

交付“金钥匙” 携手赢未来 鲜易网落地配交车仪式盛大举行

■ 本报记者 李代广

9月22日上午,河南鲜易供应链股份有限公司鲜易网落地配车辆交车仪式,在鲜易物流园盛大举行,50辆鲜易蓝主题色的长安面包车和10辆冰熊厢货冷藏车,分别由长安销售总监及冰熊集团交付予鲜易供应链,开启了构建城市物流共同配送体系,实现线上云端与线下终端的高度链接的新纪元。

鲜易控股董事、副总经理刘朝阳,总经济师朱添福、冰熊集团董事长陆鑑青、重庆长安股份销售总监罗云、新纪元公司董事长毛新兴等嘉宾出席仪式。

“作为货运司机,最怕的不是辛苦,而是没有货拉。”刚刚加入鲜易控股落地配项目的谷广建告诉记者,在郑州拉散货,工作不稳定,收入也不稳定,他对记者说“相比以往的单打独斗,加入鲜易控股落地配无疑是明智选择,依托鲜易网平台,不仅货源、配送量稳定,而且个人收入能再上一个台阶。现在不是流行‘大众创业吗’,我这也算,不能死工资,挣多挣少凭自己努力,干得好的一个月收入超万。选择鲜易,是我最明智的决定。”

在交车仪式上,刘朝阳对参加交车仪式



的各位来宾及朋友表示热烈的欢迎和诚挚的感谢。他说,在国家互联网+环境下,鲜易控股、长安之星、冰熊公司、海航集团四方充分合作,围绕大众创业、万众创新整合在线司机,实现首批60台落地配车辆交付,承载鲜易网线下落地配服务,构建城市物流共同配送体系,实现线上云端与线下终端的高度链接,此次合作,鲜易收获了与长安之星、冰熊

公司、海航集团的友谊,同时更希望未来能够与大家携手战略合作,共创商界新的辉煌。

朱添福对对国内垂直B2B生鲜电商平台、肉禽水产产生鲜食材采购批发平台的鲜易网介绍:鲜易网面向连锁餐饮企业、酒店、提供肉禽批发、水产品批发、酒店食材、餐饮食材、酒店原材料等特色食材采购批发服务,平台

为用户提供信息发布、网上交易、网络支付、金融服务、集采分销、仓储配送和信息技术等多方位服务。他认为,电商的核心是“商”,生鲜电商的核心是“产品+服务”,供应链保障体系和“最后一公里”的服务能力,“鲜易网”与长安之星、冰熊公司、海航集团的联手,将为鲜易网开辟全国市场奠定坚实的基础,尤其是在生鲜落地配方面,为鲜易网实现全国配送提供有力保障,通过本次强强合作,将打造共生共赢、开放共享、创新创业的生态圈,实现平台共享,互惠互利,实现多赢的目标。

冰熊集团董事长陆鑑青及重庆长安股份销售总监罗云就首批鲜易网落地配车辆顺利交车表示热烈的祝贺,认为在互联网+的经济背景下,冰熊、长安、鲜易的强强联合是时代的选择,势必将引领冷链产业的发展,冰熊及长安将依托先进科学的技术为鲜易网落地配提供坚实的设备保障。

随后,伴随着激昂的音乐,在现场各位嘉宾及鲜易在岗及在线的100多名员工的见证下,冰熊集团董事长陆鑑青及长安销售总监罗云亲自将象征着冷藏车、象征着开启未来的金钥匙交付予鲜易供应链总经理赵雷、副总监王治勇,携手合作共赢未来。

衡变为315 对新人举办集体婚礼

“感谢衡变公司,让我们在这里相识、相知、相恋,今天我们又在这里携手走进婚姻的殿堂,未来我们将不离不弃,实现员工与企业共同成长!”“集体婚礼倡导的移风易俗、婚事新办的风尚,特别适合我们家在外的年轻人,不仅省却了我们操办婚礼的烦恼和困难,还为我们节省了一大笔开支。”9月23日,特变电工衡阳变压器有限公司隆重举办了第十六届集体婚礼,16对新人同拜天地,喜结连理,婚礼上,新人张甲智、李晓琴和蒋宇翔、蒋海丽感激地说道。

举办集体婚礼是衡变公司民心工程的重要组成部分。重组十五年来,衡变公司始终践行“发展为了员工、发展依靠员工、发展成果与员工共享”的人企共赢和谐发展理念,坚持每年至少为青年员工举办一场集体婚礼,解决青年员工因远离父母及家乡、经济压力大、工作繁忙、人情味重等烦恼,让员工更多地分享企业发展成果,实现员工与企业共同成长。

截至目前,共有315对新人在公司集体婚礼的舞台上携手走进神圣的婚姻殿堂,开启他们人生新的旅程。

上午十点,衡变公司文化广场上礼花飞舞,歌声飞扬。16对新人手捧鲜花、手挽着手,带着幸福的微笑,穿过心形拱门,踏上象征幸福长久的红地毯,缓缓走上精心搭建的庆典台。为爱宣誓、互换信物、共饮交杯酒、感



恩拜谢、幸运抽奖、分切蛋糕……一个个精彩的环节迅速点燃现场气氛,婚礼也掀起一次又一次高潮。

婚礼上,衡变公司总经理种衍民向新人们致辞,感谢他们为公司发展做出的贡献,并祝福他们白头偕老、永结同心,种衍民总经理还鼓励公司广大青年员工把“个人梦”融入到“衡变梦”、“中国梦”的实践中,瞩望国家、眺望世界,将自己的前途与公司的发展、国家的命运更紧密联系起来,在追求梦想、实现梦想的实践中放飞青春希望、书写精彩人

生。衡阳市总工会、市妇联、市工业企业改制服务办公室、团市委领导出席了集体婚礼并讲话。新郎代表匡强表示,工作生活在衡变这个温馨和谐的企业十分自豪,要继续扎根在这片充满希望的沃土上,实现自己人生的价值和理想,为衡变公司更快更好发展做出更大的贡献。

一直以来,衡变公司都以实现全体员工物质生活和精神文化双丰收为己任,通过以绿色科技、智能环保、可靠高效的高技术、高附加值的产品和服务装备中国、装备世界,使

全体员工成为受尊重、有尊严的群体。衡变公司每年都通过广泛的民意调查,确定员工最关心的“十大民心工程”,推动解决涉及员工切身利益的问题,如举办集体婚礼、开通员工及家属医疗绿色通道、员工子女教育保障、无房骨干员工资助计划、市场一线员工家庭关爱等,受到了广大员工的欢迎,进一步增强了企业的凝聚力和向心力。

“作为非洲市场的一名营销人员,我每年有很长一段时间要长期住在国外,尽管远离家乡和亲人,但公司实施的民心工程让我感受到了家一样的温暖。公司不仅为我们项目部配备了专职厨师,让我们随时可以吃到家乡菜,还在就医、培训和婚恋等问题上对我们驻外员工处处照顾。”参加此次集体婚礼的杨佳庆感触颇深。近年来,随着海外市场的不断开拓,衡变公司常年驻扎海外的员工也逐渐增多。为了做好海外员工关怀工作,衡变公司本着“关心海外员工,就是关心衡变公司海外事业发展”的原则,专门为海外归国人员开辟体检绿色通道,保障海外归国人员健康检查顺利进行;并专门组织国际业务人员到外地参加素质拓展,加强国际业务人员归属感和向心力;此外,衡变公司还组织未婚青年员工开展联谊活动,助力单身海外员工生活稳定。

(尹翔宇 姚春妮)

山东梁山进城农民工 踏实奉献忙工作

9月21日,“我在县城当投递员一干就是13年,每月收入2000元,虽然每天很辛苦,我乐意干这一行。”山东省梁山县拳铺镇东关路村进城农民张宪礼高兴地说。据了解,随着经济的快速发展,土地大量流转,农民工进城务工是一种必然的产物。农民工张宪礼投递报纸、分帐单、订阅等各项工作干得得心应手,单位还配发送报纸的电动车和服装,像“城里”邮政人员一样,不管刮风下雨,冒炎寒顶烈日,春天一身土,夏天一身泥,秋天一身汗,冬天一身霜,一年四季给业主送精神粮食和各种信件,他总是一无怨无悔,一笑了之。

去年10月份的一天,送完一天的报纸,张宪礼在回家途中出现了交通事故,休息了几个月,还接着干他的投递工作。在他的执着精神感召下,东关路村的张宽爱、北张村的王兰营先后在县城干投递员,她们天天为业主户送报纸和信件,虽没有做出惊天动地的事情,但这份平常的工作却感动了很多。针对这些实际情况,县总工会给予大力支持。会同镇总工会对新生代进城农民工所干的一切工作给予充分肯定,先后开展了“农民工,做贡献,舍小家,顾大家”的一系列活动。到目前为止,拳铺镇进城务工的农民工有2万多人,在邮电、建筑、挂车、书业、运输等80多个致富大显身手,为城市创造美做出了突出贡献。

(杨玉建)

各类大小项目投资借款，两百万起
起贷地域不限，个人、企业均可

金融世家豪丰投资

手续简单 利率低 放款快
代打全国各类保证金

咨询电话：028-68807888

国药准字H46020636

快克®

复方氨酚烷胺胶囊

请在医生的指导下
购买和使用

海南亚洲制药股份有限公司生产

海南快克药业总经销

为切实把政策“送下去、讲明白”,让企业“摸得着、用得上、得实惠”,今年4月,青海省召开促进市场主体发展大会,制定出台了《关于进一步加快培育和发展市场主体的意见》,并决定组织万名干部入企服务。青海省委认为,组织这个活动,就是要进一步推动政策落地,促进各类市场主体发展,尤其是实体经济企业健康成长。随后,青海省出台了一系列稳增长、调结构的措施:整合和新增扶持资金,去年取消、调整、下放行政审批事项324项,今年又取消和停征20项行政事业性收费,仅保留两项。近日,又理出20多个部门、单位的权力清单和责任清单,第一时间向社会公布。这一切都是为企业“清路障、设路标”,放管结合,促进市场主体的活力竞相迸发。

今年上半年,面对经济下行压力,青海省在“非常”考验中挺住了。5月份起,全省规模以上工业增速止跌回升,肩负全省经济大半江山的“工业牛”终于昂首健步、铿锵前行了。

为了营造更优的发展环境,培育更多市场主体,青海省“下猛药”,实施一大批简政放权、扶持实体经济企业、培育市场主体的措施。为解决政策“只到膝盖不落地”的痼疾。万名干部入企服务送政策、促落实、解难题、办实事,帮助企业闯难关、拓市场,收获多多,感念多多。

感念之一:简政放权,开弓没有回头箭

企业的发展,需要良好的环境。多一些“路标”,少一些“路障”;多一些主动服务,少一些冷漠为难,企业就能走得顺畅,活得精彩。

“必须简政放权,激发市场活力。从‘断指’做起,直到‘断腕’!”青海省政府常务会议发出鼓舞人心的信号。

“这次取消下放的审批事项涉及多个省直部门,前期征求意见时,他们都很配合。”今年3月底的一次会议上,负责牵头此项改革的省编办负责人话音刚落,一位省政府主管领导坐不住了:“各部门要主动放权,不能被被动观望。现在搞得好像编办在求各部门,要是哪天各部门都跑到编办,主动要求放权,改革没有搞不好的。”

“我们要通过彻底的改革,努力把青海打造成全国行政审批事项最少、审批效率最高、创新创业环境最优的省份之一。”改革的号角不断从青海省委、省政府发出,传向河湟谷地、戈壁草原。

去年,全省取消、调整、下放行政审批事项324项,提前一年完成“省级行政审批事项减少1/3”的任务。今年初,全省取消和停征20项行政事业性收费后,仅保留两项,为企业松绑减负。今年5月,又取消和调整172项行政审批事项。同时,公布工商登记前置审批事项目录,许多前置事项被后移。

一个月后,全省通过82个政府部门、单位的权力清单和责任清单,并陆续向社会公开。进一步减少事项在单位内部运转环节,办结时限优化缩短共2523个工作日。

省政府行政服务和公共资源交易中心如期运营,34个部门入驻,420项行政审批与服务事项“一锅烩”,一个窗口受理,一站式审批,限时办结、超时警告、统一送达、全程监督。去年,该中心受理行政管理事项办结率94%。审批时限整体缩短1/3。今年,该中心将筹建服务交易数据云平台,使行政服务提质增效升级。

感念之二:上门服务,送政策促落实

4月18日,青海省首次举办促进市场主体发展大会。参会的回乡麦客餐饮公司老板马贵福,可以对大会上相关落实措施倒背如流:“省上设立促进创业就业专项资金,今年先安排1.5亿元,每年再整合5000万元科技资金,合力打造众创空间。”会上,许多企业家坦言:“现在不缺政策,缺的是不折不扣的落实。”

4月28日,青海省委书记骆惠宁来到青海油田东坪气田1井调研,拉开活动序幕。“要强化政府服务意识,深入企业了解问题,为企业创造优良的发展环境。切忌只说不干,为企业不为,确保万名干部入企服务取得实实在在的效果。”随后,省长郝鹏又来到青海省投资集团电解铝分公司等企业,帮助企业“号脉”,出主意、想办法。

上下联动,当好勤务员,服务“零距离”。省级领导联系20家优势骨干企业;省直部门抽调500多名干部,组成37个工作组;各州县选派4000多名干部。风尘仆仆,足迹遍及全省所有规模以上企业。

宣讲政策,上门服务。“听说有就业补贴,不知什么条件的人可以享受?具体怎么办?”面对青海宜化化工公司人力资源部的提问,工作组请来省人社厅工作人员现场解答:“企业每接纳一个大学生,只要是近3年内毕业的,可享受一次性就业补贴1000元。”

5月4日,第三工作组组长、来自省教育厅的朱小杰一头扎进珠峰药业公司。公司负责人诉苦:企业规模小,吸引不到优秀人才,技术更新赶不上。朱小杰一一记下,马不停蹄地赶往青海大学,把问题单子交给专家。同时他建议:珠峰公司主动到大学开招聘会,招贤纳士;学校在公司建立实习基地,与企业联合培养对路人才。

办实事解难题,雪中送炭。青海模具制造科技公司是当地唯一的专业化、规模化模具制造企业,产品种类相对单一,省外有市场,急需开发省内市场。第25工作组有来自质监等经济主管部门的同志,据他们了解:青海本地有很多企业急需模具,却千里迢迢到沿海地区求购,售后维修也不便。为此,工作组协调双方共15家企业开对接会,青海三江雪食品公司当场下订单;要一批饮料瓶模具。青海模具制造科技公司当场承诺:可以生产,随时服务。该公司总经理姚廷毅说:“过去缺市场,只能干着急;干部上门服务,带来了及时雨。”

6月1日,工作组带回109条“硬骨头”,多个省直部门一一“过堂”,当场落实解决87条。6月8日,政企对接,火药味十足。青海新型建材工贸公司反映:运输电石渣项目建设受限,难以落地。此事交由省交通运输厅答复。规定一周内没有回音,省经信委将发出督办通知,很快便有了下文。青海省在省经信委设立“马上就办”办公室,马上就办,已成铁律。

感念之三:锻炼干部,优化服务在路上

“干部进企业能做什么?还不是做做样子、写写总结,交差完事?”部分企业老板最初觉得他们在搞花架子,甚至是“添乱”。

缺资金,难倒众多企业。青海云天化公司已捉襟见肘,上门的颜生德来自农行青海省分行,对贷款政策轻车熟路。他发挥专长,与该公司前期曾联系过的中行青海省分行,再次深度对接,扬长避短,对方同意尽快放贷,以解燃眉之急。

省经信委等部门组织两次银企对接会,铺路搭桥,临门一脚。一些金融机构积极回应,5月份投放贷款123亿元,创今年以来单月新高。

省财政整合资金14.7亿元,支持市场主体发展,久旱逢甘霖。税务部门为全省9万多户小微企业减免增值税7400万元,助其轻装上阵。

“走进企业面对面交流,就能体会企业的

难处,也会尽最大努力,帮企业解决难题。”第2工作组副组长竺向东感慨万分地说。

两个多月来,全省梳理问题共2379条,已解决和提出解决方案的约占94%。余下问题,正督办解决。

工作组不仅送政策,还为企业撰写发展“诊断书”、“建议书”。力同铝业青海公司总经理史茂林说:这厚厚两大本的资料可真是下了硬功夫,企业办事能“找到门”,发展能“找到路”,解困能“找到家”。

日前,青海上半年经济答卷出炉:规模以上工业增加值增速达7.5%,位居西北地区第二;6月份达8.8%,呈止跌企稳势头。上半年全省新注册登记企业6051户,其中5月份新增1516户。

西宁市经信委总经济师县永平这样告诉记者:“干部上门服务也是锻炼,对企业有了感情,会增强主动服务的意识。”

(四)

7月7日,“万名干部入企服务活动”顺利结束,但青海省政府服务企业仍将继续。因为大家知道,在“一带一路”建设中,作为关键节点上的青海,做到经济和社会发展并驾齐驱,依然任重而道远。

现今,经济下行压力不断加大,青海省委、省政府稳增长、调结构、促改革、惠民生、防风险的各项工作压力也在不断加大,要求也将越来越高。此后,青海省各地区、各部门和园区还将继续坚持问题导向,跟进落实好《省级督导组、各市州正在协调解决问题汇编》和《省级工作组正在协调解决问题汇编》这两本“问题台账”,做到问题不解决、工作不结束,用实际行动取信于企业、取信于群众。

一是贯彻落实好各项政策。措施是推动经济平稳发展的信心之所在、底气之所在。入企服务活动加深了企业对各项扶持政策的了解和掌握,政策效应得到了进一步发挥。随着企业发展和项目推进,各种问题还会不断出现,解决问题永远在路上。青海省下一步还将认真总结入企服务活动好的做法和不足之处,进一步明确职责分工,强化目标考核,加强督促检查,强化责任担当,严格问责追究,真正解决政策落实环节多、进度慢的问题,认真解决重布

置、轻落实的问题,确保政策落地生根、开花结果。

二是继续加大问题协调解决力度。到目前,活动梳理的有些“硬骨头”问题还没有得到解决。虽然各工作组、督导组撤消了,但各地区、各部门和园区还将高度重视这些问题,认真分析,找准成因,提出解决问题的意见,限时限期、想方设法切实将问题加以解决。确保9月底前,企业反映的所有问题都能得到解决。

三是继续推广应用好的经验做法。入企服务活动中,各地区、各部门和园区探索了一些好经验、好做法,今后工作中青海省会进一步推广应用。当前,稳增长仍然是当务之急,企业面临的压力和困难问题还很多,青海省还将进一步畅通企业反映问题、加强政企联系互动的渠道,在转变职能、优化服务、减少环节方面下功夫,真正使解决问题、服务企业成为常态化工作。

四是继续强化跟踪督促落实工作。青海省经济和信息化委员会继续跟进问题台账解决落实工作,一个问题确定一名责任人,及时掌握动态和进展,每月向省政府报告推进落实情况,对需要省政府协调的重大事项,会同各地区和相关责任单位,提出可行性意见建议,及时报省政府研究解决。省政府督查室也将会同相关部门,抓好有关问题的跟踪督办,将问题不折不扣地落实到位,最终销号以企业满意不满意、理解不理解为标准。凡是对政策不落实、服务不到位、企业不满意的,将进行问责。

五是继续转变作风营造良好环境。入企服务活动取得了成效、探索了做法,为践行党的群众路线、加强作风建设打下了良好基础。以此次活动为新起点,今后青海省还将继续结合“三严三实”专题教育,进一步转变工作作风,切实抓好工作落实,认真兑现各项承诺,支持企业稳产增效,推动改革发展突破,进一步汇聚起加快推进“三区”建设、实现全面小康的共识与合力。

问渠哪得清如许,唯有源头活水来。

通过这样的全省大行动,参加人员更加深切地感到:培育市场主体、支持创新创业的责任永远在肩上,帮助企业解决问题、实现可持续发展的的工作永远在路上,践行“三严三实”、推进和谐美丽青海建设的使命永远在征途。必须团结一致,创新实践,再接再厉,为全省经济平稳较快发展做出积极的努力!