

市场传真

7 月份我国重卡市场,虽然降幅进一步缩窄,但回暖复苏的迹象仍未显现。国内重卡市场 7 月份共约销售各类车辆 4.1 万辆,同比下降 19%,环比下降 18%。业内人士分析,重卡市场的真正回暖,至少要等到今年三季度后期甚至四季度。

7 月重卡销量同比下降 19% 重卡市场复苏在年末

■ 丛文

7 月份我国重卡市场,虽然降幅进一步缩窄,但回暖复苏的迹象仍未显现。国内重卡市场 7 月份共约销售各类车辆 4.1 万辆,同比下降 19%,环比下降 18%。从今年 1 月至 7 月,重卡市场有四个月的月度销量降幅超过 30%(2 月、3 月、4 月和 5 月);只有三个月的月度降幅在 20%左右—1 月份的同比降幅是 22%,6 月份降幅是 21%,7 月份的同比降幅约 19%。那么,重卡市场从 5 月份到 7 月份的月度降幅不断缩窄,是否意味着这个备受关注的市场开始走出低谷呢?

重卡市场被“多座大山”压迫

重卡市场 5-7 月的降幅缩窄只是表象,其主要原因并非市场回暖,而是因为去年同期的基数变小所致。去年 1 月到 5 月,由于各家重卡企业旺季备货都如火如荼,再加上全行业对 7 月 1 日国四标准如期实施的预期而加紧储备国三车型,因而导致去年上半年尤其是 3-5 月份的月度销量走高,这一趋势直到 6、7 月份才开始逐渐走“下坡路”,这也造成了去年 6、7 月份的月度销量从当年旺季的 7.4-10 万辆降到了 5-6.4 万辆左右。

2015 年,宏观经济持续减速,制造业进入不景气的“新常态”,物流运输市场低迷不前,运价跌无可跌,重卡旺季市场一直不旺……“多座大山”压迫之下,各家企业别说积极扩产,不少企业连去年底提前上市的国三库存车都没有消化完,这也就造成了最近几个月来重卡市场每月的降幅都十分惊人。



到了 6、7 月份,由于去年同期的销量逐月走低,因此,今年 6、7 月份的同比降幅,表面上来看有不小的缩窄,7 月份更是降到了 19%;但是,月度降幅缩窄只是同期数据基数问题,扭转市场颓势的根本因素并没有得到改善。

前七月销量仍下滑三成 正能量政策尚未生效

7 个月过去,重卡市场累计销量同比降幅只减少了 1 个百分点——从 1-6 月的 31%降幅减少到 1-7 月的 30%,市场需求情况和产销情况仍然非常不乐观。重卡行业前七月销售量

共计 33.65 万辆,同比下降约 30%。

就经济形势而言,前段时间和近期四处可见的宏观消息都是“正能量”。比如:“据统计,今年上半年,国家发改委批复(公布)的铁路、城市轨道交通、机场建设等大型基建项目投资规模已超 8000 亿元。”

“截至 7 月 1 日,发改委共批复了 35 个大型基建项目,投资规模达 8196.2 亿元。具体来看,11 个机场项目总投资 446.89 亿元;8 个城市轨道交通项目总投资 4883.18 亿元;6 个铁路项目总投资 2538 亿元;4 个公路项目总投资为 165.73 亿元,以及 3 个港口项目和 2 个航道项目等,投资规模为 55.1 亿元和

103.1 亿元。”

最近还有消息称,“进入下半年,山西、四川、广西、陕西、宁夏等地开始提速对接‘一带一路’,行动计划投资指南等密集发布。与此同时,地方版‘一带一路’项目储备库也在加速筹建。业内专家表示,‘一带一路’已行至订单驱动阶段,预计下半年相关基建项目将密集开启。”看似利好的一系列政策,在绝大多数地区都还停留在“纸上”,距离实际落地和资金到位还相差甚远。即使在少部分有基建项目启动的地区,大量在用车辆(之前处于停工或者半停工)的启动才刚刚开始,新车的购买尚需时日。

电磁阀应用领域将日益广泛

■ 江发

目前,我国电磁阀行业正在朝着高度自动化、智能化、多功能、高效率、低消耗的方向发展,成为了众多行业生产过程中的必需品。

广阔的市场空间

电磁阀作为流体控制自动化系统的执行器之一,因为有着廉价、快捷、易安装、易维护的特点,已经成为流体控制自动化的首选产品。20 世纪 50-80 年代一直依靠进口,一直

到上世纪 90 年代,国产电磁阀才占据了一定的市场份额。

电磁阀产品市场的强劲需求,得益于这几个方面:国有经济持续发展;固定资产投资逐步扩大。尤其是几项世纪工程西气东输、西电东送、南水北调等项目的开工需要大量的阀门产品配套;另外,我国正面临着产业化时代的到来,石化行业、电力行业、冶金行业、化工行业 and 城市建设等电磁阀产品的需求增大。数据



显示,十二五期间阀门的总需求量为 26.56 万吨,年均需求量为 5.32 万吨,阀门总需求额为 66.4 亿元,年均需求额为 13.28 亿元。

新材料促工业转型

我国天然资源有限,制定节电、节水、

节材方面的尺度是电磁阀的发展方向之一。加快淘汰效率低、能耗大的产品,调整工业结构,促进新技术、新产品的开发和推广应用。

在降低能耗方面,当鼎力发展流阻小、损耗小的阀门产品。在节电方面,重点是电磁阀的电动装置,通过选用低能耗低噪声的电机,

以及对电动装置结构的改进,控制电动装置的能耗。

陶瓷阀门应用于电力、石油、化工、冶金、采矿、污水处理等产业领域里,其耐磨损,密封性好,能最大限度地减少泄漏,对环境保护将起到积极的推进作用。紧跟技术的发展,阀门标委会组织制定了《陶瓷密封阀门》尺度,加快推广陶瓷密封技术,促进陶瓷密封材料的发展。

电磁阀节材方面,重点是研究新型材料,用新型材料代替金属材料,达到节约钢材和珍贵金属的目的。新型陶瓷阀门采用新型陶瓷材料制作阀门的密封部件和易损部件,进步了阀门产品的耐磨性、防腐性及密封性,大大延长了阀门的使用寿命。

业内人士分析,电磁阀企业还应加强科研,特别是国家重大科技项目研究的联系,引导科研和技术提高前辈的骨干企业,将自主创新的成果转化成为生产力,推动新技术、新工艺的发展。

上半年出口额同比下降 0.07%

剖析南安五金机械出口稳中有降之根源

■ 纪锦

2015 年上半年福建南安五金机械出口走低。在 1-6 月南安外贸出口数据统计中,五金机械出口额 12909 万美元,同比下降 0.07%,出现了细微负增长。尽管如此,其出口仍领跑南安几大产业出口排行。

自 2008 年以来,国内众多制造行业在国际市场需求疲软的情况下,出口陷入低迷。不过,南安五金机械产业一反常态,在近几年来迎来外贸出口的繁荣期。2012 年 10 月,南安五金机械出口额达 21480 万美元,出口增幅位居南安各大产业之首,并首次超过石材业,跃居南安第一大出口产业。

对于此次出口的小幅下滑,业内人士仍持乐观态度。“下滑并不明显,国际市场对南安制造的需求仍在滚动,再加上‘一带一路’等国家战略的实施,未来几年或将拉动南安机械产业的出口。”

解读 1 外贸出口数据波动属正常

对上半年出口的小幅下滑,业内人士并没有表现出过多的担忧。在三联机械制造有限公司总经理助理戴雪义看来,这仅仅是受国际大环境影响出现的正常波动。记者走访三联机械时,该公司生产车间仍保持繁忙的工作状态。“公司原本做砖机,如今延伸到墙板机,我们上半年的出口还小有提升。”戴雪义表示。

他告诉记者,南安的五金机械出口一直集中在中东、东南亚、非洲等发展中国家。“受

国际经济环境影响,很多发展中国家的经济受到重击,发展速度放缓,机械出口增速自然也随之放缓。”不过戴雪义表示,这些国家的基础设施建设仍在按部就班进行,因此南安机械的出口得以维持平稳状态。

同样专注国际市场的福建泉工股份有限公司,今年在外贸市场上仍旧顺风顺水。从 1 月开始,泉工股份市场部在中东等地区捷报频频。

“1 月 18 日,泉工 T10 生产线在沙特阿拉伯首都利雅得投产;2 月 5 日,阿尔及利亚北部大卡比亚区贸易中心的提督乌祖,泉工的 QT10 生产线为当地的建筑产业源源不断地输送着优质的砖块;3 月,泉工在巴林首条 T15 全线顺利完成安装。”谈及今年的出口表现,该公司董事长傅炳煌如数家珍。

福建群峰智能机械股份有限公司总经理助理张建海也持乐观态度。他认为,行业整体出口数据只是一个正常浮动,很多企业的出口仍是趋向良好态势。“就建材机械领域来看,我们的出口情况和去年差不多,并没有明显变化。”

解读 2 及时调整产品线赢得市场

那么,在这样的大环境下,南安机械装备出口为何还能保持相对稳健?戴雪义一句中的:“这两年,本土机械装备企业或转型升级,或进行生态链延伸,始终保持着市场的活力。”

戴雪义所言非虚。以三联为例,该公司近年来根据市场需求变化,从原先的砖机生产

线进一步延伸,研发出“建筑用复合轻质保温墙板自动生产线”,掀起“积木墙机”浪潮。其凭借工艺简单、生产效率高、自动化程度高等特点,备受用户青睐,如今已广泛运用在全球 70 多家大中型建筑领域。

同样以砖机起家的群峰机械,这两年来则将更多注意力转移到市场空间更为广阔的环卫设备上。张建海表示,环卫设备不仅在国内有广泛市场,未来两三年内还将成为群峰国际市场上的重要砝码。

“新常态下,国内建材机械市场有所缩水,但群峰加快了环卫设备新产品的研发力度,国外市场需求旺盛,对环卫设备准入门槛较低,这将是群峰未来几年在国际市场上的爆点。”张建海说。

和机械巨头中联重科合作,研发出“移动工厂”的卓越鸿昌建材装备股份有限公司,更是引领技术升级浪潮,将高度自动化和节能环保等行业理念演绎得淋漓尽致。

“这个设备没有一线生产,不需要建工厂,客户买回家就能即插即用。关键是高度自动化,将为企业节省一大笔成本。”该公司董事长傅志昌表示,“移动工厂”是双方强强联合下的代表作品,依托中联重科的全球市场,将把这个产品的市场推广打下基础。而且,其移动式的特点,将在当下“一带一路”战略下的国际大型路面工程建设中发挥重要作用。

解读 3 “一带一路”拉动高端装备出口

和傅志昌一样,如今谈及未来几年的国

际市场,行业人士对“一带一路”战略构想充满了无限憧憬。

自“一带一路”战略构想提出以来,南安企业就紧跟国家战略思维,加强了和海丝沿线国家在经济和技术上的交流合作,并利用“一带一路”战略构想掀起投资热,将产品和技术带出国门,输往国际市场。

当许多企业还在想着如何顺应形势,走出国门之时,傅炳煌早已于去年 7 月完成了华丽转身——成功收购国际知名老牌混凝土砌块成型机及成套设备制造供应商德国策尼特,走在了最前面。“南安制造本身在海丝沿线国家有着不错的口碑,这次‘一带一路’战略的提升,让我们在市场拓展上更有延续性。”傅炳煌说。

今年 3 月,福建达宇重型数控机床有限公司首次实现国内大型机床对欧洲技术输出,这是“一带一路”战略构想提出后,南企在国际市场上首次品尝到的“甜品”。

该公司副总经理洪斌说,近一两年来,达宇有针对性地对海丝沿路国家市场进行挖掘。目前,在“一带一路”沿线国家范围内,达宇已在土耳其、印度两个国家实现技术输出。土耳其客商对于和达宇合作有着强烈的意向。

“‘一带一路’战略提出以来,国内很多高端装备出口都实现了量的突破,我们在和土耳其客户接触时,能明显感觉到对方对中国制造所表现出来的热情,南企没有理由不趁着这股东风往外走。”洪斌说,目前达宇的发展思路,就是将企业发展与国家战略结合在一起;下一步,将针对沿线国家做更多的市场挖掘。

上半年云南机电产品完成国际招标项目 141 个

2015 上半年云南省商务厅严格按照《机电产品国际招标投标实施办法(试行)》(商务部 2014 年 1 号令)规定实施招标投标监管,加强对招标代理机构的业务指导,全面简化审核环节,强化事中事后监管,切实发挥招标人和代理机构的自主性。

上半年,云南省共完成机电产品国际招标项目 141 个,委托金额 1.54 亿美元,中标金额 1.19 亿美元,节约资金 3511 万美元,招标项目主要涉及医疗卫生、教育、制造等行业,主要制造国为美国、德国、日本和荷兰。

(东方)

浙江温岭 全力打造泽国机床市场集群“航母”

8 月 3 日上午,为给浙江温岭泽国机床市场集群营造更加有利的市场发展环境,温岭市政府与台州市市场监管局签订协议,双方将在品牌打造、企业融资、项目建设多个方面展开合作,全力打造温岭泽国机床市场集群这艘产业型市场“航母”。

据了解,温岭泽国机床市场集群 2014 年机床年产值(含销售额)超 50 亿元,市场覆盖台州区域 300 多家机床整机生产、机床配件生产和模具加工企业,辐射国内广东、上海、四川等地和国外东南亚等地。

为不断推动该市场集群向省重点市场集群纵深发展,市市场监督管理局专门出台《关于发挥市场监督管理职能作用支持温岭市泽国机床市场集群建设发展的意见》,对该市场集群发展进行专项扶持与指导。

温岭市市场监管局市场合同监管处处长刘国志表示,该局会将泽国机床市场集群作为该市重点市场集群,积极帮助集群内各市场争取冠名或省名,争取申报高星级文明规范市场、省重点市场或区域性重点市场、国家级诚信示范市场等。

此外,温岭市政府将重金奖励发展快速的市场。对首次被评为省五星、四星级文明规范市场的,分别奖励 50 万元、20 万元;首次获得省重点市场和区域性重点市场称号的,分别补助 20 万元、10 万元。

(郑红)

首届海峡国际五金机电采购节隆重举行

福建海峡国际五金机电城项目一期开业庆典和“首届海峡国际五金机电采购节”开幕式 8 月 9 日举行。泉州市副市长陈荣洲,晋江市政协主席周伯恭,晋江市副市长丁峰出席活动。

据了解,海峡国际五金机电城项目是晋江市贸易物流业的重要组成部分,是今年省、泉州、晋江市的重点建设项目,总投资超 50 亿元,占地 670 亩(其中 150 亩仓储用地),总建筑面积超过 100 万平方米。经过 3 年多来的建设,目前,项目一期已经建成并全部交付商家,项目二期正加快建设,预计下半年陆续封顶,未来将致力于打造成为东南沿海规模最大、业态最齐全、设备最先进、配套最完善的大型专业五金机电商贸平台。

海峡国际五金机电城项目一期的开业运营,将进一步优化晋江产业结构,促进产业转型升级,带动三产跃升,推动晋江与港澳台及亚太地区的经济往来,实现对行业资源最大化的整合和配置。

(柯雅雅)

两岸机床同台争辉 2015 青岛国际机床展交流合作效果显著

8 月 2 日至 6 日,2015 青岛国际机床展在青岛国际博览中心举行,本届展会以“变革与智能制造”为主题,展场总面积超过 10 万平方米,汇聚国内外知名参展商达 800 多家。大连机床集团派出业务技术人员携带先进产品前去参展。

展会期间,大连机床集团参展人员积极与来自国内外的同行开展交流,特别与来自我国台湾的友嘉实业、永进机械、台中精机、东台精机、大立机床等参展企业深入探讨了相关技术及交流合作问题。

大连机床集团曾是共和国建国初期祖国大陆机床行业十八罗汉之一。大连机床集团从上个世纪 90 年代以来,走出了一条具有自身特点的集成创新之路,企业规模、技术水平、制造能力取得了突飞猛进的发展,经济实现了跨越式增长,成为全国最大的组合机床、柔性制造系统及自动化成套技术与装备的研发制造基地和中国机床行业的排头兵企业。据了解,早在 1994 年,大连机床与台湾亨德集团共同投资 900 万美元设立了大力电脑机床有限公司,引进先进技术,带动了企业发展。

(方永乐)