

投资成为创业邦“2015 创新中国总决赛暨秋季峰会”热点话题 融资冬天如何投资更有讲究



“对于融资来说，很快冬天就要来了，我对我所投的企业是这么说的，你们现在能融的话，赶快融钱，而且要准备 12 至 18 个月的现金流。”在创业邦主办的“2015 创新中国总决赛暨秋季峰会”上，当软银中国资本主管合伙人宋安澜对台下数千名创业者说出这番话时，会场内外的创业者似乎并没有被这份寒意侵扰。

天使不能随便投

“我们肯定是在放慢速度。的确现在很动荡，至少从对于资金和投资人负责的角度来说，如果行业或者整个局势在调整，我这时候还不知道怎么回事，完全还按照原来的节奏去做，我们肯定不会这么做。”赛富基金合伙人羊东在接受记者采访时表示，和二级市场不同，一级市场中投资人停下来的成本很低，偏理性的投资人在变化中也会变得谨慎一些。

“我不觉得这是灾难性的、和之前美国房

地产等危机相比拟的海啸，有太强的冲击性，但(中国经济)总体仍在一个缓慢的转型过程中，而且这个转型一定是要经历的且结果是巨大的，我觉得也有一种可能是行业投资人会集体放缓，但程度如何、多长时间都很难预测。”羊东说。

北极光创投创始人邓锋认为，这一轮二级市场的动荡会间接影响一级市场的估值。“从融资角度来说，融资受各种因素影响，二级市场是其中一个因素。短期来看，二级市场会间接地影响一级市场的估值。前段时间我们都觉得 B 轮、C 轮估值很高，我个人感觉 B、C 轮估值会往下走，比对 A 轮的估值影响要大。但这只是一个平均估计，不代表个案。”邓锋对记者表示。

不过羊东认为，投资数量上会集体下来，而且天使们可能会“感觉最痛苦”。“我也呼吁过很多次，但是大家疯狂的时候也不听：天使一定要投得少，投你熟悉的人、真了解的事。不能违反行业规律，如果不靠谱项目投资多了，一定会失败率变高，最后受伤。”羊东认

为，现在 A 轮、B 轮投得少了，大家一保守，可能马上很多企业都死了，这时候会消灭一大批特别不理性的天使。“帮忙不添乱，就投我熟悉的、就投我的朋友，这是标准天使的做法。”

创投降温有好处

羊东认为，投资人的节奏放慢，意味着创业者一定得在某个领域内提供一个相对垄断、把握得住的服务和产品。“第一肯定会赚钱，容易赚钱；第二生存压力解决后可以不断试错发展，通过烧钱的模式很考验融资能力，成功也是特别小概率的事件，而且会稀释大量股份，对创业者来说，还是应该在这个过程中能够赚钱、成长。”

吴炯表示，对于创业公司来说，首先还是要“深挖洞、广积粮，准备好过冬的粮草”。

“如果今天正在谈的一些投资，在今后三五个月内能拿到融资，那就赶快把钱拿到手。阿里巴巴在 2004 年的时候，融过 500 万美元，用的是比 2000 年略低的价格，就是为了储备过冬。”吴炯说，同时要开源节流，“所有这种补贴很厉害，烧钱很厉害的公司要小心，如果完全靠烧投资人的钱，自己不能造血，在资本市场转冷的情况下可能会有危机。”

晨兴创投合伙人刘芹对记者表示，冷和热是资本市场的天然现象，就和季节一样。“我们是长期投资，其实资本市场非常冷的时候，应该是我们非常积极的时候，市场非常热的时候恰恰是我们非常紧张的时候。”他说，对于创业者来说也一样——“冷”会给你非常好的机会去凸显你自身的价值，“热”的时候你也要抓住。在今天的情况下，就看你是追逐短期利益还是长期效应，其实后者是不会受到太大影响的。

(壹财)

大力推进放心肉体系建设 ——内蒙古阜信源肉食品有限公司董事长徐锦谈企业发展

■ 高彦庆

“食品工业就是道德工业，我公司生产良心食品，做放心企业，对消费者、客户、社会负责。”徐锦见到记者说道。这个企业老板给记者的第一印象很朴实，也很谦和，既有商人的精明又有儒商的气质，记者产生了深入采访的愿望。

保证绿色喂养，健康猪源。阜信源公司投入资金，成立了敖汉旗阜信源养猪专业合作社。建立养猪基地 2 个，直接受益养殖户 6000 余户。目前生猪出栏 4000 余头，联系带动的养殖户 1000 余户，有力推进区域农业的健康有序发展，大幅提高了产品的竞争力。以打造原生态“万年猪”的品牌为发展方向，利用安全、健康的养殖技术，喂养纯绿色杂粮和山泉水，使生猪品质具有低胆固醇、营养丰富等特点。合作社以敖汉旗地区规模养殖户为基础，以提高社员组织化程度和增加社员收入为目的，秉承“以质量求生存、以服务谋发展”的经营理念，积极为入社会员发展绿色养殖提供繁育、养殖、管理、加工、销售等服务。

不断扩大规模，引进新品种，推广新技术，有效地提高了养猪户的经济效益。

推进放心肉体系建设。公司采取“养殖合作社+养殖基地”的运作模式，实行订单农业，农户严格按照无公害技术要求进行生猪

养殖，以确保生猪来源的安全。严格建立检疫、检验制度，确实做好病害及其产品无害化处理，以保证规范化屠宰。生猪产品在加工、流通和分销的全过程始终处于冷链控制之下，避免肉质腐败，保存了肉的营养，以实现储存价值，充分利用公司的销售渠道和市场优势，完善和扩大销售网点和销售客户，建立购销联盟，采取大量订货销售、建立连锁店，送货上门、超市等多种方式，使产品继续扩大占领目前内地市场的一定份额，推进放心肉的体系建设。

应急体系初步形成。作为内蒙古自治区级冻猪肉承储企业，公司高度重视履行社会责任，把应急体系建设和保障市场供应作为企业发展的重中之重，制定了保障市场供给的应急预案，建立了储备冻猪肉投放网点，为保障猪肉市场供应，维护市场平稳运行起到了至关重要的作用。

冷链系统建设稳步推进。近年来，公司致力于打造冷鲜肉制品品牌，加快推进“定点屠宰加工+冷链储运+消费终端”的完整的冷链体系建设，使生猪产品的加工、流通、和分销的全过程始终处于冷链控制之下，既保存肉的营养价值，又保障了肉品安全卫生。公司冷链系统项目的建设，将进一步提高肉品档次和质量，为“放心肉”体系建设奠定坚实的基础。



产品销售网络逐渐完善。公司始终秉承“诚实守信、合作共赢、绿色环保、造福百姓”的经营理念，坚持品牌战略，运用健康、低碳、环保生产方式，制作主打产品，开发创新中高端产品，延长产业链，提高阜信源肉食品品牌的影响力。已经在全市范围内形成百家以上的加盟店，既承担着本地猪肉市场及餐饮业，学校的肉食供应的重任，还通过内引外联，采取各种销售手段和措施，与各大城市的大客户签订长期的供货合同，把合同的冷鲜肉、鸡肉、牛羊肉打入外部市场，不仅带动了敖汉旗生猪、禽、牛羊养殖业的发展，还带动了经济的发展和失业人口的就业，备受各级领导的扶持和关注，阜信源肉食的优良品牌深深地得到了广大用户的认可。

2015 比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛在贵阳举行 习酒·窖藏 1988 荣获大奖赛金奖



9月9日，2015 比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛暨网络评选老百姓最喜欢的酒类品牌大赛颁奖典礼在贵阳隆重举行。中共贵州省委宣传部长张广智，贵州副省长蒙启良，省政协副主席陈敏，联合国亚文联主席项洋，商务部流通促进中心副主任周强，大奖赛组委会主席卜度安·哈弗，贵阳市委副书记、市长刘文新，中国酒类流通协会会长王新国，中国食品工业协会副会长张菊明，中国酒业协会副理事长刘秀华，中国集邮总公司书记彭敏安，以及国内其他省、市领导和省直有关部门出席并为大赛颁奖。

本届大赛以“世界烈酒醉美贵州，中国白酒香飘全球”为主题，吸引了来自 44 个国家和地区的 1397 款酒品参赛，其中，国外酒品



845 款，国内酒品 552 款，均为历届最多。习酒公司总经理钟方达作为评委之一，与世界各国和各地区知名酿酒师、侍酒师、酒类专家学者、酒类媒体记者等 83 人，在历时三天的评比中对参评酒进行理化打分，评出大赛的大金奖、金奖、银奖共 325 款酒类产品，其中，中国获奖产品共 169 个，位居全球第一。习酒公司选送的产品习酒·窖藏 1988 荣获大赛金奖，钟方达出席颁奖仪式并代表习酒公司接

受表彰。

始于 1994 年的比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛，是全球三大酒类赛事之一，包括葡萄酒大奖赛和烈性酒大奖赛，以比赛规模最大、参赛厂商最多、拥有权威评酒大师最多，评审机制最科学、公正和专业而闻名，被誉为“酒中的奥斯卡”“烈性酒中的奥运会”。

刘勇 王明 摄影报道

梁宝寺公司 为 36 名学子圆“大学梦”

为进一步解决职工子女上学问题，确保“不让一名职工子女因家庭经济困难而辍学”，山东肥矿集团梁宝寺公司继续开展“金秋助学”活动，对 2015 年公司考入大专、本科、研究生的在职职工子女进行救助。他们下发了活动通知，安排专人逐人走访核实，摸清员工子女的入学情况、家庭情况、收入情况等，最终确定了 36 户

家庭。同时，进一步健全完善学生助学档案，依据困难情况，分类分档进行救助，并进行公示，针对煤炭行业不景气这一实际情况，提高了救助标准，扩大了救助范围。经统计，共为 36 户家庭发放求助金 39500 元，送去了工会大家庭的温暖。

(张鹏)

全国人大财经委辜胜阻一行 到稻花香考察调研



9月14日上午，全国人大财经委副主任辜胜阻一行到稻花香考察调研。

在宜昌市副市长王应华、夷陵区委书记刘洪福、稻花香集团财务总监朱明海等陪同下，辜胜阻一行实地查看了龙泉铺古镇建设规划，并登上包装工业园主体办公楼 13 层观光平台俯瞰整个龙泉镇全貌。看到龙泉镇欣欣向荣的城镇面貌，辜胜阻表示龙泉镇作为湖北省“四化同步”的示范乡镇名副其实，稻花香在不断发展壮大同时，勇担社会责任，通过产业发展的强大驱动，创造了大量的就业岗位，带动当地经济发展，让本地居民切实感受到新型城镇化带来的实惠。

随后在集团视频会议室，辜胜阻听取

了夷陵区政府、当阳市政府关于返乡创业的专题汇报。辜胜阻表示在当前城镇化建设快速发展的时期，通过返乡创业，为新型城镇化提供优质的职业支撑和产业支撑，是城镇化发展的一条健康、科学之路。稻花香经过 30 多年的创业发展，通过以产兴业、产城共进，助推龙泉镇“四化同步”建设的做法和经验值得借鉴和推广。

宜昌市人大常委会副秘书长余跃进、当阳市副市长郑以宏、夷陵区人大常委会主任向洪星、区委常委、副区长、龙泉镇党委书记李泽刚、龙泉镇党委副书记、镇长彭华、稻花香集团董事会秘书长王万年等陪同考察调研。

(吕元翔)

“天使投资 + 合伙人制 + 股权众筹” 成中关村主流创业模式

最新数据显示，被称作“中国硅谷”的北京中关村上半年创业热情持续高涨。今年 1 到 5 月，中关村新创办科技型企业 8577 家，“天使投资+合伙人制+股权众筹”成为新的主流创业模式。

北京中关村科技园区管委会的数据表明，今年 1 到 5 月，中关村新创办科技型企业共 8577 家，以中关村创业大街为例，自 2014 年 6 月 12 日开街以来，中关村创业大街日均孵化创业企业 1.6 家，平均每天有一家企业获得融资，平均每家企业融资 500 万元。

基于互联网的科技创业也开启了不同于以往的新模式。中关村科技园区管委会主任郭洪说，“天使投资+合伙人制+股权众筹”成为主流创业模式。

郭洪说，天使投资成为创业生态系统中的“腐殖层”，为创业提供了广阔而肥沃的土壤。中关村活跃着一万多名天

使投资人，其中很多都是上市公司中的高管或中层骨干，越来越多的高校老师开始成为学生创业的天使投资人。

郭洪认为，合伙人制是现代科技创业公司治理模式的重大创新，能否找到优秀的合伙人已经成为创业成功的关键所在。

此外，包括互联网股权众筹等创新业态也开始支撑创业企业快速增长。天使汇创始人兰宁羽认为，在线股权众筹等融资渠道中，创业团队获得的远不止是投资人的支持，更获得了经验和资源，为企业成长助力。

为满足“创客”需求的服务业也因此发展迅猛。以“天使汇”平台数据为例，截至 6 月底该平台已为近 400 个创业项目完成不同阶段的融资，融资总额近 40 亿元。

(中创)

把工作难题作为自己研发方向 苏通一普通员工 自主研发六项专利技术

本报讯 目前，苏通丝绸服装部机修工张忠义研发的“一种拉链条滚筒工具”和“一种扭扣扣用挑线装置”两项技术，再次获得了国家知识产权局专利认证。至此张忠义已经先后有 6 项技术获得专利认证，仍有 2 项技术处于专利申报受理之中。

一名普通的员工，在工作之余善于动脑，不断钻研技术，把自身工作领域碰到的难题，作为研发专利的方向。今年 48 岁的张忠义是土生土长的如东岔河人，在苏通丝绸工作已有 10 多年，见证了苏通丝绸从传统国企到丝绸出口新锐的涅槃巨变。仅有初中文化程度的张忠义参加工作后，一直在苏通丝绸服装部从事机修工作。苏通丝绸是一家全程产业链的丝绸品牌企业，服装产品主要出口欧美等高端市场。

张忠义工作时间长了对服装生产的各个流程十分熟悉。今年初，他发现服装辅助工在从事纽扣装订时，需要手工将一个个扣子翻面装订，费时费力，工效慢，一度影响产品的外贸出口。张忠义下班后，连续几天细心琢磨，没几天就倒腾出

了一个“一种扭扣扣用挑线装置”。张忠义将这个工具送到车间试用，听取工人意见，经过几次改进，逐步完善，服装辅助工装订纽扣的工效提高达 10 倍以上，并获得了国家知识产权局专利认证。

“一个普通员工获得 6 项专利技术，源于张忠义好学的性格。”据苏通丝绸服装部经理杨玲介绍，他仅有初中文化，一直在苏通丝绸服装部机修岗位默默无闻地做好本职工作，凭借着一手过硬的机修手艺连续多年被企业评选优秀员工。张忠义的每项技术研发，主要围绕服装生产过程中碰到的难题。因为张忠义的多项技术发明，让苏通丝绸服装部的产能连续多年保持了 50% 以上的递增。

张忠义自主研发多项国家专利技术后，多家苏南地区的大型服装企业向他伸出橄榄枝，许诺不菲的年薪。面对高薪诱惑，张忠义很坦然。他说，是苏通丝绸的文化熏陶了我，是这片热土养育了我，我愿意把自己的聪明才智贡献给苏通，与企业一起成长。

(周日照)