

品牌风采

近年来,在中国铁路走出去的大背景下,中国铁建的海外业务不断扩大。截至2014年年底,中国铁建在海外共完成铁路项目30多项,建成铁路总里程约7500公里,对打造中国铁路品牌、推动中国高铁“走出去”产生了重要影响。目前,中国铁建国际业务遍及78个国家和地区,在全球250家最大工程承包商中排名第一。“海外市场已成为中国铁建持续发展的重要支柱。”中国铁建董事长孟凤朝如是说。

中国铁建：自主品牌“扎根”海外开疆拓土

■连杰

“随着‘走出去’战略的不断深入,海外市场已成为中国铁建持续发展的重要支柱。”中国铁建董事长孟凤朝说,目前,中国铁建国际业务遍及78个国家和地区,在全球250家最大工程承包商中排名第一。

在海外“种下”中国标准

2014年11月20日,中国铁建中非建设副董事长、党委副书记曹保刚与尼日利亚交通部长签署了总金额为119.7亿美元尼日利亚沿海铁路商务合同,刷新了中国对外工程承包合同金额纪录。“尼日利亚沿海铁路项目签署商务合同,标志着中国铁路将在更大范围、更宽领域、更高层次走向海外。”中国铁建总裁张宗言说。

好事成双。十天后的12月1日20时,随着尼日利亚交通部长为最后一节轨排拧紧螺栓,中国铁建承建的尼日利亚铁路现代化项目第一标段——首都阿布贾至卡杜纳铁路(阿卡铁路)宣告全线铺通,通车在即。

“阿卡铁路是非洲首条采用中国标准建设的现代化铁路,实现了中国铁路设计和施工在非洲首次输出中国标准,对提升中国铁路标准的国际影响力,推动中国铁路标准走出去具有重大示范意义和带动作用。”曹保刚表示。

近年来,中国铁建通过稳扎稳打,将中国品牌打向了世界各地。据初步统计,中国铁建先后获得国际组织和所在国颁发的奖项17项,中国铁建中非建设尼日利亚公司被第五

力帆时骏与潍柴 缔结战略联盟

■文伟

6月13日下午,在昆明举行的第三届中国-南亚博览会现场,力帆时骏集团与山东潍柴动力股份有限公司正式签署战略合作协议,标志着力帆时骏未来将在国内中高端重卡领域大展拳脚。

“目前,中重卡及轻卡市场已进入一个充分竞争的时代。在这种情势下,发动机制造企业和整车制造企业不再是简单的配套关系,合作与联盟已经成为实现双方共赢的有效途径。”力帆时骏集团总裁马李斌在签约现场表示,此次合作,双方确定在技术、研发、产品、营销等四个板块方面,在深度和广度上都将进一步加强合作。

此次两家企业的签约,是力帆时骏集团计划重新梳理旗下品牌结构后的重要一步。今后,力帆将在商用车领域只保留低端产品的“时骏”和高端产品的“PROJEN(铂骏)”两大品牌,力促力帆时骏在经济新常态下的升级转型。今后,力帆时骏集团除了将优先获得潍柴动力最先进的产品及技术外,还将在对标车型性能数据采集、共同搭建研发基础平台(研究院)等方面开展研发合作,双方还将在国内、国外两块市场同心协力,共同开发。根据协议内容,在时骏集团轻、中、重型卡车产品上,包括WP3、WP4、WP6、WP7、WP10、WP12和WP13等在内的潍柴动力优势发动机系列产品,将得到更加广泛的应用。

富临集团成都机床成功研制 MK2710 数控磨床

■纪商

日前,四川富临集团成都机床有限责任公司传来喜讯,针对复杂零件加工要求的MK2710数控复合磨床正式研发成功。

随着机械行业技术的日益提高,对机床加工的精度和效率也有越来越高的要求。MK2710数控复合磨床就是针对国内汽车行业、机械基础件行业、航空行业、兵器行业的复杂零件工位加工而开发设计的,主要用于盘类、轴类(或类似零件)的内孔、端面的磨削加工,适用于零件的批量生产,具有着高精度、高效率的独特优势。

该款机床采用国内首创的工件轴两轴伺服移动,磨头固定采用卧式布局方式,可通过布局1-3个磨头及磨头方向,实现工件不同端面的磨削加工。同时配置高精度直线光栅尺,使工件一次装夹就达到高位置精度,X、Z伺服轴联动,可插补修整砂轮,插补响应精度≤0.001mm,加工效率高。MK2710配置自主研发的薄膜夹具和工业机器人,实现工件自动上下料。这一突破不仅提高了单机自动化程度,也可以与其他机床配备实现产品连续加工,大大提高了加工效率。据了解,目前该机型已全力推向市场。



届非洲领导人国际峰会授予“非洲优秀工程施工企业”。

国际产能合作的中国优势

在评价尼日利亚沿海铁路项目时,中国铁建董事长孟凤朝说,沿海铁路全线采用中国铁路标准,这将带动机械、机车、钢材、机电等接近40亿美元的中国装备出口。

近些年来,随着中国制造的崛起以及中国品牌“走出去”,中国产能在海外形成了相互促进的集体优势。1994年,刚毕业的曹保刚第一次踏上非洲的土地。“当时非洲没

有几家中国企业,而且规模都很小,基本是欧美公司的天下。”2005年后,这一现象逐渐改变,中国企业在非洲越来越多,实力也越来越雄厚。

“得益于祖国实力越来越强大,国家政策支持企业‘走出去’的政策逐步完善,中非建设在非洲从单一的建设承包,到为非洲国家整体铁路网规划提出参考意见,我们在海外的‘根’越扎越深。”曹保刚说。

作为中国产能“走出去”的践行者,中国铁建中非建设在海外建设了中国最大的境外经贸合作区——尼日利亚莱基自贸区,为中国企

业产业结构调整、多余产能转移创造了良好机遇。目前,已有多家我国的知名企业入驻园区,形成了中国品牌“走出去”的团队力量。

树立有责任感的中国形象

中国铁路与非洲国家的友谊源远流长。20世纪70年代,中国铁建实施的坦赞铁路已成为中非友谊的象征。

“中国企业‘走出去’不仅仅是做生意,还要融入当地的社会发展,履行企业的社会责任,做一家受当地人尊敬的企业。”曹保刚对此深有感触。

2011年9月,尼日利亚遭受30年一遇暴雨袭击,造成数万灾民流离失所,大量房屋被毁。危急时刻,中非建设不提条件,不讲价钱,以最快速度组织机械设备和员工奔赴灾区。经过四天四夜连续奋战,疏通河道8000立方米、清理6座涵洞、加固1座桥梁和修复3处垮塌桥梁、修建临时便道,最大限度地减少了灾区民众生命财产损失。

多年来,中国铁建中非建设十余次义务参与重大抢险,协助转移超过50万受灾居民;铺路打井,缓解了数十个村庄的出行和饮水困难;捐赠学习用品,建设学校,帮助数百名当地孩子顺利入学。

在履行社会责任的过程中,中国铁建中非建设与当地群众结下深厚友谊。在修建一条公路时,当地群众更是自发组织年轻人在夜间为中非建设守护设备。他们说:“中国人是尼日利亚人民值得信赖的朋友,中国铁建中非建设不愧为有责任感的国际化大公司。”

平湖巨龙紧固件在上海股交中心 Q 板挂牌上市

■金芝

2015年6月8日上午,浙江平湖巨龙正式登陆上海股权托管交易中心(简称“上海股交中心”)中小企业股权报价系统(简称“Q板”),其董事长顾兆根及其他领导出席了挂牌仪式。

“中小企业股权报价系统”(Q板)是上海股交中心为国内中小微企业构建的一个全新的股权报价系统,是为企业挂牌、定向增发、信息披露、出让、受让信息发布和股权转让过户登记、人员培训、专业指导、企业展示、品牌宣传等多方位服务的新系统。报价系统秉承“宽申请,精挑选,优服务”的业务准则,重点服务于那些处于初创期的小微企业。这个平台的企业挂牌门槛更低,对挂牌企业的形态、所

制成分和所处行业均不做限定,其中,挂牌企业类型不局限于股份有限公司,还包括了有限公司、合伙企业等各类企业;所有制成分亦不受限制,国有、民营、合资企业均可挂牌。

浙江平湖巨龙紧固件有限公司成立于1978年,经过多年发展,现已发展成一家专业生产出口螺母、平垫圈及冲压件系列的厂家。公司拥有自营进出口经营权,主要生产设备从中国台湾引进,检测仪器齐全,主要检测仪器包括布洛维光学硬度仪、电脑镀层测厚仪、镀锌盐雾试验室、光学投影仪等。螺母生产规格从M3-M24,年生产各种规格螺母9000吨,高强度垫圈生产规格从M1.5-M110,年生产出口各种规格高强度垫圈及冲压件8000多吨。2013年平湖巨龙的总产值大概在1.3亿

元人民币左右,相比上年增长大约10%左右。

让他们引以自豪的是近年来巨龙紧固件先后受到商务部的邀请,派员随国家领导人带队的商贸团队出访了爱尔兰、波兰、美国等国。在顾董事长看来,没有创新,就没有竞争力,也更无法生存下去。巨龙每年都要研发3至4个新产品,目前已拥有各项专利28项,其中发明专利5项。由于产品质量过硬,95%的产品出口国外,部分产品还销往俄罗斯军工企业。

董事长顾兆根表示,“此次成功挂牌上海股交中心股权报价系统,开启了公司通往资本市场的大门,也为公司下一轮发展奠定了良好的基础,平湖巨龙将充分利用资本市场,整合资源,优化结构,加快发展,全面提升核心竞争力,尽早实现在主板上市。”

南京机电与汉胜工作团队合资项目启动

■钟航星

今年5月底,南京机电与美国汉胜公司签署了156种零件的长期供货协议,这也标志着南京机电与美国汉胜公司的合作正式开启,也使南京机电——汉胜合资公司的成立具备了前提条件。

2015年6月10日至11日,南京机电工作团队与汉胜上海供应链经理Xue Ken率领的汉胜工作团队在宁召开合资项目启动会。双方分别介绍了汉胜项目的最新进展以及今年项目的首件开发任务量,对项目的推进以及后续工作的开展提出了明确的要求,并就彼此关心的问题交换了意见。双方还分成项目、质量、技术三个小组进行分组讨论,明确了今年的首件开发任务量并一起制定了首件开发计划。

汉胜公司质量经理和工程经理分别对南京机电质量和技术小组成员就汉胜首件开发过程中的质量技术方面要求进行了系统全面的培训,对汉胜零件首件开发的流程



做了详细介绍,指导南京机电成员学习了关于汉胜首件开发过程中的具体工作要求等内容。

通过此次项目启动会的交流,南京机电

与汉胜公司均进一步明确了各自的分工及职责,加强了双方工作团队的了解与合作,为汉胜项目的启动夯实了基础。

新天科技与中国移动合作打造智能仪表物联网

■郭义

2015年6月3日,河南新天科技股份有限公司与中国移动通信集团河南有限公司郑州分公司签署了《合作框架协议》双方决定在以基于物联网、大数据、云平台、物联网机器卡等移动信息化应用项目上开展全面合作。

根据协议,双方将建立战略合作伙伴关系,基于各自的资源优势,实现优势互补、互惠发展、全方位、战略性的合作,共同构建智能物联网水表、智能物联网电表、智能物联

网燃气表、智能物联网热量表以及智慧水务、智慧燃气、智慧热力、智慧农业、智慧水利、智慧校园、智慧城市的物联网应用平台,打造智能仪表物联网、大数据、云计算及移动互联网的应用。

双方同意在以基于物联网、大数据、云平台、物联网机器卡等技术的智能仪表及系统的应用为目标的移动通信、信息网络建设等移动信息化应用项目开展全面合作,建立长期稳定的战略合作关系,引导行业发展,实现互惠互利、合作共赢。

该协议十年内有效。且一方在协议履行

期限届满前一个月书面通知另一方不再续签本协议,该协议将自动延长3年。

对于此次合作,新天科技表示中国移动作为用户规模最大的电讯运营商,具有强大的技术、网络、平台、资费、服务等优势,双方强强联合后:一方面有利于新天科技在互联网领域推出更具有市场竞争力的产品,稳固公司行业地位;另一方面新天科技可利用大数据、云平台等实现增值服务,为公司提供新的利润增长点。同时,可助推智慧水务、智慧燃气、智慧热力、智慧城市等行业大发展。

新品速递

世界首个自主运动 可变形液态金属机器 中国问世

■任正

由中国科学院理化技术研究所研究员刘静主持研发的世界首个自主运动的可变形液态金属机器不久前在中国问世。这一轰动性的成果,随即引发国内外广泛关注。

刘静介绍说,柔性机器、可变形机器在材料学和机器人学中的一个非常重要的领域,而柔性正是液态金属特有的行为。课题组在一两年前发现利用电可以控制液态金属的变形和运动,也就是“电驱动”,而如今在此技术上实现了“自动驾驶”。另一个有意思的地方是“液态金属机器”在运动中遇到拐弯时会有停顿,好似略作思索后继续行进;在遇到比“身体”小一点的缝隙时,甚至会“挤过去”。因此自动驾驶、柔性、可变性是这项技术的三大特点。

刘静说,科学家此前发现“液态金属机器”的“电驱动”现象,即电荷会改变液态金属的表面张力,在内部形成旋转,因此控制电荷运动,就能像车轮一样驱动“液态金属机器”往前走。而最新研究发现“液态金属机器”会“吞食”铝片作为产生电荷的“燃料”。他解释说,刚开始“液态金属机器”并没有外部动力,等“吞食”铝片后(也可以理解为腐蚀),在电解液里形成原电池反应,就能自行运动了。如果运动路线上还有一些铝片,那么“液态金属机器”走到那里也能顺路“吞食”掉。它的运动速度并不慢,可以达到每秒5厘米,而且行动距离相当远,在容器中可以走一个多小时。

刘静表示,中国首次在上世界上发现自动驾驶的柔性机器人,当年首先发现可“电控”的也是我们,其他国家的研究落后于中国。液态金属这一领域,之前被很多国家忽略了,而我们在持续研究,所以这个课题中国已积累了十几年,而其他国家近几年才刚刚起步。刘静表示,我们欢迎全世界的科学家和工程师一起研究,“液态金属机器”未来可能会掌握高度智能的类生物体行为,液态金属机器人也有可能成为现实。

山重建机：在行业困境中 破冰前行

■丛慧

四年前的山重建机承载着山东省国资委、山东重工集团挖掘机的战略梦想,汇集了山推股份、山东众友及小松山推的人员和技术优势,从小到大,从散到和,成为设备最超前,工艺最先进的挖掘机行业的一员。历经4万亿大投资的洗礼,取得无数荣誉和骄傲……如今,山重建机在整个行业不景气的大环境下,低下了自己高傲的头颅,静思自己的功与过,痛定思痛敢于直面困难,敢于承担责任,知耻而后勇,断臂而求生。

从4月30日开始,山东重工集团开始调整山重建机的班子结构和生产结构,并在短短十天内,将济宁和临沂工厂生产合并,将为企业一年节省近5000万的运营费用。同时,合并后的研发及客服体系更加统一,提升了产品质量和市场运营效率,会为客户带来更加超值的服

5月中旬,山东重工集团驻厂工作组进驻山重建机现场办公,由集团总经理亲自挂帅,吃住都在工厂里,从管理、市场、财务等各方面配备专业力量,实现了集团董事长谭旭光先生提出的“集全集团之力为山重建机的发展插上翅膀”的豪言与承诺。集团旗下潍柴动力、山推股份、财务公司、融资租赁公司等兄弟单位从部件、技术、资金、渠道等若干方面无私地为山重建机的再次腾飞无怨无悔地支持和付出。

6月中旬,山东重工集团党委书记董事长、潍柴动力股份有限公司董事长兼CEO谭旭光先生现场考察山重建机,鼓舞点燃了整个山重建机直面困境、二次创业的激情。

时至当前,在大集团的支持下,山重建机秩序井然,产销平稳。虽然行业仍然让人迷茫,但山重建机作为山东重工集团的全资子公司,从一开始就有着行业其他企业所不具备的得天独厚的优势。山东重工集团是我国装备制造行业中具有举足轻重地位、并在全球拥有重要影响力的大型国有独资公司,资产总额940亿元,拥有全球员工60000人,现有7家属属公司、5家上市公司、6支股票。潍柴大功率高速发动机、山推推土机、力士特重型变速器产销量均为全球第一位。2014年,集团实现销售收入1400亿元,实现利润总额86亿元。在大集团优势资源的配置下,山重建机成为国内挖掘机制造企业配置中唯一一家具备动力总成、液压系统及底盘结构件一体化的公司。

长风破浪会有时,直挂云帆济沧海。承载着希望的山重建机,在山东省国资委和山东重工集团的坚强领导下,正满怀信心,昂首阔步,奋进在“二次创业”的新征程上。笔者坚信:山重建机“挖掘中国力量 打造国际品牌”,实现万台梦想一定能破冰前行,在奋斗中实现!