

2015 商会大会:互联网+,见证金融聚变

2015年,“互联网+”战略上升至国家层面,更多新兴产业和业态,将形成新的经济增长点,并开启一个经济社会各领域融合创新的“互联网+”新时代。那么,“互联网+”到底“+”什么?民营企业家有没有做好准备,如何迎接这个新生变革的时代?

2015商会大会将以“互联网+,见证金融聚变”为主题,于6月13、14日在上海绿地中心隆重开幕。本届大会由商会网主办,中国中小企业国际合作协会、APEC中小企业服务联盟、中国民营企业发展促进会、浙江省民营投资企业联合会、中国温州中小企业发展促进会联合主办。这是一年一度海内外商协会共同协办,全球商人汇聚的综合性盛会。

互联网+,切莫盲目跟风

“互联网+”风往哪里吹?累牍的报道,满

地的机会,除了想想有些小激动,您真的找到风口了吗?

2015商会大会将联合全球商会探讨调研,重磅推出《新三板投资合作论坛暨全球商会投资研究报告会》。届时,全球商会代表济济一堂,共论“互联网+”时代,各细分行业领域的投资热点。商会大会组委会主席、商会网CEO何振明表示,“互联网+”中的“+”,是指传统的各行各业。在这个过程中,互联网和传统企业联合,为用户创造价值,也成就了自己的新价值。所以企业家切莫盲目跟风,要主动结合自己的产业,找到切实的细分市场,创造企业的核心竞争力。

互联网+传统产业的模式,催生了诸如互联网金融、互联网交通、互联网医疗、互联网教育等新业态。本届商会大会的《2015中国在线教育和移动学习高峰论坛》、《文化产业与金融创新论坛》精彩纷呈,细分解读。

民企如何赚得互联网产业红利?

在诸多行业面临洗牌、转型、升级,企业间的竞争压力逐年增加的情况下,“互联网+”无疑是一次巨大的机会。民企该如何赚得互联网产业红利?

除了首要确定“互联网+”的方向以外,企业家还要有清醒的认识,评估投资风险,把生意和资产分开两个篮子。而更为重要的是民营企业的创业转型。建立一支新型职业化团队将成为企业赚取未来互联网产业红利的必要条件。何总认为,老板一人独闯天下的时代已经过去,职业化团队作战将是大势所趋。但这其中,人才的高成本将成为未来科技创业的最大障碍。公司也将面临股权稀释,形象公众化等大环境考验。

对此,《2015证券市场发展趋势和投资策略高峰论坛》、《互联网+时代JAVA发开创新趋势论坛》等本届大会专题论坛犀利观点

与对策将刷新视野与认知,给您答案。

共赴互联网金融盛宴

互联网金融是创新,还是颠覆?传统金融机构、互联网大佬、上市公司、民间草根团队入场互联网金融盛宴指出前景如何?互联网金融的核心竞争力到底是什么?

何总指出,互联网金融和传统金融,实际是一种竞争合作关系,互联网金融对传统金融会提出挑战,但是它更能发掘传统金融以往难以挖掘出的一些信息和商业机会把金融蛋糕做大。P2P网站、众筹、股权众筹和预售款众筹,这些融资租赁的战略产业平台,与各产业领域结合,形成细分化金融模式,蕴藏着非常广阔的创新空间。本次大会中,《全球商会合作联盟高峰论坛》首次提出“互联网+商会”的主题战略,使商会信息化与股权众筹碰撞激荡,引爆新一轮商会经济大发展。(中金)

岳阳安徽商会投资200亿元助力岳阳发展

6月4日,记者从岳阳市安徽商会第二次会员大会获悉,近3年,安徽在岳阳投资项目已达100余家,投资项目近200个,投资额逾200亿元,为把岳阳打造成为湖南通江达海的新增长极做出了贡献。

近3年,安徽籍企业家借助岳阳市安徽商会平台,发扬吃苦耐劳、敢闯敢干、合作互助、开拓创新的精神,在岳阳投资兴业,现有会员单位100余家,汇聚的大都是徽商名企、精英,投资范围涵盖房地产开发、建筑材料、商贸物流、餐饮服务、生态农业与旅游等10多个领域。涌现了南翔万商、海螺水泥、棠溪人家、江淮汽车等一大批省市重点建设项目,投资额逾200亿元,为国家提供税收35亿元,解决当地就业2万多人,其中南翔万商(岳阳)国际商贸城系岳阳市重点招商项目,总投资逾百亿元,总建筑面积400万平方米,集“批发、零售、物流、仓储、加工、商务、会展、居住”8大功能于一体,建成后将成为湖南省乃至华中地区规模最大的商贸物流批发基地。

近3年,安徽籍企业在岳阳投资兴业同时,积极履行社会责任,热心公益活动,3年共为贫困学生助学、扶贫帮困、支援新农村建设等捐助近百万元,受到社会各界的好评。

岳阳市政协副主席、市工商联主席刘晓英希望岳阳安徽商会团结安徽籍企业家,弘扬徽商精神,树立良好的徽企形象,致力于岳阳和安徽两地的经济合作发展,把商会办成一个精诚团结、管理规范、和谐共处、资源共享的好娘家,努力提升徽商品牌在岳阳的影响力,为把岳阳打造成为湖南通江达海的新增长极做出自己的贡献。

(宁平)



湖南省工商联(总商会)法律顾问团成立

日前,湖南省工商联(总商会)法律顾问团正式成立,聘请湖南湘通企业发展管理研究院等4家单位为首批顾问单位,聘请潘志勇等100人为首批顾问。

湖南省工商联法律顾问团是公益性组织,由律师事务所等社会中介组织以及高等院校等法律研究学术机构和个人两方面组成,聘期为三年。其工作是发挥各自优势,形成资源共享、优势互补的合作机制,共同建立非公企业法律专家服务平台,为湖南非公有制经济健康发展提供法律方面的意见、建议和法律维权服务,为构建公平正义的法律环境做出贡献。

成立大会上,湖南湘通企业发展管理研究院发出开展民营企业法律援助服务的倡议,号召广大顾问团成员为民营企业提供维权和法律帮助,维护他们的合法权益。

省工商联希望受聘的顾问单位和个人积极为广大民营企业提供各项法律服务,共同促进湖南非公有制经济持续健康发展。

(刘怡斌)

汪朝江:打造优秀执行团队,创新商会服务

日前,北京福建企业总商会举办在京各省市商会秘书长交流联谊会,来自黑龙江、浙江、广西、甘肃、湖北等近30家在京异地省级商会和60多家闽籍在京商会秘书长或代表欢聚一堂,就商会发展的相关议题进行座谈交流。其间,来自北京福建商会系统优秀的行业商会茶业商会秘书长汪朝江谈了他对商会工作和秘书长工作的看法。

汪朝江发言的主题是围绕商会的创新和突破、商会团队建设这两个方面,以及商会做出的一些探索性的工作。北京的商会从无到有,从有到优秀、到创造价值,他觉得目前这个阶段正是各个商会发展的瓶颈期,叫做挑战期、突破期。在私下交流中,他了解到各个商会的秘书长承担的压力、面临的困难及问题都非常多。确实商会秘书长是一个不容易的工作,是非常具有挑战性的工作,但正是有这些挑战和压力,才需要去创新、去突破。

他认为现在商会所面临的现实,一是队伍的创新与突破,如何重新凝聚从前商会的更强合力。起初他们遇到了非常多挑战,现在闽籍商会都把金融服务做得非常好,但把金融服务提升到资本服务、股权服务却是对秘书处工作人员能力和才能的巨大

挑战。面临着全新的东西,全新的学习过程,这就需要秘书处队伍不断地学习,不断提升自己。

二是他们商会今年一直在想创新。什么叫创新?有一句对他的触动非常大,在他的职业生涯当中让他一直保持着创新的思维和创新的行动。这句话是“太阳底下没有新鲜事,排列组合就是创新”。其实各个商会,各个秘书长都拥有丰富的资源,拥有做够多的能把商会做好的元素,我们要做的是按照不同的排列组合做各种不同的创新。在这里举一个例子,茶业商会的会员企业以小企业为主,以门店经营为主,我们的优势是什么?其实我们的巨大优势在于我们有很多中间商的系统,今年商会在筹划整合中间销售系统的优势,准备众筹一家公司。另外为了解决商会的资源,商会倡导成立了股权公司,我们商会都要占5%—10%的干股,这样可以极大地缓解商会的资金问题。

第三,今年商会要宣传信息部进行提升,我们购买了一个杂志的品牌叫茶商,今年正在众筹成立茶商杂志社,这样会增加宣传信息部未来的盈利,但这个部门会割离出去成为我们的茶商杂志社。因为目前在团队建设中商会很重要的一个部门就是

宣传信息部,宣传工作是商会工作的重中之重。

还有一个是我们商会在探索茶行业商业模式转变促进产业融合。从2012年开始茶行业陷入了一个低迷、困难的状态,但是我们也看到了更多的市场潜力。比如我前一段时间去武夷山,我们拍摄了寻茶之旅,将茶和旅游进行融合,收到了非常好的效果。

现在各个商会都遇到一个优秀人才难寻、优秀人才难留、后备人才储备不足的情况。其实商会发展到今天,从需要秘书处团队,需要一个优秀的秘书长到需要一个优秀的执行团队的这样一个地步。我认为现在商会的团队建设要从寻找一个优秀的秘书长到打造一支稳定的职业化的优秀团队转变。

商会未来可以做的事情非常多,我认为未来的民间商业力量会有一半都会被纳入商会的体系当中,未来的商会的发展前景会很好,但是我们到现阶段这一步其实建设中最艰难的时迈向优秀和卓越的这一步跨越过程,其实我们面临的困境和问题都非常多。我们只有保持坚定不移的脚步,只有持续的往前走,才能把所有遇到的困难和问题抛开,才能面对更大的、更强的挑战,才能把自己打造成最优秀的秘书长。

(吴明)

湖南省贵州商会成立 为湘黔旅游经济发展注入新活力

6月8日,湖南省贵州商会成立庆典暨高铁时代贵州旅游发展高峰论坛大会在长沙召开,三湘大地再添商会劲旅,众多在湖南创业的贵州商人在第二故乡有了共同的“家”,目前湖南省贵州商会单位会员60多家,个人会员80多个。会上,贵州遵义市、铜仁市、黔东南州旅游局推介了重点旅游招商引资项目;贵州著名策划大师王志钢作了《结合高铁时代贵州旅游畅谈玩出来的产业》主题演讲;湖南省贵州商会分别与贵州省粮油流通商会、贵州省白酒企业商会、贵州省茶业流通商会签署了战略合作协议。



湖南省贵州商会的成立将为两地企业搭建更为广阔的商贸合作平台,本着“团结、交流、协作、服务”的宗旨,把湖南和贵

州的优势结合起来,为两地的共同繁荣架设一座发展桥梁,做到资源共享,互惠互利,充分发挥商会组织建设在发展和管理会员、联系和服务企业方面的组织能力,为两地社会经济发展做出积极贡献。

湖南省贵州商会会员涉足商贸服务、地产、物流、金融、传媒、旅游等数个领域。新成立的湖南省贵州商会将牢牢把握住国家“一带一路”经济发展规划的历史发展机遇,推动企业做大做强,充分发挥商会优势,团结带领广大会员进一步加强湘黔两地合作交流,密切联系党委政府和企业,当好服务的桥梁。

(凤湖)

吉商商会全力带动当地企业“突围”

面对经济下行压力,为缓解当地企业融资难题,引领大家直面困难,实现抱团发展,6月5日,吉林省吉商商会举办“2015年·十项行动计划”全面启动暨首批会员企业融资签约仪式大会,受到众多吉商欢迎。

目前,吉商商会的会员企业总数达到1.3万多户,针对会员普遍反映的“融资难、融资贵”问题,吉商商会努力发挥体制机制优势,积极与银行对接,在相关部门支持下,创建了

会员企业联保联贷、互助金贷款等模式,共为130余户企业提供了便捷的融资服务。

在当天会议上,近30户会员企业现场与13家银行签署了“融资贷款协议”,并就今后如何更好地开展银企合作进行了交流和互动。吉商商会会长崔波表示,下一步,商会还将择期、分批举行“银企对接会”,并大力推动会员企业通过发行中期票据、企业债券等方式进行融资。

与此同时,会上,吉商商会正式启动了2015年“十项行动计划”,其中包括推动

100户会员企业在新三板上市;推进100户会员企业完成转型升级;推动具备条件的会员企业实现电子商务全覆盖;推动“吉商大集”和“吉商文化周”的常态化等,旨在帮助会员企业在“经济下行突围战”中实现“弯道超车”,在中国经济新常态下将企业做大做强。

(柳姗姗 彭冰)

长沙市益阳商会以诚信守法赢市场

近日,湖南省长沙市益阳商会成立7周年暨“守法诚信建设年”动员大会在长沙召开。

长沙市益阳商会于2008年成立,目前已有会员企业475家,是全省首家5A商会。商会将今年定为“诚信守法建设年”,在会员企业中开展以“诚信守法”为重点的理想信念教育实践活动。在当日的会议上,长沙市益阳商会相关负责人宣读了《长沙市

益阳商会守法诚信公约》,商会各片区负责人分别介绍了各自的诚信建设情况,并总结会员企业“守法诚信”的经验做法。

长沙市工商联主席彭继球肯定了长沙市益阳商会7年来所取得的成绩,对在会员中积极开展民企守法诚信建设年活动给予了充分的赞誉。他说:“长沙市益阳商会机制健全,特色鲜明、服务高效,所倡导的守法诚信教育对提升商会软实力和会员企业

形象具有积极、深远的意义。”他希望长沙市益阳商会要百尺竿头更进一步,以7周年为新起点,进一步加强商会组织建设,夯实商会发展基础,提升商会的服务能力,发挥团结、教育、引导作用,为会员企业提供针对性强、有价值的服务,凝聚共识,汇集正能量,为长沙、益阳两地社会经济发展做出新贡献。

(章昊陈)



北京企业 国际化经营创新商会 在京成立

北京企业国际化经营创新商会于2015年6月6日在北京成立。首次大会的会员单位共有43家企业参会。成立大会审议通过了《章程》、《会费管理办法》、《选举办法》等,确立了“诚信、进取、创新”的办会原则。全国政协常委、全国工商联原常务副主席、北京市原副市长孙安民,北京市政协财经委主任吴杰等领导出席并讲话。

孙安民和吴杰两位领导在讲话中指出:北京市企业国际化经营创新商会的成立,是该市外向经济发展中的一件大事。随着企业不断深入的发展,国际化经营将成为经济建设新常态的有机组成部分,越来越多的企业不断加快国际化进程。商会作为政府和市场之间的第三方力量,要坚持正确的办会方向,发挥好桥梁纽带作用,希望商会坚持正确方向,壮大会员队伍,不断增强商会的号召力;抢抓发展机遇,力求做大做强,不断增强商会的创造力;发挥组织优势,加强协作交流,不断增强商会的影响力;加强自身建设,提升服务水平,不断增强商会的凝聚力,努力打造业绩卓越的品牌商会,要坚持为政府服务,为会员服务,为社会服务的宗旨,为北京企业不断实现创新发展、走向国际化贡献自己的力量。

大会还审议并通过了商会的章程和商会理事、会长、副会长选举办法,选举产生了商会首届理事会理事、会长、副会长。北京市政协委员、中国食品工业投资担保有限公司董事长武力当选为商会首届会长。

此次大会,新当选的武力会长做总结发言,商会作为党和政府联系企业的桥梁和纽带,是政府的助手。今后,商会在创新上将依靠各会员单位经营优势,聚焦企业国际化经营与国际商事服务体系的全方位对接,建立企业创新管理平台与技术对接平台,疏通企业“走出去”的对外绿色通道,在为会员服务的建设中前进。秉承“开放、协作、超越、分享”的文化理念,发挥全体会员的共同智慧,让商会健康发展,推动商会建设实现“商会平台专业化、产学研结合紧密化、商会活动紧密化、内外互动社会化”,不断开创商会工作的新局面。

(北商)

上海市总商会 携手中国银行 助力民企境外投资

为贯彻国家“一带一路”战略,助力企业“走出去”,上海市总商会日前联手中国银行在沪举办“2015服务上海‘走出去’企业跨境联动推介会”。全国工商联副主席、上海市工商联主席王志雄以及上海市商委主任尚玉英、中国银行澳门分行行长叶一新出席会议并致词。

记者注意到,这次活动是上海市总商会5月份挂牌成立以来首次公开亮相。作为上海最大的商会组织,在贯彻国家“一带一路”战略中,搭建平台,助力企业“走出去”,是他们探索总商会工作的一个方面。

近年来,随着上海自贸区建设的稳步推进,境外投资并购的飞速发展,上海企业国际化进程在不断加快,上海企业开展跨境投融资步入新的阶段。同时,澳门作为全球最开放的贸易和投资体系之一,凭借其自由港的地位和广泛的对外联系,成为内地扩展对外贸易商务和引进投资的“桥梁和窗口”。如今,澳门作为海上丝绸之路重要的一站,正在积极打造世界旅游休闲中心、中国与葡语系国家商贸合作服务平台,澳门希望为上海企业“走出去”提供更多服务。根据市场的这种强烈需求,上海市总商会携手中国银行举办了这次活动。

会上,作为国家对外的金融窗口,中国银行介绍了一系列跨境金融服务的产品,旨在进一步助力企业赴澳开展投资提供金融服务。

(和讯)

厦门国际商会今年新增 十个海外联络处

日前,从厦门市国际商会获悉,该商会加大创建对外经贸联系网络,今年新增了10个海外联络处。至此,该商会已先后在17个国家和地区设立了海外联络处。

厦门市贸促会表示,至2020年,市贸促会将力争在厦门主要贸易国家、企业主要海外投资地、国际航线通航国家,特别是“一带一路”沿线国家设立40个海外联络处。

据了解,2013年开始,市贸促会尝试以厦门国际商会的名义建立海外联络处,以市场化运作为主,主要依托海外籍商协会及厦门企业海外子公司设立,人员、场地和工作经费等均由商协会和企业自行解决。

(张顺和 马继红)