

市场动态

上半年挖掘机出口利好 小挖稳占半壁江山

程茂

不知不觉,2015年已经过半。近日,2015年6月中国挖掘机销量数据给上半年的销售画上了不甚完美的句号。据中国工程机械商贸网调查统计,6月份,全国29家主要挖掘机生产企业(包括徐工)共销售挖掘机4145台,相比2014年6月份的6311台同比下滑34.32%。纵观今年1至6月份的整体销量,2015上半年挖掘机销量总计为38212台,相比2014年上半年的61204台同比下滑37.56%。由此可见,挖掘机销量依旧处于下降趋势,但是整体趋势已经趋稳,资深分析师认为2015年中国挖掘机市场发展情况虽不乐观,但亦有触底维稳的趋势,从长远来看,未来发展前景可期。

国产挖掘机占比提升 徐工进入销量前三甲

6月份,销量排名前四的企业占总销量的比重约为44%,排名前八的企业占比60%。由此可见,虽然市场整体态势低迷,但是中小企业面对压力依然没有放弃,在转型升级之后逐渐开始发力。三一重机在6月份延续了长期以来的优势,以600多台的销量销量榜首。而徐工,也以近400台的销量进入前三甲。6月份,国产品牌挖掘机销量的占比进一步提升,达到55%,其中日系占比近22%,欧美系占比

永康

对科技五金城锁具市场开展专利执法检查

鞠可

近日,浙江省永康市科技局对中国科技五金城锁具市场开展专利行政执法专项检查行动。执法人员先后对五金城市场的60多家锁具商铺进行了检查,发现专利标识标注不规范产品12起,涉嫌假冒专利产品3件。针对专利标识标注不规范产品,执法人员当场要求商家进行整改,并对涉嫌假冒专利的产品进行了取样登记。下一步执法部门将对涉嫌假冒专利行为依法进行处理。在检查过程中,执法人员现场向商家进行了相关的专利知识宣传,讲解了假冒专利商品的识别常识,督促商家做好知识产权保护工作。

正泰集团 布局长春经济开发区

郭启

近日,浙江正泰集团股份有限公司的电力装备产业园项目落户经开区。经过多次洽谈,正泰集团和长春经开区将在新能源产业、创新产业孵化、基础设施建设,以及本土资源的并购、整合、投资等方面领域进行合作。在新能源产业方面,双方将在投资建设分布式太阳能、风力发电及新能源汽车包括光伏电池(太阳能电池板)、汽车电器等领域开展合作。在创新产业孵化方面,利用长春市光机所、应用所及高等院校等科研单位的科研成果,及浙江省民营企业创新科技资源及正泰集团科技创新产业孵化器等资源,双方将共同在科技创新成果转化及共建创新产业孵化园方面开展深入合作。在基础设施项目合作方面,利用长春市基础设施项目建设需求,双方将在轨道交通、污水处理、电力设施、智慧城市等基础设施项目上开展合作。在对长春市本土资源的并购、整合、投资方面,正泰集团表示,将积极寻求与如长春三鼎变压器有限公司这样的长春市本土同行业企业的并购、整合机会,同时,将在工业自动化技术和产品、机器人及智能制造产业、智能家居及智能楼宇、生物材料以及玉米秸秆全利用等项目方面寻求投资合作。据了解,浙江正泰集团创建于1984年,是我国工业电器龙头企业和新能源领军企业。现有总资产达200多亿元,年销售收入350亿元,在册员工3万余人。产业涵盖低压电器、输配电设备、仪器仪表、建筑电器、汽车电器、工业自动化、光伏发电和装备制造等,是国内规模最大、品种最齐全的清洁能源供应商和能效管理系列解决方案提供商,产品畅销世界100多个国家和地区,并已进入欧洲、亚洲和非洲等国际主配市场。该集团综合实力名列中国民营企业500强前列,纳税额连续多年位居温州各类制造类企业榜首。

近日,据中国工程机械商贸网的调查数据显示,今年上半年我国挖掘机销量依旧处于下降趋势,但是整体趋势已经趋稳,资深分析师认为2015年中国挖掘机市场发展情况虽不乐观,但亦有触底维稳的趋势,从长远来看,未来发展前景可期。

14%,韩系占比9%。

小挖占据半壁江山 华东地区销售火爆

6月份13吨及以下的小型挖掘机环比占比有率略有下降,中挖占有率小幅回升。6月小挖销量占比近51%。13吨到30吨的中型挖掘机(不包括30吨)销量占比已接近40%。30吨以上的大型挖掘机销量占比仍不足10%。6月份,华东地区挖掘机销售火爆下,其中山东以近300台销量排名全国第一,江苏紧随其后。除此之外,西南地区的四川、云南、贵州、广西等地的销量也依然保持强劲,都在全国挖掘机销量排名前十的省份中。



出口市场表现抢眼

2015年1-6月份,29家主要挖掘机生产企业累计销售挖掘机38212台,与2014年同期的61204台相比降幅近38%。其中6吨以上挖掘机销量降幅最大。从总体来看,三一重机在上半年的挖掘机销售中一直位居第一,1-6的销售总量达到了6000多台,随后是卡特彼勒和徐工。资深分析师表示,徐工能够顺利进入销量榜的前三强,主要得益于国家的“一带一路”政策。上半年,徐工挖掘机在出口方面表现抢眼,中东、东南亚、澳洲等地纷纷收获大单。而在国内方面,徐工挖掘机的市场开拓也逐步步入正轨,开始收获越来越多客户的青睐。

招商资讯

鄞阳(温州)商会召开五金机电产业招商推进会

饶艺

7月8日下午,江西鄞阳(温州)商会五金机电产业入园十周年暨五金机电产业招商推进会在江西省上饶市饶州饭店召开。江西省上饶市副市长刘锋,鄞阳县委书记张祯祥,县委副书记潘表光,县政协主席占梦来等县领导以及来自鄞阳(温州)商会的企业家代表等出席会议。县委副书记、县长胡斌主持次会议。会上,江西鄞阳县委书记张祯祥发表了热情洋溢的致辞,他说,十年前的7月8日,是鄞阳县工业发展史上具有标志性意义的日子。就在这天,县工业园区(芦田轻工产业基地)正式破土动工,多家五金机电企业同步入驻园区,落户鄞阳,由此翻开了该县立足招大引强、致力工业强县、推动开放型经济跨步发展的崭新篇章。十年来,鄞阳县五金机电行业抢抓机遇,以县工业园区升级省级工业园区为契机,乘着22万伏变电站建成、电镀集控区投入使用,鄞阳(温州)商会组建等东风蓬勃发展,实现了“小五金”向“大产业”的华丽变身。张祯祥强调,下一步鄞阳县将坚持把五

金机电产业作为全县工业发展的主导产业,扬优成势,扶持其升级发展,做大做强做优。一方面积极招商,向外借力,围绕五金机电产业开展一对一、点对点精确招商,推动五金机电产业集群升级引领发展,加速形成百亿元产业方阵。另一方面,立足自身,苦练内功,深化“围墙”意识、“三先”理念,倡导“八办”作风,不断优化工业发展环境,为落户的五金机电企业在融资、招工、物流、产业升级等方面提供重点支持,力促亲商安商工作再升温。上饶市副市长刘锋在讲话中指出,鄞阳过去十年因为五金机电企业入驻园区而变得精彩;未来十年,入驻园区五金机电企业会因鄞阳而辉煌。经过十年的铺垫和发展,鄞阳在培育五金机电产业集群上具备了独特的优势,新一届鄞阳县委、县政府领导班子高瞻远瞩、科学谋划,作出了将五金机电产业打造成为全县工业发展的主力军和支柱产业战略决策,可以说,如今鄞阳“天时、地利、人和”俱备。刘锋指出,希望鄞阳党政与企业携手同行,加强合作,增进友谊,加深感情,共创未来。一方面鄞阳县委、县政府要围绕既定的发展思路,精心打造好这一充满希望的产业,制定精准的产业扶持优惠政策,切实帮助企业

解决实际困难,努力做好招商、安商、亲商服务工作;另一方面,企业家们要进一步坚定信念、信心,加快速度,抢占先机,埋头苦干。各位企业家一定要借助商会和各方面的平台和纽带,努力做到信息共享、优势互补、汇聚力、实现共赢,推动产业不断做强做大。刘锋同时表示,市政府会鼎力帮助,从各方面给予大力支持。会上,鄞阳(温州)商会执行会长郑晨义在会上对五金机电产业入园十年发展作了回顾;鄞阳县委常委、农工部长胡仲仪就工业园区招商引资进行了推介;鄞阳(温州)商会企业代表江西东方豹紧固件公司董事长黄凯作了发言;商会企业代表对贫困学子进行了帮扶捐赠,同时举行了项目签约。据不完全统计,目前落户园区的五金机电企业有88家,其中投产67家,主要从事紧固件、汽摩配、标准件、制锁、铸造、硬质合金工具,以及轴承设计、加工、销售等为主,总投资额近50亿元,具备了年产50万吨标准件、100万套汽摩配件、2500万组金刚石工具、50亿枚渔钩的生产能力,以五金机电为主导的产业集群已初具雏形,并呈现出进一步做强做大做优的良好势头。

光纤激光切割机第一品牌

迪能激光即将璀璨亮相 8月郑州机床展

吉贤

2015年8月21日,由中国机械工程学会河南省工业经济联合会主办,郑州海名汇博会展策划有限公司承办的2015第11届郑州国际机床展将在郑州国际会展中心隆重举行。据了解,光纤激光切割机第一品牌——深圳迪能携多款精品光纤激光切割机,以近400平方米的面积璀璨亮相。众所周知,郑州是中部地区重要的工业城市。以汽车及装备制造、电子信息等优势产业为主的工业体系已初步形成。自郑州引进富士康后,电子信息产业链发展迅猛,数年内电子信息产业集群产值预估将超2500亿元。另还有格力电器、旭飞光电(液晶玻璃基板)、中兴、汉威、酷派、天宇、创维、神阳等智能手机项目正在郑州建设,未来郑州的电子加工需求非常巨大,因此,激光切割技术和设备也显得不可或缺。在郑州机床展组委会盛情邀约以及展会强有力地影响力之下,光纤激光切割机第一品牌——迪能激光与郑州机床展再次强强联合,携中原这支“潜力股”拓展市场。迪能此次携多款精品光纤激光切割机,以近400平方米的面积(是2014年参展面积的2倍)亮相8月郑州机床展,成为展会不容错过的一大看点。深圳迪能激光设备有限公司是专业研发、生产工业激光切割设备的高新技术企业。公司一直以核心光学引领市场,经过数年的发展和激光技术创新,紧跟国际前沿激光技术,并与德国、美国、英国等世界著名激光器



往届展会。

件厂商紧密合作,研制生产出系列电光转换效率高、光束质量独特、性能稳定的激光切割设备,多项技术处于国内领先地位,尤其是金属激光切割技术在切割厚度和切割速度方面居行业领先地位。“迪能激光”激光切割机近3000家用户早已遍布于德国、俄罗斯、西班牙、印度、韩国等40多个国家和地区。迪能激光主要生产高功率光纤激光切割

机,高功率碟片激光切割机,中功率光纤激光切割机,其设备具有低能耗,操作简单、灵活,自动互换台能减少机床上下料时机床等待时间,提高效率,切割边缘质量光滑平整,变形小等特点。距离本届展会开幕倒计时不到一个月时间,郑州机床展组委会已开通了多种预登记渠道等待参观者的到来。

2014年日本电线电缆

出口额达2841亿

中国仍是第一出口目的地

2014年,日本电线电缆出口额达2841亿日元,同比增加5.3%,进口额达7254亿日元,同比增加7.0%。主要是因为绝缘线缆的出口-进口量增加。2014年,日本电线电缆产品进口量为332000吨,同比增加3.8%。从品种类别上来看,绝缘线缆有324000吨,同比增加3.8%,铝线缆产品为1590吨,同比增加2.52倍。随着电缆企业移师海外产生的影响和外资企业进口产品的增加,绝缘线缆产品出口-进口量增加现象尤为明显。铜和光纤电缆、光纤同比有所减少。从电缆进出口国家来看,虽然排名前五的国家没有变化,还是中国、越南、菲律宾、印度尼西亚和韩国。但位于首位的中国同比减少5.9%,而排名第二到第五的国家都有所增加。例如,越南增加6.0%;菲律宾增加4.0%;印度尼西亚增加7.1%;韩国增加22.5%。(纪晶)

两家不良电缆供应商 被国网通报

7月13日,国网电子商务平台通报《国网湖北电力公司关于2015年4-6月份月份供应商不良行为处理结果》,共9家电力设备供应商存在不良行为,其中电线电缆供应商2家。依据国家电网公司及湖北省电力公司《供应商不良行为处理实施细则(试行)》的有关规定,具体处理情况如下:由无锡市曙光电缆有限公司供武汉2014年城市配电网建设与改造工程的控制电缆(KVVP2.1.5.7,阻燃22型),被国家电网电线电缆产品质量监督检验中心检测出绝缘芯芯胶合结比不合格,实测33,标准:最大20。

依据《国家电网公司供应商不良行为处理管理细则》第三章第十五条第二款:在公司产品质量抽检中主要技术参数不合格的;决定暂停中标资格两个月。由新缆集团有限公司供武汉御龙湾住宅配套工程的电力电缆(型号:①WDZC-YJY33-0.6/14*150;②WDZC-YJY33-0.6/14*185),被国家电网电线电缆产品质量监督检验中心检测出:①绝缘平均厚度实测:1.2,标准:1.4,绝缘最薄处厚度实测:1.09,标准:1.16;②绝缘平均厚度实测:1.5,标准:1.6。依据《国家电网公司供应商不良行为处理管理细则》第三章第十六条第二款:在公司产品质量抽检中发现产品质量问题,情节严重的;决定暂停中标资格4个月。(汪闻)

河北南皮积极支持五金龙头企业发展

河北省南皮县是著名的“中国五金机电产品生产基地”,扶持做大这一产业是各级部门经济工作的着力点和出发点。近几年来,南皮县财政局从经济大局出发,积极培植财源,不断增强服务意识,认真落实各项涉企政策,为企业提供优质政策信息,积极帮助企业申报项目,促进了企业的良性发展。

- 一是从资金上支持。财政部门积极帮助企业申请各类专项资金,会同工信局、商务局、科技局组织申报地方特色产业中小企业发展专项项目、企业技术改造项目、中小企业国际市场开拓资金项目、外贸公共服务平台建设项目等,为本县传统优势产业和企业的技术创新提供资金上的支持。
- 二是从服务上支持。为保障龙头企业企业正常发展,深入企业了解企业生产经营情况,对企业反映的问题,凡是属于财政业务范围内的,立即受理、研究,并限时答复;涉及多部门业务的,及时与相关部门沟通协调,帮助尽快解决;需要县政府和上级财政部门协调解决的,抓紧报告并抓好跟踪落实。对上级下达的支持企业发展资金,及时拨付企业。
- 三是从环境上支持。秉承“善待企业家、善待纳税人、回报投资者”的宗旨,着力优化经济环境,实行涉企财政业务办理绿色通道制度。
- 四是从引资上支持。紧紧围绕国家的产业政策和投资导向,不断创新思路,协调有关部门,下大力度推进支持企业项目库建设,将一些优秀企业、龙头企业纳入项目库,同时与上级主管部门勤沟通多联系,增加项目申报的数量,增强项目申报的成功率。
- 五是从管理上支持。针对企业普遍存在的会计制度不健全、会计人员素质不高等问题,采取入厂调研、开展培训、继续教育等方式,帮助企业建章立制、堵塞漏洞,完善企业内控机制,提高企业会计核算和财务管理水平。举办企业高管、财务人员财会培训班,帮助企业完善账目,规范核算,提升企业财务管理水平。组织企业负责人走出去交流观摩,借鉴外地先进经验,提升经营管理水平。(闻新)