

遂宁 1.35 万户小微企业建立信用档案 “遂宁模式”在全国推广

李龙俊

“遂宁模式”缘起融资难

遂宁市以信用为导向，促进资源向小微企业倾斜。44 个部门联合开展“守信红名单企业”评选，为红名单企业提供便捷、优惠贷款等 22 项政策支持。

在 2014 年捧回“守信红名单企业”招牌后，四川蓝彩电子科技有限公司总经理李为民就将牌子放在办公室陈列柜最显米处。

“这块牌子值钱哦，遂宁市商业银行等多家银行给我们贷款利息优惠，去年以来已经累计节省贷款利息 50 万元！”李为民表示。

从 2006 年起，遂宁市启动小微企业信用体系建设。2014 年，人民银行将遂宁确定为全国首批、四川省首个小微企业信用体系建设试验区。遂宁推出包括小微企业“信用肖像”、评选“守信红名单企业”等举措，被人民银行评价为“遂宁模式”。今年 7 月，人民银行总行在遂宁召开现场座谈会，向全国推广“遂宁模式”。

但值得关注的是，在全省推广“遂宁模式”过程中，其他市州并非一学就灵，这是为何？缘起融资难，引出小微企业“信用肖像”、“催猪不吹牛”，这是遂宁通霸饲料公司曾经的广告词，董事长段吉良因此成为业内名人。但在 2008 年前，通霸饲料没有银行贷款，靠自身积累、民间借贷，规模始终上不去。2008 年遭遇行业寒冬，行动不便的段吉良坐着轮椅到人民银行遂宁中心支行，急寻贷款支持。“以他当时的情况，哪家银行也不敢放贷！”人行遂宁中心支行负责人杨屹东介绍，“他是典型的小微企业做法，口袋账，拿不出报表，企业信用形象是模糊的。”

通霸饲料遭遇的融资难题在小微企业中很常见，人行遂宁中心支行做过一个调查：2008 年，遂宁有银行贷款的小微企业仅 380 多家，占当时遂宁小微企业总量不到 5%。

随后，银行专家帮助段吉良理顺企业账目，提供金融培育。随着企业各项信息逐渐明晰，来自建设银行、邮储银行等的 1750 万元贷款随之而来。有了钱，通霸饲料发展迅速：2008 年营业收入 700 万元，到去年营业收入超过 5800 万元。

2011 年，人行遂宁中心支行牵头启动“一库两网一平台”建设，开始更大规模地为当地小微企业勾勒信用形象——即建立信用档案。“一库，即小微企业信用信息数据库，相当于全市小微企业的‘信用肖像’。”杨屹东介绍，数据库里搜集了企业 30 大类、330 项信息，包括企业营业收入如何，水电气费是否按时交纳，是否拖欠员工工资等，企业信用形象一目了然。截至今年 7 月末，遂宁市为 1.35 万户小微企业建立了信用档案。

遂宁信用网、遂宁金融网、融资对接平台即“两网一平台”，起到信用信息发布、融资对接作用。截至今年 8 月，221 户企业通过对接平台融资近 34 亿元。“守信红名单企业”评选，则是遂宁的创新作法。来自环保、工商、银行等单位的 44 位专家，“一票否决”制评选红名单企业，获评企业能得到包括金融、行政等 22 项扶持政策。截至今年上半年，遂宁市 107 户“守信红名单企业”中，有 95 家企业共获得 72 亿元贷款，利率较遂宁全市平均水平低 1.2 个百分点，企业节省财务费用 8700 万元。

小微企业信用体系建设也推动了企业融资，自 2011 年以来，遂宁市内金融机构贷款余额年均增长 29%；2014 年全省金融生态环境测评中，遂宁市综合排名全省第一。

难题：画“像”不易，模式并非一试点就灵

“目前全省 21 个市州推广遂宁模式，全面开展小微企业信用体系建设。”人民银行成都分行副行长方昕介绍，“绵阳、凉山、广安等做得较好，好些市州有框架但内容远远不够。”

“省内一些市州政府推动不够，信用体系建设进展缓慢。”业内人士认为。

“遂宁模式”被广泛复制，为何却不能迅速起效，难点在哪里？

首先是构建数据库难。“企业信息分散在 30 多个部门，信息采集难！”人行遂宁中心支行副行长罗鸿勇表示，“没有信息，一切是空谈。”即使在遂宁，数据采集过程也



并非在每个部门都顺畅，很多小微企业还没意识到信用档案的价值，不愿主动提供企业信息。

当初为推动信息采集，遂宁市成立由分管副市长任组长、26 个市级部门为成员的领导小组；安排 200 余万专项资金，建立综合信息共享平台进行信息采集和共享。“干得不好的部门，年终考核最多要扣 2 分。”遂宁市金融办主任雷奉军介绍，部门评优排位中，0.1 分的差距都会影响三四个名次，如果扣 2 分，影响巨大。

在政府的强势推动下，截至今年上半年，遂宁小微企业信用信息数据库共采集到遂宁 1.35 万户小微企业的 15 万余条信息。

信息收集了，整理加工是另一个难题。“要进行信息清洗，这是巨大工作量。”罗鸿勇表示，同一家企业，可能不同部门显示的名字略有差异，不能张冠李戴；信息量庞杂，要区分哪些有用。在信息统一录入系统后，还要对大数据深加工，甚至设计出产品后才能有助于金融机构使用。

西南财经大学经济信息工程学院执行院长霍伟东认为，市州推进慢有现实原因：小微企业信用体系建设长期看价值大，但短期却是牵涉面广、投入大不易见成效，遂宁都是做了近 10 年才有今天的效果。“构建企业信用信息数据库，需要一步步做扎实，不可能一蹴而就。”

目前，全省各市州纷纷搭起小微企业信用体系建设的框架，全省层面的小微企业信用信息服务平台也在计划之中。“全省联网后，借此也可倒逼各市州加快小微企业信用体系建设。”分析人士认为。

未来：探索市场化运作手段

最近，建行遂宁分行行长朱虹在认真研读《金融道·把钱贷给谁》这套书，其中讲小微信贷的内容占了大部分。

“我们需要权威的企业信用信息作为筛选客户的重要依据。”朱虹介绍，近三年，建行遂宁分行的小微企业贷款余额新增 5.7 亿元，增幅 250%。

另一家遂宁本地银行——遂宁市商业银行，对小微企业信用信息的需求同样强烈：目前该行小微贷款余额占该行总贷款余额近 70%。

“政府支持、人行推动”，遂宁小微企业信用体系建设中，行政力量起到关键作用。但如何从行政推动转为市场

运作，让小微企业信用体系能持续运转？

霍伟东认为，答案在于市场需求。“市场需求是推动转型的最大能量。”

有需求，还要有好产品才行。霍伟东建议，在信息采集阶段就探索更多市场化手段，另外建议引入社会化的专业力量进行数据加工、设计更多创新产品。

推动小微企业信用体系运作市场化，一些体制机制的新安排也在进行。

今年 2 月，遂宁市金融学会发起成立的遂宁金融信用信息服务中心正式开业。这个民办非企业法人单位，运作思路就是实体化、社会化、市场化。

“希望将来能依据我们的信用信息甚至信用评级，企业在手机上申请贷款，银行瞬间就能放贷。”遂宁金融信用信息服务中心负责人表示。

对话：“遂宁模式”击中了市场痛点

如何在省内推动扩大试点范围？同时让小微企业信用体系建设发挥更大作用？记者采访了四川大学金融科技金融研究中心副主任毛道维教授。

记者：遂宁经验出成效原因是什么？
毛道维：根本原因是国内信用信息市场发展不够。国外发达国家，个人有信用评价，企业有信用评级；国内小微企业的信用评级完全是空白。遂宁试点经验恰好击中了市场需求痛点，所以逐渐显出成效。

记者：该如何推广试点经验？
毛道维：应该两方面发力，一是空间扩展，将“遂宁模式”复制到省内其他市州，最后建立全省层面的信息库；另外是领域扩展，从小微企业信用体系到农户信用体系建设，最后甚至扩大到整个社会的信用体系建设。

要将试点经验有效推广到其他市州，可以从运作方式等方面考虑，由人行、地方政府帮助克服不同政府部门之间条款分割、信息孤岛等障碍；同时让大数据公司参与，引入市场力量。

记者：这个市场化过程有无风险？
毛道维：要防止信用信息泄密。通常情况下，没有本人授权，其他机构是不能查询个人和企业信用信息的。市场化的同时要规范化。未来社会机构肯定会更多介入小微企业信用信息制作、评级领域，相关的规范工作要走在前头，政府相关部门应有提前准备。

四川 2020 年电子信息产业 主营业务将达万亿

刘慧 陈地

9 月 14 日，四川省政府召开“推进四川省电子信息产业发展”座谈会，省长魏宏表示，电子信息产业已经成为四川省经济发展的核心增长极，加快电子信息产业发展不仅是现阶段稳增长需求，更是四川跑好“经济发展马拉松”的重中之重。

据统计，从 2010 年开始，四川电子信息产业主营业务收入每年上一个千亿台阶。2014 年，产业主营业务收入达 6306.7 亿元，继续稳居中西部第一，全国第七。2014 年，四川省规模以上电子制造业完成工业增加值 883 亿元，占全省规模以上工业增加值的 7.7%，同比提高 0.4%。

“十二五”前三年，四川省电子信息产业主营业务收入平均增速达到 37%，约为全省经济同期增速的三倍。面对经济下行压力，2014 年产业主营业务收入增速降到 13.8%，今年 1—7 月，全省规模以上电子制造业工业增加值累计下降 2.6%，增速总体呈逐月下降态势。

魏宏认为，面对经济下行压力，尽管电子信息产业的增速有所放缓，但该产业稳增长的作用没变，引领信息革命的地位没变。“下一步，四川将加大对电子信息产业发展的支持，研究成立专业的政府服务办公室，通过引进增量调整产业结构，加快推进协议项目的落实。”针对相关企业代表呼吁解决的融资难题，魏宏表示将下大力度盘活现有金融资源，形成政策和资金的互动对接。

据悉，预计到 2020 年，四川电子信息产业主营业务收入将达 12000 亿元。其中，电子信息产品制造业 7000 亿元，软件与信息服务业 5000 亿元。会上，四川省政府公开了《关于进一步加快电子信息产业发展的意见（征求意见稿）》。

江安县民间资本投资 用于城建约 100 亿元

林星廷 陆永忠 张勇

9 月 11 日，记者从宜宾市江安县获悉，该县各大城市建设项目经过短暂调整，正稳步推进，近几年内该县民间资本投资用于城市开发建设累计完成投资额约 100 亿元。

住建局相关负责人介绍，政府尽可能做到凡是是可以推向市场的都推向市场，凡是企业愿意干的都放手让企业去干，以全新的发展理念推动城市建设的全面发展。将公共设施的投资、建设市场化运营，将基础设施、安置房建设等以 BT、PPP 以及融资租赁等形式，鼓励社会资金参与城市建设与运营。南屏大道、滨江滨河公园、城区安置房、天堂湖、滨江防洪堤等项目都是成功范例。通过建立和实施国有土地收购储备制度，规范土地供给方式，通过适度供地调控市场，培育土地级差地租和培育健康、可持续的房地产市场。

据了解，该县引进四川钱塘投资有限公司、宜宾恒旭投资集团有限公司、宜宾市鼎泰房地产开发有限公司、四川江均集团投资有限公司等几十家民间资本企业入驻江安。近几年内该县民间资本投资用于城市开发建设累计完成投资额约 100 亿元，累计开工建设近 280 万平方米。

南充： 致力打造一流投资环境 实现政企双方互利共赢

易立权

9 月 14 日，南充市市长向东在南充与深圳分子行业协会客人进行座谈时表示，南充将致力于打造一流的投资环境，热忱欢迎企业家们来南充投资兴业，实现互利共赢。

广东省政协原副主席、省委统战部原部长李统书，深圳市委办公厅调研员唐桂生，深圳市分子行业协会会长吴宪等参加座谈会。座谈会由市委常委、市政府副市长郑和平主持。

座谈会上，向东向客人介绍了南充经济社会发展情况。他说，南充主城区人口超过百万人，建成区面积超百平方公里，跨入“双两百”大型城市行列。区位、交通优势明显，经济、人口和城市规模、城市综合承载能力均位于川东北前列。实现了县县通高速公路，南充高坪机场开通了北京、上海、广州等重要城市航线，嘉陵江渠化后实现了千吨级船舶直达上海。沪蓉铁路、兰渝铁路在南充形成十字交汇，形成水陆空立体交通网络的构架。

向东说，南充是一个蓬勃发展的城市。“十二五”期间，年均经济增速达 14.7%，去年底实现 GDP 总量 1432.02 亿元，处于工业化和城镇化的双加速时期。油气化工、汽车汽配、纺织服装等产业历史悠久，链条齐全，形成了“4+2”产业发展格局。南充也是一个亲商、爱商、护商的城市。市级行政审批项目数为全省最少，正致力于打造川东北乃至全省的投资首选地，营造一流的政企关系和政务环境，将尽力为企业家提供最为优质的服务。南充是一片投资的热土和发展福地，热忱欢迎深圳分子行业协会的企业家们来南充投资兴业。

李统书说，南充区位、交通优势明显，发展潜力巨大，深圳市分子行业协会的企业家们可加大与南充各方的沟通衔接力度，找到双方合作的最佳切入点，实现政企双方互利双赢。

吴宪说，南充市委、市政府高度重视实体经济发展，特别是对企业家的尊重，优质高效的政务环境和亲商重商的投资环境，坚定了我们投资南充的信心，期待能在南充寻找到投资机会，实现项目尽早落地。

坚定信心，提振精神，促进盐边县经济社会平稳发展

郑铃峰

9 月 11 日，攀枝花市市委常委、常务副市长黄正富率市级相关部门负责人来到盐边，通过实地察看、座谈会等形式调研了经济社会发展情况。他指出，要继续坚持工业强县发展战略，抓工业稳增长，抓农业促增收，抓三产促升级，抓改革激活力，坚定信心，提振精神，促进盐边经济社会平稳发展。

在安宁工业园区钛材加工园，黄正富听取了相关部门负责人关于钛材加工园规划建设情况的介绍，走进厂房查看了解了厂房实际修建情况。在得知已有两家企业打算入驻加工园时，黄正富很是高兴，肯定了盐边县在加快推进工业园区建设中所做的工作。黄正富指出，在当前经济困难的形势下，一定要提振经济发展信心，加大招商

引资力度，把招商引资作为推进经济社会转型发展的重大举措。走出厂房，黄正富还眺望了红格大面山的风力发电和万家山光伏发电项目。

在攀枝花云钛实业有限公司，黄正富与企业负责人深入交谈，询问企业生产经营状况。在了解到钛锭市场形势并不乐观时，黄正富指出，企业要增强信心，加快技术改造、大力拓展市场、创新商业模式，通过全方位转型升级不断提升市场竞争力，促进经济发展稳步回升。最后，黄正富还来到红山国际社区，游览社区风景，了解企业面临的困难和问题。

座谈会上，盐边县县委常委、常务副县长蔡君汇报了盐边经济社会发展情况。汇报指出，今年以来，盐边县紧紧围绕“转方式调结构、育产业夯基础、抓改革激活力、惠民生促和谐”的工作基调，深入推进南北发展战略，坚持

把“稳增长、调结构、抓改革、促发展”作为当前经济工作的首要任务，面对复杂严峻的经济形势，迎难而上，确保了盐边县国民经济和社会事业基本保持了平稳发展态势。

听取汇报后，黄正富指出，当前，受国内外宏观经济形势的影响，盐边甚至全市经济发展都受到严重影响，但越困难我们越要有坚定发展的信心，办法总比困难多。要坚持工业强县发展战略，抓工业稳增长，抓农业促增收，抓三产促升级，抓改革激活力；要加快重点产业化项目建设，抓紧谋划一批重大项目，全力招大引强，夯实稳增长的项目支撑；要加强协调服务，及时为企业发展和项目建设排忧解难。

盐边县领导杨林、邓斌、肖方敏、苟军、谢文辉参加了座谈会。