

有机蔬菜 + 私人定制 探索现代农业新路径

8月25日，走进位于四川洪雅县瓦屋山镇龙圣村的“雅女湖半山有机农业体验示范园区”，成片的茄子、辣椒……长势喜人，当地群众周正英和她的邻居们正在蔬菜地里采摘茄子，脸上透着丰收的喜悦。据该蔬菜示范园区负责人刘云青介绍，公司长期致力于生态有机蔬菜种植，围绕生态有机蔬菜+“私人定制”种植模式，探索出了一条现代农业发展的新路径。

种植生态有机 比承诺做得更好

“我们的目标很明确，就是致力于生态有机蔬菜的种植，让更多会员吃到放心的生态有机蔬菜，为食品健康产业发展做出应有的贡献。”刘云青表示，他们会用行动来证明，基地生产的生态有机蔬菜会比承诺做得更好。雅女湖半山有机农业体验示范园区规划面积1000亩，共分3期完成建设。一期300亩茄子、辣椒、黄瓜、紫钻等70多种蔬菜长势良好，产品正源源不断地供应给终端体验客户。

“要确保生产出合格的生态有机蔬菜，公司对蔬菜种植园区的选址是进行了精心挑选的。”刘云青告诉记者，海拔1100米到1800米之间，生态环境质量优良，以前从事农业活动相对较少，生产水源充足的山区天然腐殖地是最佳选择。为此，公司对县内玉屏山、复兴村等地的发展条件进行了综合考察，最终发现龙圣村的各方面自然、生产条件都符合基地建设要求。2013年4月，公司在龙圣村流转土地后，用了近两年时间对土壤进行过渡转换，以求达到生态种植标准。明年开始，公司将统一采用有机标准进行种植，不断提高蔬菜品质。“不打农药，不施化肥。我们的蔬菜在形态上也许并不是那么光鲜靓丽，但它们个个都有着生态健康的品质。”刘云青表示，基地



●周正英和村民们正在蔬菜基地采摘茄子

将沿着生态有机之路发展下去，让更多的客户吃到优质放心的生态蔬菜。

监管食品溯源 产品身份网络随询

“如何让客户相信吃的每一份蔬菜都是放心的呢？食品溯源机制的建立显得尤为重要。”刘云青告诉记者，公司正着力于智慧农业的开发，就是要让每一份蔬菜的身份信息，都可以通过网络随时查询。目前，一期300亩土地已划分成46块，全部分包到当地群众手中，由公司统一提供种子和生产技术，承包农户按照公司标准进行种植，所产蔬菜达到品质要求的，全部由公司按合同价进行回购。“种子在哪里订购？由谁负责种植？平时管理情况怎样？何时采摘？由谁运输……”刘云青说，从订购种子到蔬菜送到客户手中，公司对每一个产品的信息都做了严格登记。配合智慧农业网络建设，公司将把这些信息纳入产品信息库。客户可以通过互联网或手机扫码

等形式，随时查询到每个产品的来源。为保障食品安全，公司在七里坪创建生态有机食品消费监管区，园区所产蔬菜进入七里坪生态有机食品消费监管区后，必须再次经过农残、重金属等指标检测，合格产品才能送到客户手中。

创新私人定制 打破传统营销模式

“园区所产蔬菜并不会通过传统方式进行营销，而是瞄准高端客户实行‘私人定制’，让客户们吃到真正的生态有机蔬菜。”刘云青表示，目前园区的蔬菜除了免费送给高端意向客户体验外，其余的全部直供给七里坪生态有机食品消费监管区酒店、商家和业主。据刘云青介绍，目前落户七里坪的业主已达6000余户，他们至少有两方面的共同点，一是具有一定的经济实力，二是对健康养生很重视。今年，公司已在这些业主中精选了30多户作为高端体验客户，旨在让这些客户通过

体验，顺利成为生态有机蔬菜消费会员。

“6月初，我们陆续向这些体验客户配送蔬菜，他们对我们的蔬菜品质非常认可，对公司提出的会员制消费也产生了极大的兴趣。”刘云青告诉记者，从目前的发展形势来看，今年实现100户高端客户的发展目标应没有问题。

“以‘私人定制’的方式打破传统蔬菜营销模式，半山蔬菜示范园区迈出了坚实一步。公司将做足七里坪的高端会员市场，并积极向省内外其他城市发展，让更多的人成为公司的高端会员，吃到放心的生态有机蔬菜。”刘云青告诉记者，生态消费、会员专享、品质保障，以全新方式发展生态有机蔬菜种植，将实现蔬菜产品价值的成倍增长。

发展观光体验 提升农业产业效益

“下一步，我们将积极发展观光体验农业，不断探索完善当地群众的利益机制，实现农民增收、企业增效的双赢格局。”刘云青告诉记者，公司今年还将投入大量资金，修建完善客户接待中心、萤火虫养殖中心、观光体验房、露营场地等观光旅游配套基础设施，让更多的业主和客户到基地考察体验，不断壮大高端客户群体。“明年5月，园区旅游基础设施完善后，体验客户到园区内既可以亲身参与劳动体验，又可以感受到观光农业的美景，还可以吃到来自园区的各种生态有机蔬菜，真是一举多得。”刘云青表示，只有让客户真真感受到基地蔬菜品质绝对安全和园区的生态魅力，他们才能从内心深处接受高端会员的消费所值。刘云青告诉记者：“观光体验园区启用后，公司将以此为契机，带动周边群众发展好乡村旅游、民宿经济。让群众支持生态有机农业产业发展的同时，更多地提高他们旅游经济收入。”(李长胤 刘初蕾 文/图)

黑龙江绥化：推进“质效双优”农业

黑龙江省绥化正积极推进质效双优现代农业建设，深化农业综合配套改革。据了解，在两大平原综合配套改革中，绥化市高度重视创新农业新型经营主体工作，到目前，全市发展新型经营主体4.4712万个，其中专业大户2.5099万个、家庭农场6332个、各类农民专业合作社1.3022万个、涉农企业259个。带动土地流转1649万亩，占耕地面积的57.41%，积极建设科技示范园区，玉米大垄双行松卡旋耕高产模式、水稻“两供三精”高效模式、蔬菜园区棚室多茬栽培技术、马铃薯大垄高产栽培模式、测土配方施肥等一大批新技术、新模式得到有效推广，做给农民看、带领农民干，全面辐射、全过程示范，促进作物高产、优质、增效的目的。继续开展科技推广应用，把农时、农艺和农业科技注入农业标准化生产的各个环节，全部按照农时规律和科学的种植模式开展生产，形成了具有该市特色的生产模式。尤其是智能催芽和大棚毯式育苗的大面积推广，实现了水稻生产抢抓积温、增产量、提品质。据统计，这两项技术集成可抢抓积温300度左右，实现了三积温带由种植11片叶品种向种植12片叶品种推广，实现了该市水稻种植面积的大幅增加。从2011年450万亩增加到今年的542万亩，增加了92万亩。全市水田面积增加和品质提升可增加农民收入8亿元。

推进减肥、减药、减除草剂，规划建设智能农业。目前，全市已规划建设智能农业试验示范项目21处，建成并投入使用11处，正在规划和建设中10处。通过智能农业建设实现了生产可视化、管理智能化、品质溯源化，提升了消费者对农产品安全的可信度，进而提升卖点。该市减肥、减药、减除草剂试验示范，多点开展了智能农业试点，在品种、密度对比实验等工作走在了全省前列，以绿色、有机、生态、安全为发展方向，试验面积最大，项目最全，点次最多，全市共落实2.9万亩、39点次。通过实验，可找到各个区域选用最适宜的种植品种、最合理的种植密度、最科学的施肥用药标准，达到最可能高的产量、最可能优质的粮食，为发展质量效益型农业奠定了坚实基础。(郑鹏飞 史志强)



山东济宁2.5万亩辣椒刮起“红火风”

当前在山东省济宁金乡县卜集镇周集村，处处呈现一道靓丽的风景，田间地头、房前屋后，一排排的红辣椒把整个村子映衬在一片红色的海洋当中，到处一派丰收的景象。村民董龙祥乐呵呵地说：“今年大丰收！即使前一段时间雨水偏多，但我们这里去年就实施了农业综合开发项目，地里没积一点水，再加上自己精心管理，辣椒长势好，结得多，色泽又红润，肯定卖个好价钱！”作为“中国辣椒之乡”主产区，卜集镇高度重视农业基础设施建设，已连续第3年实施农业综合开发项目建设，截至目前，投入资金达1600万元，全镇已完成1.6万亩高标准农田项目建设，今年8000亩高标准农田建设项目也已开展前期打点定线工作，全镇农业综合生产能力大大增强。周集村支部书记董龙瑞说“其实

在周集村，像董龙祥这样的辣椒种植户还很多，他们种植的辣椒都有六七亩多，辣椒收入都在2万元以上。”近几年，卜集镇辣椒产业发展迅速，产业优势日益突出，全镇通过不断加强辣椒种植技术培训、现场指导等措施，对辣椒栽培地进行了整合，形成了以周集、李情等村为主的万亩辣椒种植基地。种植户达4000余户，从业人数2万多人，总产量达到3万吨，产值1.4亿元，辣椒产业已成为该镇农业四大支柱产业之一，先后培育辣椒专业合作社达19家。在发展辣椒种植的同时，该镇注重产业的纵深发展，积极扶持金都辣椒、裕丰尖椒等专业合作社发展辣椒深加工项目，做到原料就地加工，并注册了“金十椒都”等商标，产品畅销省内外。(李勇)



9月1日，看着一箱箱生姜被商贩“抢走”，四川泸州市纳溪区渠坝镇九君村的左永福高兴得合不拢嘴。他说，今年气候好，试种的8亩菜姜和8亩姜种获丰收，菜姜亩产达8000公斤，每亩纯收入在2.5万元左右，16亩生姜收入30万元不成问题。除了自己挣钱，左永福还带动当地发展了几百亩生姜，带动了60多户村民种姜致富。

有眼光——建筑老板返乡种生姜

左永福今年46岁，前几年一直在四川乐山、宜宾等地从事建筑业。一次偶然的机会，左永福发现乐山犍为县生姜种植业不仅红火，种植收入也很可观，种植户每年收入多则几十万元，少则也有六七万元，而且不愁销路。“我们家乡的土质和这里的土质也差不多，是否适合种植生姜呢？”2013年6月，左永福返乡带了一把泥土回犍为，请基地生姜种植专家做化验对比，检测后发现九君村的土质很适合种植生姜。同时，左永福打听到，同村的蒋权友在宜宾从事生姜种植多年，对生姜种植、管理和销售都很在行。

“村里没有主导产业，乡邻都外出打工了，有大片土地适合种植生姜，我们回去试种，成功后再带领村民种植。”左永福和蒋权友不谋而合，同年9月，两人返乡利用自家土地各试种近20亩生姜，其中菜姜25亩，种姜15亩左右。“去年9月种植的菜姜，长势好产量高，亩产在7500公斤左右，12元一公斤还很抢手。”左永福说，生姜采收时地里很热闹，许多闻讯而来的经销商都来抢购和预订。蒋权友说，自家采收生姜时，天天都有村民来围观，他们聊得最多的一个话题是：没想到这样的泥沙也能种出这么好的生姜，明年考虑跟着一起干。

有策略——信息上网吸引经销商

2014年，在左永福的带领下，九君村陈祖权等20多户村民纷纷种植起了生姜。种植期间，左永福和蒋权友不仅提供种姜，还全程免费作技术指导，让村民都享受生姜种植带来的好“钱景”。2014年，九君村生姜种植面积200亩，产值近400万元。“生姜之所以卖得好，还得益于我们独特的营销方式。”左福权说，去年他把生姜种

植过程和生长情况挂上网后，吸引了一大批经销商前来实地查看，不少经销商与姜农协商，一次性买断生姜收获权，实行“包亩”收购，让村民实现无忧种植。

今年生姜刚开始收获，购销商就已经赶到地头，跟姜农谈妥价格，签订合同，预付定金。由于管理到位，九君村的生姜鲜辣脆嫩，很受消费者喜爱，也受到购销商青睐，刚从地里挖起来的带泥姜，也要卖到每公斤12元左右。

陈祖权是九君村生姜种植的受益户之一，他今年种植了6亩菜姜，一位泸州商贩以每亩1.5万元的价格全部“包亩”收购，菜姜还在地头，9万元现金便进入腰包。

眼下，姜农们集思广益，总结出了轮作高产法。“这片地今年种生姜，明年种白芷，病虫害少，产量也高。”该村生姜种植户代表蒋兴友说，各户种植面积2—10亩不等，再加上间种白芷和蒜薹、大葱、土豆、芋头等，预计全村有60户的村民得年收入在5—10万元之间。

有计划——成立合作社壮大姜产业

“从现在来看，种植生姜的前景很不错，我计划明年再发展200亩生姜，带领大家一起致富。”尝到甜头的左永福对生姜产业信心十足。他说眼下正在筹划成立生姜种植合作社，创办家庭农场，以“公司+合作社+基地”的模式壮大产业。

“目前种姜的市场行情也不错，每公斤达10元。”左永福经过市场考察发现，生姜收获后还可以先放入地窖“回茬”，存放时间可达一至二年，既可以留作姜种，又可以规避市场风险，如果来年行情更好，还可以赚得更多。

目前，在左永福和蒋权友的姜地里，每天都有10多个村民在采挖生姜，他们手法利落，效率高，清洗好的生姜都放在地边等商家来装运。而这些务工的村民，每天可以挣100元至200元不等的劳务费。左永福说，看到周边村民在自己的带领下念活了生姜致富经，自己比挣了大钱更高兴。(泸宜)致富小记：

- 1、考察是否土质适合种植；
- 2、找对合伙人，与有经验的人一起种植，避免走弯路；
- 3、营销方式独特，销售不用担心；
- 4、轮作高产，保证高收益。

广西乐业：全国有机农业示范基地的喜与忧

“这种有机红心猕猴桃市场价格每公斤40元，而且供不应求。”广西乐业县同乐镇镇长张少铤指着800多亩的有机猕猴桃种植基地对记者说。

张少铤介绍，乐业县的有机红心猕猴桃口感酸甜、汁多细腻，非常畅销。仅仅靠这片有机猕猴桃种植基地，就使附近5个村2000多户群众人均纯收入增加1000多元。

位于桂西北部的百色市乐业县，属于国家重点生态功能区，全县森林覆盖率达77.52%，县境内无工业污染，水质、大气等环境指标均达到国家一级标准，成为发展有机农业、开发有机食品的一片净土。

乐业县委副书记兰田宁告诉记者，2012年以来，乐业重点打造了有机水果、有机米、有机茶叶、水产养殖等七个产业。2013年3月，乐业被农业部授予“全国有机农业示范基地”，目前这七大产业产值均超亿元。

有机农业的发展使乐业县不少农民鼓起了“钱袋子”。记者在同乐镇六为村见到村民杨利春时，他正和妻子及两个女儿在田里锄地。45岁的杨利春蹲在田埂给记者算了一笔账：他家共有3亩田，其中1亩种了有机水稻。有机水稻不打农药、施有机肥，在田里养了十几只鸭子吃虫子。有机稻亩产1200斤左右，产值在3600元左右，是普通水稻的两倍以上。“我家准备把其余的2亩田也种上有机稻。”杨利春说。

“一般新采摘茶叶的收购价格是每斤2元，但是我们向农民收购有机茶的价格达到每斤5元。”乐业县昌伦茶叶有限公司总经理杨昌伦说，公司有机茶种植面积达860亩，有机茶种植基地辐射6个村800多户茶农，每户年均茶叶种植收入不低于1万元。在昌伦茶叶有限公司的生产车间，记者看到茶叶包装盒上印有“广西乐业有机产品质量追溯”的条形码和二维码。记者用手机扫描二维码，弹出的网页显示了出产地、生产日期、是否属于有机食品等信息。

“是否属于有机食品并不是县里说了算，而是由农业部指定的有机食品认证中心进行检测，只有通过了严格的检测，农业部才发放有机食品标签。”乐业县农业局局长杨秀杰说。

随着人们对食品安全越来越重视，有机食品的市场空间十分广阔。兰田宁介绍，除了有机茶叶、大米和水果，乐业还在发展有机肉牛、肉羊养殖，构建有机农业产业经济圈，让“净土经济”逐步成为全县经济发展的重要引擎。

不过兰田宁也认为，目前乐业县的有机农业仍然存在产业链短、附加值低的问题，下一步县里将充分发挥“全国有机农业示范基地”的品牌效应，推进有机农产品深加工，探索将有机餐馆和生态旅游结合起来，使品牌优势进一步转化为经济优势。“此外，当前有机农产品市场存在一些乱象，部分厂家不经过相关权威部门的认定，随意在产品上打上有机标签，以假乱真进入各大超市。长此以往，有机农产品在消费者心中的信任度就没有了，最终损害的是大力发展有机农产品的企业和农民。”杨秀杰说。(孙志平 王伟伟 何伟)

新疆兵团农民试种黑枸杞获得成功

初秋时节，新疆生产建设兵团第二师二十九团园四连农民周顺碧家的大田里种植的80亩无籽黑枸杞终于挂果，为黑枸杞在二师种植探索出了一条科学创新的依据，也为当地农民调整产业结构增加收入又拓宽了一条新的渠道。

“我们连的无籽黑枸杞试种成功了，第一茬枸杞这几天就可以采摘结束。”8月17日，农民周顺碧高兴地对笔者说。随着黑枸杞的试种成功，二师农民继棉花、香梨、红枣种植后，又找到了一条农业致富路。

2015年，这个团积极调整产业结构，种植了8000亩黑枸杞，按照目前的市场价，每亩纯收入在6000元左右，预计全部总产值在4800万左右。

最近几年，由于受冻害天气的影响，她家种植的香梨树80%被冻死，2014年4月，周顺碧从青海购进黑枸杞苗在香梨园里进行试种，最终全部挂果，长势喜人。二十九团土壤沙化，原本这些是种植上的“不利因素”，但经过周顺碧的观察，这种条件很适合在盐化沙地、荒漠环境生长的黑枸杞。黑枸杞富含蛋白质、枸杞多糖、微量元素等多种营养成分，还富含丰富的黑色素，比一般红色枸杞更具有药用价值。“目前黑枸杞鲜果的市场价是每斤110元左右，而干果能卖到600—1200元一斤。”周顺碧介绍说，由于是种植第一年，黑枸杞产量并不多，后年黑枸杞将进入丰产期。像周顺碧这样的种植户在二十九团有110余户。

在新疆种植黑枸杞对调整农村和农业产业结构，推广黑枸杞产业化发展，增加农民收入具有重大的现实意义，还具有防治风沙的作用。(刘万秀)