



●稻花香集团总部所在的宜昌市龙泉镇景观图

■文 / 图 张丽 袁林

在国家经济持续下行压力加大的形势下,稻花香集团创新发展,白酒主业活力强劲,带动效应凸显,出现了“四个第一”:物流产业“互联网+”效应辐射全国;包装产业逐步形成行业“CBD”;文化旅游产业打造全国首个“铺文化”主题旅游景区;带动龙泉新型城镇化建设,打造全省“四化”同步标杆。“四个第一”以其强劲的产业活力,引领稻花香集团不断前进,构建起发展的新高度。

现代物流中心: “互联网+”效应辐射全国

近日,从宜昌三峡物流园了解到,该公司正在搭建三峡购物网,项目预计7月份上线。加盟该网站的商户可免费在三峡购物网上开店,宜昌区域内各酒店可通过该网站订购食材、日常用品。所有产品由三峡物流园同城配送体系送达指定地点。

互联网的迅猛发展加速了网络与制造业、服务业、农业的深度融合,催生了新的经济形态、发展模式。三峡物流园应运而生。规划之初,公司就提出“大物流”概念,着力构建物流信息网络与货运渠道,打造鄂西渝东地区最大的现代化商贸服务型物流园。

在运作模式上,物流园改变过去传统物流市场的层次和形态,将商贸、运输业、仓储业、货代业和信息业整合,打造复合型物流产业。园区信息交易中心整合了宜昌范围内的物流信息资源及流动车源信息,并通过加盟全国物流信息网,运用“管车宝”、“一点通”等软件,“为货找车,为车找货”。每天,物流信息网上发布的宜昌区域货运信息高达3万多条,会员用户还可共享信息网上的400多万条全国货运信息,随时随地解决货运需求。

同时,物流园整合农贸城2100多家商户资源,设立70间货代办公室,引进130余家物流公司,开通长途线路200余条,短途线路130余条,物流辐射全国。

未来,物流园还将打造农村电商,本土优质农产品嫁接互联网,让农户成为创业合伙人,建设辐射范围更广、农副产品销售更便捷的新型电子商务平台,将加速释放农产品营销的“乘法效应”。

“互联网+流通”出现新变局 电商快递争夺最后一公里

“物流信息显示网购的物品已经送到本市,却迟迟不见送货上门;小区门口的快递成堆,快递员要住户自己下楼来拿。”市民李小姐近日向记者抱怨道,而这样的景象也是不少电商消费者都碰到过的。面对电商快速发展带来的“最后一公里”甚至“最后一百米”的瓶颈,各路企业纷纷以不同模式进军社区终端,上演“贴身战术”。

顺丰嘿客在问世一周年后于日前宣布升级为“顺丰家”,布局全渠道O2O社区云平台。而就在几天前,阿里巴巴也宣布携云峰基金投资圆通速递,分析指出这是电商巨头与快递巨头首次直接对接,将在“最后一公里”等重要环节带来示范效应。

值得注意的是,在政策层面,商务部15



一体化包装基地: 构建国内行业“CBD”

在做强白酒主业的同时,稻花香集团创新发展,以主业带动配套包装产业发展,集聚优质包装企业,打造全国产销一体化大型综合包装产业基地和行业“CBD”。

2009年,稻花香建设科技工业园一期工程,集设计、制版、生产、营销服务、综合保障于一体,园区分为行政办公中心、技术研发中心、生产制造中心、综合服务中心四大板块。目前已有综艺、奥美、协丰、宏晨、有为、口锦、佳艺、新茂等包装企业入驻。二期工程已于去年3月开工建设,项目以科技为引领,发展农副产品加工、物流、包装、高新技术装备制造等产业,已有丰豪、正远、新茂、百诚4家企业入驻。

一体化包装基地不仅为稻花香集团白酒主业提供配套服务,也满足了其他市场需求。金六福、今世缘、衡水老白干、黄鹤楼等多家酒企都与这些包装企业建立了合作关系。这种集约化的发展模式,有效整合人才、资金、技术等各种要素,构建起创新发展的大平台,打造了稻花香配套产业发展的强引擎。

文化旅游新名片: 打造全国首个“铺文化”

5月中旬,稻花香集团召开龙泉铺古镇业态布局、功能定位方案审查会,研究部署项目招商运营、宣传推广等工作。

龙泉铺是稻花香集团重力打造的文化旅游项目,将打造成国内首个“铺文化”主题旅游景区,塑造宜昌文化旅游核心名片,开启特色文化体验式街区开发新时代。项目分为“三街、九坊、八十一铺”,三种不同的体验同聚龙泉铺。

其中,“三街”与酒文化、龙泉历史商贸

特色、稻花香品牌相关联。“九坊”特设“四大城楼、两座博物馆、一方戏台、一处渡口”,游客可以登高一览老街胜景;探寻龙泉镇发展历史、白酒文化历史;赏戏听曲、把酒品茗,体悟传统文化韵味;乘舟畅游柏临河,欣赏水上景观。而“八十一铺”则源于夷陵区、龙泉镇历史文化,每一“铺”都承载一段历史、一种技艺、一个品牌,建筑与景观融合,多种艺术形式共同演绎,文化体验与商业体系融合,未来将形成“一街一特色,一铺一体验”的特色商铺文化旅游街区。

稻花香集团按照国家5A级旅游景区规划,正着力推进农耕文化园、千米跑马道、万米自行车骑行道、4公里漂流以及千亩花海万花园等项目,实现农耕文化、自然生态、现代文明等巧妙融合,打造特色生态文化旅游景点。与此配套的,有集国内一流的游泳馆、网球场、羽毛球场、篮球场等系列运动健身场所于一体的综合运动馆,以及风姿绰约的花木林园、蕴藉深厚的人文景观等。

带动新型城镇化: 树立“四化”同步标杆

在发展过程中,稻花香集团坚持产城共融,以龙头带动产业,以产业激活市场,助力龙泉镇推进“工业强镇、产业富镇、人才兴镇、环境美镇”战略,打造全省“四化”同步标杆。

稻花香以农产品加工为核心,着力发展白酒、食品饮料产业,通过建立原材料生产基地,实行“订单农业”,强化企地对接、企农对接,不仅推动了龙泉镇现代农业发展,提升农产品附加值,也拓展了农产品销售空间,带动当地农民增收致富。

工业上,龙泉镇依托稻花香集团推进全产业链经营,百亿白酒集群效应显著,农产品加工业发展迅猛。农业上,龙泉镇玉米种植、柑橘种植专业化、规模化、组织化程度高,是夷陵区农产品产镇。第三产业上,龙泉镇房地产、金融、保险、仓储、物流业、文化旅游产业、职业教育蓬勃发展,在全省乡镇行列一枝独秀。

龙泉镇打造了立体式交通网络,水陆空交通便捷,港口机场拱手环抱,汽车高铁沟通南北;教育医疗体系完备,农村合作医疗、安康工程保障了居民无负担就医;镇上健身休闲场所众多,人文景观丰富,生态环境优美,山清水碧天蓝,绘就了一幅天地人和的美丽画卷。

倍。而今年以来速递易发展更是神速,一季度已新增用户500万户,布放网点1.9万个,实现收入3297万元。

除了速递易外,目前开展智能柜业务的也包括了宝盒速递、友宝等多家第三方企业以及顺丰快递、京东、亚马逊等电商企业,已经拥有派件收费、超期收费、寄件收费、广告业务收费四种商业模式。不过,通过智能柜代收服务积累用户数据则是企业更为看重的价值。海通证券认为,目前我国社区O2O正处在起步阶段,速递易通过低成本切入社区物流服务领域,有望成为社区O2O的主要平台,吸引的社区O2O流量具备巨大的变现价值。

(录文)

媒体报道团聚焦柬埔寨西港特区

5月20日,由新华社、中新社、人民日报等12家新闻媒体、16位资深记者组成的中国媒体报道团,从红豆集团启程,赴柬埔寨西港特区采访。

无錫市委宣传部副部长蔡文煜,红豆集团党委书记、总裁周海江等出席启动仪式。蔡文煜希望报道团牢牢把握工作重点,以西港特区“一带一路”上的样板为主题,深入采访,挖掘细节,精心报道,用精彩的文字和镜头,真实展现西港特区建设成就,落实好习近平总书记“运营好西哈努克港经济特区”的要求。

西港特区自2008年奠基以来,在中柬两国政府的支持下,5平方公里区域内已完成了通路、通电、通水、排污和地平,建成工业厂房100栋,引入包括工业、服务行业在内的企业81家,区内从业人数1万多名,初步呈现出国际工业园区的雏形。西港特区建设成就受到媒体广泛关注,人民日报、中央人民广播电台、中国日报、新华日报等全国多家媒体先后予以报道。周海江对媒体一直以来的关注表示感谢。他说,西港特区正在进一步加快发展步伐,努力打造成“走出去”境外开发园区的样板、中柬经济合作共赢的样板、中柬两国人民友谊的样板。

用心经营事业 用爱续写未来

——记赤峰福建商会名誉会长、赤峰国际石材城董事长赵国真



●赤峰国际石材城董事长赵国真

■高艳庆

世上本没有路,走的人多了,便有了路。记得有位伟人这样说过。赵国真便是那寻路的人,在经济汹涌的大潮中,有多少人折戟,有多少人失色,而赵国真却成商海的弄潮儿,迎刃有余,不屈不挠,走出了一条属于自己的路,赤峰国际石材城即将起航营运。

创业:整合资源 夯实基础

探寻赤峰国际石材城的发展历史,我们不难看出,这是一部奋斗史,里面记载着赵国真的奋斗足迹,有过艰辛,有过挫折,有过探索。上世纪80年代初中期,中国改革在农村率先突破后,乡镇企业异军突起,城市工商业改革破冰,先富起来的人日渐增多,不富甚至贫穷的人却愈益失落,泱泱民众在期待亘古未有的福祉时,却又在忧虑贫富的悬殊和落伍的压力。出身贫寒的赵国真,不幸成为了最早最年幼的打工者之一。

赵国真带着他的梦想,来到了远离家乡千里外的内蒙古赤峰市,开始了他的创业经历。在这里,他尝试了很多行业,做了很多工作,幼小的心灵接受着社会风风雨雨的洗礼,使他不断成熟。在完成原始积累后,他先后成立了赤峰中陶洁具有限公司、赤峰龙腾国际大厦、赤峰三信房地产开发有限公司、赤峰蒙东绒毛市场管理公司等企业。

创新:增强实力 挑战市场

面对成功,赵国真始终保持着清醒,赤峰中陶洁具有限公司、赤峰蒙东绒毛市场管理公司等企业虽然显示出了一定的经济效益和社会效益,达到了他创业时的初衷,但他想让更多的人致富,让社会群体受益更大,他因此转变

我们一定会牢记习近平总书记重托,抓住“一带一路”机遇,全力建设好西港特区,让中国发展的成果更好地惠及周边,带动相关地区整体发展,使有关国家都愿意参与,都能从中受惠。

4月23日,中国国家主席习近平在雅加达会见洪森总理时强调,“在‘一带一路’框架内加强基础设施互联互通合作,运营好西哈努克港经济特区。”这对西港特区来说是极大的鼓励,而且这个消息在中国企业界也引起了很大反响,吸引了很多中国企业对柬埔寨的关注及对西港特区的关注。据报道,报道团将采访中国驻柬埔寨大使布建国、经商务参赞宋晓国、柬埔寨发展理事会秘书长宋金达等多位中柬官员,以及一站式行政窗口CDC代表、西港特区公司员工代表、区内柬埔寨员工代表等一线员工代表,并参加西港特区建设汇报会、西港特区与柬埔寨默德朗乡小学爱心结对帮扶活动,参观采访西港特区周边村庄,了解当地居民的生活情况。从而全方位、多角度聚焦西港特区,用最真实、最全面、最生动的报道,解析西港特区的建设发展经验,为企业“走出去”树立典型。

(红轩)

了原来的经营思路。2010年8月,赵国真出资组建了赤峰国际石材城。

赤峰国际石材城是一家集石材加工生产、工艺雕塑、工程设计、装饰施工、销售贸易、投资管理、地产物业为一体、多元化的综合性企业。公司是经红山区政府批准立项的桥北物流园区八大重点项目之一,地理位置优越,位于赤承高速公路北侧,总占地面积505亩,计划总投资8亿元,主要分为石材仓储区和批发销售区两大功能区。项目一期工程在2014年10月入驻,二期工程将于2015年全部竣工。

赤峰国际石材城通过空间合理布局、功能区域间的有机衔接,促进了石材产业链的有效结合,大大促进了赤峰乃至整个北方地区的石材产业生产加工、仓储和配送能力,预计年板材交易额达5000多万平方米,实现销售额50亿元以上,利税1.5亿元,安置社会就业2000余人,将成为北方地区规模最大的石材交易集散地。

赤峰国际石材城以地区市场需求和行业发展趋势为导向,致力于探索独特的行业发展模式,经不断创新,走出了一条边规划,边建设,边扩大,边提升的企业建设新路子。赤峰石材城运营后,成为地区发展的一个推动力量,经济增长新的一极。向社会提供很多就业机会,提供更多创业商机。

创牌:责任重大 心系社会

责任重于一切。赵国真是一位具有创新思维,创新理念、创新管理、创新方法的企业家,责任是他创业的主线。没有责任,创业失去意义。本着对自己负责,对企业,对社会的负责态度,他始终坚持学习,不懈探索,努力寻求传统商业的突破与提升,致力于企业对地方经济社会发展的推动作用。

赵国真在努力工作的同时不忘社会责任,积极参与社会事务和社会工作,致富不忘国家,积极向社会奉献爱心。帮助孤寡老人,帮助贫困学生,踊跃参加社会公益活动。

赵国真站在新的起点上,以科学发展观为指导,规划着企业发展的宏图。他以今天为新起点,努力奋斗,不断前行,心系着更多的社会责任。



●麦肯锡全球总裁鲍达民

作为麦肯锡公司(McKinsey)的全球执行董事,鲍达民(Dominic Barton)定期与全球最大公司的CEO,以及世界各国的领导人会晤。他们都是这家著名管理咨询公司的客户。同时公司为将近90%的《财富》100强公司以及非营利组织和政府服务。因此,鲍达民对全球领导人的动态,以及全球商

麦肯锡全球总裁鲍达民有着独到的深入见解 联想做决策比西方同行快

业气候的变化有着独到的深入见解。麦肯锡公司本身就是领导者的摇篮,从这里出来的高管成为了美国运通、AT&T、波音和IBM等公司的CEO。前不久,52岁的鲍达民接受了《财富》杂志的采访,谈论了领导人当前最关心的发展趋势,信息技术如何彻底改变他们的工作等情况。采访内容节选如下:

你的客户现在担忧什么问题?
这些问题在世界各地都差不多。地缘政治是目前面临的首要难题。无论你是身在俄罗斯、中国,还是在其他任何地方,设想中在近20多年里一直存在的稳定性,其实根本不存在。其次是技术,其发展进步的速度比管理的速度快了两三倍。与我交谈

过的大部分CEO在兴奋激动之余,也感到非常担忧和焦虑。与之相关的是网络安全问题:为保护系统、寻找漏洞而付出的时间和努力是巨大的。第四个趋势是经济力量的转变,未来15年内将涌现出22亿新中产阶级消费者,而且他们在向亚洲和非洲移动。在最大的100家公司中有合适的人选吗?你进入这些市场了吗?这四大难题是我们在世界各地都能见到的。

在应对这些挑战时,哪些公司表现不错?

看看三星吧。1999年,这还是一个默默无闻的品牌,甚至它被当作了一家日本公司。三星当然算不上是高端电子产品品牌。在三年里,它表示:“我要变革。”尽管公

司的利润额达到了破纪录的水平,公司的董事长却大手一挥,说:“我们发展的速度还不够快。”正是这位董事长一度对他的组织说:“2015年,除了你们的妻子和孩子以外,我希望你们能够改变一切。”这是一种思维方式。

还有联想,看看它的组织模型。它的全球化领导团队做出决策的速度比它的许多西方同行要快得多。这是企业文化的一部分。

人人都发现自己的商业模式被颠覆了。

如果你是1935年时的一家标准普尔500指数公司,那么作为一家大企业你的平均寿命将会是90年。我感到担心是因为

麦肯锡即将迎来成立90周年庆典。如果你是2011年时的标准普尔500指数公司,你的平均寿命则是18年。因此,公司的流失率正在加快。许多变化都在打击现有的模式,因此你必须要有凤凰涅槃、浴火重生的意志。你必须把打破商业模式当作衡量公司绩效水平的标准之一。

过去许多管理者做的工作,现在都由计算机来完成,有时计算机完成的工作还要优于管理者。这种趋势只会加快发展。那么公司领导人的角色会怎样变化?

你需要让领导人帮助机器设备了解到你关注的是什么问题。如果你不明白企业的问题所在,或者提出哪些问题,你就会把所有有趣的事情全都交给计算机处理,而计算机不会得出任何结果。此外,还必须做出判断性的决定。机器设备在分析海量信息时会变得更加聪明,但是在瞬息万变的世界里,判断力将变得至关重要。

(财泳)