

6 品牌 Brand

品牌风采

早在数年前,浙江德力西电气便已布局智能化开发,通过提供具备测量、指示报警、通讯以及控制等功能的产品,为配电系统的智能化、网络化夯实基础。面对新常态下的经济发展新趋势,浙江德力西电气主动迎合智能电网、新能源发展等中高端领域市场的更高要求,更多采用新技术、新工艺、新设备、新材料,满足市场升级之“渴”。

德力西打造互联网 + 智能电网助力产业结构升级

■ 方泊

“互联网+”风起,“中国制造 2025”启航,“一带一路”扬帆。国家战略“三江汇合”,组成一张制造强国在新常态下的突围蓝图,着力提升中国经济发展的质量与效益。新形势下,能源结构调整、产业结构升级以及智慧城市建

设,都为智能电网及配套产业发展提供全新机遇与挑战。作为低压电气领军企业,德力西电气多年来始终坚持以质量为基石,为客户持续提供高性价比的产品,助力国家经济又好又快发展。面对新常态下的经济发展新要求,以及市场需求的不断升级,德力西电气率先打造出快速创新与国际接轨、中国原创的先进研发技术,以更为卓越的产品品质,主动迎合智能电网、新能源发展等中高端领域市场的更高要求。

提速智能化研发,打造互联网 + 时代的智能电气专家

7月4日,国务院印发《关于积极推进“互联网+”行动的指导意见》,在能源领域,随着我国智能电网发展蓝图日渐清晰,互联网+与电网建设的深度融合,必将推动智能电网建设进入高速发展时期。比如在智能配电阶段,智能电网要具备可遥感系统不安全状态的能力和

工程机械企业保“后宫”方能“平天下”

■ 惠聪

2015 年已过大半,期待已久的工程机械行业复苏正在低调进行中,随着各方利好消息的不断涌入,有专家称工程机械行业预计在明年下半年迎来发展的新高潮。在当前仍然低迷的市场形势下,工程机械企业在后市场领域倾注了更多的力量,以维护自身占有的市场。事实上,后市场犹如皇帝的后宫,只有完善、贴心的售后服务体系保住“后宫”的稳定,工程机械企业才能在多变的市场浪潮下所向披靡,赢得稳固的地位。

在通常情况下,行业内人士将工程机械后市场分为服务、配件、租赁以及再制造等方面,各企业在后市场方面的行动也都是围绕这几个方面进行。值得注意的是,当前情况下,服务是比较常见也是最多的行为,事实证明,这些行为举措还有很大的提升空间。

后市场之“服务”——三一重机第六届服务万里行再出发

6月17日,三一重机第六届服务万里行在三一昆山产业园启动。三一重机董事长俞宏福、总经理向儒安分别向全国五大战区各级代理商颁发任务状。代理商及三一服务工程师们庄严宣誓:全力以赴服务客户,捍卫三一服务第一品牌的地位,捍卫中国制造品质的尊严。

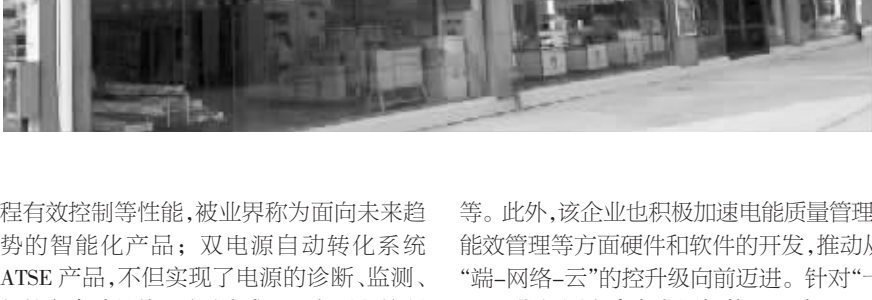
为全面贯彻董事长梁稳根提出的“用偏执的态度,穷尽一切手段,将三一服务做到

广东开平 打造珠西先进机电装备产业示范基地

■ 南方

翠山湖科技产业园位于江门开平市,是 2009 年创建的省级产业园,也是江门“非常 6+1”园区经济版图重要一“园”。开平在江门“东联西拓”战略中举足轻重。作为开平市经济发展的主引擎,翠山湖科技产业园在珠西产业转移中的“传”“接”功能十分关键。在江门打造“三门”建设“三心”战略大背景下,翠山湖科技产业园迎来了新的发展机遇。

新的形势造就新的格局,新的格局带来新的机遇。开平翠山湖科技产业园面临着新的变化。近年来,珠江西岸的经济发展战略越来越清晰。借着“珠西战略”这个东风,江门发布了《江门市发展先进(装备)制造业工作纲要(2014—2020 年)》,要集中力量打造珠西先进装备制造业平台。江门要成为联系珠三角核心地区、承接产业转移、推动产业资本进一步西进的桥头堡。开平,正处在这



程有效控制等性能,被业界称为面向未来趋势的智能化产品;双电源自动转化系统 ATSE 产品,不但实现了电源的诊断、监测、保护和自动转换,更可达

后市场之“配件”——徐工零部件 3 吨干式桥批量配套主机试

近日,徐工传动公司自主研发的 3 吨干式驱动桥正式批量配套主机进行试用,开启了徐工核心零部件市场开拓的新一页。3 吨驱动桥是徐工自主研发的具有完全自主知识产权的全新产品。秉承王民董事长“做又好又便宜的产品”部署,3 吨驱动桥项目自启动以来便受到传动公司上下高度重视,创新采用主管负责制,源头把控。它的批量配套,是徐工传动快速适应市场,满足市场需求,艰苦奋斗的集中体现。

个承东启西桥头堡的咽喉位置。而翠山湖科技产业园,正是开平做好“传”“接”角色的重要载体。

百川入海,有容乃大。翠山湖科技产业园区并不是孤军作战,而是抱团作战,依托周边基础较为雄厚的镇级工业基础,形成产业带,打造新的发展格局。今年以来,开平市结合产业聚集发展项目(扩园)申报,规划打造“1+4”的经济发展格局,即以翠山湖为核心,整合周边的水口、月山、沙塘、苍城等 4 个工业基础较好的镇级工业区,形成了更大规模的产业集群带。

开平市在五金、机械等产业有着坚实的基础。借着江门市打造珠西先进装备制造业平台的东风,结合周边地区的特色产业,翠山湖科技产业园重点引进机械装备、智能制造、节能装备、电气装备、新型材料、汽车及零部件等新兴产业。

“翠山湖科技产业园发展方向是‘科技新

事实上,工程机械配件方面的发展有所提速,但是整机企业对于配件的倾注程度还有待加强,而在配件企业的市场呈现出“多而杂”的局面,在今后的发展中,配件行业还需要在精准化、规范化上多下功夫,有针对性地生产配件更能满足用户的需求。

后市场之“租赁”——卡特彼勒融资租赁落户上海自贸区

近日,卡特彼勒融资租赁(上海)有限公司在上海自贸区成功落户。该公司由全球 500 强企业卡特彼勒的全资子公司卡特彼勒财务服务公司(Caterpillar Financial Services Corporation)投资设立。

新成立的融资租赁公司,将依托投资方国际认可的信用评级、品牌口碑、标准化的交易模式以及成功的行业经验,广泛地与银行及其他金融机构建立合作关系并创新融资合作模式,确保融资租赁业务顺利开展。同时,在上海自贸区允许融资租赁公司兼营保理业务的政策下,新公司将积极为卡特彼勒公司及其经销商提供应收账款保理业务,为中国的工程机械行业的转型升级作出贡献。

经济新常态的整体形势促使租赁行业的崛起,在日后的发展过程中,不排除会成为一种大的趋势,同样值得注意的是,工程机械租赁行业的标准与规范还有待进一步完善。

后市场之“再制造”——徐工基

础再制造产品一季度实现“开门红”今年以来,徐工基础再制造产品销售呈现迅猛增长势头。一季度再制造旋挖钻机入库量同比增长 40%;销量同比增长 83.3%,近期又签大单 20 台;销售收入同比增长 50.14%,各项指标稳健增长,顺利实现了“开门红”。

徐工基础深挖后市场深度,形成新的利润落脚点。再制造中心由消化、盘活为主向再制造产业化发展转变,打造规模式经营板块;借助公司不断提升的旋挖钻机市场占有率和品牌效应,持续扩大徐工基础再制造中心网站的影响力;以改进再制造技术为重点,优化生产单元布局,内部设立大修单元,加大对热销车型的再制造力度;推进再制造领域大修、租赁以及备件销售业务的扎实开展,不断提升再制造产品销售服务一体化率;根据市场需求选择性回收二手车,热销产品鼓励性回收、冷门产品限制性回收,进、出两端控制,打造公司业务的高效盈利点和应收账款的高效解决途径。同时,积极推动经销商、大客户、机等社会经营资源,推动公司各类产品的租赁市场,形成新的消化渠道和方式。

专家提示,工程机械的再制造并不等于旧机器的翻新,再制造更倾向于对原机器的进一步升级,使其更能体现产品的特性,满足客户更多的需求,从这个层面讲,再制造有着可以进一步深入挖掘的市场空间。

户潜在需求的升级,德力西电气业已积极推进新能源、智能家居等应用领域的拓展与开发,打造互联网+时代下的智能电气专家,引领行业共同助力国家智能电网发展。

精益求精,卓越品质助力国家产业结构升级

新常态下,我国产业结构升级加剧,特别是智慧城市、新能源产业、工业控制等诸领域市场需求不断细分,对配套产品的标准日趋苛刻,为低压电气产业带来全新挑战。

以低压电器主要应用工业为例,作为工业控制与智能化系统的“神经元”,低压电器元件朝着高性能、高可靠、多功能、小体积、绿色环保等方向发展。中国制造业的转型升级,将催生一块巨大的产业蛋糕,形成巨大的中高端市场需求缺口。而身为低压电气领军企业,德力西电气毫不掩饰对其的抢食之心,据悉,该企业每年在研发设计上的投入均达销售总额 3%,在制造工艺水平、制造过程自动化提升方面也超过亿元,以持续提升产品品质,并不断推出具有行业变革意义的新品。诸如德力西电气在 2014 年推出的领航者系列,就凭借“形好、价好、质更好”的全面优势,获得一系列高端领域用户的青睐,助力其成就行业发展的“领航者”。

作为《中国制造 2025》的重要发展目标,以智能电网为代表,我国将推进工业与信息产业的深度融合、强化基础建设,智能制造与应用成为主攻方向。据德力西电气研发总监阮涛透露,作为低压电气领军企业,未来德力西电气更多采用新技术、新工艺、新设备、新材料,以卓越品质满足市场升级的需求,不断提升品牌价值,同时助力“中国制造”整体形象的提升。

础再制造产品一季度实现“开门红”

今年以来,徐工基础再制造产品销售呈现迅猛增长势头。一季度再制造旋挖钻机入库量同比增长 40%;销量同比增长 83.3%,近期又签大单 20 台;销售收入同比增长 50.14%,各项指标稳健增长,顺利实现了“开门红”。

徐工基础深挖后市场深度,形成新的利润落脚点。再制造中心由消化、盘活为主向再制造产业化发展转变,打造规模式经营板块;借助公司不断提升的旋挖钻机市场占有率和品牌效应,持续扩大徐工基础再制造中心网站的影响力;以改进再制造技术为重点,优化生产单元布局,内部设立大修单元,加大对热销车型的再制造力度;推进再制造领域大修、租赁以及备件销售业务的扎实开展,不断提升再制造产品销售服务一体化率;根据市场需求选择性回收二手车,热销产品鼓励性回收、冷门产品限制性回收,进、出两端控制,打造公司业务的高效盈利点和应收账款的高效解决途径。同时,积极推动经销商、大客户、机等社会经营资源,推动公司各类产品的租赁市场,形成新的消化渠道和方式。

专家提示,工程机械的再制造并不等于旧机器的翻新,再制造更倾向于对原机器的进一步升级,使其更能体现产品的特性,满足客户更多的需求,从这个层面讲,再制造有着可以进一步深入挖掘的市场空间。

为发展方向,通过做大做强“先进电气装备、新材料、电子信息”三大产业,努力打造成为珠江西岸先进机电装备制造业基地。通过近年来的不懈努力,翠山湖科技产业园在三大产业培育方面取得初步成效,集群效应初现。一是先进电气装备产业。目前已引进多家龙头企业,其中有海鸿变压器公司,还有我国中央空调的领军者高美空调等大型龙头企业。二是新材料产业。他们依托原有纺织化纤产业,转型升级向高性能纤维产业转变,并逐步延伸发展汽车安全带、安全气囊等产品。目前,园区已引进世界 500 强企业普利司通,以及联新高性能纤维等国际著名企业。三是电子信息产业。这一产业当地已引进了盈光机电科技等企业。开平市根据上级的有关文件精神,结合实际,相应制定了关于促进中小微企业发展的政策措施,鼓励企业充分利用资本市场,加快发展,目前已有多家符合条件的企业准备上市。

电线电缆企业互联网转型迫在眉睫

■ 兰淀

当前,国内大多数电线电缆企业均面临着产能过剩、成本上升、融资困难等问题,加快探索转型发展的新思路、新方向,是行业共同面对的重大课题。国内线缆行业平均利润率仅徘徊在 3%-4%左右的现状着实令人担忧,互联网转型迫在眉睫。

互联网化可解决以下三大问题。第一,供需信息闭塞的问题。互联网能帮助全国各地区的需求方迅速找到供应方。第二,产品研发-生产-销售网络化、智能化运营的问题。运用互联网可以根据全国各地区的需求指数和市场指标进行生产管理。第三,渠道分销转型的问题。线缆企业可向全国部分地区开放渠道分销权,通过互联网对全国分销商进行销售、品牌和客户支持。

互联网思维给线缆行业传统的产销模式带来一种新思路、新变革。在互联网思维的刺激和激励下,线缆企业将迎来核心技术、商业模式、产业结构以及品牌培育等方面的新一轮创新和调整。

新品速递



西门子推出 Sirius3SK2 安全继电器

近日,西门子最新推出了 Sirius3SK2 安全继电器,这款产品占用空间极小,能够实现诸多安全功能。其拥有用户友好型的拖放式参数配置界面,因而可以轻松自如地创建各种安全功能,并可进行扩展以将测试和故障诊断功能包含在内。

Sirius3SK2 安全继电器有两款型号,一款宽 22.5 毫米,最多可支持四种安全功能,与目前市面上其他可通过软件配置参数的安全继电器相比更纤巧;另一款宽 45 毫米,最多可实现六种安全功能,该型号配备有故障诊断显示屏。3SK2 故障安全输出端的功能可以独立分配。

Sirius3SK2 装置的典型应用包括急停按钮、带锁防护门以及配备光电式防护传感器技术的送料系统。此外,该款安全继电器还可以针对特定需求,轻松实现其他安全应用。同时,视不同需要,用户可以通过扩展模块的形式增加故障安全输出点——甚至无需额外布线。Sirius3SK2 安全继电器沿袭了 Sirius3SK1 系列产品的一大优点,可以与传统工业控制器轻松结合,例如,可以通过装置连接器轻松地集成 Sirius3RM1 系列电机起动器。

Sirius 是西门子工业控制与保护产品的型号系列,可简便、高效构建高性价比、标准化安全功能,满足检测、分析和响应功能的所有需求。Sirius3SK 安全继电器的作用举足轻重。利用该全新安全继电器系列,用户可非常简便地实现本地安全功能。

国家模具精密测量高级培训班开班

■ 谭雯 吕剑锋

由广东省东莞市质量监督检测中心、筹建中的模具国检中心以及市五金机械模具行业协会共同主办的国家模具精密测量高级培训班于 8 月 13 日开班,这也是模具国检中心自筹建以来首次面向企业开展培训服务。

在培训课上,有关专业人士通过理论与实操相结合的方式,针对三坐标和影像仪进行具体讲解。与会的企业工作人员表示,这有助于提高自己的工作能力,从而更好地管控企业产品质量。“相当于给了我们一个系统培训的机会,主要是提高测量的能力。”

据了解,此次培训班分为两个阶段进行,为期 7 天,共有 60 多家企业分 4 批参加培训。模具国检中心筹建办主任欧海龙说:“这是我们国家模具质检中心筹备以来举办的第一次培训班,以后可能根据企业的需要,开展有损(检测)或者是金属材料等方面的一些培