

商机在握

我国仪器仪表检测检验市场快速发展

■ 华义

我国仪器仪表行业最近几年飞速发展，在科研创新方面也取得了瞩目的成果。目前，我国政府也出台了支持国产仪器仪表以及部分科研机构仪器共享的政策，这说明我国检测检验市场正在快速发展壮大。

食品安全快速检测仪器市场空缺明显

伴随着食品安全快速检测需求的迅猛增长，食品快速检测设备行业也出现了良莠不齐的增长态势。由于现在快检产品的生产厂家很多，各自产品的快检准确率也有所差别。北京海淀区城乡仓储超市业务科副科长张宏彦认为，目前市场上大多数正规快检产品的准确率为70%左右。由于现在快检产品的生产厂家很多，各家产品的快检准确率有所不同。快检产品在实际操作中，既会有假阳性的情况，即快检检出有问题，但经过有国家资质的实验室进一步检测认定没有问题；也有假阴性的情况，即快检检出没有问题，但经过有国家资质的实验室进一步检测认定有问题。这些情况有时会造成问题食品漏网，有时会造成误判。

目前，国家有关部门正在酝酿快检产品生产企业的准入和产品认证等机制，对准确度、检出限、精密度、重复性、再现性、抗干扰性、全程分析时间等进行实测，以此来评价快检仪器有效性，提高产品生产、销售门槛，保证行业良性发展，真正发挥快检作为食品安全初级保障技术手段的作用。

电化学仪器市场未来需求不断扩大

根据国外研究机构 MarketsandMarkets 最

根据国外研究机构 MarketsandMarkets 最新市场研究显示，全球电化学仪器市场将从2014年的17亿美元增长到2019年的22亿美元，保持5.2%的复合增长率。此报告涉及的产品包括电化学仪表、电位滴定仪和离子色谱。2014年，电化学仪器市场排名前三的为欧洲、北美和亚太地区。

新市场研究显示，全球电化学仪器市场将从2014年的17亿美元增长到2019年的22亿美元，保持5.2%的复合增长率。此报告涉及的产品包括电化学仪表、电位滴定仪和离子色谱，涉及的技术包括电位法、库伦分析法和伏安法，涉及的用户包括环境监测、食品和农业。

从产品角度来看，电化学仪器市场可分为电化学仪表、电位滴定仪、离子色谱、电化学工作站和其他类。2014年，电化学仪表所占市场比例最大。电化学仪表可进一步分为台式和便携式两种，其中台式电化学仪表所占市场份额最大。

从技术角度来看，电化学仪器市场可分为电位法、伏安法、库伦分析法和其他方法。2014年，采用电位法的电化学仪器销售最多。从用户角度来看，电化学仪器市场可分为环境监测产业、生物和制药行业、食品和农业、学术和研究机构和其他产业。2014年，环境监



测产业采购了最多的电化学仪器。

按照区域划分，将此市场分为北美、欧洲、亚太和其他地区。其他地区指拉丁美洲、中东和非洲。2014年，电化学仪器市场排名前三的为欧洲、北美和亚太地区。

我国已成为世界第三大检验检测市场

第五个“全国检验检测机构开放日”活动9月10日在南京启动。在启动仪式上笔者了解到，目前，我国有2.8万余家检验检测机构，每年出具3亿多份检验检测报告，服务产值逾1600亿元。检验检测已成为最具活力的新兴服务业态之一，我国已成为继欧美之后世界第三大检验检测市场。

检验检测是服务经济社会发展的重要质量基础，也是现代服务业的重要组成部分。据

国家质检总局、国家认监委组织的2014年度我国检验检测服务业统计调查显示，截至2014年底，全国（不包括香港、澳门特别行政区和台湾省）各类检验检测机构共拥有检验检测服务从业人员87万人，各类仪器设备400万台套，固定资产原值3343亿元；从检验检测机构属性来看，企业单位15899家，比2013年底多2338家。检验检测已成为最具活力的新兴服务业态之一，其质量基础作用日益显现，服务保障能力不断提升。我国检验检测服务业已覆盖建筑工程、环保、卫生、农业、质检、食品、药品、机械、电子、航空、国防等各个领域。

我国目前正面临着检验检测大发展时期，抓住机遇不断进行科技创新，不断紧跟市场发展方向，不断占据市场，开拓新的道路，并在外国同行业竞争之下保持旺盛的生命力，不断进军国外市场。

中南五金机电汽配城招商投资推介会完美举办

■ 伯乐

中南五金机电汽配城，以其巨大的升值潜力、科学的设计规划、专业的运营管理以及便捷的交通优势，当仁不让成为湖南邵阳最受关注的市场集群、最火热的商铺投资焦点。

9月6日，中南五金机电汽配城在长城大酒店进行了一场与建材类专业商户的联谊活动，以此传递项目最新动态，同商财富聚集良

策，谋定产业发展大格局！现场数百名投资眼光犀利的老板们齐聚一堂，认真听取了这一堂对于他们受益匪浅的讲座。在现场笔者感受到，这些老板们非常渴望一个专业市场集群建成，对于对中南五金机电汽配城，他们也有着非常深厚的投资兴趣。

联谊会上，中南五金机电汽配城的王总，为老板们分析了目前中国经济大环境下的投资渠道，如何实现财富的增值保值；并对专业

市场集群的概念做了详尽的解读。独到的观点、犀利的点评、王总精彩的演讲引起了现场老板们热烈的追捧。随后，中南五金机电汽配城营销总经理蔡总向大家详细介绍了项目的规划设计、功能分区、工程进度、金融服务等相关事宜，以及整个江北区域依托二广高速与新邵融城这两个契机，给项目所带来的市场前景，让老板们感受到了中南五金机电汽配城做大做强的决心和带领大家实现财富副

增的能力。

联谊会现场还穿插了抽奖的环节，为幸运老板派送了奖品，到场所有经营户都获得了一份礼品。不仅有现场的联谊活动，线下的微信互动更能最快地将信息传递给每一个客户，许多到场的老板们都掏出手机进行微信二维码的扫描。之后，中南五金机电汽配城项目蔡总及工作人员与来宾合影、共进晚餐，本次推介联谊会在一片欢乐氛围中结束。

新疆举办2015“一带一路”投资与发展高峰论坛

■ 李雄心

9月6日，由新疆自治区商务厅、新疆自治区工商联主办，金科股份和新疆五交化机电行业协会承办的《2015中国·新疆“一带一路”投资与发展高峰论坛》在乌鲁木齐市吐哈石油大厦2楼天山厅隆重成功举办。

与会嘉宾相继发言，主要就国家“一带一路”战略为新疆经济及各行各业带来的前所未有的发展、升级、投资机遇等各抒己见。论坛特别邀请到国内经济学资深专家刘洋，他结合国家“一带一路”战略、新疆特殊位置等因素，与到场嘉宾畅谈“一带一路”战略发展，现场把脉新疆经济新形势下的投资机遇，一起共赢、共享财富未来。

论坛特别重点谈到“一带一路”战略对新疆



五金机电行业和市场带来的世纪机遇。据统计，2014年中国五金机电市场高达逾万亿产值，新疆更是由于其特殊的辐射中亚的地理位置，“一

带一路”战略蕴含了千亿规模的巨大市场机遇。但同时，新疆五金机电市场由于其历史发展的原因和制约因素，亟需升级。在此背景下，政府

1-7月内蒙古自治区企业机电产品出口36.2亿

对伊朗出口居首位

■ 周一

据海关统计，2015年1-7月，内蒙古自治区企业机电产品出口36.2亿元人民币，较上年同期（下同）增长62.3%。

特点

月度出口值震荡走高。2014年内蒙古企业机电产品出口震荡走高，11月份迅猛增长至15.6亿元，为2014年以来最高点，随后震荡回落。自2015年1月起，出口值持续震荡走高，其中7月当月出口值为13.9亿元，同比增长4.6倍，环比增长1.9倍。

主要出口到亚洲国家和地区，对伊朗出口居首位。今年1-7月内蒙古企业对亚洲国家和地区出口机电产品19.5亿元，同比增长66.1%，占同期内蒙古企业机电产品出口总值的53.9%，其中，对伊朗出口5.3亿元，出口值在国家和地区中排名第一，同比增长84.5%，占14.6%；对欧洲国家和地区出口6.6亿元，同比下降0.6%，占18.2%；对北美洲国家和地区出口

4.2亿元，同比增长7倍，占11.6%；其余出口到拉丁美洲、非洲及大洋洲国家和地区。

近九成以一般贸易方式出口。今年1-7月，以一般贸易方式出口32亿元，同比增长84.6%，占同期内蒙古企业机电产品出口总值的88.4%；以边境小额贸易方式出口2.9亿元，同比下降31.9%，占8%；其余以进料对口、区内来料加工、区内进料加工、旅游购物商品及对外承包出口等方式出口。

民营企业领军出口。今年1-7月内蒙古民营企业机电产品出口31.3亿元，同比增长96.7%，占同期内蒙古企业机电产品出口总值的86.5%；国有企业出口3亿元，同比下降30.5%，占8.3%；外商投资企业出口1.9亿元，同比下降6.6%，占5.3%。

汽油小轿车出口占有份额大。今年1-7月，内蒙古企业出口机电产品涉及1241个种。汽油小轿车出口4.1亿元，同比增长10.5%，占同期内蒙古企业机电产品出口总值的11.3%；其余重要进口种类分别有本章其他品目未列名机器或设备的电气零件及其他非公路用货运机动车辆等。

问题

作为部署优化经济发展空间格局的重要举措，去年底召开的中央经济工作会议明确提出重点实施“一带一路”、京津冀协同发展、长江经济带三大战略。今年以来，三大战略顶层设计规划次第出台，开始全面破题，以交通基建为先行，实际操作层面的推进也开始提速，政策效应已经初步显现。专家表示，三大战略出台的重要背景是中国经济已经步入新常态，迫切需要寻找新的动力源。随着三大战略的进一步深入推进，带动经济增长的巨大潜力将会进一步显现。

随着国家“一带一路”政策的出台及实施，工程机械行业等相关的基础建设企业纷纷开始布局海外战略，开拓海外市场。有关数据显示，近些年我国工程机械出口收入已稳占行业总收入的20%以上，2012年中国工程机械行业营业收入达到5626亿元，2013年近6000亿元，中国已成为全球工程机械销售规模最大的国家。着眼于工程机械行业，最近利好消息频频传出，上到大型整机企业下到小

型配套件企业都将纷纷收益于国家“一带一路”等相关政策，这也为陷入低谷已久的工程机械行业带来曙光。相信，接下来会有更多的企业积极布局海外市场，不断通过出口让中国产品走出去。同时，也将会为中国工程机械行业带来新一轮的发展浪潮。

中汽协7月份的出口数据显示，汽车出口6.08万辆，比上个月下降10.4%，比去年同期下降15.3%。而在今年以来的7个月中，汽车出口量比去年同期始终处于下降中，3月和4月的降幅甚至高达21%。

建议

为此，笔者建议：一是密切关注国内外机电产品市场需求及价格走势动态，做好监测预警，为出口企业提供数据信息支持，引导机电产业适值提升需求高的产品产能；二是鼓励企业加大技术研究，适当提高科技含量增加附加值；三是加强区域沟通联系，协同发展，形成具有强竞争力机电产品“走出去”的企业。

河北省模具技术研发中心成立

近日，河北省模具技术研发中心在邢台职业技术学院成立，依托这一技术服务与研发平台，由邢台职业技术学院与铸力科技河北股份公司共同成立的校企研发机构“铸力机电设计院”同时揭牌。双方将在人员互聘、技术研发、合作生产、实习基地建设、员工培训等领域加强合作，推动校企深度合作、资源共享、互利双赢。

邢台职业技术学院还建有省高校机电产品设计与智能检测应用技术中心、河北省高校汽车工程应用技术研发中心，搭建起了覆盖汽车工程、机电产品设计、模具制造等产业的产学研平台。同时，还组建了多支科研服务团队，面向中小微企业提供技术与咨询服务。（翟亮）

襄州机电工业园将打造成“百亿级”产业

9月6日，记者从湖北襄阳襄州区机电工业园获悉，该园区突出机电生产这一特色，依托汽车部件、重型材料等项目，在2020年以前，园区将实现产值500亿元，把襄州机电工业园打造成“百亿级”产业，建成市级特色产业园区和省级高新技术产业园区。

现在，该园区已入驻项目62个，总投资263.76亿元。其中建成投产项目38个，总投资161.06亿元；在建项目12个，总投资67.8亿元；未建项目12个，总投资34.9亿元。园区已成为襄州区第一个项目基本满园、项目推进最快、税收贡献度最大的园区。

为加速推进“百亿级”产业的发展步伐，该园区以长源东谷为龙头，建设东风康明斯最大的汽车发动机缸体、缸盖、连杆生产基地，占有康明斯60%以上的份额；以武钢长材为龙头，建设汉江流域最大的特种钢、汽车弹簧钢生产基地，填补湖北省空白；以广东本邦照明公司为龙头，建设全国前三位的led灯生产基地。预计整个园区在2020年以前，建成投产50家企业，实现产值500亿元，实现工业增加值100亿元，税收5亿元，解决就业3万人。（包阳）

贵州凯里农机五金机电大市场奠基开工

近日，贵州省凯里市农机五金机电大市场奠基开工并进行首次行业内部认购（内部认购为五金机电农机经营者凭营业执照参照参与认购商铺）。

认购当日，客商云集，黔东南商会、黔东南五金机电城、怀化河西五金水暖机电大市场商户自发组织3个车队200余人不远千里从湖南而来，买定商铺加盟凯里农机五金机电大市场；黔东南凯里市及各县行业经营者500余人也自发前来，经过短短一天的认购，凯里市农机五金机电大市场内部认购达到130余间，当日认购率达55%以上，创造黔东南州最短时间内认购超100间商铺的楼盘突破历史成为凯里市单日商铺销售冠军。

在内部认购中，来自贵州天柱在凯里迎宾大道的电线电缆经销商（广东一缆电缆）龙登建在购买了三个临街旺铺后表示：“自己长期经营电线电缆，在迎宾大道和开发区都有门店，生意尽管红火，但始终不尽如人意，在得知凯里要建设一个关于经营电线电缆、五金机电的专业市场后，感觉到这是一个扩张的好机会，了解到凯里市五金机电市场受到政府的大力支持和通过到访营销中心了解到开发公司的整体规划理念和运营体系后，萌发了购买的意向。8月20日一大早就来到销售现场签到，经过紧张的摇号，进场选取商铺，商铺优惠后价格却低于自己的预期，最终决定追加一个商铺购买3个门面，希望已未来的经营会红红火火”。

来自湖南的五金机电经营者肖华政在购买了三个商铺后接受采访时表示：“自己长期在湖南怀化经营农机机电品牌，在购买凯里五金机电大市场开发商凯兴置业在湖南怀化开发的河西五金水暖机电大市场后，租金收益高，且目前商铺已升值5倍以上，获益较大。在得知其要在贵州凯里开发五金机电专业市场后，自己往返凯里怀化多次，经过了解和调查，最终决定进入贵州凯里发展。”

仪式上，该项目负责人对凯里市委市政府的大力支持关心和把凯里市重点项目建设百日会战启动仪式首站选择在凯里市农机五金机电大市场表示感谢。其后介绍说，凯里市农机五金机电大市场于2013年底开始筹建，项目从即日起开工建设，奋战180天，预计在2016年竣工并投入开业经营，创造更多的就业岗位、为凯里城市发展、产业整合和升级添砖加瓦。（钱东南）