

10 生态养殖 Eco-breeding

每户养殖动态有台账 地图定位执法有台账

浙江嘉兴：“智慧畜牧”开启管理新时代

全区养殖了多少生猪?其中多少是外来调入的?养殖户每天屠宰了多少猪?……这些原先通过阶段性统计得到的数据,今后将在畜牧生产日常管理中形成实时电子台账,让畜牧生产“家底”一目了然。

这样的电子台账并不是构想。日前记者从区畜牧兽医局了解到,浙江嘉兴南湖区新开发的“智慧畜牧”管理平台就能实现。如今,“智慧畜牧”管理平台已在全区推广使用,随着使用频率的增加,区域畜牧生产“家底”精确度也会跟着提升。

养殖情况“门清”

记者在区畜牧兽医局看到了这一“智慧畜牧”管理平台,打开网页,该平台包括养殖户动态监控、执法管理、视频监控等板块。如今,南湖区畜牧管理主要通过该平台管理,不管是日常的检疫、防疫工作,还是外出执法检查,所有信息都通过电脑或手机操作,在“智慧畜牧”平台留档。

“这个平台对养殖户来说,相当于一部电子台账。”区畜牧兽医局工作人员丁江向记者打开了这部电子台账,目前已有包括规模场在内的 2181 户养殖户信息录入其中。随意点击一户养殖户,养殖户的地址、猪舍面积、仔猪头数、肉猪头数、什么时候进行的



一免、什么时候进行的二免等情况一一明确,每次畜牧兽医开展日常管理,都会在第一时间进行数据更新。如凤桥养殖户杨金根屠宰了一头猪,他的信息就及时上传到“智慧畜牧”平台,运输的车牌号、联系电话全部记录,提请官方兽医进行审核。官方兽医审

核通过后,他的养殖信息也随之发生变化,养殖的 25 头肉猪减少为 24 头,存栏总数也从 33 头减至 32 头。

每户养殖户生产情况,检疫、免疫、病死、屠宰等随着管理开展动态更新,实现每头猪从出生到屠宰全程明了。“这样也使全

区的畜牧养殖情况清楚明白。”区畜牧兽医局局长马先进告诉记者,一旦哪户养殖户出现屠宰数量与养殖数量不匹配等问题,“智慧畜牧”平台就会报警提示,执法人员将及时进行检查,确保畜牧生产安全。

执法实现“定位”

随着“智慧畜牧”的运用,每户养殖户信息也在南湖区的地图上形成分布图。鼠标移到养殖户所在点,就会显示养殖户具体地址、养殖数量等基本信息。而这张养殖户分布图,为日常畜牧执法检查开启了新路径。

日前,区农经局开展生猪尿样抽检,在明星牧业抽检时,直接现场通过手机记录台账,并上传现场照片。工作人员告诉记者,上传照片时还直接显示上传地址,确保了检查的真实性,这些检查情况每次存档,也形成了执法电子台账。

对于畜牧执法检查来说,“智慧畜牧”的优点不仅在此,还避免了执法检查不认路的情况。无论跑到哪个村,进行畜牧执法检查可实现“盲查”。通过“智慧畜牧”平台,可以根据需要设定周围 1 公里、2 公里等不同范围,搜索养殖户信息,执法人员可根据显示信息,开展随机抽检,实现定位检查。

(俞艳婷)

小鸡蛋何以引来数百万元投资

一群 90 后的创业故事,告诉我们“小鸡蛋”也能实现“大梦想”。重庆工商大学毕业的小伙曹席斌联合几个朋友创业,创办了一个专门售卖高品质秀山土鸡蛋的电商平台。曹席斌介绍,产品还未正式上线,就已卖出 2 万枚土鸡蛋,并获得数百万元天使投资,估值超千万元。

创业 90 后创客钟情土鸡蛋

“天使轮谈判终于接近尾声了,即将在近期签约。”90 后 CEO 曹席斌说,由他创办的土鸡蛋电商网站——姜戈网络将于近期签约,为该电商平台注入数百万元天使投资。

23 岁的曹席斌介绍,姜戈网络成立于今年 4 月,是重庆首家专注于土鸡蛋的电商平台。2014 年,曹席斌离职创业,很早就对电子商务感兴趣的他随后盯上了国家地理标志秀山土鸡的衍生品——秀山土鸡蛋。

“当今的互联网就差一只蛋。”这句话是曹席斌的口头禅。在国内市场上销售的,很多都是没有品牌、生产日期和生产标准的普通鸡蛋,低价竞争这种情况必将随着互联网的日渐渗透而发生改变。

曹席斌表示,他推出的鸡蛋,全部采用秀山偏远山区农户放养的秀山土鸡所下的蛋,而且他们坚持两点:首先,由于建立了编码制,每一只鸡蛋都能够追溯到下蛋的母鸡,最大限度保证食品安全;其次,建立了超过七天自行销毁的制度,鸡蛋如果超过 7 天未售出将被销毁。

“你看普通土鸡蛋大约 1 元钱一个,我们一只秀山土鸡蛋看重格则在 3 元钱左右,就是针对坚持品质的高端群体打造的。”曹席斌将自己的公司定义为农业 4.0 公司。曹席斌表示,创立该电商平台,意在帮助偏远山区那些独自留守在家中养土鸡、收入微薄的妇女和老人们。

窍门 社群平台黏住高端客户

3 元一个的土鸡蛋,在当下的市场,无疑是“天价”了。对此,曹席斌表示,他的土鸡蛋主要针对消费强的高端客户,尤其是准妈妈们。

曹席斌表示,为了达到目的,他选择了合伙人创业。他的两个 85 后合伙人,一位是金山软件的原部门经理,一位则是曾编写过下载量 500 万次工具软件的资深极客,二人一个管网络运营,一个管技术开发,由此组建了土鸡蛋版的“重庆合伙人”。

有意思的是,这个团队成立后的第一件事就是开发了一款专门教妈妈讲儿歌的 APP“被窝儿歌”。此外,他们还开发了“别忘单词”APP 主打急需补营养的高考考生客群;“别忘运动”APP 则针对高品质运动爱好者,每个 APP 的下载量都在 200 万次以上。

“正是靠着这样一批育儿、教育、运动 APP 所打造的社群平台,让我们牢牢抓住了有高消费要求的客户群,他们在使用 APP 的时候就接收到了我们的产品信息,从而实现下单购买。”

曹席斌说,仅在内测期,该平台就卖出了 2 万多枚秀山土鸡蛋,不得不说是这些 APP 社群的功劳。

纵深 打造西南第一土货集散平台

“鸡蛋只是我们的第一步,我们真正想做的,是据此建立一个西南生态农业产品集散地。”曹席斌说。

据悉,目前,该电商平台已经在秀山建立了自己的秀山土鸡线下体验馆,消费者可以近距离观看和品尝秀山土鸡肉等产品。未来 5 年,他们将在 15 个省市建立 30 家线下秀山土鸡体验店。“将来,所有的农户都有可能成为供货商,他们的手工苕粉、自酿梅子酒等有特色的手工农产品都能从此插上翅膀,销往世界各地。”而我们要做的就是建立一个标准对农户供货进行考核,再面对消费者群体推广。”曹席斌说。

目前,该电商平台除了土鸡蛋外,也已经开发出了秀山土鸡“活鸡快递”,用户下单 3 天内就能将一只活生生的秀山土鸡送到市民面前,确保土鸡肉的新鲜度。

(张凯)

通道陇城镇：农民养殖生态羊发“羊财”

近年来,湖南省怀化市通道县陇城镇依托丰富的天然牧草资源,大力发展种草养畜养殖,通过标准化养殖技术的推广、有效提升生态山羊产业发展的质量和效益。目前,该镇已发展 100 只规模以上的养殖大户 8 户,成立合作社 2 个,全镇生态羊饲养量达到 2000 多只,牛羊外销到广西三江、龙胜等地,逐步实现畜牧业增产,农民增收致富。

吴慧 杨岳跳 摄影报道



湖南：常德巴马香猪“香”满山

从湖南常德出发,经过 3 个多小时的车程,记者一行终于来到石门县三圣乡山羊冲村。听支支部书记说,这里有个巴马香猪养殖的好项目,老板还是个 80 后年轻小伙,以前当警察,现在警察也不当了,一心一意在家养香猪,为村里的产业发展做出了贡献。记者一听,眼前一亮,立马前往一探究竟。

在蜿蜒的村道上行,来到山羊冲村 4 组。在一片茂密的森林深处,“山水湾香猪养殖基地”几个字赫然在目。一个高大瘦弱的男子带领我们进入猪舍,在猪舍一角,几只长着黑斑纹、身形短小,皮肤白里透红的小香猪正趴在猪妈妈身边吃奶。见有陌生人来访,小香猪仰着头瞪着圆溜溜的眼睛看着陌生来客,憨态可掬,萌态十足。猪舍内,配备了水管水龙头,每天定时冲洗,整个养殖场不见蚊虫,气味也很小,是记者看到的大小养猪场中最干净的一个。

带领我们参观的男子叫王立孝,今年 51 岁,是“猪倌”的叔叔,以前在广州等地办过养猪场,但养的是普通生猪,没赚到钱。真正的“猪倌”叫王平,长年在外跑销售,一般情况很少呆在养殖场。凭借自己多年的养猪经验,2013 年起,王立孝就帮侄儿养香猪,每年还能挣 3 万多块钱工资。在他的手上,卖出去的香猪不下 2000 头,现在有存栏香猪 500 多头,其中,能繁母猪香猪 300 多头,商品香猪 200 多头。

“等现代化的种猪繁育场修好了,这 300 多头香猪妈妈就搬到那边去了,我这里就专门养商品香猪。”临近中午,王立孝抱着一大捆红薯藤,给香猪准备中餐。鹅场里晒着玉米,这些绿色食品,都是给香猪准备的。

闲谈中,记者了解到,1985 年出生的王平,2006 年从湖南警官学院毕业,后在石门县公安局蒙泉派出所工作。2008 年辞职,前往北京从事汽车销售。了解到养殖巴马香猪品质好、成本低、周期短、价格好

的信息后,2012 年 2 月,他辞去北京的工作,回到老家,开始创办生态巴马香猪养殖场。

27 岁的年纪,就投身香猪养殖这个项目,对王平来说,这缘于对香猪品质的信心。目前,消费者出于对肉食营养和健康考虑,变得更加挑剔。传统猪肉适口性相对较差,老百姓越来越偏好于草食畜类肉食产品。而香猪肉质鲜嫩香醇、野味浓郁为人所共知。山羊冲是典型的丘陵山区县,远离城市,没有污染,生态植被好,规模养殖有得天独厚的条件。而在整个石门乃至常德,养香猪的并不多,市场前景广阔。

2012 年 3 月,投资 20 多万元,建猪舍,引猪种,购饲料,经过一个多月的准备,一个像模像样的猪场就建起来了。为了实现生态养殖,王平将猪舍建在山上,将一大片山林划为香猪的活动场所,白天,香猪被散放在山上自由采食,晚上再统一赶回猪圈。他从山下引来山泉水,种植大黄、菊苣、苦苣菜、黑麦草、苜蓿、白三叶等含中草药材成分的牧草,与山区玉米、黄豆、红薯等旱粮混合,制成有机饲料,进行生态饲养。

香猪养殖成功后,王平前往各大酒店跑销售,其中,烤香猪作为一种特色菜,受到消费者的欢迎。因为口感香醇,肥而不腻,香猪受到越来越多消费者与采购者的青睐,70 多元一公斤的香猪肉,市场供不应求。

有了成功的养殖经验,王平开始自己繁育小香猪,并成立了香猪养殖专业合作社,带动乡亲们共发香猪财。合作社在养殖场所在地以及附近的村发展成员,小猪满月后,免费送给村民喂养,实行统一防疫、统一管理、统一收购、统一销售,4 个月后包回收,农户每头猪能纯赚 400 元左右,让社员不担半点风险。

村民陈杰是合作社成员,今年 6 月,他发动父亲养了 50 头小香猪。刚满月的

小香猪,经过 2 个多月的喂养,现在体重达到了 40 多斤,再喂养一个月,体重达到 50 斤左右,就可回收了。“毛猪保底价 12 元一斤,50 斤就是 600 元,一头猪纯赚 400 元。50 头香猪,4 个月至少获利 2 万元。”对香猪养殖,陈杰很满意。

山羊冲村村主任黎静是村里有名的能人,近几年,山羊冲村的发展,多亏了他的慷慨相助。养香猪,王平首先拜访的就是这位能人。通过黎静指点,村支部书记牵线,今年 3 月,山羊冲村在外创业的 8 位能人集中在一起,成立了湖南居尚福田生态农业有限公司,王平担任公司总经理,打算采用公司+基地+合作社+农户的方式发展香猪养殖。

目前,公司总投资 1200 万元的万头巴马香猪养殖基地即将完工。该基地规划占地 2000 亩,用于良种繁育体系建设、标准化育肥寄养基地建设及香猪屠宰加工厂的建设。项目建成后,年产香猪万余头,年产值可达 2000 万元以上。通过香猪屠宰加工,进行附加产品开发(烤乳猪、腌制品、旅游食品等),提高附加值,打造香猪品牌效益。

在香猪销售上,王平将采用一种新的方法,就是真实版的“QQ 农场”。他在香猪产房装上远程监控,客户可以通过电话或者到公司订购猪苗,公司采取代养的方式,客户只需要支付猪苗款和饲料款,便可代养。客户也可以直接在家里通过网络了解自己订购香猪的日常动态,如果猪有发病或死亡的情况,公司会立马拿其它同等的猪替换,保证在规定时间内,让客户得到保质保量的香猪肉。

“我的梦想是把山羊冲的年轻人带动起来,发展产业,让年轻人不用去远方,在家门口就有一份可观的收入,不让村里的留守老人和儿童孤单。”王平,这个即将迈入 30 岁门槛的小伙子,正承载着全村人的梦想与希望。

(曾玉英 夏梨芳)

“白领鹅倌”的富民路

符明是湖南省湘西土家族苗族自治州吉首市本地的 80 后,曾经过着体面而又富足的白领生活。2013 年,符明辞职回到吉首,注册成立了湘西富民生态农业科技公司。他在社塘坡乡三岔坪村,租了几十亩水田和山地,在大山深处伺养起了湘西人闻所未闻的狮头鹅和灰天鹅。

狮头鹅是大型鹅之一,狮头鹅跟普通鹅不一样的地方是它们的头上长肉瘤,而且这个肉瘤随年龄增长而变大,颌下肉垂也很大,食客们最爱狮头鹅特有的肉瘤和颌下肉垂;而灰天鹅是国家二级保护动物,肉质鲜美,营养较高,是理想的保健食品。

在城市工作时,符明接触到了狮头鹅和灰天鹅,从专家的口中得知了它们养殖的市场前景,于是产生了养鹅的想法。他拿出自己的积蓄,一个人跑到外地学习考察养鹅技术,将鹅苗带回到吉首,开办起自己的养殖场。一年过后,他的狮头鹅、灰天鹅养殖成功了,在三岔坪的山谷里,鹅叫声此起彼伏,而鹅棚里一枚枚硕大的鹅蛋,在符明眼中就是一个个“金元宝”。

此时的符明想,自己有技术、有资源,狮头鹅和灰天鹅的经济效益也很明显,把这个产业在湘西大地上推广,就能造福一方百姓。他还想开办狮头鹅、灰天鹅产品深加工企业,延伸产业链条,把产业做大做强,做成湘西又一特色的富民产业。从那时候起,符明开启了推广狮头鹅和灰天鹅产业的道路。

8 月初,符明来到吉首市丹青镇的狗咬村。一个多月前,村民张林顺得知符明在吉首养殖狮头鹅和灰天鹅,他也起了加盟的念头。驱车来到狗咬村,张林顺兴致勃勃地带着符明沿着丹青河走了一段,指着河边的一片玉米地说:“我打算把这 3 亩多地腾出来,用作养鹅。”

“不用太多资金,只要把鹅养好就行了。”对于加盟符明的狮头鹅养殖产业,张林顺似乎看到了发家致富的希望。

带着希望,张林顺随符明一道来到了排吼乡中百村,考察村民陈生礼的养殖场。今年 2 月,陈生礼找到了符明,从他那学到了狮头鹅和灰天鹅的养殖技术,并引进了狮头鹅和灰天鹅共 200 多羽。半年时间,200 多羽狮头鹅和灰天鹅在村旁的山谷里自由生长着,最大的已有 30 多斤,在今年中秋节前后这批鹅就可以上市。

“狮头鹅市场上价格在 40 多元一斤,灰天鹅则 100 多元一斤,狮头鹅平均能长到 25 斤左右,也就是说平均每只狮头鹅就能卖到 1000 元,除去各类成本开支,每只狮头鹅的净收益可达 800 元。可以说,在湘西广大的贫困地区,贫困户每年只要能养 100 只鹅,就能脱贫致富。”在陈生礼的养殖场里,符明介绍道。

“就靠这 200 只鹅,到今年中秋以后,我可能就是村里的十万元户了,我家该算是实现小康水平。”陈生礼满脸笑意地说。然后,他又指着不远处一个还没完工的木棚说,“下半年,我这里的规模要扩大到 800 羽,让周边的百姓先看我是怎么样翻身的,然后再鼓动大家一起来养鹅,一起来脱贫致富奔小康。”

(周名猛)

蚯蚓养殖 助力“绿色崛起”

近日,笔者走进四川峨眉山市胜利镇夏荷村,放眼望去,平坦整洁的村道旁树木掩映,数百亩绿油油的瓜果尽收眼底,雨露村托下的核桃林郁郁葱葱。核桃林旁,一个独特的温室大棚引人注目。大棚内,铺着厚厚的稻草,细看躲在这稻草下蠕动的小身軀便是这个大棚的主角——蚯蚓。

“蚯蚓长得丑,但全身都是宝。这是我们充分利用资源,打造‘绿色、有机、生态’特色农业,变废为宝的一个新尝试。”一提起蚯蚓养殖,农场主张可斌便滔滔不绝。

原来,胜利镇夏荷村里养鸡养鸭的不少,这些家禽的粪便对环境的污染可不小。“现在农村生活条件好了,环境还是要跟上。”像张可斌一样,意识到环境问题的村民不在少数。对于这些畜禽养殖污染,如何有效利用它们,既改善周围环境,又能产生经济效益?经过考察,张可斌找到一条可行之路,那就是养殖蚯蚓。通过农作物废渣发酵动物粪便,再用干粪来养蚯蚓,用蚯蚓养家禽或入药,用蚯蚓粪生产有机肥,最后用有机肥给农作物施肥……可以说,这个蚯蚓养殖场,是资源循环利用的一个重要环节,既消除了家禽排泄物对生态环境的影响,同时也为生态绿色农业提供了有机肥支撑。

“这还要感谢镇政府的支持。”张可斌说,这几年,峨眉山市大力扶持家庭农场和专业大户,以新型特色农业发展扮靓美丽乡村。胜利镇多次邀请农业局专家和四川农业大学的学生到户提供技术指导,组织选派种植养殖大户到邛崃、都江堰等地考察学习,引导群众转变传统经营理念,掌握现代生产技术和发展模式,有效提升了农业品质和效益。

“现在,我们利用种植核桃、山药和大量养殖蚯蚓等特色产业,培育家庭农场,让这里成为市民的‘开心农场’。”谈到未来的发展,张可斌踌躇满志,信心十足,“准备在农场内规划多个小型地块,租给那些喜欢自己耕种的市民,让他们在这里种植无公害、生态的蔬菜和水果,体验耕种的乐趣,享受丰收的喜悦。”

(周君)