

| 中 | 心 | 简 | 介 |

四川大弘精胜机电大超市是诞生在广汉,定位为“一站式机电辅材外包服务商”的新型企业,超市以北新国际机械城为依托,以“促进重工业基地建设,振兴西部制造业”为目的,拥有完善的组织架构和先进的供应链金融和互联网金融经营理念,通过整合行业优势资源,服务于四川省内外广大机电用户,提升客户价值的同时,实现公司自身超常发展。

超市以机电连锁经营为手段,建立遍及成德绵及乐山、自贡、泸州、遂宁、达州、南充、宜宾的强大渠道,拥有200多位经销商。超市位于北新国际机械城的总部,经营面积达26000平方米,在中国机电业内独占鳌头。

作为机电行业新兴力量,四川大弘精胜机电大超市获得上百个知名机电品牌在川总代理权,产品包括:空压机、电动工具、磨具磨料、电焊机、焊接材料、电线电缆、叉车、变频器、手动工具、建筑机械、国际电工等数十类机电数千个型号。成立以来,超市积极参与西部大开发建设,在建筑、交通、水电、矿山、化工、食品等重点项目建设中大展身手,成长动力十足。



●四川大弘精胜机电辅材大超市内景一览

一站式机电辅材超市“王者”归来

——亚洲最大的机电超市浮出水面

■ 本报记者 王剑兰 张健

出成都沿成绵高速北行约40公里出广汉北出口,一座投资巨大、规模空前的机械设备与五金机电交易龙头市场进入人们视野,它就是即将开业的“北新国际机械城”。

惊艳 亚洲最大的机电辅材大超市

北新国际机械城项目位于成绵高速广汉北出口,总占地460余亩,总建筑面积55万平方米。是四川省重点项目,四川省重大产业项目。项目集采购中心、仓储物流中心、B2B电子商务中心、会展中心、政务中心等5大中心于一城,融批发、物流、仓储、会展、商务、政务、金融等7大功能于一体。将成为中国西部乃至全国、全球影响深远的标志性机械产品流通枢纽。

目前成德绵制造业相关商贸物流平台,仍处于零散为市、点状分布的发展阶段,缺乏统一管理、科学运营。能够全面整合上下游产业链的机械专业物流大平台缺失,这正是制约当地装备制造产业进一步发展的重要因素,也是政府、行业联手需要打破的瓶颈。因此,以第四代机电市场面貌出现的北新国际机械城,承担着整合机械产业上下游产业链,引领行业向纵深发展的“开路者”重任。市场在产业布局和功能设计上,更多地考虑组建完整的产业生态的需要,便于区内外企业进行信息交流和技术合作,帮助企业节省时间和财务成本,真正发挥“龙头市场的助推器”作用。在仔细研究市场形态和行业发展大趋势后,四川北新大弘集团引进业界实力商家,整合政府资源、市场资源、渠道资源,构建出了“北新大弘精胜机电辅材大超市”这一具有先导性,引起业内高度重视的项目。

四川北新大弘精胜机电辅材大超市以北新国际机械城为平台,雄踞机械城内黄金口岸,紧邻北京路交叉路口,总经营面积达2.6万平方米,其规模为中国乃至亚洲最大。据了解,超市以五金机电辅材为主,聚集200余家国内外核心商家,获得上百个知名机电品牌在川总代理权,产品包括:空压机、电动工具、磨具磨料、电焊机、焊接材料、电线电缆、叉车、变频器、手动工具、建筑机械、国际电工等数十类机电数千个型号,预计年经营产值达10亿元以上。

“机电连锁是市场发展方向,我们将投入更多资源,把他做成西部机电连锁示范市场。”北新大弘集团高层负责人表示说。亮相的超市为框架单体建筑,共三层。第一层为精品展示区。包括上百厂家几十个大



●超市内部分产品

类,数千种规格型号的机电产品,以满足不同商户的多层次需要。产品有焊接工具、焊接材料、电动工具、磨具磨料、钢绳索具、电线电缆、低压电气、气动工具、气动工具辅件、液压叉车、货架物流、变频器、手动工具、冲孔桩机等,同时收银区、维修区也位于一楼。超市第二层为创新经营区,包括科技区、电子商务展示区,物联网技术展示区、机电宝专区、DIY体验专区,目的是充分运用现代互联网技术,适时跟踪产品和服务过程,在娴熟运用这些技术改善经营和管理的同时,带给客户新的体验,新的感



●成都金华商会副会长、四川省机电商会副会长、北新大弘精胜机电总经理陈征胜(前排右一)在超市入驻北新国际机械城仪式上与北新大弘集团总裁刘邦成(前排左一)合影。

受,使经营过程更科学化,更人性化,更系统化。三层为办公区,包括员工办公室会议室、商务洽谈场所等,一些特价商品也在此处理和存放,整个经营场地做到了合理利用,有序安排,方便货物和人员流动。

“亚洲第一机电精品超市当然要有它的样子,经营特色一流,感觉也会不同一般。我们将大打绿色生态牌,统一格调统一着装,服务程序标准化,展示机电人一般的精神和理想。”超市负责人如是说。

领航 超前的“+ 互联网”创新模式

在超市墙上笔者看到一行字,大弘精胜超市使命:提升客户效益,降低客户成本,提升客户竞争力。总经理陈征胜解释:“在我们心目中,客户永远是第一位的,我们存在的价值,就是提升我们的服务质量和水平,更好地满足用户的要求。为此,我们一直在努力,在思考。北新大弘精胜机电大超市之所以能横空出世,也正是基于我们对行业未来发展趋势的深层考量。身边的超市已普及,红旗连锁、永辉超市是生活方面的,阿里、京东是网上的,但机电版超市有待破壳。大弘集团作为开发营运商,在构建新型市场方面舍得探索,理念先进而切合实际。我们第一个建设这个数一数二的机电超市平台,再次验证了北新思维和北新速度。”陈征胜颇感自豪。



我国现今已成为世界制造业大国,正向制造业强国奋进。纵观现代制造业生产各环节更加科学、联系更加紧密。如果任何一环出了差错,将影响全局。特别是机电产品使用过程中,牵一发而动全身,比如地铁换气系统中风机坏了一个部件,重型机器装备中一个轴承无法工作,其后果都是无法承受之重。因此,精胜机电超市一开始就专注于机电后服务领域,立志做机电辅材外包综合服务商,为客户提供整体解决方案,一条龙的产品、安装、调试及售后服务。现在客户把他的要求告诉我们,我们以高

效的公司运作和高素质专业型员工对接,以及供应链金融、大数据管理,电子远程监控等手段,为客户提供及时周全的服务。北新大弘精胜机电辅材大超市,不是简单地“求大求洋”,而是高瞻远瞩构建行业新业态。“我们的经营理念和经营模式,既包括线上的电子商务、电子金融,也包括线下的实体产品和服务,线上线下结合,现代手段和传统方式结合,科技和人结合,在行业算是先行一步”,陈征胜总经理表示。

值得可喜的是,北新大弘精胜机电超市一经提出,即得到业内人士的广泛响应,“代表一种趋势,一定有钱景”,资深机电人士如此评价。上百家机电著名品牌企业反应积极,愿意加盟,与超市进行长期合作。温州知名品牌机电已经组团入驻。“将来大弘精胜超市有能力成为中国首屈一指的机电辅材外包品牌实力商家”,它代表了一种发展趋势,一种创新力量,也可以说前途无量。在大弘精胜机电超市,万种产品供选,标准化服务可查,电子科技体验,交易快速支付,此外,供应链金融可缓客户资金周转,远程感应可助客户实现工作状态监控……

精胜机电大超市成长为机电辅材外包龙头潜力巨大,信心爆棚。为打响开业第一枪,大弘精胜目前正在紧锣密鼓做各种准备,已拜访区内100多家长期客户和新建目标客户,加强沟通的同时改进服务方式和服务内容,届时大家将会聚一堂,共谋未来,共襄盛举。

“作为大型机电超市的倡导者,我们愿做第一个吃螃蟹的人。也会给机电人带来更多惊喜”,北新大弘集团负责人表示。

前景 机电财富新机遇

当代中国企业经营着不乏追求精神,而四川机电市场大裂变和大发展当口,北新国际机械城提出“机电精品大超市,辅材服务大外包”新经营理念和模式,不仅体现了公司应对时下卖方市场的充分信心,更体现了公司决策层对市场脉搏的把握。“既是掌握经营主动权,也是为行业内众多商家提供新的财富通道。”北新大弘集团相关人士表示。超市运行伊始即立足大投入、高起点、规范化,确立了“国内最大”这一方向。以超大经营和展示场地,配套完善的仓储物流,一整套规章制度与高效运行机制,打破行业陈规陋习,全力开拓四川为主线的西部大市场。超市不断举行员工培训,构建企业

文化,提高执行力、凝聚力,队伍具备较高的业务能力与技术素养,短短时间内,已经与众多实力用户建立了密切的业务联系。

超市全力创造“合作共赢,互利互惠”局面,对客户提出的问题,公司耐心细致地逐一解答沟通;对用户购买的产品,公司专人全程配送货、安装、调试乃至教会使用;对使用中出现的故障,公司调集专门技术力量第一时间上门解决,以不影响用户使用为原则。这些一条条一项项的服务之举受到各地用户的普遍欢迎。“超市精选产品,经销品质稳定可靠的品牌机电,提出建立伟大而持久的客户关系,市场需要什么,我们就提供什么。我们提倡产品创新,服务创新,创新才有生命力。”超市负责人说。

“门窗行业是与超市业务关联性不太高的行业,超市也做得风生水起。因为我们的宗旨和理念对路”陈征胜总经理特地以此作实例。门窗业对用气量和空气的干燥都有一定的要求,一般的活塞机7.5KW产气量在1m³/min左右,用气涉及到喷漆与喷漆等,且空压机不是满负荷运作,一般两台7.5KW的活塞机不能满足需求。大弘精胜超市给客户配置一台红五环LGE22V的变频螺杆空压机,产气量是3.6m³/min,相当于3.5台7.5KW的活塞机。变频的优势,在不是满负荷运作的的情况下可省电20%。螺杆机的优势是显而易见,噪音符合国家标准。焊接的解决方案:根据客户的实际用途,给客户配置国内一线品牌的上海沪工C02气保焊机和德力西WS-M系列逆变式直流氩弧焊机,解决客户一系列焊接问题。打磨的解决方案:一般门窗厂都涉及到焊接后的打磨,给客户配置博世和华丽角磨机手电钻,一个是国际一线品牌,一个是国内一线品牌且性价比高。成功案例:四川掌门人门业, LGE22V的变频螺杆机一台 冷干机、三滤储气罐、德力西WS-300M 氩弧焊机,博世角磨机,上海沪工NBC-300一体式CO₂气保焊机。用户完全满意,介绍来更多客户。

“大弘精胜机电辅材大超市之路可持续、可复制,将在市场洗礼中冲刺上市,参与进来的人都会成为赢家!”大弘集团高层表示。将来,大弘精胜机电辅材大超市将立足四川,面向全国,走向世界,连接千千万万的机电用户,以星火燎原之势做成国内机电连锁第一品牌。“每个机电人都有自己的梦想,我们的梦想就是做很多第一,规模第一,品牌第一,销量第一,甚至第一个走出国门。”陈征胜再次表示。

我们相信并期待,这一天,不会遥远。

记者述评

拥有未来

经济新常态下,不少机电商家感到压力。生意不容易做了,当然原因有多方面。有些人感到困惑无以适从,也有人在分析行业生态,进行深层次思考,目的是寻找出路,焕回活力。他们是一群不甘沉沦的的企业家!正是这样一群人让成都机电创造了西门生计到金府机电的辉煌,让机电人的财富实现了跳升。

不可否认,现在的市场业态正在重构。经济转型,产业升级,制造业由低端走向高端,特别是互联网+在机电行业的应用,使得传统经营模式面临巨大挑战。适应新形态,市场呼唤新的模式,新的市场平台。

天降大任于谁何?我们看到了北新国际机械城及大弘精胜机电辅材大超市的问世。一股新风袭来,让人眼前一亮,机电市场将从沿街为市的第一代市场过渡到与互联网+、工业4.0接轨的第四代市场。这是创新的杰作!一代富有激情的创业者,将行业推向新高度。

成德绵经济区基础厚实:集中了四川三分之一的人口,近七成左右的科技力量,一半以上的工业经济实体,创造了全省四成以上的经济总量。同时,成德绵作为西部经济高地,还具有很强的辐射能力,能够释放的创新能力非常强大。

“中央之所以选择四川作为创新实验区,选择成德绵,应该说寄予了很大期望,不仅是要辐射和带动四川的经济,更希望形成成功的经验,能够在中国西部甚至更大范围复制推广。”国内知名的高新产业和战略管理研究专家如是说。

放眼成德绵制造业经济中心,我们看到北新国际和精胜机电跋涉在前!没有豪言壮语,唯有一路前行,披荆斩棘。

开拓,拥有明天。创新,拥有未来。

四川大弘精胜机电辅材大超市代理的产品与品牌包括:

气动工具:红五环空压机,阿特拉斯科普柯空压机,以及气动配件
焊接工具:沪工焊机,德力西焊机,焊马焊机,提供焊接工程完整解决方案
焊接材料:金桥焊材
电动工具:博世电动工具,华丽电动工具
磨具磨料:金蓝鸟磨具
掘进机械:红五环钻车
液叉压车:诺力叉车,稳达尔叉车
低压电气:德力西电气
变频器:德力西变频器,科沃变频器
电线电缆:特变电工电线电缆,华远线缆,韩荡线缆等
钢绳索具:贵州巨龙,江苏勇丰,江苏超威,江苏苏通等
卷扬机:南通矿山机械厂,鸿基卷扬机,自采泥浆泵等
风动工具:天水风动
理想:打造世界级的伟大企业
使命:用工具改变世界
目标:成为全球机电流通行业领导品牌

联系方式:
官方网站: www.js3579.com
机电论坛: www.jd3579.com
微信公众号: jsjd9999
微信号: 180-3080-3579
QQ号: 27-8002-9999
手机: 180-3080-3579
电话: 028-69090008
传真: 028-69090808
400电话: 400-006-3579
电子邮箱: 18980029999@qq.com
精胜会QQ群: 257775638
联系号: qq:2780029999