

“土里刨金”——陕西 80 后小伙的板蓝根致富经

7月29日,笔者来到位于陕西神木县大保当镇高海畔村的板蓝根种植基地,还未见板蓝根,就远远地闻到了一阵阵板蓝根花沁人心脾的花香,而这片板蓝根基地的主人是一位名不见经传的80后年轻小伙——段君奇,一株株嫩绿的板蓝根在他的管护下茁壮成长。

因地制宜选项目 “土里刨金”寻到致富路

年仅27岁的段君奇2009年当兵复员后,就一心想着自主创业走出致富路。考虑到板蓝根生长适应性强、对气候和土壤环境要求不严的特点,山地、沙地都适宜种植,抗旱能力强,属深根类作物。其药用价值、经济价值都很高,特别在神木县板蓝根种植较少,成片规模的种植更少。于是段君奇用几年的时间,投入65万元,在大保当镇高海畔村种植了620亩板蓝根,带领当地群众共同致富。

当笔者来到段君奇种植的板蓝根基地时,他正忙碌着与工人一起锄草,看上去干练、精明,简单中略有几分成熟。在板蓝根基地内我们边走边聊,他还说着当初选择板蓝根作为自主创业项目的初衷,段君奇告诉笔者,其实当初自己也不知道板蓝根的市场价格走俏,药用价值如此高,一次偶然的机会,他在电视上看到种植中草药的创业故事,他看到了种植中草药的商机,应该有广阔的市场前景,再加上近年来政府对青年创业有扶持政策,于是通过多方考察学习,他将目光放在了板蓝根这种大众药材上。当然,他的想法也得到了家人的支持,妻子霍乐说:“创业是他一直以来的想法,只要他感兴趣,项目有发展前景,作为家人全力配合并支持他的事



●段君奇与他的板蓝根基地

业。”

说干就干。2014年段君奇试验种植板蓝根80多亩,秋季板蓝根获得丰收,有药材公司、商贩亲自到他的基地收购,产值达到了30多万元,试种成功。小试牛刀之后,段君奇的信心更足了,他在总结上年经验的基础上,不断探索学习种植新技术,扩大种植面积。看到一株株翠绿的板蓝根长势良好,段君奇信心十足地说,今年的产量应该比去年更多。

创业初期,段君奇忙里忙外,不仅要外出考察学习板蓝根种植技术,还要在学成归来后亲自实践,雇用当地农民种植、管护板蓝根。目前,板蓝根种植已初具规模,种植面积达到620亩。据段君奇估计,一亩板蓝根可产根200—400公斤,普通板蓝根价格每公斤10元,优质板蓝根每公斤20元,按照板蓝根品质、市场价格等计算,620亩板蓝根一年的产值效益非常可观,这比当地农民种植庄稼的收入可高多了。更值得一提的是,板蓝根具有

很高的药用价值。板蓝根是我国常用的大宗中药材之一,以根和叶入药,具有清热解毒、凉血利咽、预防疾病的作用,其抗病毒的功能尤其明显。“每当各地发现疫情或疾病时都有板蓝根的身影。在日常生活中板蓝根的用途也越来越广泛,由单一的中草药逐步覆盖到食品、饮料等领域,有着很大的市场需求和发展前景。”谈及板蓝根的药用价值和发展前景,段君奇信心满满地说着。

又是一年忙碌季 忙并快乐着

“现在正值板蓝根生长期,要适度浇水,及时追肥,勤锄草松土,加强管理,及时防治病虫害,确保丰收又丰产。”段君奇说,播种板蓝根时要深耕整地,施足基肥,生长期,勤锄草,适度浇水,对于长势高的杂草要连根拔起以绝后患,才能确保板蓝根长势良好。这段时

间段君奇正忙于对板蓝根锄草松土,虽然很忙碌,但快乐自在心中,只盼着秋季能有个好收成。

段君奇告诉笔者,在板蓝根播种、锄草、追肥等阶段都会雇用当地农民帮忙,如今正是锄草的忙碌季节,雇用了30多个农民下地干活,每天要给他们付工资120元。在广袤的板蓝根种植基地里,段君奇正与工人们一边说说笑笑,一边锄草,气氛热烈,工人们齐声称赞他是一位年轻有为的好青年。“他勤劳、朴实、能干,是个好后备。”正在锄草的工人张占国这样称赞段君奇。

段君奇发展板蓝根种植业,引导村民致富,不仅将板蓝根种植在了高海畔村广袤的土地里,也种在了当地农民的心里。谈到今后的打算,段君奇道出了自己的心声,未来准备将板蓝根这个产业做大做强,实行“公司+基地+农户+专业合作社”的经营模式将板蓝根产业全面推广。(韩艳艳 王江)

临沂5县区被定为现代农林业果菜产业项目县

在7月23日举行的山东省2015年现代农业生产发展资金果菜产业项目县立项评审中,临沂市有5个县区被确定为2015年现代农业生产发展资金果菜产业项目县,占全省的六分之一。其中,沂水县、蒙阴县为苹果产业项目县,沂南县、兰陵县为蔬菜产业项目县,临港区为茶叶产业项目县。至此,全市项目县个数已由2010年设立之初的1个增加到16个(包括不同产业重复的续建县),涵盖了苹果、蔬菜、茶叶三个优势产业。

临沂市自实施现代农业生产发展资金果菜项目以来,各项目县积极推进项目建设,圆满完成了各项建设内容。5个蔬菜产业项目县五年累计硬化田间道路11公里,整修灌溉渠道11.5公里,打深水井6口、灌溉水井77眼,架设输电线路6公里,建设小桥60座。新建连栋温室1.1万平方米,新建日光温室306个,改造日光温室94个,建造拱棚503个,建设沼液储存池(稀释池、堆沤池)637个,购置运苗车6辆,安装微滴灌和水肥一体化设施123套,安装物联网设备1套。项目区设施蔬菜平均增收5000元以上;6个苹果产业项目县五年累计建设苹果现代矮砧集约栽培示范园9276亩,改造老苹果园1567亩,新栽苹果苗木83万株,成活率98%以上,苹果示范园亩增产500公斤,增收2000元以上。项目县果菜产业的综合生产能力、可持续发展能力和市场竞争力大幅度提升,农业生产经营的集约化、规模化、标准化、专业化水平明显提高,农民增收致富能力显著增强。

为全面完成山东省果菜茶产业振兴规划,进一步推动果菜茶产业转型升级、提质增效,巩固提升我省果菜茶产业发展优势,促进农民增收致富,2015年山东省继续安排资金,支持实施现代农业生产发展资金果菜茶产业项目。项目的确定,采取自下而上逐级申报,通过“差额上报、专家评审、竞争立项”的方式,确定全省9个苹果产业项目县,12个蔬菜产业项目县,4个食用菌产业项目县,4个茶叶产业项目县,省财政对每个项目县补助300—500万元。(林沂)



旱塬之上瓜丰收

7月31日,在宁夏回族自治区中卫市沙坡头区兴仁镇,当地瓜农正在田间采摘搬运成熟的晒砂瓜。

盛夏时节,地处宁夏回族自治区中部干旱带的中卫市迎来了晒砂瓜的丰收季。在田间地头,瓜农们忙着采摘晒砂瓜,准备外运销售。据了解,今年中卫市晒砂瓜种植面积达到89.57万亩,预计总产量能达到110万吨左右,总产值有望突破14亿元。(新华社记者 彭昭之 摄影报道)

中卫供港蔬菜基地 打造香港人绿色菜篮子

7月7日,晴空万里,记者走进宁夏中卫市沙坡头区东园镇香港隆腾供港蔬菜种植基地时,空气中飘散着泥土和蔬菜的清香,平整的蔬菜地一畦连着一畦,白色的喷灌设备纵横交错,绿油油的菜心茎叶鲜嫩。顶着似火骄阳,几个采菜工正忙着采摘菜心,装筐后运往香港。

菜心和芥蓝是香港家庭餐桌上非常常见,甚至是必不可少的蔬菜。八九年前,香港从超市到大大小小的菜市场,都开始出现了贴着“宁夏”标签的菜心和芥蓝,中卫蔬菜也逐渐打响品牌,受到香港市民喜爱。香港隆腾供港蔬菜种植基地负责人吴珍说:“菜心、芥蓝等蔬菜的原产地并不在西北地区,我们在这里投资是看重这里的气候,日照时间长,土壤无污染,水源也足。目前,蔬菜基地的年产量在500吨左右,不到48小时就能运达香港。”

记者了解到,近年来,东园镇党委、政府立足优化种植业结构、加快土地流转步伐、促进农业集约化经营,经多方考察论证,分别在新滩、赵桥等村建成集种植、加工包装、出口销售于一体的标准化生产供港蔬菜基地,总面积8752亩,总投资达5600余万元。该基地配套建设田间喷灌工程及预冷保鲜库、分级



●在宁夏中卫市中宁县供港蔬菜种植基地,农民在田间采摘菜心。新华社记者 王鹏 摄

包装车间、包装箱厂等基础设施,采取“企业+基地+农户”的现代农业经营模式,应用机械播种、节水喷灌等绿色蔬菜标准化生产技术,实行生产、分级、加工、包装、运输、销售“六统一”管理,建立高标准出口蔬菜基地。

“该基地主要生产菜心、芥蓝、上海青等多种叶类蔬菜,每年为我国香港、加拿大及东南亚地区等目标市场对口供应新鲜蔬菜1.6万吨,实现产值2亿元,利润4500万元。同时,可解决农村剩余劳动力1200人以上,带动农民增收1800万元。”东园镇副镇长张雁

河峪小米:粮食有品牌产品有功能

“河峪小米一定会成为金疙瘩。”2004年8月,王建房带领山西省榆社县河峪乡的5个乡亲成立河峪小米专业合作社时,曾经这样描绘未来。那时候,“梁买沁州黄,酒沽杏花村”在山西叫得很响,历史名产沁州黄小米的品牌路势头正猛,杏花村所在地的汾州香小米也图谋香飘省内外,与沁州黄小米种植区域同属太行山区,与汾州香小米使用同一品种“晋谷21号”,河峪小米靠什么比较优势突围,让种粮的乡亲们在地里刨出金疙瘩?

给山西再造一张名片。11年来,沿着这条品牌规划路,河峪小米从市场需求组织生产、搞科技研发,在山西小米品牌中有了自己一席之地。

消费市场扩容催生多层面需求

“解放军靠着太行小米加步枪解放了中国,我们榆社的小米有着这么好的题材,一定会成为致富路上战胜贫穷的武器。”榆社县是革命老区,与左权、武乡等红色根据地接壤,王建房幽默中自信满满。

对自己的产品有信心源于他出生供销社,了解市场需求。2004年前后,随着人们对小米营养价值的认可和普及,加上小米比其他杂粮简便易做,小米市场需求加大,价格也呈上升趋势。消费市场的扩容催生了对产品安全、功能性、品牌认知度等不同层面的需求。

农产品的利润来源于市场的短缺和商品的稀缺,粮食生产也遵循这样的规律。经过对比,王建房选择了商品性良好的“晋谷21号”常规品种进行试种,让他意想不到的是在合作社的土地上种植后,加工出来的小米所含氨基酸总量、蛋白质、维生素、总膳食纤维、锌、硒等微量元素均高于同类产品,其中锌含量尤其可观。

做绿色有机小米,用产品功能性对接消费需求,走品牌化之路,成为河峪小米专业合作社围绕市场组织生产的路径选择。

产品质量眼里揉不得一粒沙

河峪小米合作社所在的榆社县地处太行山西麓丘陵山区,土地肥沃,光照充足,昼夜温差大,无任何工矿企业等污染源,非常适宜谷子等绿色生态农产品的种植。

选良种用良法匹配生态优势成为河峪小米的第一张牌。合作社采取免费统一供“晋谷21号”优质种,提供专用有机肥料的同时,专门成立了技术指导组,搞好合作社社员及农户的技术指导及服务工作。

合作社坚持聘请专家进行定期培训,培养技术骨干,在每个种植基地及村庄,培养一批技术能手,给予一定的补贴,让他们给本村农户进行技术指导;同时,采取措施监督农户严格按照合作社制定的无公害绿色谷子标准化技术操作规程进行种植,保证小米的营养和品质。

社员冯应文说,在产品质量方面,他们理事长可谓眼里揉不得一粒沙子,无论哪个环节出了问题,他总是“小题大做”、“罚一吓百”。2008年合作社的小米通过了食品安全QS认证,产品获得了农产品地理标志。河峪乡辐射到了周边的云竹和西马等乡镇,拥有了无公害谷子标准化种植基地26000亩。现在,所有跟合作社签订了谷子种植合同的农户,一改以往简单粗放的种植观念,认真按照合作社制定的科学种植方法种植,已经成为一种风气。“培育出有市场导向意识的新型农民,这是河峪小米保证产品质量的关键。”王建房说。坚持做最好的自己成为市场上的杀手锏。不久,随着顾客美誉度的增加,山西省城各大粮油店、大小超市里的河峪小

米成了抢手货,市场的触角北上京津南下沪深,河峪小米成为了知名品牌。

年利润20%用于科研和推广 6:2:2分配法是河峪小米品牌化之路的第二张牌。这一分配方式的主要内容是,当年利润的60%返还社员,20%当作公积金、保险金,社员在低风险时用于合作社的发展壮大,在市场风险或自然灾害时补偿给社员,20%用于新品种、新技术引进推广。这张牌解决了两个问题,一是保证了社员积极性和忠诚度,二是在山西小米品牌众多的丛林生存状态下,年均20%的科研经费保障了合作社未来发展。2009年,合作社的河峪“五色小米”(红、绿、黑、白、黄色)开发成功,填补了市场的空白,试种后市场反应良好。2013年,合作社将这一品类小米的种植面积扩大到3000亩,产品现已走出晋中销往了太原、北京、天津、上海等地。

目前,合作社的另一新品种富锌小米正在中试中,每公斤小米锌元素含量高达38.7mg。去年以来,合作社积极发展电子商务网上运营,线上销售已占总销售额的50%,在天猫粮油米面类排名前20名。

河峪小米专业合作社的创立,和河峪小米的品牌打造,提高了河峪乡周边的农业专业化发展水平。2004年后,河峪乡谷子种植面积仅6万亩,亩产300斤左右,亩收入在400元左右。2004年以来,全乡种植面积稳定在10万亩以上,亩产提高到600斤以上,每亩收入稳定在1800元以上。周边三个乡镇在品牌的旗帜下实行了粮食的规模化、集约化种植、加工和销售。让粮食有品牌,让产品有功能,增加粮食的附加值,河峪小米合作社的品牌发展路径越来越清晰。(吴晋斌)

太和和陈金良打造有机蔬菜产业链

青翠的黄瓜、红艳艳的西红柿、肥硕可人的彩椒……走进安徽有机良庄农业科技发展有限公司蔬菜种植基地,记者被大棚里的蔬菜吸引住了。“来,尝尝我们的黄瓜!”总经理金勇端上一盘刚采摘的黄瓜,邀请记者品尝:“这都是绿色食品,大棚蔬菜全部采用有机肥来种植。”

为市场提供新鲜健康的蔬菜,是长期在外发展的陈金良的心愿。2013年,积累了雄厚资本的陈金良回到家乡太和,在双浮镇刘老桥村创办了安徽有机良庄农业科技发展有限公司,建设高标准现代化蔬菜基地。基地规划建设面积5000亩,分三期建成,目前一期投资6000万元,建设1056亩蔬菜温室大棚168座,全自动温室大棚6000平方米。“我们的温室大棚有阳棚和阴棚两面,阳棚一面主要种植绿色传统蔬菜,采用立体种植;阴棚一面主要种植喜阴和喜潮作物,比如蘑菇,灵芝等,并可从事禽类、水产养殖。”金勇告诉记者,因为引进了优良品种、采用先进的种植和管理模式,目前基地年产绿色蔬菜达3000万公斤,每亩地产值10万元左右。

陈金良的长远考虑是打造蔬菜全产业链。“蔬菜全产业链就是集蔬菜种植、采摘加工、居民营养早餐服务终端连锁为一体的经营体系,可将‘三产’(一产农业生产,二产深加工,三产终端连锁销售)无缝链接。”陈金良说,打造全产业链,旨在通过这一连锁体系将出产的农产品第一时间送到消费者餐桌上,让消费者吃上绿色、健康的食品。

为确保大棚蔬菜安全、让消费者放心,基地建立了农产品检测室,负责检测农产品的质量。金勇告诉记者,除此之外,在每个温室大棚内,还将安装监控设备,完整记录农作物生长过程,将相关数据上传至网络,供消费者监督。“我们正在建物联网系统,不久的将来,能实现农产品安全可追溯。”

记者在蔬菜基地看到,用于二产深加工的车间和生产线已基本建成,一些工作人员在里面忙着洗菜、配菜、加工。“深加工主要是在我们‘中央厨房’里完成的,将基地采摘来的新鲜蔬菜直接运来加工。我们还聘请了专业营养师,按照营养比例科学搭配食物,消费者买回家稍作加热就可食用。”金勇介绍。

为了把做好的营养餐尽快送到餐桌上,有机良庄的物流车辆24小时待命,全程冷链配送以保证品质。“目前,我们在太和县城先设立了20多个配送点;下一步,计划扩展到整个阜阳市。”金勇告诉记者。

在农场划出一块区域,分成面积不等的若干小块,未来,每个人都能成为农场主,根据自己的需要挑选种植品种,随时可以到农场来劳动、自由采摘。金勇向记者说出了“定制农场”的构想,这一计划目前已制定了初步实施方案。“根据客户需求开展个性化种植,公司负责日常维护与管理,还可定期为客户配送新鲜蔬菜。这样一来,不仅缩短了菜地到市民餐桌的距离,还能为城市居民提供一个休闲、采摘的好去处。”(牛真子 任文君)

甘肃赤城:果树“喝牛奶”果农“鼓腰包”

7月25日,笔者来到庆城县赤城乡新庄村奶牛场,负责人聂发祥告诉笔者:“这几天,我们可真累忙坏了,既要扩大养殖规模,又要给2000多户果农送牛奶,因为入伏之后,村子周边近千亩的果树等着‘喝牛奶’。”据了解,聂发祥每年供给周边果农用于果树的牛奶达十二三吨。

给果树喝奶,在赤城乡新庄村已经不是新闻了,而是果农们每个季度进行果园管理的必修课。新庄村果农张进忠说:“套袋前、入伏天打一回,取袋以后打一回,作用是使果叶光滑,果面也光滑,口感也不一样,含糖量也高。”

为了对果树更加充分地吸收营养,果农们还将食用油涂抹于树干上,将整块的肥肉埋在苹果树下,既能疏松土壤,又能给果树运送养分。新庄村果农雷明仁说:“这个东西每年刷一回,只刷三分,但是比任何化学肥料吸收好,通过树干直接输送到苹果上。”进入三伏天,由于天气炎热,水分蒸发量大,新庄村果业合作社探索出了给果园盖被子新思路,利用柴胡等中药材的秸秆铺在果树下,既保温又保墒。

赤城乡新庄村果业合作社理事长王彦龙说:“把柴胡秆放进去,见雨就是吸水,红水流下去不仅有钙质能让苹果红透了,而且能够增加土壤的有机质含量。”

这种新模式的利用,大大提高了苹果的含糖量和有机质含量,打造出了真正的有机苹果,赤城乡新庄村已经有60多户群众发展SOD奶香苹果1200亩,套种中药材的果园亩均增加4000—5000元,户均增收2万元。让果农鼓起了腰包,真正为当地群众增收致富开创了新路子。(据《陇东报》)