

2 热点透析 Hot Dialysis

实行“从田间地头到餐桌”的全程质量监督体系和“质量直播” 得益绿色质量管理获四川省食药监局高度评价

■ 本报记者 何沙洲

8月10日上午,四川省食品药品监督管理局局长姚义贤、副局长张大中,成都市食药监局副局长白晓松,在新津县副县长罗智敏、县市场监督管理局局长黄明贵的陪同下,专程到四川得益绿色食品集团有限公司进行食品监管工作调研。

在得益绿色董事长杜诚斌和杜葳萱总经理的陪同下,调研工作组参观了绿色厂区 and 肉制品、自热米饭生产线,对得益绿色坚持“做食品就是做良心”在质量管理方面取得的成绩给予了高度评价。

调研座谈中,杜葳萱向调研工作组就企业发展、销售情况、及食品安全监督作了总结性汇报。作为全国最大的方便米饭企业和世界肉类组织成员单位,得益绿色公司始终牢记企业是食品质量安全的第一责任人,严格实施产销全程质量监控,不仅先后通过了ISO9001:2000质量管理体系认证、ISO14001环境管理体系认证、HACCP认证、KOSHER(清洁食品认证)和HALAL(清真食品认证),获得了美国FDA注册认证、澳大利亚AQIS认证:原辅材料采购还制定了比国家标准还要高的内部标准,选用的大米原料是获得了



●杜诚斌(左)陪同姚义贤(右)参观生产线

“绿色食品”标志的上等东北大米,肉类和蔬菜等辅料均选自“无公害农产品”基地。同时,得益绿色每一个产品的生产过程都设置了关键控制点,并做关键控制点的记录和查验,并在车间安装可以360度旋转的摄像头,从选料、化验、生产到包装、运输等全过程都做到了可视化的实时监控,把一般企业视为“绝密”的生产现场同步播出,让消费者能时刻监督;坚持实行“从田间地头到餐桌”的全程质

量监督管理体系和“质量直播”的创举,令每一位参观和检查的来宾都感到放心。

得益绿色始终手握科技、质量两张牌,以深厚的川菜文化为背景又根据国内外客户的不同需求进行配方等科技创新,用最务实的管理努力践行“做食品就是做良心”的经营理念,并在产品出口中通过了欧美国家近乎苛刻的质量检测,顺利打开了贸易壁垒森严的欧美市场大门。这么多年,得益绿色的产品已



●杜葳萱向省市县领导介绍得益产品

经卖到美国、加拿大、澳大利亚、俄罗斯、新加坡等许多国家。今年今年上半年,得益绿色出口内销双翼齐飞,2015年出口总额将超过千万美元。

姚义贤在调研中指出,得益绿色要坚守做食品药品就是做良心的发展理念,落实好企业的主体责任,生产更多质量优良的产品、安全的产品来培育市场、发展企业、服务社会。



“诚信公约阳光行”走进牧原股份

■ 本报驻河南首席记者 李代广
实习记者 李薇

8月18日,由河南证监局指导、河南上市公司协会主办的“诚信公约阳光行”活动,走进位于河南省内乡县的牧原股份有限公司。

河南上市公司协会代表、投资机构及个人投资者代表、有关新闻媒体记者等近50人参与了本次活动。

牧原食品股份有限公司是一家集集约化养猪规模位居全国前列的农业产业化国家重点龙头企业,是我国自育自繁自养大规模一体化的较大生猪养殖企业,也是我国较大的生猪育种企业,始建于1992年,历经23年的发展,现拥有13个全资子公司和1个参股公司,率先在国内建立了集科研、饲料加工、生猪育种、种猪扩繁、商品猪饲养为一体的完整封闭式生猪产业链,引起国内外业界的广泛关注。

在面对面沟通环节,牧原股份副总经理、董事会秘书秦军发表了热情诚恳的致辞,用

PPT的形式对企业进行了详细的讲解,牧原股份常务副总曹治年、董秘秦军与上市公司协会代表、投资者、媒体代表就投资者关心的热点、焦点问题进行了沟通和交流。

有记者提问,对于现在的环保问题,公司是怎么解决的?

曹治年回答说,公司经过多年的实践探索,形成了一条符合“种养循环”理念,适合我国资源、土地特点,并且行之有效的环保工艺路线。公司形成的环保处理技术路线与工艺,获得了国家环保部的认可;同时,现在社会对养殖业环保问题的关注,不但对公司没有负面影响,对公司发展还有促进作用,公司按照“种养循环”的思路,将猪粪、沼液还田,解决了农户灌溉、追肥的双重问题,“一举三得”,取得了经济效益、生态效益、社会效益的统一、协调发展。

活动最后,河南上市公司协会代表、投资机构及个人投资者代表、有关新闻媒体记者等参观了牧原股份17号养殖场。

增量技术创新 精探细查构造 川庆物探 齐古背斜高密度勘探破藩篱

本报讯 地质成果资料信噪比低、连续性差、追踪识别困难、背斜内部断裂系统刻画不清晰,这是困扰准噶尔盆地南缘齐古背斜深化勘探的一道藩篱,近年来兴起的高密度勘探新方法为破解这一困扰提供了可能。

2015年,新疆油田公司在准噶尔盆地南缘齐古背斜部署满覆盖面积101.35平方千米的三维地震勘探。以保证资料的信噪比与分辨率、满足精细构造解释与储层预测的要求为目标,施工设计完全达到高密度勘探技术要求。据称,这是齐古背斜工区开展的第一个高密度三维勘探项目,也是新疆油田近年在淮南部署的第二个高密度三维勘探项目。川庆物探山地分公司承揽该项目的施工设计和采集施工作业。

“采集施工技术上,针对工区构造主体地层倾角大、地形起伏较大,为了提高资料的信噪比,提高复杂构造的成像效果,本轮三维地震勘探采用了较小面元、较高覆盖次数和较小激发接收线距的三维观测方法。每平方公里炮道密度达到了164万道(每平方公里炮道密度100万道为高密度);论反复论证,覆盖次数400次可以满足设计要求,考虑到构造主体部位地质目标较为复杂,对主体区进行加密设计,最高覆盖次数达494次,这是这个工区有史以来还没有过的。”

“采用高精度、高灵敏度的GT DS-10H(单检)检波器用于资料采集;检波器组合方式为单点组合,这在该工区也是第一次。”

“为了优选激发井深,表层结构调查的微测井比常规提高一倍以上,1平方公里达1.5个,这样高密度的微测井,该工区还是头一回。”

8月19日,齐古项目前线指挥杨略等接受采访时,介绍了项目施工所运用的一

些新技术和新方法。

资料显示,地处新疆昌吉市呼图壁县雀儿沟镇和石梯子乡的项目工区整体南高北低,海拔在1000—1800米之间,局部相对高差可达到200—300米,87%地表为山地。特别是南部喀拉扎组岩层区和中部高陡地区高差大、地势陡峭,施工穿越的陡崖多达147处。

十分典型的高难山地是施工单位必须跨越的一道屏障。加上项目启动时间晚、施工时间短(以往在10月20日左右降雪,大雪封山后无法施工)、占总井位81%山地钻井施工难。多重困难没能阻挡勘探者破解难题奋力前行的步伐。担负项目施工的川庆物探山地分公司精心组织,统一协调安排,选派多年在北疆进行山地地震勘探、具有丰富山地地震勘探和攻关经验的山地物探一队、山地物探二队项目部承担了本次三维项目的野外资料采集任务。首先扎实做好前期大量的各项准备工作。山地分公司刘帆等带领相关技术及管理人员,4月上、中旬先后三次深入项目工区进行地毯式的踏勘,为优化施工设计、优选施工参数提供翔实可靠的第一手资料。施工方案最终确定获批准后,立即调集满足施工需要的GPS卫星定位系统、山地多功能钻机、SERCEL-428XL有线数字地震仪、奔驰车等近200台套精良装备投入施工运行。

经过前期大量充分的施工准备,千余作业人员在项目部的精心组织下,于6月26日陆续开赴工区投入施工。截至8月19日发稿时,测量已完成项目设计14742个炮点的施测,检波点完成33808个,占项目设计的39%。完钻炮井6200口,占炮井总数的42%。根据施工计划,9月上旬可望投入资料采集,10月中旬前结束整个施工作业。

(屈永志)

山东梁山县交通运输局 绷紧安全运输这根“弦”

进入秋季以来,山东省梁山县交通运输局组成安全生产检查组对全县道路运输、运输企业、工程建设领域安全生产情况进行了拉网式排查,取得了明显的成效。

本次检查活动通过听汇报、看现场、查资料和专业检查、明查和暗访相结合的方式,重点对道路运输、公路建设、40余家交通运输企业等重点领域安全生产进行全面检查。同时,局安全办严厉查处超限超载、疲劳驾驶、以及乘客非法携带易燃、易爆、剧毒等危险品搭载客运交通工具的违法行为,确保交通运输安全。

(杨玉建)

[上接 P1]

“九仙”过海 各显神通

——“天工之道:一面中国企业发展的理念旗帜”系列报道之九

据统计,2012年SB销售额1853.72万美金,2013年实现销售2027万美金,2014年达到3000万美金。

俄罗斯——

2013年11月14日,天工国际在俄罗斯首都莫斯科设立的“俄罗斯特殊钢销售有限公司”(TGR)正式开业。该分公司总投资100万美金,天工占股70%,分公司占股30%。

莫斯科是全俄最大的城市和政治、经济、文化、金融、交通中心,天工把全面拓展俄罗斯市场作为营销体系的重要战略性布局,力求全面打开俄罗斯特钢市场。截至2013年销售收入超百万美金,2014年实现了580万美金的销售目标。

天工海外分公司的 “亚洲形象”

韩国——

2010年1月22日,天工国际在韩国成立了首家海外销售分公司(TGT)。TGT总投资100万美金,天工占股70%,TGT占股30%。TGT位于朝鲜半岛中西部的京畿道,京畿道是韩国的一个道级行政区域,吸引外资量居韩国之首,经济上在韩国具有举足轻重的地位。

经过几年的发展,目前已占据韩国30%的模具钢市场。相关资料显示,该分公司2012年完成销售1374.76万美金,2013年实现销售1280.9万美金,2014完成销售指标1790万美金。该公司负责人表示,面对东北特钢、韩国浦项、日立金属等主要竞争对手,天工有信心抢占未来更多的特钢市场份额。

印度——

TJK公司是天工2012年6月6日在印度孟买成立的销售分公司,是首家外籍钢铁企业在印度直接投资的企业,总投资200万美金,天工和TJK公司各占50%的股份。

孟买是印度西岸最大的海港城市,为印度名副其实的商业、娱乐业之都,拥有众多的金融机构和众多印度公司总部,经贸市场活跃,具有广阔的市场前景。T GK 2012年完成销售503.2万美金,2013年实现销售447.7万美金,2014年将实现1000万美金销售额。

新加坡——

2014年2月12日,天工国际有限公司和新加坡道伦博格国际有限公司合资在新加坡设立的“天工东南亚特殊钢销售有限公司”正式成立。新加坡是全球最国际化、最富裕的国家之一,“亚洲四小龙”之首,天工国际选择在新加坡建立销售分公司可使天工的市场触角延伸到东南亚各国,包括马来西亚、印尼、泰国、越南、澳洲等新兴市场。

土耳其——

2015年4月29日,天工国际与土耳其BIRLESIK公司签约,以各占50%的股份成立名叫TGMiddleEastSande的合资公司,至此天工国际已经设立了9家境外投资企业。

合资公司的发展定位是中东大型高速钢和工模具钢库存商,主要辐射土耳其、以色列、伊朗、阿拉伯联合酋长国等中东国家及附近国家市场。相关负责人表示,合资公司预计前三年销售收入年均增长30%以上,其中高速钢年均销售达1000吨以上。

上述营销风景,真可谓“九”仙过海,各显神通。天工海外公司的国际风范,雄辩地证明了董事局主席“让‘天工’成为世界品牌”的豪言。

一本新时期基层群众工作调查研究的标杆之作

在群众工作的方法上,变“利益博弈”为“民主协商”。《金牛道》仔细分析了金牛区党委政府作群众工作的新方法:地方政府必须放弃传统的“拔钉子”方法,必须以切实尊重和保护群众利益的方式替代“破坏式”的推进工作,要积极搭建协商沟通平台,在千差万别的利益诉求中寻找最大的公约数,将“多数人”与“少数人”都统合在一致认同的具体政策当中。理论上,《金牛道》将这种从“利益博弈”到“民主协商”的转变,概括为一种通过反复多次的对话和沟通来达成共识、平等对待群众的多元化利益诉求的新型基层协商民主实践方法。

在群众工作的机制上,变“社会管控”为“基层治理”。《金牛道》深入思考了金牛区党委政府做群众工作的新机制:地方政府必须创新基层治理机制,在操作层面上切实完善“组织从群众中来”的民事民治组织机制,完善“需求从群众中来”的民事民定决策机制,完善“办法从群众中来”的民事民办协商机制,完善“评价从群众中来”的民事民评机制。根本上,《金牛道》认为这种从“社会管控”到“基层治理”的转变,是一个最大程度拓宽群众主体参与社会治理的空间,将民情、民意、民智、民心和民力充分高效、科学规范地

融入新型社会治理机制。

三、该书抛砖引玉地提出了群众工作之道的宏大命题

我们党“最大的政治优势是密切联系人民群众,执政后的最大危险是脱离人民群众。党能否始终保持同人民群众的血肉联系,直接关系到党的生死存亡。”新时期以来,正如十八大报告所指出:“党面临的执政考验、改革开放考验、市场经济考验、外部环境考验是长期、复杂、严峻的,精神懈怠的危险、能力不足的危险、脱离群众的危险、消极腐败的危险更加尖锐地摆在全党面前”。因而,与时俱进地研究“群众工作之道”已经成为一个迫在眉睫、势在必行的需要高度重视的核心工作。《金牛道》之所以冠之以“道”之名,其实是作者良苦用心的体现:一来取金牛区“石牛粪金,五丁开道”之意,二来尝试性地构建一套“群众工作之道”的理论。应该说,《金牛道》在群众工作之道上做出了抛砖引玉的努力,通观全书,我们可以看出:金牛道,实为“为政之道、为民之道,法治之道、自治之道”以及“民生之道、创新之道、发展之道”的一个缩影折射版,开启了群众工作之

道的一道新门。

四、该书展现了作者对基层群众工作长期关注的深厚功底

《金牛道》的主编李后强教授,是一位博学多才的复合型学术大家,他早年从事自然科学研究,而后辗转进入行政体制之内发展,历任县、市、省级部门等行政领导,今又执掌素有“天府智库”之称的四川省社会科学院,一步步跨入人文社会科学研究领域。他在2009年出版的《椭圆视角与协商民主》曾经引起学界的广泛关注,使其成为中国协商民主研究的早期奠基者之一。诚如后强同志在《金牛道》后记中所写说,四川省社会科学院作为“天府智库”,在每一个重要时间节点和每一个重大时间上,都应该发挥思想的力量,新时期如何才能走好群众路线是社科院关注的一个重大的理论课题和实践课题。基于此,他组织了专门的课题组,对当时因“曹家巷群众自治拆迁改造”而全国瞩目的金牛区进行了深入跟踪,研究了较长时期以来金牛区创新群众工作的思路、做法和经验,希望能为群众路线实践提供更具价值的理论和实践贡献。

各类大小项目投资借款，两百万起
贷地域不限，个人、企业均可

金融世家豪丰投资

手续简单 利率低 放款快
代打全国各类保证金

咨询电话：028-68807888