

王东明魏宏徐平许宪平共同见证

成都市与一汽集团战略合作协议签署

■ 张宏平

8月28日下午,成都市人民政府与中国第一汽车集团公司战略合作协议签署仪式在成都举行。四川省委书记王东明,省委副书记、省长魏宏,一汽集团董事长徐平,总经理许宪平出席。

签约仪式前,王东明、魏宏会见了徐平、许宪平一行。双方围绕继续深化四川省与一汽集团的务实合作、推动四川省汽车产业做大做强、支持一汽集团在川业务发展等,进行了交流。

签约仪式上,成都市市长唐良智和许宪平分别致辞。唐良智表示,按照中央和省委、省政府的部署要求,当前,成都市正加快打造国家门户城市、内陆开放高地、西部经济中心和西部创新中心。我们将以此次签约为契机,与一汽集团共同努力,把合作项目打造成一汽参与“一带一路”的战略基地,把一汽成都基地打造成一汽加快转型发展的生产、研发和应用基地。许宪平表示,四川省地处“一带一路”腹心地带,成都市是中国西部对外开放的桥头堡,战略地位突出,发展机遇众多。一汽集团将进一步密切与四川、与成都的战略合作关系,更好实现优势互补、互惠互利、共同发展,为推动地方经济健康可持续发展、振兴壮大民族汽车工业作出更大贡献。

按照双方签署的合作协议,“十三五”期间,一汽集团将结合“一带一路”国家战略总体要求,继续在整车、发动机及零部件生产等领域深化与成都市的全面合



●8月28日下午,成都市人民政府与中国第一汽车集团公司战略合作协议签署仪式在成都举行。(毛漫丁 摄)

作,致力于打造一汽集团西南地区战略基地。同时,以成都市推进智慧城市建设为契机,加大智能网联汽车、新能源汽车研发制造和应用推广力度,根据市场需求

布局更多新产品。
省委常委、成都市委书记黄新初,省委常委、秘书长吴靖平和一汽集团部分高管参加会见及签约仪式。

长江经济带产业频繁互动,自2010年以来

浙沪苏7440亿元投资入川
上万家川企长三角投资兴业

■ 曾小清

据四川日报消息,记者8月30日从四川省投资促进局获悉,从2010年-2015年6月,四川引进到位浙江、上海、江苏企业投资7440亿元,占同期全省引进到位国内省外资金总额的17.4%。长三角成为四川引进内资主要来源地之一。与此同时,川企也纷纷沿江出川,已有超过万家企业在上述三地投资兴业。

依托长江黄金水道,四川与长三角地区紧密合作,长江经济带的产业频繁互动。由于产业互补性强,四川市场前景广阔,“引进来”的资金,不仅规模扩大了,合作层次也更深了。

规模之大,集中体现在浙商在川投资。据四川省浙商协会统计,截至目前,已有30万名浙商沿长江溯源而上,扎根四川,投资领域几乎涵盖了所有行业。合作层次之深,体现在投资领域变化上。省投资促进局梳理发现,浙江、上海、江苏企业在川投资,已从过去的房地产、商贸、鞋帽服装等为主,逐步向汽车制造、电子信息及新一代信息技术、装备制造、电子商务、养老健康等领域渗透。

从吉利成都基地第一辆汽车驶下生产线,到吉利沃尔沃第一个在华生产基地落户成都,再到新能源商用车项目上月在南充动工,吉利在四川的产业链不断延展。“四川投资环境优越,新能源汽车产业基础良好、空间广阔。”吉利控股董事长李书福认为,吉利深度牵手四川,可谓“天仙配”。

从源头向长三角奔去,“走出去”的企业纷纷立足自身产业优势,积极寻求资本、技术、市场等合作。

省投资促进局提供的资料显示,目前在浙经商兴业的川企已有1万余家,为当地创造就业岗位10余万个,每年创造税收近10亿元;在上海和苏州投资的企业也均有数百家。川企在长三角地区投资,涉及装备制造、能源化工、房地产、物流、现代农业、商贸、环保科技、物流及国际贸易等领域。

商会新星 |

四川省增材制造产业发展联盟成立

促进3D打印产业加速成链

■ 董世梅 吴璟

四川省战略性新兴产业再添一产业发展联盟——8月26日,四川省增材制造产业发展联盟正式成立。至此,四川省已经成立了21个战略性新兴产业发展联盟。

本次成立的四川省增材制造产业发展联盟首批成员单位共45家,包括理事长单位四川省机械研究设计院、四川长虹电器股份有限公司、中国人民解放军5719工厂等

等常务副理事长单位,囊括了产业发展环节从设计研发到开

发应用等产业链关键环节。省机械研究设计院院长赵其春

介绍,产业发展联盟成立,旨在推动传统“减材”制造与“增

材”制造相融合,推动大规模生产与个性化定制相融合,促

进全省3D打印产业加速成链,通过增材制造产业发展实

现制造业的产业升级。目前四川省增材制造产业总体处于

起步阶段。省经济和信息化委主任陈新有介绍,四川省增

材制造产业发展主要存在三大不足:一是现有增材设备、

材料和控制系统与省内企业技术需求有一定差距,需要进

行二次开发;二是省内增材制造技术创新跨行业、跨专业

融合度不够,产业链脱节现象还较为普遍;三是省内增材

制造技术应用普及度不够,广大中小企业还没有真正了解

和接触这一新兴产业技术。

下一步,产业联盟将进一步整合产业资源及社会资源,加强企业之间的资源互补和联合创新,主要瞄准航空航天、汽车工业、工程机械、生物医学等四川省优势产业领域,开展技术攻关、创新技术应用。

四川部分民营企业投资考察攀枝花

■ 蒲江洲

在攀枝花科学发展、加快发展、转型发展的关键时刻,8月27日下午,攀枝花市举行驻川商会投资考察座谈会,来自全省10多个商会的负责人和部分企业家代表相聚中国阳光花城——攀枝花,共商合作事宜,共谋美好未来。四川省工商联副主席袁明、攀枝花市市委副书记于会文出席了会议。

会上,于会文代表攀枝花市委、市政府对莅临的各位企业家表示热烈的欢迎和亲切的问候,向积极为攀枝花市经济建设做出贡献的各位企业家表示衷心的感谢。

于会文说,在全球经济大气候和国际矿价节节下跌的影响下,攀枝花经济社会建设依然能够稳中求进的同时也遇到了不少的困难。因此,我们需要企业、需要大企业,需要企业家、需要优秀企业家。各位企业家来攀考察攀枝花的政务环境、投资环境、发展环境,这是对攀枝花的支持。攀枝花市市委、市政府也将为企业做大做强做优当好“后勤部长”,我们将进一步优化政务环境和投资环境,坚决查处影响企业发展的人和事,为企业发展保驾护航。支持企业、帮助企业,为企业解决实际困难。

同时,攀枝花也具有完备的基础设施、便捷的立体交通网络,以及在钒钛、装备制造、现代农业、阳光康养产业、战略性新兴产业、现代服务业等方面有着良好的产业基础。真诚欢迎各位企业家到攀枝花投资兴业、共谋发展。

四川省农业产业化协会会长卿成对攀枝花市独



特的地理环境赞不绝口。他说,攀枝花市地理位置优越,在这里发展现代农业大有可为。目前,他们已经在攀枝花市盐边县发展桑蚕加工,攀枝花每年的无霜期达300多天,这里阳光充足,使得这里的桑蚕味美、甘甜;并且攀枝花的昼夜温差大,桑蚕病虫害少,目前他们的加工的桑蚕产品已经远销全国各大城市,得到了好评如潮。

来攀考察部分嘉宾及企业家代表分别在会上谈了考察体会,大家认为,攀枝花市是一个环境优美、山水相依、充满生机与活力的城市,无论是创业环境还是人居环境,无论是区位优势还是资源禀赋,其发展空间广阔、发展潜力巨大,是一方投资兴业的沃土。大家纷纷表示,将进一步加强在新兴产业、阳光康养、电子商务、生态旅游等方面与攀枝花的深度合作,努力实现互惠共赢、共同发展。

攀枝花市部分优秀民营企业家、市级相关单位主要负责同志和各区县分管负责人等参加座谈会。

共同打造农村电商
苏宁与四川商务厅展开战略合作

■ 李雯

今后,西昌的樱桃、青川的核桃、巴中的木耳……这些四川鲜活农产品都将在苏宁易购上买到,并为你送货上门。8月24日下午,四川省商务厅和苏宁云商签署了全川苏宁互联网+战略合作协议。苏宁将与四川省商务厅展开全面战略合作,共同在农村电商(专题阅读)、O2O体验中心、互联网金融服务、智能绿色物流、互联网人才培养与引进等领域进行深入合作,实现互利双赢,带动四川省农村电子商务发展,促进产业转型升级。

四川省商务厅副厅长杨春轩、电子商务处处长苏代林等省商务厅领导、各地市州商务局领导以及苏宁云商西南地区管理中心执行副总裁杨万波、内江大区总经理蒋艳等苏宁高管共同见证了这一对四川电商发展极具意义的时刻。

苏宁年内建120家易购服务站

四川苏宁总经理杨万波表示,今年2月14日,苏宁易购西南首批自营服务站在眉山市青神县及绵阳安县花荄镇正式开业。这标志着苏宁在西南地区的农村电商发展进入自营跟加盟两种模式共同发展阶段。有了四川省商务厅的全面支持,以及与阿里达成战略合作后双方在优势资源上的全面整合,2015年年底,苏宁要在四川地区完成超120家服务站、500家授权站和代理店的布局,招募2000名社区、乡村联络员,配送时间将在目前基础上提升50%以上。

今后,乡镇和农村居民可以在苏宁易购服务站享受线下体验、线上购买、配送到家的一条龙服务。通过易购服务站网络的快速建设和覆盖,全川的乡镇和农村居民,无需出门,就能在家通过苏宁易购下单,购买到电器、奶粉、尿片、米面粮油等各种商品,

并等待苏宁易购送货上门。

四川省商务厅表示将全力支持苏宁在全川各市州、区县,开设电子商务服务中心、苏宁易购服务站和村镇电商服务点。这意味着,2015年苏宁在全川的农村电商布局将进入全面的提速期。五线城市的服务站将与阿里巴巴强大的线上体系实现无缝对接。毫无疑问,这将使得苏宁拓展农村市场的步伐迈得更快。

四川地方特色馆”将上线

据悉,苏宁易购将上线“四川地方特色馆”,整合全川的地理优势资源、四川各类农产品信息和苏宁平台优势,拓宽四川特色农产品销售渠道,提升四川农产品的知名度和竞争力,推动四川特色农业(旅游)产业的发展。

苏宁与四川省还将共同在全省范围内,引导乡镇和农村居民上网用网,发展农产品网店。四川省将通过培育一批电商带头人,支持苏宁将其发展为农村电商联络员,帮助苏宁开拓农村市场。而苏宁则将利用其在各区县的布局,协助区县商务主管部门加强电子商务实用性培训,并推动物联网、互联网金融与农产品实物营销相结合,为乡镇和农村居民提供更多创业致富门路。

同时,苏宁将依托“物流云”、“数据云”、“金融云”,以及苏宁线上线下平台,带动四川核心大中型企业快速触网、促进中小零售企业O2O升级,向全川企业提供完整的互联网转型所需的技术和平台支撑。

目前,苏宁已在四川省商务厅的支持下,与中国移动、中国邮政、易田等一大批本地优势企业签约展开渠道和商品层面的深层次O2O合作,未来苏宁将继续招纳各类企业“触网”,引导四川更多本地企业完成互联网化升级。

川滇黔渝8市区
共建无障碍旅游区

■ 李晋平 吴亚飞

8月26日,作为2015四川国际文化旅游节重要环节,川滇黔渝结合部旅游联席推介会暨旅游产业项目签约仪式举行。会上,宜宾市、泸州市、内江市、自贡市,以及重庆市江津区、云南省昭通市、贵州省遵义市、毕节市,8个川滇黔渝结合部旅游城市签订战略合作协议,将推进8市区之间无障碍旅游区建设,积极打造旅游联盟各市区旅游交通网络,共同开拓无障碍自行车旅游市场,推介合作区无障碍自行车精品旅游线路等。

同时,成都市、宜宾市、自贡市、泸州市、内江市、南充市、广安市、眉山市8个市举行了旅游产业项目签约仪式,共计签约项目24个,总金额169.81亿元,包含传统的景区开发、酒店打造,以及乡村旅游、文化旅游、康养旅游、休闲旅游等新业态。

记者从推介会上了解到,1-7月,四川省共接待境内游客3.7亿人次,实现旅游收入3575.34亿元,其中入境游客139万人次,实现外汇收入4.8亿美元。副省长黄彦蓉出席签约仪式。

四川省与中智公司
签订战略合作协议

■ 熊润频

8月28日下午,四川省人才工作领导小组与中国国际技术智力合作公司(以下简称“中智公司”)在成都签订战略合作协议。省委常委、组织部部长、省人才工作领导小组组长范锐平,中智公司党委书记、总经理周强出席签约仪式并致词。副省长刘捷主持签约仪式。

范锐平指出,当前四川正处于经济转型升级的攻坚期、大众创业万众创新的活跃期和工业化城镇化“双加速期”,面临着国家深入推进新一轮西部大开发、加快融入“一带一路”和长江经济带、建设成渝经济区和天府新区等多重发展机遇。处在这样一个特殊而重要的时间节点,决定了四川比历史上任何时期都更加渴求人才,更加需要优化人力资源配置,更加希望加强与国内外知名企业的战略合作,提升人力资源开发的专业化、集成化、科学化,真正把人口大省转化为人力资源大省。

周强说,中智公司是中央企业中唯一一家提供专业人力资源服务的企业,期待借这次战略合作,为四川经济社会和人力资源产业的发展,为四川干部人才队伍的建设,做出更多贡献。

根据协议,四川省支持中智公司通过课题研究、项目合作等方式,为各地各部门制定人才队伍建设专项规划,支持中智公司建立公务员、事业单位人员和企业经营管理人才培训平台,为省内各企事业单位提供人力资源外包、人力资源管理咨询、人力资源管理信息系统建设等服务。中智公司将根据四川省战略发展需要,在各地设立中智公司分支机构,把四川省建设成为中智公司在全国范围内优先发展的重点区域。

南充与意大利科莫
签订丝绸产业合作备忘录

■ 陈雪

8月28日上午,在意大利科莫省,南充市茧丝绸文化研究会会长李伟与科莫省商会签订了丝绸产业合作备忘录。四川省商务厅副厅长李维民、意大利意中交流协会会长朱玉平、欧洲四川商会会长江绪德、意大利蒙扎市礼宾司司长、意大利丝绸协会会长等见证了签字仪式。

意大利科莫与中国四川南充关于丝绸产业合作备忘录中指出,为加强意中丝绸交流与合作,开展丝绸文化与产业共建活动,并深化交流合作领域与层次,在彼此尊重、充分沟通、维护双方利益基础上,意大利科莫省商会(以下简称意方)与南充丝绸文化研究会(以下简称中方)达成合作备忘录。

合作备忘录中指出,其主要举措是加强双方科技合作,帮助南充推进丝绸技术进步,帮助南充丝绸企业解决在科技攻关、工艺装备改造、产品研发等过程中遇到的困难和问题,推动当地茧丝绸产业结构调整与升级步伐与国际接轨;指导南充丝绸企业加强质量管理,按照国际质量标准体系再造生产能力,优化产品质量和管理水平;并根据南充当地产业发展的实际需要,引导意大利大型企业团到南充投资兴业,以及在跨区域国际合作、专业人才引导、技术交流等方面牵线搭桥,形成本地资源与国际知名品牌优势协同发展;帮助南充丝绸企业开拓意大利市场,特别是在品牌直营店、电子商务、物流配送等渠道建设方面为企业提供相应的支持与帮助;帮助南充百年品牌企业进行对外展示宣传,提升整个南充丝绸企业及其产品的知名度和影响力,帮助南充“中国绸都”品牌形象打造和国际影响力的逐步实现;并利用南充举办的“中国西部国际丝绸博览会”这一新平台,开展交流与合作。

力争到“十二五”末,培育1—3家南充市丝绸龙头企业成为国际一流知名自主品牌,培训丝绸设计人员50名,培育世界品牌服装2至3个,使中国绸都的综合品牌文化价值得到有效提升。

“意大利科莫省商会与南充市茧丝绸文化研究会签订的丝绸战略合作协议达成,标志南充丝绸与欧洲丝绸接轨,共谋发展迈出了可喜的一步,对于学习欧洲丝绸先进技术,加强了产品设计合作、提高了产品附加值,增强了南充丝绸核心竞争力。让南充丝绸走向世界舞台具有十分重要意义。”市茧丝绸文化研究会会长李伟向记者介绍到。