



中国专业市场运营专家 ——万贯集团



万贯国际五金机电配送大市场效果图

成都万贯实业集团有限公司成立于1986年,经过20多年的经营发展,已成为集房地产业、旅游业、市场运营于一体的企业。

2011年,万贯商业航母舰队的旗帜——青白江“万贯国际五金机电配送大市场”正式启动。2013、2014年每次开盘,都取得了当天清盘的骄人成绩。

2014年10月26日,万贯集团与鞍山市铁西区人民政府正式签约,整合资源,以“一带、两心、两轴、两大主力发展区域”的规划理念,打造辽南超大规模现代商贸集散地——鞍山万贯五金机电(生产资料)综合大市场。

2012年9月26日,由全国工商业联合会五金机电电商会、成都市金牛区人民政府、成都万贯集团联合立项编制的“中国·成都五金机电指数”在成都正式对外发布,标志着中国五金机电行业进入指数时代。

2014年5月21日,万贯集团与广元国家经济开发区签订协议打造广元万贯川陕五金机电建材城,按照“高起点、高档次、国际化、现代化、集约化”规划及建

1999年万贯集团成功开发碧峰峡,创建了中国旅游新的开发模式——“碧峰峡模式”,目前碧峰峡已经是全球最大的大熊猫散养基地。

2003年,投资运营万贯五金机电城,占地500余亩,总投资30亿元,是省、市、区三级政府重点规划打造的西部五金机电第一城。

2005年,万贯成功承办了首届中国西部国际五金机电博览会,率先提出“在专业市场中办展会,在采购商中办展览”的经济会展全新运营模式。2009年10月,中国西部国际五金机电博览会升格为国家级盛会。至今,已成功举办八届“中国西部国际五金机电博览会”。

2014年9月15日—30日,为了进一步帮助商家拓宽渠道、扩大生意,万贯拿出千万元开展创新运营,在专业市场中率先举办采购节,效果显著,再一次成为五金机电行业创新运营典范。

2011年,万贯商业航母舰队的旗帜——青白江“万贯国际五金机电配送大市场”正式启动。2013、2014年每次开盘,都取得了当天清盘的骄人成绩。

2012年9月26日,由全国工商业联合会五金机电电商会、成都市金牛区人民政府、成都万贯集团联合立项编制的“中国·成都五金机电指数”在成都正式对外发布,标志着中国五金机电行业进入指数时代。

2014年5月21日,万贯集团与广元国家经济开发区签订协议打造广元万贯川陕五金机电建材城,按照“高起点、高档次、国际化、现代化、集约化”规划及建

2003年,投资运营万贯五金机电城,占地500余亩,总投资30亿元,是省、市、区三级政府重点规划打造的西部五金机电第一城。

2005年,万贯成功承办了首届中国西部国际五金机电博览会,率先提出“在专业市场中办展会,在采购商中办展览”的经济会展全新运营模式。2009年10月,中国西部国际五金机电博览会升格为国家级盛会。至今,已成功举办八届“中国西部国际五金机电博览会”。

2014年9月15日—30日,为了进一步帮助商家拓宽渠道、扩大生意,万贯拿出千万元开展创新运营,在专业市场中率先举办采购节,效果显著,再一次成为五金机电行业创新运营典范。

2011年,万贯商业航母舰队的旗帜——青白江“万贯国际五金机电配送大市场”正式启动。2013、2014年每次开盘,都取得了当天清盘的骄人成绩。

1999年万贯集团成功开发碧峰峡,创建了中国旅游新的开发模式——“碧峰峡模式”,目前碧峰峡已经是全球最大的大熊猫散养基地。

2003年,投资运营万贯五金机电城,占地500余亩,总投资30亿元,是省、市、区三级政府重点规划打造的西部五金机电第一城。

2005年,万贯成功承办了首届中国西部国际五金机电博览会,率先提出“在专业市场中办展会,在采购商中办展览”的经济会展全新运营模式。2009年10月,中国西部国际五金机电博览会升格为国家级盛会。至今,已成功举办八届“中国西部国际五金机电博览会”。

2014年9月15日—30日,为了进一步帮助商家拓宽渠道、扩大生意,万贯拿出千万元开展创新运营,在专业市场中率先举办采购节,效果显著,再一次成为五金机电行业创新运营典范。

万贯五金机电城

服务热线:028—66766710 66766720

全国十大机械设备市场 中国诚信示范市场 全国百强品牌市场

三化建设“省级示范市场”

丰富运营水平强化品牌建设,系列运营举措打造龙头地位

万贯春季采购节 再创佳绩

这些年,万贯五金机电城通过一系列运营举措,为广大商家朋友汇聚了客源及加强了合作,增加了销售,获得了政府及社会认可,万贯五金机电城先后获得“中国诚信示范市场”、“全国百强品牌市场”、“全国十大机械设备市场”第三名、四川省三化建设“省级示范市场”等殊荣。2014年,更是斥巨资,在经济形势不容乐观的大环境下,“雪中送炭”举办万贯五金机电采购节,带领商家做生意、做强品牌。在平时的市场运营管理方面,万贯按照市场“标准化、制度化、规范化”建设,加强铺面、交通有序管理,保持交通畅通;建立市场诚信管理体系及市场信息化建设。向国内外发放《采购商手册》,宣传商家及万贯五金机电城。从2005至2012年每年为期三天的中国西部国际五金机电博览会都在万贯五金机电城隆重举行,每年吸引来自海内外近30万客商洽谈合作、现场采购。

万贯国际五金机电配送大市场

服务 028—80998888
热线 028—61586888

中国商业地产十佳典范 中国百优商铺 成都最具投资价值专业市场 影响成都区域标杆项目

万贯国际五金机电配送大市场是成都万贯实业集团有限公司以打造中国最好的五金机电专业市场为定位,以青白江亚洲最大的铁路集装箱中心站为依托,以周边几十家专业市场集聚为支撑,以万贯集团二十多年市场运营经验为保障,斥巨资打造的一个服务全国,面向国际的高端五金机电专业市场。万贯国际五金机电配送大市场涵盖了五金机电商贸交易、资金结算中心、电子商务平台、价格指数发布中心、产品展示、博览会会展中心、酒店、商务,各类生活配套设施的裂变效果,推动整个西部五金机电产业的迅速发展,让商家共享、产业共享、经济共享!



万贯国际五金机电配送大市场鸟瞰图

广元万贯川陕甘五金机电建材城

财富热线:0839—3660999

项目总体规划理念:整个项目规划有“一中轴、三板块”,将全力打造集约化、国际化、现代化的大型商贸中心,助推区域产业经济快速发展。



广元万贯川陕甘五金机电建材城鸟瞰图

广元万贯川陕甘五金机电建材城是全国工商联五金机电商会常务副会长单位、中国建材流通协会副会长单位——成都万贯实业集团有限公司充分整合五金机电、建材等行业优质资源,聚势打造的川陕甘中心区域最好、最有价值的生产资料大市场。项目位于川陕甘地区黄金交界地带——广元市经济开发区中心地段核心口岸袁家坝绵广高速陵江出口处,是广元地区北上、南下、西进、东出的重要交通要道,项目总体规划300余亩,总投资人民币20亿元,其按照“高起点、高档次、国际化、现代化、集约化”的规划建设原则,整合国内外先进理念,规划集新材料/新能源研发中心、产品研发、生产、展示、交易、仓储物流、技术培训、电子商务、金融服务、办公生活配套、物业管理服务等多功能为一体,形成产品展示交易区、现代仓储物流区、国际商务办公区和生活商业服务区等主体功能为一体的多元化工业综合体。广元万贯川陕甘五金机电建材城受到了广元市政府的高度重视,将此项目列入广元市政府重点打造项目,政府将全力支持万贯集团规划好、建设好、运营好广元万贯川陕甘五金机电建材城。

2015年万贯增加投入1亿多元运营市场

专业市场修建容易运营难,市场运营更是一个专业的技术活,需操盘手具有商业大智慧,深入把握行业发展趋势,整合资源,科学运营。万贯进入金府商圈以来,始终坚持“既是开发商,更是市场运营商”的运营理念,与时俱进,坚持创新。2015年,万贯集团进一步持续强化万贯五金机电城、青白江万贯国际五金机电配送大市场的品牌建设,继续创新运营,提供了多种增值服务:

1.物流服务

●举措一

青白江万贯国际五金机电配送大市场前期投入300万元,组建物流车队,为广大商家提供上门发货的物流服务。

●举措二

万贯五金机电城为商家提供叉车搬货费用补贴。

●举措五

继续加强电子商务宣传服务。在“互联网+”大趋势下,为广大五金机电商家提供整套网络营销解决方案,帮助客户更轻松、更省心地打开网上市场,快速实现企业转型升级,继续发布五金机电指数,提供五金机电网站建设、线上品牌宣传推广、产品推广等电子商务服务,帮助商家开展线上品牌产品宣传和交易,拓宽渠道。

2.仓储、配送服务

●举措一

凡购买一期商铺的行业大户商家,根据所购买商铺面积提供相应面积的配套库房(免费使用五年),按购房顺序进行分配,配完为止。

3.宣传服务

●举措一

2015年,青白江万贯国际五金机电配送大市场在市场内帮助商家开展品牌宣传、产品宣传,发布户外墙体广告。

●举措二

继续开展万贯五金机电城品牌宣传和活动宣传,持续扩大万贯五金机电城影响力,吸引更多采购商前来采购。

●举措三

继续印制《采购商手册》,国内外发放,宣

4.运营活动

●举措一

举办五金机电春季采购节和金秋采购节活动。

●举措二

免收青白江万贯国际五金机电配送大市场一期业主两年物业管理费用,与商家共同培育市场。

●举措三

利用微信平台,举办五金机电专题促销活动。万贯将充分整合商家资源、采购商资源,利用微信平台传递快、范围广、使用方便等特点进行专题促销活动宣传。

●举措四

继续开展“买机电,到万贯,免费送矿泉水清凉”活动。

●举措五

继续开展“买机电,到万贯,免费送矿泉水清凉”活动。

●举措六

2015年,万贯集团提供400万张“免费停车票”,用于采购商停车,为采购商提供增值服务。

●举措七

(由于篇幅有限,2015年万贯推出的更多市

场运营举措未能一一例举)

引入专业公司,帮助商家办理商业险(含车险、财险、寿险),享受较低折扣价优惠。

●举措八

免费为青白江万贯国际五金机电配送大市场业主提供住房购买信息服务,为子女入户、读书等提供相关政策咨询服务。

●举措九

开通万贯五金机电城至青白江万贯国际五金机电配送大市场的免费班车服务,方便商家往返两地。

6.未来运营措施

伴随着青白江区产业环境、交通、物流配套等商业软硬件发展日趋成熟,青白江万贯国际五金机电配送大市场将凭借与国际接轨的一流项目规划设计、青白江商圈中最大的五金机电专业市场体量规模优势,充分发挥万贯在行业中龙头品牌的强大号召力,中国五金机电专业市场运营专家优势,投入巨资联合广大商家共同让利,在这个更好平台上推出更多的营销推广和促销举措,帮助商家朋友开展线上线下交易,实现生意翻番、资产翻番。

2015年万贯市场整体运营,做了精心的规划和准备,投入巨资吸引国内外采购商前来万贯五金机电城采购,帮助商家在万贯五金机电城进一步拓宽渠道,打响品牌,扩大生意,为广大采购商带来更大实惠;青白江万贯国际五金机电配送大市场项目也将开启新的运营征程,这里正在被打造成为中国最好、最有价值的五金机电市场。

(由于篇幅有限,2015年万贯推出的更多市

万贯五金机电城实景图

