

2 热点透析 Hot Dialysis

“互联网+”为创业带来无限可能

——三名现代创客的事业样本

■ 杨步月 李峥巍 马晓澄

7月4日发布的《国务院关于积极推进“互联网+”行动的指导意见》明确了11项重点行动,第一项行动就是“互联网+”创新创业。

记者走近一个个创业者,从中选取许单单、王锐旭、杨仁斌3位创客,介绍他们在“互联网+”搭建的时代舞台上尽情书写的人生传奇。

“生命不息,折腾不止”

“生命不息,折腾不止”,用印在3W咖啡馆杯子上的句子来形容许单单再合适不过。

许单单在创业圈小有名气,他与伙伴开办的3W咖啡馆吸引了100多位互联网“牛人”的支持,成为中关村的创业地标。

然而,咖啡馆运营中的一个现象引起了许单单的注意。

“我发现,许多互联网公司招不到合适的人,同时在很多招聘渠道中,互联网专业人才并未得到充分重视。”他说,调查显示,互联网行业每2.5个职位需求才有一个人才供给,六成职位招不到人。

2013年,许单单带领团队开始“N次创业”,组建了“拉勾网”,专注互联网行业的人才招聘。

许单单和伙伴们认为,“拉勾网”应当是“有温度的公司”:接到求职者简历后,必有回复,回复时间最快为24小时。

许单单说:“互联网行业应该以人才为中心,所以我们换位思考,尽可能让求职者感觉舒服。”

“拉勾网”快速成长,上线13个月后,获得2500万美元的B轮融资,估值达1.5亿美元;今年5月,许单单将招聘领域拓展到金融板块;网站迄今已拥有6.6万家公司、超73万个职位需求信息。

过去一年,“拉勾网”运用“互联网+”的



方式,为150多万人次解决了就业。今年5月李克强总理前往中关村创业大街考察时,“拉勾网”向他交出了一份“互联网+招聘”的创客答卷。

“互联网带给中国年轻人的想象空间很大,今天可能看不出来,因为浪潮才开始,再过两三年,一定会有非常‘牛’的公司出现在这些年轻创客中。”许单单说。

“互联网为大学生创业开阔了视野”

王锐旭是“兼职猫”的创始人,其宗旨是消除用人单位与大学生之间的信息不对称,帮助大学生找到兼职。如今,公司估值已超亿元。

之所以找到今天的创业路,缘于王锐旭的一次被骗经历。

1990年出生的王锐旭读大学期间,由于家庭经济困难,不得不四处找兼职。

一次,他听信一家兼职中介的宣传,交了250元会员费。“一开始,觉得只要交了钱就可以找到兼职,结果被骗了。”

很多大学生都有同样的经历。为什么不能有一款软件来帮助大学生找到兼职呢?王

锐旭开始了“互联网+校园信息服务”的探索。

9个人用两个月时间创立了“兼职猫”。对王锐旭而言,这是跨专业的探索,读中药资源开发专业的他并不擅长开发软件,不得不起早贪黑研究编程。

“当时很难,但我们坚持下来了,并通过比赛拿到很多奖。慢慢地,整个学校都知道‘兼职猫’了,对我们竖起了大拇指。”他说。

2014年“兼职猫”获得深圳创新谷100万元投资,2015年初又获得300万美元融资。目前,“兼职猫”已覆盖全国75个城市,拥有200多万学生用户和3万多企业用户,每天提供两万个新增兼职岗位,并为一万多名大学生找到兼职。

王锐旭成了年轻创业者的榜样。他说,“互联网+”为大学生创业开阔了视野,带来了无限可能。

“用互联网思维把温暖送到邻里之间”

每次陪女儿在小区内玩耍,看到孩子们自然而然地分享玩具,初为人父的杨仁斌感慨不已。他强烈地意识到,自己有责任呵

护好孩子们的天性。

但他发现,小区中的成年邻居之间几乎从不打招呼。想到女儿将在一个缺乏人情味的社区一天天长大,他辗转难眠。

为了女儿,为了解决“高冷冷漠症”,在阿里巴巴打拼多年的杨仁斌毅然辞去高薪职位,创建了一个基于真实小区的移动社区平台“有邻”,宗旨是让邻里不再陌生,让小区生活有爱又有趣。

杭州市的一位老奶奶说,她小时候,大家睡觉都不关门,随便叫一声,就有人到家里来吃饭。如今,林立的高楼锁住了人情。

老奶奶的女儿帮她在“有邻”上开通了工作室,老奶奶做了美食,就到上面“晒一晒”,并热情邀请邻居来吃。“老街坊的感觉”重新回来了,老奶奶开心极了。

杨仁斌说,“有邻”正试图聚集这样的正能量,让这个社会一点一点地发生改变。

在杭州最早开放的20个“有邻”试点小区中,每个小区的“有邻”用户都达到300人以上,有的甚至超过900人。邻里间的美好故事每天都在发生。

杨仁斌期待有一天,小区生活变成这个样子:空巢老人寂寞了,有邻居上门陪伴;孩子生病了,有儿科医生来到身边;退休老师可以义务招收学生,发挥余热……总之,互助分享,传递温情。

当下,中国正进入从产品消费向生活服务消费的升级阶段,未来的生活服务将越来越集中于大型购物中心和小区两端。“有邻”通过“互联网+”创业,不仅改善了邻里关系,同时还具备了巨大的商业潜力。但“有邻”决定3年内不考虑商业模式,只考虑如何给用户创造价值。

“邻里间的美好情感,将随着‘有邻’这颗小小的种子遍布全国,我们会努力使它生根发芽。”杨仁斌希望运用互联网思维,将最真实的人情温暖融入邻里之间,为构建和谐社区贡献绵薄之力。

河南省煤矿安全法律法规知识竞赛在郑州举行

本报讯(记者 任二敏 通讯员 赵海娟)6月29日,由河南煤矿安全监察局主办的河南省煤矿安全法律法规知识竞赛在郑州河南艺术中心隆重举行。河南煤矿安全监察局副局长许胜铭、副局长姚景州、纪检组长陈滨出席了竞赛活动。

由河南能源化工集团、中国平煤神马集团、郑煤集团、国投河南分公司和神火集团等省骨干煤炭企业组成的5支代表队和中国安全生产报驻河南记者站、河南日报、河南电视台、河南人民广播电台、河南法制报等新闻媒体及200多名观众参加了竞赛。比赛中,各参赛队都准备充分、精神饱满,在个人必答题和团体必答环节从容答题,在抢答题和风险题环节斗智斗勇、每题必争,现场互动环节观众踊跃答题、气氛热烈,在竞赛过程中各代表队还带来了歌曲、诗朗诵、快板等精彩的文艺节目,整场竞赛活动精彩纷呈、气氛热烈。

经过八个环节紧张激烈的角逐,国投河南分公司代表队荣获团体一等奖,郑煤集团代表队和河南能化集团代表队荣获团体二等奖,中国平煤神马集团代表队和神火集团代表队荣获团体三等奖。国投河南分公司的韩琳、河南能源化工集团公司的刘彩敏、郑煤集团公司的赵亚克、河南神火集团公司的杨建仁、中国平煤神马集团公司的李延飞五位同志被评为优秀队员。

河南煤监局党组成员、纪检组长陈滨为获奖的5名优秀队员颁奖,河南煤监局党组成员、副局长许胜铭、河南煤监局党组成员、副局长姚景州分别为获奖代表队进行了颁奖,并与获奖队员合影留念。

此次竞赛活动是2015年安全生产月活动的一项重要内容,旨在宣传贯彻落实新《安全生产法》及煤矿安全有关法律法规知识,充分展现了河南煤炭职工的精神面貌和良好形象,对进一步提高煤矿从业人员的法律意识和安全素质,促进安全生产起到了很好的促进作用。

创新驱动攻坚 勘探成果丰硕 川庆物探研究中心 18项科技创新成果获奖

本报讯7月3日,在川庆物探公司表彰嘉奖2014年度24项科技创新成果中,所属物探研究中心单独或联合完成的科技成果项目获奖数达18个。其中,获得特等奖1项、一等奖2项、二等奖6项、三等奖9项。

荣获此次特等奖的《四川盆地风险目标及地震部署综合研究》,是物探研究中心在2014年承担完成的集团公司级重点项目。项目包含了四川盆地重大风险勘探、四川盆地沉积格架线、四川盆地大连片等三个重大生产、横向和科研子项目,共涉及二维地震资料83490千米,工期长达3年。为顺利完成该项目,物探研究中心以其地震地质综合研究专业化团队为主力军,围绕全四川盆地格架线,进行了一场史无前例的地震处理解释研究攻坚战。

经过科技人员的奋力攻关,项目最终取得了4项重大地震地质成果。一是编制出全盆地级主要地层构造图4张、古构造图12张,处理解释出7条全盆地格架剖面,建立起盆地级地层格架;二是根据成果优选出大于20平方公里的构造圈闭449个,面积约43192平方公里;三是提供建议风险探井31口,其中11口被甲方采纳,目前已有6口获气,其中双探1井在下二叠统日产气214.37万方;四是支撑了2014年1704.67千米的地震勘探部署,占西油公司采集任务的71%,并为物探公司获得4295千米的二维工作量。

该项目同时在技术上取得了重大突破:进行了盆地纵向古构造演化综合分析,岩溶储层地震识别及预测等多项技术创新,形成的区带综合评价、碳酸盐岩储层地震精细预测等技术,已逐步推广应用。超深层碳酸盐岩高精度成像、储层地震精细预测技术应用效果良好。4月中旬,为感谢项目为四川盆地重大风险勘探目标选择提供的重要物探技术支撑,西南油气田分公司勘探处特别为该项目颁发了技术应用证明。

全盆地构造图、古地貌图和格架线等成果汇集在一起,构成了全四川盆地超大规模的地质地质综合研究数据库,这在四川盆地地震勘探史上堪称首创,也为整体评价四川盆地有利区带、寻找接替领域及地震部署目标奠定了坚实基础。项目总负责人、物探研究中心总地质师梁虹不无自豪:“这充分体现了中心深厚的技术积淀、强大的技术能力。”

(张黎明 杨敏 王佳川 特约记者 屈永志)

中国创业创新浪潮为风投行业带来良机

记者7月4日在第十七届风险投资论坛上了解到,在中国当前“大众创业,万众创新”的市场氛围下,一方面,更多的优秀项目涌现,中国风投行业正迎来前所未有的良好机遇;另一方面,风险投资的增长,也将加速中国创新成果的产业化。

在“大众创业,万众创新”的浪潮下,创新创业项目不断涌现。中国科学技术部副秘书长徐建培在论坛上表示:“自国务院下发众创空间的意见之后,大学生创新基地有200多个,每年吸纳大学生超过50万人。”

与此同时,风投行业也得到迅猛发展。据清科研究中心统计,仅2015年第一季度,中国349家初创企业获得来自天使投资机构的天使投资,披露的金额超过2.59亿美元。投资案例方面,同比上升93.9%。披露金额同比增加214.2%。

值得注意的是,体制机制的创新为中国创投发展提供了前所未有的机遇。论坛专家认为,近两年,中国不断推进并深化的商事登记制度改革,为创投机构和大众创业带来“井喷”的良机,为创投机构提供了大量的潜在客户资源,同时也诱发创业企业如雨后春笋般出现。记者从论坛上获悉,仅就深圳一地来看,目前深圳共有创投机构1.5万家,注册资本超过1.1万亿。

今年以来,政府对创业投资设立的扶持资金,也在一定程度上对风投行业起到“四两拨千斤”的作用。

据记者了解,目前中国已形成中央层面、地方政府共同参与的,以中小企业创业引导基金、新兴产业引导基金为代表的创业资金引导体系。财政资金引导的社会资本,放大倍数超过1:5。

与会专家认为,当前中国创业创新的整体市场氛围是风投行业不可多得的机遇。同时,风险投资作为一种创新的工具和创业活动的孵化器,也将加速中国创新创业成果产业化。

(吴燕婷 曹岷)

四川农民烧制“感恩砖”感谢援建者

7月5日,由四川省绵竹市土门镇大槐村农民李明贵烧制的刻有“大爱无疆”和十八个援建城市名称的首批感恩砖如愿出窑。土门大槐村烧制青筒瓦及坛罐有百年历史,2008年“5.12”地震受灾损毁,经过全国的对口援建,百姓们7年的共同努力,生活幸福安康。百姓们在农忙之余陆续开始烧制“感恩砖”,铭记历史不忘恩人。 寒松 摄影报道



哪里有“痛点”,哪里就有“互联网+” ——小小车蚂蚁折射经济发展新动能

■ 杨步月 黄筱

蓬松的卷发,休闲的西服,紧绷的牛仔褲……

近日,在北京举办的视频节目《赢在中国·将“互联网+”进行到底》——前BAT(百度、阿里巴巴、腾讯)成员创业演讲现场,车蚂蚁创始人李立恒一跃上演讲台,立刻引发“哇塞”的尖叫声。

乐观开放的形象,风趣幽默的讲述,短短10多分钟,李立恒赢得点评专家和观众们的阵阵掌声。

从他的自述中,透出经济发展的新动能无所不在,等待开掘。

“这个行业需要‘被电商’,需要‘被互联网’”

【自述】我的创业念头,起于一个莫名其妙的午后。当时,我已在阿里巴巴摸爬滚打了10年。

阿里巴巴的产品,大多带有颠覆性。我暗下决心,也做一个具有颠覆性的产品,干一件改变规则的事儿。然而,寻找一个可以用互联网思维改变或重塑的行业领域,谈何容易。直到一个人的出现。

洪先生是国内一家大型汽修连锁品牌的创始人,旗下涉及汽车用品、汽车维修和汽车配件三大产业。他邀请我当顾问,教他如何运用互联网搞电子商务。他说,这个行业需要“被电商”,需要“被互联网”,否则将被颠覆。

【记者点评】洪先生的话并非危言耸听。《2014年国民经济和社会发展统计公报》显示,截至2014年末,全国民用汽车保有量达到15447万辆。有关部门预测,约有一半汽车已进入维修保养集中期,带动的



将是千亿级的市场。

遗憾的是,现有几十万家汽车维修店的全国汽车后服务市场较为混乱,不少4S店、路边店缺乏标准化概念,服务意识不强,大多是在利用用户的信息不对称牟取暴利,用户满意度不高。

“好的商业模式能解决用户的‘痛点’”

【自述】互联网创业,最讲究商业模式。一个好的商业模式,不仅能解决用户的“痛点”,还能解决市场和商家的问题。更重要的是,要有好的盈利。

据我所知,大部分从事汽车后服务的创业公司或项目都“卡”在了商业模式上。汽车后服务市场的“痛点”在于“缺乏信任”,用户的“痛点”在于“不懂车”,两者急需一个第三方的、可信任的品牌。

但最大的问题是,切入点是什么?用什么建立信任?入径在哪里?凭什么获取用户?

这个行业“水太深”。车蚂蚁从2013年4月成立至今,我们摸着石头过河,一路走来很艰难。如今,我们已获得共计1400万美元的融资,并在创始地杭州网罗了120

多家汽车维修店,可以为10万多名会员实时提供维修、交通事故救援等“车管家”服务。

比如,用户一年花980元,就能得到一年内无限次的油漆刮擦修复服务,无需受损,用户只要上传一张照片,“车管家”立即上门取车,修复后及时送回。

【记者点评】汽车后服务市场大致包括汽车用品、养护、维修、改装、救援、租赁、保险等内容,信息不对称使每一个环节都可能成为陷阱。哪里有“痛点”,哪里就可能被“互联网+”,市场价值已超过3.5亿美元的车蚂蚁恰恰找准了这个市场的“痛点”。

“对中国汽车后服务市场进行重塑”

【自述】伴随移动互联网终端的快速发展,未来线上一定会成为用户汽车后服务的第一消费入口,线下则成为服务承接入口。线上入口的逐渐形成,对于线下来说就是一次彻底洗牌,势必会淘汰掉一批人或店,也势必会涌现出一批新的人或店。

我们的梦想是构建一个庞大的行业生态系统:向上连接用户,向下连接门店,横向连接配件厂商,纵向打通仓储和物流,共同打造开放且透明的修车养车平台,为用户提供真正高效、便捷、优质的服务,从而对中国汽车后服务市场进行重塑。

作为一名创客,能够在这样一个好的时代做点自己喜欢的事儿,而且是有益于大众的事儿,我感觉十分幸运。

【记者点评】小蚂蚁,大梦想。车蚂蚁的净化,是通过发展“互联网+汽车后服务”,净化和提升汽车后服务市场,改造行业生态,提升行业水平。这条路到底有多远,“车蚂蚁”正在一步一个脚印地丈量着……

各类大小项目投资借款,两百万起贷地域不限,个人、企业均可

金融世家豪车投资

手续简单 利率低 放款快
代打全国各类保证金
咨询电话: 028-68807888