

互联网金融纲领性监管办法即将公布

■ 高翔

央行条法司司长张涛7月12日在“2015·上海新金融年会暨互联网金融外滩峰会”上透露,由央行牵头制定的《关于促进互联网金融健康发展的指导意见》,有望于近期正式公布。

《指导意见》将为互联网金融监管设定总体基调,划出不能碰的红线,明确各个业态的监管部门。由央行牵头,则是基于发挥金融监管协调部际联席会议制度的作用。

在《指导意见》的基础上,银监会、证监会和保监会将分别出台关于P2P、股权众筹和互联网保险的监管细则。针对支付行业的新挑战,央行还将出台网络支付的管理办法。

张涛还指出,要使政府、市场和社会各归其位、各得其所。在进行监管时,应明确政府应该为、必须为的正面清单,市场主体不可为、不应该为的负面清单。同时,也要发挥好行业协会的自律作用。

统分结合的监管模式

张涛表示,《指导意见》的总体原则是鼓励创新、防范风险、趋利避害、健康发展,根本出发点是保障消费者的合法权益,维护公平竞争的市场秩序。

事实上,互联网金融的发展和监管早已进入高层的视野。2013年4月,国务院部署了金融领域的首批19个重点研究课题,“互联网金融发展与监管”是其中之一。课题组由央行牵头,银监会、证监会、保监会、工信部、公安部、法制办参与,在北京、上海、杭州等地开展了调研。国务院副总理马凯于2014年1月听取了课题组的汇报。

央行条法司副司长刘向民也参与了调研。他在接受机构调研时,方大集团也表示,公司将根据项目进度的实际情况以自筹资金先行投入,待募集资金到位后,再以募集资金置换预先已投入募投项目的自筹资金。

知情人士透露,《指导意见》将针对互联



网支付、P2P、众筹、互联网理财和互联网保险等具体业态的监管作出原则性的规定,划定业务红线和明确监管部门及要求。而之所以由国务院层面出台意见,其政策意图是将分散的互联网金融业态统一起来,体现互联网金融业态的整体性,避免监管缺位及监管重叠等问题。

银监会国际部主任范文仲表示:“我个人认为,由谁来监管只是表象,关键是业务的风险特征和本质属性,要本着实质重于形式的原则。比如说,只要涉及期限错配、许诺T+0、存在流动性转换,就要有流动性规则,不管是银行、P2P还是众筹;只要许诺收益,有类似的诱导行为,就要有吸收损失的能力。”

即将发布的《指导意见》,是互联网金融监管框架性的规范文件。在《指导意见》的基础上,各部门出台针对互联网金融具体业态的实施细则。按照国务院的职能划分,P2P、股权众筹和互联网保险的监管部门分别是银监会、证监会和保监会。

张涛表示,针对由技术催生的互联网金

融新业态,如果现有的法律法规能继续适用,那就沿用。如果由于创新业务发展太快,现有的法律法规有了不完善、不明晰和不适应的地方,有关部门应该抓紧做好法律法规的立、释、改、废。

P2P平台定位尚无共识

央行于2011年开始发放第三方支付牌照,截至2015年5月,共发放270张第三方支付牌照,其中112张牌照可从事网络支付业务。

目前,《支付机构网络支付业务管理办法》尚未正式出台。该办法的征求意见稿曾被曝光,当中对相关的网络支付业务作出了限制:个人支付账户转账单笔金额不得超过1000元,统一客户所有支付账户转账年累计金额不得超过1万元。个人支付账户单笔消费金额不得超过5000元,同一人客户所有支付账户消费月累计金额不得超过1万元。

这样的限额是否合理,曾引发激烈争论。央行支付结算司副司长樊爽文日前表示:“这

看好太阳能项目

方大集团再掷16亿建光伏电站

7月13日,方大集团发布公告称,全资子公司深圳市方大新能源有限公司(以下简称方大新能源)与江西新余市中智国祥新能源电力投资发展有限公司(以下简称中智国祥新能源)签署合作开发协议,合作开发建设200MW光伏电站项目,项目金额约16亿元。

方大集团董秘办人士告诉《每日经济新闻》记者,目前16亿元资金暂定为自筹。此前在接受机构调研时,方大集团也表示,公司将根据项目进度的实际情况以自筹资金先行投入,待募集资金到位后,再以募集资金置换预先已投入募投项目的自筹资金。

签署合作协议成立公司

根据协议,方大新能源出资80%与中智国祥新能源出资20%的合作模式成立公司,在2015年到2017年期间内,在新余市范围共同投资开发、建设、运营、维护及收购总额达200MW光伏电站项目。该项目建设周期约

为3至6个月,系统设计寿命25年。

去年下半年以来,主营为幕墙工程系统的方大集团在光伏电站投资可谓是大手笔。2014年11月26日,方大新能源与江西萍乡签署合作协议,斥资40亿元在萍乡市投资建设光伏分布式发电站,分4年进行投资,建设和经营规模总计达500MW。随后的12月24日晚,公司公告了非公开发行方案,拟募集不超过10.08亿元资金用于投资分布式光伏发电项目与偿还银行贷款。

今年4月,方大集团发布公告称,公司前次确定的江西省南昌市新建县38MW分布式光伏发电项目因其中18MW的部分实施条件尚需进一步落实,总募资减少至8.56亿元。

上述董秘办人士对此解释,“减少募资还有一个原因就是有一个项目审批时间太长了,公司不想再等那个项目,便把资金减少了。”《每日经济新闻》记者了解到,除江西省之外,方大集团也在广东东莞松山湖着手屋

顶光伏建设,不过由于规模较小,建成后发电将为公司自用。前述董秘办人士表示,公司业务人员目前正在全国各个省份考察光伏电站之机,未来条件成熟会逐步进入。

今年光伏项目部分有效益

2014年,方大集团建筑幕墙系统及材料业务营收16.43亿元,毛利率为16.1%。年报显示,公司2014年在手订单30多亿元。方大集团董秘办人士告诉记者,该业务占到公司主营业务的比例为80%到90%,在手订单中多是幕墙订单,结算周期一般为6-18个月,收入按照完工百分比法确认。

去年7月,方大新能源有限公司与自然入罗慧驰签订了协议,收购罗慧驰控股或受托代持等方式实际控制的三家LED照明企业60%的权益。

在轨道交通业务上,今年4月2日,公司公告称全资子公司深圳市方大自动化系统有

限公司中标厦门城市轨道交通一号线、兰州城市轨道交通一号线屏蔽门项目,合计1.42亿元,占公司2014年营业收入的7.33%。

至于房地产业务,方大集团目前主要依托于正在更新改造的方大城项目,建成后将成为以新兴产业设计、研发、总部功能为主体,生产性服务业为辅助,生活性服务业配套齐全的都市型产业社区和又一具辐射力的核心商圈,目前正按原计划进行,预计2016年验收合格交楼。

宏源证券分析师王凤华认为,方大城地产项目未来3年预计收到预售款20亿元以上,其可为光伏电站业务提供充足的现金流支持。

在光伏业务方面,上述董秘办人士告诉记者,江西省萍乡市的200MW分布式光伏发电项目已于6月底正式开工建设,计划于今年10月并网发电,预计公司2015年的太阳能光伏电站有部分能为公司产生效益,争取在今年底年报中有所体现。

关于互联网保险业务,保监会此前已就《互联网保险业务监管暂行办法》征求过意见。

激励更多创业者加入微企队伍 垫江县新增三类行业可享微企创业补助

日前,记者从重庆市垫江县工商局获悉,为激励更多创业者加入微企队伍,垫江县增加了三类可享微企创业补助的鼓励类行业。

据了解,重庆市级五大类鼓励类行业为科技创新、电子商务、节能环保、文化创意、特色效益农业等微型企业。在此基础上,垫江县又新增了三类可享受创业补助的鼓励类行业:一是加工制造业,是指购置设备达5万元以上(含5万元)、雇佣人员在5人以上(含5人)、经营面积达200平方米(不含仓库)的微型企业;二是重点服务业,包括休闲旅游、超市、现代服务业等行业,其中现代服务业是指从事物流、物业管理、农业现代化服务、家政服务、社会养老服务等行业;三是县级特色效益农业,是指在市政府明确垫江县粮油、蔬菜、畜牧、柑橘为市级鼓励类行业的基础上,确定渔业、中药材、花卉苗木等行业为县级鼓励类行业。其中创办市级鼓励类行业的微企可获1万元的基本创业补助,创办县级鼓励类行业微企可获5000元基本创业补助。

此外,高校毕业生、返乡农民工、失业人员、军队复员人员等四类人群创办市、县级鼓励类微型企业,可享受创业者身份补助。其中高校贫困毕业生1万元,高校毕业生8000元,其他6000元。

(陈强 本报记者 何沙洲)

巨星科技斥资2亿元收购华达科捷65%股权

近日,巨星科技与张匯、张祖志、上海捷麦克进出口有限公司、上海科技投资股份有限公司签署了《股权转让意向书》,合计受让华达科捷65%的股份,耗资超过2亿元。

据悉,华达科捷是一家以激光应用技术为基础,为国际手动、电动工具零售巨头提供激光投线仪、激光扫平仪等五金工具的生产制造企业。公司目前的主要产品为激光投线仪及激光扫平仪,产品定位中高端,基本向欧美市场销售。华达科捷2014年度实现营业收入1.71亿元,净利润2244.32万元。

由于激光投线、激光扫平仪国内市场尚不成熟,国内其他企业产品所用技术和制造方式都比较低,公司尚未进军国内市场。公司是江苏省高新技术产业,常州市重点民营科技企业,拥有独立自主的创新与科研能力。

华达科捷作为国际领先的激光投线仪、激光扫平仪产品的制造商,目前主要客户是国际知名的工具和仪器仪表品牌。巨星科技利用自身在全球两万家以上的大型五金、建材和汽配等连锁超市的销售渠道,可以更好的帮助其现有产品的销售。同时华达科捷在激光技术和光电一体技术上的积累,可以和公司现有产品相结合,有利于公司在机光电一体化产品的发展和未来智能工具产品的推出。同时华达科捷的仪器仪表类客户也有可能转化为巨星的手工具客户。

对华达科捷的收购,还有利于公司在机光电一体化产品的发展和未来智能工具产品的推出,对公司未来的产业布局 and 战略纵深将产生积极的影响。

(钱晚)

新大洲A募资4亿升级游艇产业链

新大洲A日前公告,拟以9.33元/股的价格非公开发行股份不超过4372.13万股,募集资金不超过4.08亿元。

预案显示,募集资金将主要用于完善公司游艇产业链。扣除发行费用后,其中1.26亿元将用于收购辛普森控股60%股权;1.6亿元用于投资设立游艇融资租赁公司;剩余募集资金将用于补充公司营运资金。

游艇业务是新大洲A转型的重点业务之一。2013年,公司与世界知名游艇制造企业Sanlorenzo S.p.A合作进军游艇行业;2014年,新大洲A全年积极开展营销活动,参加了三亚海天盛筵游艇展、大连船展、厦门船展、珠海船展、香港船展等多次展会。而本次收购辛普森控股,则是为完善公司游艇产业链的下游终端。

公司希望通过本次并购,借助辛普森集团成型的营销网络,能够扩大Sanlorenzo以及圣帝诺游艇品牌的知名度,成为亚太地区游艇业的行业龙头。

辛普森游艇集团的主营业务收入主要为新船的销售收入、二手船的销售收入、托管收入、维护收入、维修收入等,其中新船的销售收入占主营业务收入的85%以上。

按照此前新大洲A和自然人Michael Rowland Simpson签署《投资协议》,公司将分三个阶段收购辛普森游艇集团公司分别10%、15%和35%合计60%的股权。双方商定辛普森集团估值计算基础确定为3500万美元。

(证时)

中信银行抢滩建立一带一路基金 首期规模将达200亿

6月29日,《亚洲基础设施投资银行协定》在京签署,标志着亚投行向正式问世、运营迈出关键一步。伴随亚投行“基本法”的签订,作为我国不断深化国际合作、开拓国际合作的新空间、新领域的“一带一路”重大战略也加速由构想转向具体推行务实合作阶段。

在金融创新助力“一带一路”战略方面,中信银行已率先打响头炮。6月24日,中信银行联合中信证券、中信建投证券、中信信托、中信建设、中信重工、中信国安、中信资源、中信工程、中信环境等多家中信集团下属公司共同在京宣布,投融资7000多亿元助力国家“一带一路”战略。其中,中信银行提供超过4000亿元融资支持,并设立“一带一路”基金,首期基金规模将达200亿元。

“‘一带一路’的战略要义之一,就是通过建设开放型经济推动国内经济增长和转型,这将带动一大批战略性项目建设。中信银行将立足国内,放眼国际,结合短期效应与长期规划,多策并举全力投身到‘一带一路’建设中。”中信银行行长李庆萍表示。

抢滩布局“一带一路”

如今看来,中信银行重金布局“一带一路”似乎早有征兆。

早在今年初,中信银行开始制定并实施《中信银行2015-2017年战略规划》,该规划明确提出要建设成为“业务特色鲜明、盈利能

力突出、资产质量较好、重点领域领跑的最佳综合金融服务银行”,其核心是依托中信集团金融与实业并举的独特竞争优势,以“大协同、大资管、大交易”为驱动,构建综合化服务平台,全方位满足海内外客户综合金融服务需求。

同时,中信银行还成立产品创新委员会,力促金融创新;推进海外网点建设,积极布局国际化。

市场人士分析称,上述改革措施均与国家“一带一路”战略高度契合。背靠拥有金融牌照的中信集团,携手集团下各实业公司,中信银行可在集团内产融优质资源进行总体投融资安排,借助产融结合、融融结合的特色机制为客户提供一揽子全流程金融服务。

据李庆萍介绍,此次中信银行联合中信证券、中信建投证券、中信信托、中信建设等中信集团下属公司共投融资7000多亿元助力国家“一带一路”战略。未来几年内,中信银行将提供超过4000亿元融资支持,并设立“一带一路”基金,首期基金规模将达200亿元。

“‘一带一路’战略覆盖区域广大,涉及行业多元、项目结构复杂、参与主体繁多,沿线多数都是发展中国家,市场环境、商业基础和法律体系非常多样化,这需要金融机构在整个融资方式,包括融资设计上要有别于传统的贷款,在资金的运作方式和条件上也要有所创新。”在中信银行副行长张强看来,这也恰恰是上述基金建立的初衷及优势所在。

张强透露,中信银行成立的“一带一路”基金最主要的特点是以基金的形式来撬动社会资金,并通过PPP、走出去、并购重组、产业投资等四类子基金,专项投资于基础设施互联互通、能源资源、生态环保、新能源、现代农业、文化教育等相关领域,“五年内,上述母基金规模有望达到1000亿元,撬动金融资本和社会资本5000亿元,为区域内重点项目拉动1万亿元融资。”

“谋势”、“取实”助力企业“走出去”

在全球化深入发展的过程当中,国际贸易、国际投资和世界经济秩序正进入加速调整阶段。随着“一带一路”战略的逐步实施,中国企业“走出去”或将再掀高潮。

“作为率先‘走出去’参与国际市场竞争的综合跨国企业集团,在融入世界经济的过程中,我们进行了很多尝试,积累了丰富的经验。”中信集团战略发展部总经理严宁介绍,在“走出去”过程中,中信集团始终坚持合作、共赢的义利观,积极融入国际市场,开展国际交流与合作,锻炼了较强的项目实施、国际融资和资本运作能力,并以基础设施建设及民生工程的介入进一步挖掘市场机会,这些都为我们支持“一带一路”建设打下了良好基础。”

中信银行表示,此次在项目的选择上,以各方有需求、有共识、符合国家战略布局、行业政策、企业自身发展要求为原则,

紧扣政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通、民心相通的“一带一路”建设的重点领域。据了解,目前已有16家分行的27个项目确定为首批推进重点项目,拟融资总额900多亿元。其中“丝绸之路经济带”重点项目17个,融资金额近400亿元;“21世纪海上丝绸之路”重点项目10个,融资金额超过500亿元。

为积极应对可能出现的风险,中信银行在落实“一带一路”战略时从“谋势”与“取实”两方面进行风险控制,一方面,加强顶层设计和统筹谋划,抓住用好重大机遇,优化项目审批流程、提高审批时限,高效率推动“一带一路”重点项目的实施落实;另一方面,更多地熟悉国外的经济贸易规则,了解当地市场的投资环境,建立起系列的风险防范机制,聚焦重点区域、优先领域、关键项目,集中力量,重点突破,在守住风险底线的同时,抓住市场机会。

“未来,中信银行将继续发挥优势,一方面紧抓人民币国际化契机,按照‘结算+融资+交易’的经营模式推动跨境人民币业务发展;另一方面依托集团优势,紧跟企业‘走出去’步伐,强化境内外联动、商行与投行联动、表内与表外联动、传统金融与互联网金融联动、银行与非银机构联动模式,在境内外债券融资、股权融资、跨境筹组银团贷款、PPP模式金融服务领域为企业量身打造综合金融服务方案,以多样化、差异化的方式,为企业‘走出去’搭建融资服务桥梁。”李庆萍表示。(国办)