

一汽无锡泵油嘴研究所自主电控共轨配套解放车 参加纪念抗战胜利70周年阅兵式

9月3日,纪念中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利70周年阅兵式隆重举行。一汽无锡泵油嘴研究所生产的自主电控共轨配套解放军车参加阅兵式,白求恩医疗方队受阅的12辆装有无锡泵所自主电控共轨的解放品牌第三代军车,向世界展示自主电控共轨解放车作为中国军车品牌的荣耀。

一汽无锡泵油嘴研究所自主电控共轨批量投放市场,填补了我国汽车行业在这一领域的空白,彻底打破了跨国公司在电控共轨市场上的国际垄断。据了解,自主共轨解放车是这次阅兵式上唯一的、也是最新的一代军车。一汽无锡泵所自主共轨胜利接受阅兵检验,标志着一汽无锡泵所自主共轨已经批量进入汽车市场,从此彻底打破了跨国公司在电控共轨市场上的垄断,填补了我国汽车行业在这一领域的空白,为中国民族工业树立了一座丰碑。这是以无锡泵所所长朱剑明为首的泵所人,坚持自主创新、开拓进取创造的中国民族汽车工业赶超世界先进水平的奇迹。

近年来,泵所咬定自主共轨产业化目



标,不断提升自主研发能力取得令人瞩目的创新突破。一是电控共轨技术取得了重大成果。开发成功自主电控共轨系统,中重型商用车用柴油机电控共轨燃油系统项目顺利通过用户认证验收,进入量产阶段。二是制定电控共轨标准上取得突破。由无

锡泵所提出并负责起草制定的四项电控共轨系统国家标准,经国家质检总局、国家标准化管理委员会批准并正式实施。这4项标准不仅填补了国内外电控共轨系统标准空白,更标志着我国掌握了新一代发动机核心技术标准的话语权,不再受跨

国公司的制约,为我国电控共轨技术自主创新、为今后制定相应的国际标准奠定了基础。三是欧4以上排放技术取得重大成果。四是国家04专项取得重大突破。无锡泵所牵头负责的首期“电控共轨柴油喷射系统制造技术与关键装备的研发及应用”项目顺利通过工信部验收,填补了我国电控共轨柴油系统精密零部件超精加工设备的多项空白。被工信部称为汽车行业04项目的示范工程。

适应“中国制造2025”智能化制造发展趋势的要求,走出一条中国特色智能制造的新模式,引领行业技术发展,增强市场竞争力,成为中国制造业示范基地、高科技成果转化的示范基地、工业4.0示范基地、产学研示范基地,是一汽无锡泵所的目标。围绕这一目标,无锡泵所布局在创新中心这个大框架下,计划设立四类关键技术创新分中心:包括精密加工与装备制造技术、电控共轨柴油喷射技术、先进发动机技术及电子控制技术。这四类关键技术无锡泵所均处于国内领先、国际先进的水平。

(文丹)

周鸿祎:跟好的合伙人工作就像跟老婆在一起

“跟好的合伙人一起工作,就像跟自己老婆在一起一样,可能还会更加有默契。”360董事长周鸿祎近日在谈及创业时如此说道。

周鸿祎表示,创业者必须找到最适合自己的合伙人模式,好的合伙人,甚至会比老婆更懂你,你觉得既能毫无后顾之忧地欺负他,又恨不得与他执子之手,合伙到老……

在周鸿祎看来,合伙人应该具备三个方面的特质。首先应该有创业精神。“我个人比较喜欢扶植早期创业者。”周鸿祎表示,“我认为投资应该投人,人是第一位,然后才是项目。但我在投资上容易犯错,就是我个人比较关注产品,所以会习惯性先看项目。因为喜欢一个项目,我会发生‘移情’,连带着喜欢做这个项目的人,想象成这个事自己在做,我会做得多大多好,对创始人的缺点自动忽略,判断会出现失误。后来我发现,项目再好,如果没有人投,最终都是悲剧。”

其次,合伙人要有很强的学习能力,也就是乔布斯口中的A级人才。“我找合伙人,一定是要找最优秀的人,最会学习的人。平时我会花很多时间跟我的团队去争论,去讨论。如果我的合伙人做得不好,我会比较直率地告诉他们。我觉得一个学习能力很强的人,应该是不怕挑战的。”周鸿祎介绍说。

第三,合伙人要有很好的开放合作心态,因为要成功一定需要跟很多人合作。合伙人必须在问题发生时懂得问自己能做什么,而不是互相推诿;必须充分信任和尊重彼此,有承担风险的能力;你觉得既能毫无后顾之忧地欺负他,又恨不得与他执子之手合伙到老。甚至你的合伙会比老婆更懂你,不用太多交流,一个动作,一个决定,尽在其中。

(录文)

茅台葡萄酒亮相2015昌黎产区葡萄酒文化季



●田向利品尝茅台莎当妮干白葡萄酒



●第十五届中国(昌黎)国际旅游电视片大赛颁奖活动现场

9月10日晚,以“碧海葡园,醉美昌黎”为主题的2015昌黎产区葡萄酒文化季暨中国(昌黎)国际旅游电视片大赛颁奖晚会隆重举行。河北省委常委、秦皇岛市委书记田向利,市委副书记、市长张瑞书等市、县领导出席活动,共同参观了“百酒诗”书画作品展,并来到葡萄酒产品展区,了解各参展葡萄酒企业情况。

在茅台葡萄酒产品展台,田向利仔细了解了茅台葡萄酒参展的情况,并品尝了茅台莎当妮干白葡萄酒,称赞干白葡萄酒香气浓厚,入口爽顺。田向利还对茅台洞藏葡萄酒的金属酒标兴趣浓厚,觉得有新意、有卖点,她认为葡萄酒企业需要创新,葡萄酒产品更需要创新,并号召其他葡萄酒企业借鉴学习。

此次活动有来自国内外的知名企业家、业界专家学者、新闻媒体及部分葡萄酒相关企业代表200多人参加。文化季期间,昌黎县还将进行“互联网+壹亩园”葡萄酒产业发展新模式推介活动。该项目位于昌黎

县碣石山两侧的“碣阳酒乡”和“凤凰酒谷”两大片区内,面积63平方公里,规划建设酒堡农庄群,并依托“碣阳酒乡”和“凤凰酒谷”两大片区内已建成的酒庄葡萄园,引进国际知名酒庄,开发建设包括碣石小镇、综合服务中心、文化体育综合体、葡萄酒博物馆、国际葡萄酒学院、个人工作室、高端文化商业服务街,以及体现最新技术和艺术水准的后现

代农业产业文化艺术园,现代农产品和葡萄酒加工体验园,现代农业和葡萄新品种、新技术展示园等。

在启动仪式上,由中国视协旅游电视专业委员会,昌黎县委、县政府联合主办的“美丽中国 魅力昌黎”第十五届中国(昌黎)国际旅游电视片大赛颁奖活动同期举行。参加本届电视片大赛的36家国

内外电视台围绕昌黎自然风光、历史人文、优势产业、城市建设等36个选题进行了统一开机拍摄,26部参赛作品脱颖而出。其中,承德电视台以茅台葡萄酒为主题拍摄的《溢满葡萄酒香的小城》荣获本次大赛铜奖。茅台葡萄酒公司作为产区重点葡萄酒企业代表受邀为获奖电视台颁奖。

(张学强)

抢占世界制鞋产业技术制高点 伊贝实业将在意大利设立研发中心

本报讯 有着制鞋王国美誉的意大利,一直是国内鞋企向往的技术殿堂。日前,江苏伊贝实业有限公司正式向意大利商会递交注册鞋业研发中心的相关企业资料,标志着伊贝实业进军意大利制鞋产业高地进入实质性阶段,企业将把研发的触角延伸到海外。

伊贝实业是一家固特鞋为主的民营股份制企业。通过构建完善的研发创新体系,伊贝实业生产的系列劳保鞋集防刺、防水、防静电、耐油、耐酸、抗压于一体。产品全部实现外销,尤其是自主研发生产的牛仔靴、防滑鞋、镜面鞋等系列产品,以质优形美技术含量高而畅销美国市场。经过多年的技术发展积累,伊贝实业成功与美国高端鞋靴第一品牌“艾瑞特”结为战略合作伙伴,伊贝实业产品在艾瑞特遍布全球的生产合作伙伴中,获得连续多年产品综合质量评分保持第一名的骄人业绩。目前伊贝实业保持了年产150万双高端鞋靴的生产能力,年创汇4000万美元。企业已经崛起为长三角地区乃至中国生产能力最大、技术集成系数最高、质量控制能力最强的高端鞋靴生产基地。

据伊贝实业董事长徐金海介绍,固特鞋异制鞋工艺是一种世界顶级鞋履的独特制作工艺,这项缝制技术被称为是高品质的代名词。简单地说,是将鞋帮与鞋底缝制在一起,这种精湛的接合技术保证了鞋子的舒适度、防水功能和坚硬度。同时它还保证了每一只鞋都能被数次重新组合,增加了鞋子的耐穿性。如何让伊贝实业成为高端固特鞋的代名词,一直是徐金海孜孜以求的目标。他在内部夯实内功的同时,招聘10多名国内知名鞋企技术骨干加盟伊贝,企业技术研发实力不断增强,伊贝实业的新品产值率一直高达40%以上。

对于伊贝在意大利设立研发机构,徐金海坦言,一是可以让伊贝实业直接嫁接意大利全球领先的固特鞋制造工艺,进一步提升伊贝企业的技术研发水平。与此同时,企业可以直接受益于意大利本土高端技术精英,加快打造中国高端鞋靴的品牌形象。技术先行的战略,还可以推动伊贝实业海外市场的开拓,构建全球市场营销网络。

(周日照)

安全心智培训模式登上北大讲台

近日,山东肥矿集团安全文化培训学院教师吴秀菊应中国心理干预协会第三届年会邀请,在北京大学讲台上以《创新实施安全心智培训模式,促进煤矿企业安全生产》为主题进行了演讲,获得与会人员一致好评。

根据大会安排,来自肥矿集团安全文化培训学院的教师代表吴秀菊,在北京大学医学部逸夫楼的讲台上,向与会者详细讲述了安全心智模式的主要内涵、主要内容、主要特点,以及安全文化培训学院创建的主要背景、主要做法与取得的成效。近年来,肥矿集团认真学习贯彻习近平总书记关于安全生产的重要论述,把安全培训作为抓好安全管理工作的基础性工程,提出“建设一所没有围墙的学校,改变员工心智模式,固化安全行为,受教一次,净化心灵,管用一生”的理念,与中国科学院大学建立战略合作关系,创建安全文化培训学院,探索实施安全心智培训模式,即目标定向、情境体验、心理疏导、规程对标、心智重塑、现场践行、综合评审等“七步”培训法,塑造了员工科学的、安全操作的心智模式,固化了正确的行为方式,提升了企业安全管理水准,有力促进了煤矿企业安全生产。

国际EAPA咨询专家、中央财经大学教授赵然在听了吴秀菊的演讲后,给予高度评价。她认为,作为一个煤矿集团,能够把安全管理与心理学紧密结合,创新安全心智培训模式,使心理学的研究成果真正地在基层煤矿落地生根,促进了煤矿企业的安全生产,这为国内工矿企业加强安全管理探索出了一条成功的路子。

(张强)

雷官孝一行到陶星陶瓷检查安全生产



●专家组现场检查动力车间压力容器运行情况

演练活动、进行安全知识宣讲等活动,大力宣传安全生产知识,并将各项安全生产举措落到实处,使员工充分认识到安全生产工作的重要性,进一步提高员工安全防范意识,为企业和谐发展提供有力保障。(洪燕华 刘秀芳)

川联五金机电商会品牌商家专场推介会隆重举行 恰恰牛五金机电电商平台开启五金机电营销新模式

本报记者 唐勃

新品发布、百大五金机电品牌限时优惠、缤纷好礼送不停……9月16日,由四川省川联五金机电商会主办,中益吉城五金机电大市场、恰恰牛五金机电电商平台协办,携众五金机电知名品牌全面出击的川联商会品牌商家专场推介会在成都青白江中益吉城五金机电大市场重磅启动!

据悉,本次推介会为了更好地整合资源,为广大五金机电采购商、经销商朋友们构建一个性价比最高、货源丰富、便于

选购、供需明确的采购环境,采用线上线下相结合的方式,由青白江实体市场品牌商家专场推介会和恰恰牛网上专场特卖会组成,相得益彰双重保障,开创了五金机电全新的采购、营销模式。推介会上汇聚了全国各地的五金机电品牌产品,如吉密橡塑、正泰电器、同享机械、德力西电气……名品荟萃演绎极致采购盛宴,还将推出新品发布会,让业内人士快速掌握市场商机;行业交流分享会,让供需双方自由洽谈,促进采购双方高效达成合作事宜;现场更有神秘大礼,真正实现买就送,来

就送,人人有礼拿的火爆氛围。在网上,恰恰牛平台(www.qqn.com)开展以优质、低价品牌产品为主题的为期三天(9月16日到9月18日)专场特卖会,全场活动商品低至五折起,全场正品保证,让消费者体验到切实的实惠。

据了解,恰恰牛五金机电电商平台是由中益吉城集团积极把握“互联网+”时代脉搏,结合五金机电老牌传统行业特点,投资上亿创新打造的国内专业五金机电O2O交易平台。依托中益吉城青白江五金机电大市场丰富的线下资源,采用“实体

店铺+网络商铺”的发展模式,目前,线下市场已容纳商家5000户;线上,集合PC端、APP、微商三大平台,三位一体打造最全最强的五金机电网络店铺,真正实现机电行业线上线下无缝对接的全方位营销。从线下到线上,从上游工厂到下游市场,在互联网与实体经济的融合下,恰恰牛致力于为面对经济低迷陷入发展经营困境的五金机电商家打开新销路、获得新发展,着力打造集供货商、采购商、产品、仓库、物流等为一体的生态圈,为五金机电行业注入互联网的新生命力。