话接轨,技术革命和产品更新给行业带来新的理念,新的推力。特别是近年电子商务风云突起,对传统经

品。下游,与需求方对接,发现市场,做大市场。作为中间环节的流通服务企业,也就成为产业链上关键的一环,体现自身的存在价值。“我们将组建强有力的营销队伍,深入目标客户区域内的企业中,进行切实有效的充分交流,了解他们真实的需求,真实的困难,然后根据我们十数年对五金机电产品性能、价格、使用、服务形成的有益经验,针对客户提出高性价比的定制方案——也是整体解决方案,从而帮助实现客户的目的。”为此,中心将建立适应市场变化的组织机构与和运行机制,全面构建精业务、懂管理、重服务的精干团队。其中专家团队,提供技术咨询和技术服务;信息团队,提供真实市场动向和市场需求;售后团队,跟踪产品使用情况,解除后顾之忧。另外完善供应链金融,高效物流,使中心与客户紧密连接,一起共谋发展,共享市场机遇。

当前,成都机电市场外迁与重建,催生了不少机电配送市场,还不断向二级城市延伸。说四川五金机电配送中心是“升级版”,首先是“大”的中心,体现在规模大和种类齐。就经营场地来说达 2 万多平方米,产品包括 13 个大类,上万种品种规格,可满足川内大多数机电产品用户的采购需求。其次是“新”的中心,在此可全方位追踪