

# 企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

# 川企周刊

Sichuan Enterprise Weekly

邹广严题写刊头

统一刊号:CN51—0098 邮发代号:61—85 第237期 总第8395期 2015年09月05日 星期六 乙未年 七月二十三

责编:杜高孝 版式:吉学莉



## 首届中国西部进口展10月亮相

34个国家和地区确定参展

记者近日从四川博览事务局获悉,截至目前,首届中国西部(四川)进口展暨国际投资大会已获确认的参展面积达7.2万平方米,境外34个国家和地区确定参展,招展组展工作还在持续进行中。

据悉,首届进口展暨国际投资大会将设欧美馆、日韩馆、“一带一路”国际合作馆、“一带一路”国际合作整车馆、南亚东盟馆、时尚生活馆六大展馆。重点展示国(境)外先进技术设备及关键零部件、服务贸易和日常消费品三大板块。

目前确认参展的国家和地区中包括波兰、印度、马来西亚、哈萨克斯坦等22个“一带一路”沿线国家,此外德国、意大利、法国、澳大利亚、捷克、日本、韩国等一批国家和地区将设国家馆。国内则有12个省市和四川省内15个市州确定参展。在跨国公司方面,微软、戴尔、宝马、PPG、特雷克斯、博世、富士康、佳能、丰田、日产、现代、松下等一批世界500强企业确定参展。

(赵若言)

## 30万浙商活跃四川 前7月浙商在川投资超420亿元

“浙商在四川,除麻辣烫外,几乎所有产业都有投资。”四川省浙江商会会长陈朝钦说,浙商偏爱四川,在川投资兴趣广泛,来川打拼的浙商在四川打下基础后,吸引了更多浙商入川,“浙商投资的凯斯堡贸易,就是到四川后逐步发展壮大,做出了品牌,这一类企业还很多。”

浙商在川投资发展路径不断延伸。省投促局提供的数据显示,前7月浙商在川投资履约项目达930个,累计到位资金超过420亿元。这其中,不仅有阿里巴巴、吉利集团、传化集团等浙商大佬,还有大量浙江中小企业将进军西部市场的“家”安在四川。目前,在川浙商已超过30万人,工商注册约10万户。其中,具有一定规模的生产企业1500家,创办的各类商城、市场150多个。2010年至今年6月,引进到到位浙江企业投资3401亿元。

“生产线正在进行最后的调试,员工培训已基本完成,计划10月份投产。”8月31日,位于眉山的四川富生电器有限责任公司行政总监高美蓉告诉记者,这家由浙江富生投资的高效节能电机企业达产后,年产值将超过40亿元。与此同时,浙江米迪(简阳)商务广场、浙粤置业(资阳)国际商贸城等多个浙商在川重点投资项目也在稳步推进中。“阿里巴巴、浪莎、德力西集团等在川发展势头好,吸引了众多浙商资金入川。”陈朝钦认为,四川有强大的包容气质,政府能为外来投资企业提供高效的政务服务,加上四川市场潜力巨大,浙商在这里如鱼得水。

对于地方政府的服务效率,内江传化置业有限公司总经理黄诚深有感触,从项目去年签约,到7月份拿到四块地,招商顺利推进,他与地方政府打交道很顺畅。

高美蓉则表示,选择落户四川,因为这里有大市场,“包括四川长虹、四川丹甫股份及西安等地企业都是我们的客户,公司产能是每年1500万台电机,现在潜在客户需求就达1200万台。”

(李龙俊 曾小清)

## 《企业家日报·川企周刊》订阅办法

《企业家日报·川企周刊》邮发代号:61—145

《企业家日报·川企周刊》是随邮局征订发行的,因此订阅《企业家日报·川企周刊》首先要知道报纸的邮发代号,邮发代号是邮政报刊发行订阅的代号。

有三种方法可以订阅《企业家日报·川企周刊》

1、在当地邮局(所)订阅。

邮局订阅比较简单可行。只要在当地的邮局(所)索要订阅单填写报纸的邮发代号,订阅数量就可以订阅了。

2、电话订阅。

邮发报刊订阅电话:11185。打一个电话,按照提示,就可完成订阅。

3、网上订阅。

首先,登陆中国邮政报刊订阅网:hk.11185.cn;其次,在网页顶端有个按钮《免费注册》,完成注册。

注册结束后,进入订阅页面,在页面上搜索栏中输入《企业家日报·川企周刊》的邮发代号61—145,就自然弹出《企业家日报·川企周刊》页面,然后点中它,按照提示订阅和支付订阅费,其过程与登录淘宝网一样。

温馨提示:

在大收订时间段,即每年的9、10月份后,可以订阅第二年全年的《企业家日报·川企周刊》。

《企业家日报·川企周刊》逢星期六出版,对开12版。全年订价:96元,月价:8元。订报咨询热线:028-87310078

## 蓬安打生态牌走绿色路 在青山绿水中跨越赶超

接连开展解放思想、推进依法治县、加快扶贫攻坚、抓好经济发展等专题学习讨论,碰撞智慧,寻求实施突破“金点子”。接连制定出台稳增长激励政策、项目推进、扶贫攻坚等实施意见,启动城市建设、产业培育等发展规划,因地制宜,落实加快发展“硬措施”。

P05

四川省支持作家、学者编撰出版《四川三农报告》

## 好书凝聚正能量 “金点子”化解农民忧

■ 成鹰



的新点子、新经验,实乃精英首创,全国独例,不啻是四川三农工作的一个可喜可贺的新收获。”

“这套丛书的确很管用,很有操作性!”遂宁市一位农业局干部对记者说,“过去农民为什么会穷,会去打工,会不经意经营好自己二亩三分地而去帮别人干?就是因为我们在生产、供销上没有好办法,好路子,拿不出一套成功的案例来!在四川一些偏僻地区,桃子、桔子在山上烂了销不出去,成都李子贵到20元一斤时,达州农民3元一斤卖不掉;眉山蟠桃、贵妃鸡卖到150元一只,但仍有偏僻地区抱着10元一斤也卖不掉的青脚麻鸡在养!这些问题都在这套书中能找到解决的‘精囊妙计’。书中收集的1500多个‘金点子’个个是宝,管用!”

“这套丛书的确很管用,很有操作性!”遂宁市一位农业局干部对记者说,“过去农民为什么会穷,会去打工,会不经意经营好自己二亩三分地而去帮别人干?就是因为我们在生产、供销上没有好办法,好路子,拿不出一套成功的案例来!在四川一些偏僻地区,桃子、桔子在山上烂了销不出去,成都李子贵到20元一斤时,达州农民3元一斤卖不掉;眉山蟠桃、贵妃鸡卖到150元一只,但仍有偏僻地区抱着10元一斤也卖不掉的青脚麻鸡在养!这些问题都在这套书中能找到解决的‘精囊妙计’。书中收集的1500多个‘金点子’个个是宝,管用!”

“这套丛书的确很管用,很有操作性!”遂宁市一位农业局干部对记者说,“过去农民为什么会穷,会去打工,会不经意经营好自己二亩三分地而去帮别人干?就是因为我们在生产、供销上没有好办法,好路子,拿不出一套成功的案例来!在四川一些偏僻地区,桃子、桔子在山上烂了销不出去,成都李子贵到20元一斤时,达州农民3元一斤卖不掉;眉山蟠桃、贵妃鸡卖到150元一只,但仍有偏僻地区抱着10元一斤也卖不掉的青脚麻鸡在养!这些问题都在这套书中能找到解决的‘精囊妙计’。书中收集的1500多个‘金点子’个个是宝,管用!”

“这套丛书的确很管用,很有操作性!”遂宁市一位农业局干部对记者说,“过去农民为什么会穷,会去打工,会不经意经营好自己二亩三分地而去帮别人干?就是因为我们在生产、供销上没有好办法,好路子,拿不出一套成功的案例来!在四川一些偏僻地区,桃子、桔子在山上烂了销不出去,成都李子贵到20元一斤时,达州农民3元一斤卖不掉;眉山蟠桃、贵妃鸡卖到150元一只,但仍有偏僻地区抱着10元一斤也卖不掉的青脚麻鸡在养!这些问题都在这套书中能找到解决的‘精囊妙计’。书中收集的1500多个‘金点子’个个是宝,管用!”