

读了两次 MBA 的高手教你申请商学院

■ 汤玉婷

说到如何申请名校 MBA，陈睿潼翻开自己写的书《做自己的天使投资人》。书的侧边贴了很多红色的便签纸，而另外的笔记本上也密密麻麻写了些要点。

陈睿潼的职业经历非常丰富。她的第一份工作是在四大做审计，在发现这不是她的兴趣所在之后，她通过读 MBA 改变了自己的职业轨迹。后来刚刚加入香港金融管理局，她就要面对波动不明朗的金融环境，1997 年亚洲金融危机爆发，银行监管工作压力非常大；2001 年和 2002 年科网泡沫爆破和 9·11 袭击事件，2003 年的非典和 2008 年的信贷危机，站在大地震的震中，轻易就会遭受重创。信贷危机时，她管理 7 亿美元规模的基金，在亚洲和美国市场构建和评级超过 50 笔，总值超过 40 亿美元的金融证券化交易。为了给投资人更清楚地解释自己对基金管理做的决定，她特地飞到各个城市去与投资人见面。“当时我在美国工作，他们分布在不同的城市，我特地安排了旅程，跟他们每个人解释我当时做什么决定。这个承诺必须守得非常严谨。”但也就是这次的一个契机，陈睿潼发现了自己的创业基因，从美国回到亚洲。2012 年她成立了自己的公司，从事教育咨询工作。

她在 27 岁时成为第一位考入耶鲁大学攻读 MBA，并获得奖学金的香港“中央银行家”，从入学第二年开始为耶鲁担任了十年的 MBA 面试官。转向教育产业，专业从事留学咨询，并在她 42 岁的时候再次攻读芝加哥大学 EMBA。

经历了转行、跳槽、创业以及两次 MBA，陈睿潼最终将自己的角色定位成“天使投资人”。而在申请名校 MBA 这方面，也许没有人比她的故事更有说服力。

在《做自己的天使投资人》一书中，陈睿潼提到：“所有 MBA 成功申请人的自觉性都相当强，对事业的追求和人生的要求有清晰的方向。”她本身也是这样——一个鲜明的例子，陈睿潼给自己定下第一个明确目标的时候是在 15 岁。

她对 MBA 的接触非常早，“我的父母是普通家庭，没有什么特别条件。他们因为小时候条件不好没有上过大学，也没有考过专业，所以他们希望我有当会计的资格。当时父亲给我一本关于 MBA 的书。”而由于小时

差异化发展 MBA 才有竞争力

■ 中教

MBA 要进行差异化竞争，否则很多学校要被淘汰。我国 MBA 教育有责任发现中国的问题，并贡献给世界。我们独有的就是对中国市场的了解，我们要做中国的 MBA，服务中国的发展。

因校制宜创新教育教学模式

“以前，教会计的老师只教会计，教金融的老师只教金融，而现在 MBA 项目在授课形式上进行了大刀阔斧的改革，让几位教不同课程的老师同时上课。”中国人民大学商学院副院长支晓强介绍说，对同一个案例，教会计的教师从会计的角度分析，教金融的教师从金融的角度分析。“虽然几位老师的观点可能有冲突，但在实际企业中，不同高管、部门之间也可能有冲突，这也模拟了企业的经营现实。”支晓强说。

上海交通大学安泰经济与管理学院副院长董明则认为，同一门课程，题目不变，但内容可以创新。例如，上海交大 MBA 项目在一些传统课程中，就加入了大数据、商务分析等元素。北大 MBA 项目中则加入了很多提升学生人文素养的课程。“这类课现在看起来没用，但是未来会有用的。”吴联生认为，我们的 MBA 教育应该做中国的 MBA、人文的 MBA。

关注国际思维下的中国实际

多位商学院和管理学院院长认为，在当前的经济形势下，我国的 MBA 教育要发展，就一定要办出自己的特色，既要结合国际趋势，又要关注中国的实际。

“MBA 要做特色，就要进行差异化竞争，否则很多学校要被淘汰。”支晓强认为，差异化竞争要与国际趋势结合。苏秦则认为，我国 MBA 教育有责任发现中国的问题，并贡献给世界。在这个过程中，思维、视野要站在世界一体中，课程体系、方式、手段要与国际接轨。

据了解，当前我国许多高校的 MBA 项目，都在与国际名校进行合作。例如，上海交通大学安泰经济与管理学院和美国麻省理工学院进行 MBA 项目合作。学生除在上海交大安泰经济与管理学院完成国内部分的课程外，还会赴美麻省理工学院进行学习和交流。

吴联生认为，国际化会给中国 MBA 教育的发展带来巨大的机遇，但同时也会带来挑战。“国际化之后，外国的 MBA 教育也会进入中国市场，如果我国的 MBA 教育只是跟在外国人后面，那就是死路一条。”吴联生认为，在面对国际竞争时，一定想明白你会什么，你有什么。因为我们独有的就是对中国市场的了解，我们要做中国的 MBA，服务中国的发展。

候的一些经历，陈睿潼对自己的定位非常明确：“我知道我的位置在哪儿。”

因此她对攻读 MBA 这个目标也具有强烈的责任感。

不过更有意思的是，她跟 MBA 的缘分不止是在于她是 MBA 毕业生的身份，还有“MBA 面试官”。成为面试官意味着，她从当初的申请人走到了对面，也看到了很多申请人身上会出现的问题。“国外的一些大的学校，跟国内是有区别的。我第一年当面试官是在耶鲁的二年级，当时兼职面试官。原因很简单，就是想要回馈母校，帮助学校选拔未来的人才。另外我是面试官，我坐在对面，从我的角度去面试申请人，可以发现很多问题，这个也可以增加我以后找工作的成功率。”

而这一特殊经历也是《做自己的天使投资人》这本书中诸多面试技巧的由来。比如，其中就提到很重要的一个方面——招生官最关注的五大因素：

- 学术成绩以及学习能力
- 事业目标与发展潜质
- 领导才能和团队参与经验
- 课外活动
- 个人背景

这给很多申请人提供了一个相对明晰的准备方向。但是名校往往会收到大量优秀候选人的申请，被像哈佛商学院这样顶级学府刷掉的简历大多也是金光熠熠，这个时候如何让自己的申请材料脱颖而出呢？在这里陈睿潼着重强调了“差异价值”的关键概念，她举了一个她在做留学咨询的时候接触过的案例：芝加哥大学的郭同学作为一个 MBA 申请人，首先拥有一些传统的正面特征，名校、优良成绩、投行工作经验，但他工作的投行不是国内最顶尖的，而且这些背景只是申请 MBA 的标准条件。

陈睿潼所做的就是，突出他的一些特点：青少年时期的启蒙发展——在英国就读寄宿中学的纪律化训练；大学时期的课外领导训练——怎样创办大学里会员规模最大的学生联谊会；特殊工作情况——在南非大小城市领头做跨国合并与收购交易的文化冲击体验，包括到访高危“战事”地区做实地考察。总结起来就是：主动性、纪律性、领导能力、应变能力和文化差异敏感度，这也就是她所说的“差异价值”。

“艾菲尼特杯”第 55 届国际小姐四川大赛正式启动

本报讯（记者 邹元春）6 月 5 日，由艾菲尼特（中国）总冠名，成都市慈善总会文化发展基金、抗战老兵关爱基金、成都公益慈善联合会、成都云公益发展促进会、中搜网络技术有限公司协办的“艾菲尼特杯”55 届国际小姐四川大赛在成都隆重启幕。

据介绍，整个大赛以慈善公益为主线，四大主题活动与五大慈善公益项目挂钩，这五大慈善公益项目分别是——抗战老兵关爱基金、生命小战士白血病儿童救助、高科技进校园、云桥湿地水资源保护、大龄智障托养项目。大赛将凭借国际小姐世界大会的号召力和影响力，在川选拔能代表四川的慈善公益形象大使，宣传这些慈善项目，让更多人参与慈善，并为这些慈善活动项目筹集善款。

据主办方介绍，“国际小姐世界大会”是世界最著名的三大选美赛事之一，创办于 1960 年美国，至今已经成功举办 54 届。

逐利时代结束 未来美国一半商学院或将关门

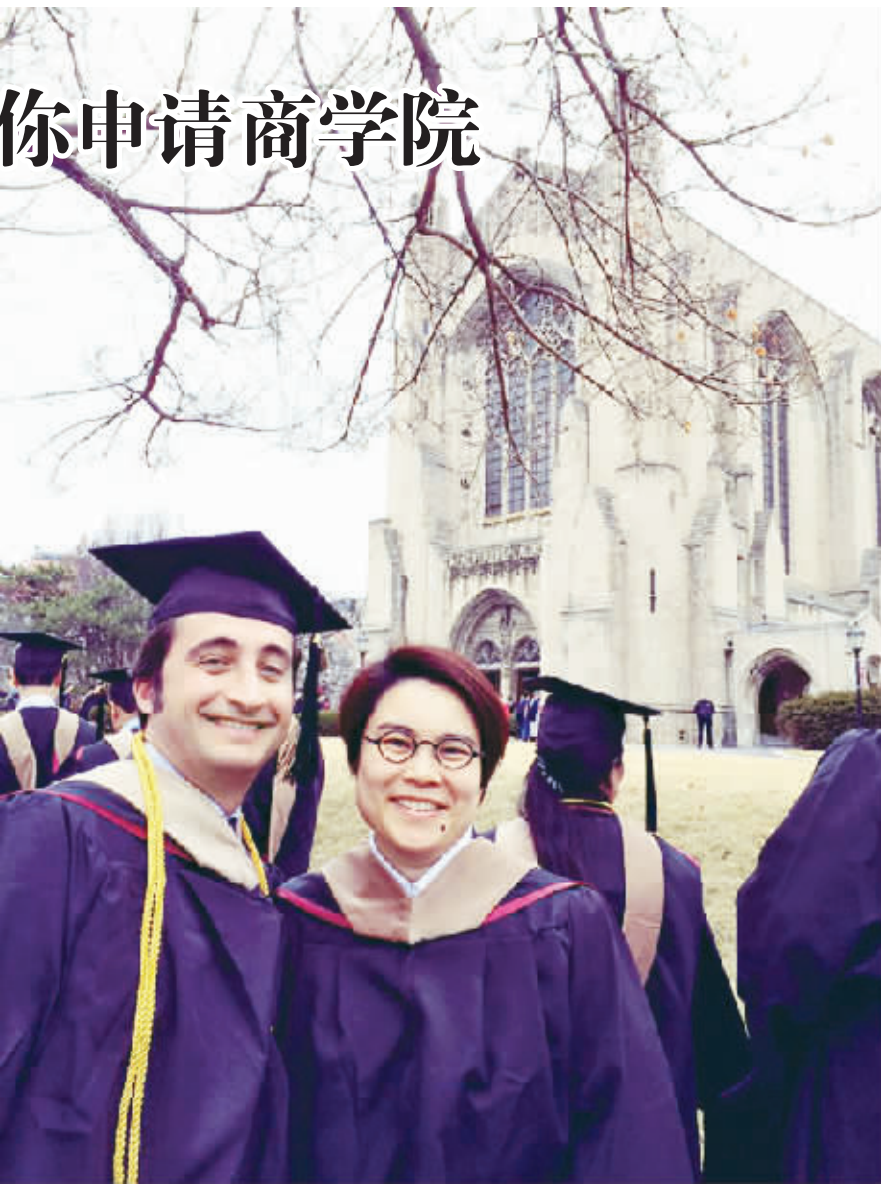
商学院年年涨价的好日子，可能就要到头了！

MBA 课程的市场，现在在美国等发达国家已经逐渐缩小，而大规模在线课程等新学习途径的出现，使得管理教育这样的终身教育也受到了巨大冲击。

商学院过去 10 多年以来高利润的美好时代即将结束，在未来 5 到 10 年内，美国将有 50% 的商学院倒闭。现在已占全球商学院总数一半以上的亚洲商学院，也应该思考自己的发展之路。

在全球商学院院长论坛上，来自欧洲管理与发展基金会(EFMD)的总理兼首席执行官以及欧美的商学院院长们，对亚洲商学院院长发出了善意提醒。

全球化、技术革新等这些巨大的力量，正



● 陈睿潼（右）

结果以上提到的这位郭同学拿到了 5 所商学院的 offer。陈睿潼在做咨询师期间也帮助了很多学生一次性申请和录取耶鲁、芝加哥、密歇根等商学院，成功率 100%，没有失手。

从耶鲁毕业以后陈睿潼作为校友，义务帮他们兼职做面试官做了 10 年，一直到 2012 年改变政策（耶鲁现在只有全职的招生官）。不过，她和 MBA 的缘分到这里还没有结束，在她 42 岁时，她又进入芝加哥大学布斯商学院攻读 MBA。

一生两次 MBA，实在是少之又少的经历。在第二次申请 MBA 的时候，陈睿潼仅仅准备了一周的时间，她笑着说：“那已经是相当轻松的了。”有些人可能会觉得这样很傻，但是在她心中第二次 MBA 有着非常重要的作用，那就是人脉关系的建立，“关键点是高

效能、高价值的人脉关系网必须多元化和有战略性。”同时，在不同的商学院学习的经历，也让她在书中给出的择校建议更有说服力。

现在，陈睿潼将自己的精力转向“天使投资人”的身份，但是出于对教育产业的兴趣，她投资的目标大多是教育方面的新创公司，她的金融经验和市场经验，以及对创始人敏感度、性格、背景、潜力的感觉，也自然延伸到天使投资。

“不管是在中国，还是在美国或者一些其他的地方，有很多人没有机会去接受教育。想要帮助那些人，做老师是不够的，必须要有经济能力。”陈睿潼说，她感觉很幸运，尽管家庭很普通，但她有机会去读 MBA，去接受教育，通过自己的努力达到某些成就，因此她深信教育可以改变命运，也想为此做出更多的努力。



● E-MBA 云商学院呼和浩特首期班开学

E-MBA 云商学院 呼和浩特首期班开学

5 月 30 日上午，E-MBA 云商学院首期开学典礼在呼和浩特举行。与此同时，E-MBA 云商学院在全国 30 余个城市同时开班，正式开启大规模、免费、高价值、终身学习创业的 E-MBA 云商学院。

开班仪式现场，来自各行各业的 30 多名行业精英参加了此次活动。据主办方介绍，本次学习将采取半天邀请知名导师授课，各城市班级观看线上直播，集中互动学习；半天聘请各城市优秀 EMBA/MBA 校友为创业导师，为创业班分享经验、创业辅导、互助成长的学习模式进行。

创业校友代表带领全体校友宣读入学宣言后，执行院长胡聪通过线上直播方式向学院介绍了《E-MBA 云商学院》的教学课程及教学理念。胡聪说：“有这样一个小镇居住着 10 万个年富力强的居民，每个居民都从事自己喜欢的事，同时每个居民也众筹参与另外 100 个人的事业。由于每个居民做着自己喜欢的事，又有其他 100 人的支持并更容易获得成功，因此都是快乐的；而同时每个居民因为投资了其他 100 个人事业，因别人的成功而变得富有。未来我们的 E-MBA 云商学院校友就是要共同打造并拥有这样一个幸福的云小镇。”胡聪表示，E-MBA 云商学院将致力于为校友打造高价值的创业生态圈，成为全球知名的大规模、免费、高价值、终身学习创业的商学院。

（张桂梅）



● 上海交通大学安泰经济与管理学院

MBA 招生现两极分化 金融学费将升至 40.8 万

2016 年 MBA 招生启动，各大商学院招生呈现两极分化趋势，有的学校“吃不饱”，有的学校则“撑死”。

日前，交大上海高级金融学院透露，明年金融 MBA 学费将升至 40.8 万元，比 2015 年上涨 5 万元。另据了解，因近年全国 MBA 整体报考人数呈现下滑趋势，各商学院之间的竞争更加激烈。

上海交大安泰经管学院副院长董明透露，MBA 整体报考人数呈现下滑趋势，主要是受外部经济形势、个人情况以及企业招聘条件调整三方面的影响，还有和学费上涨也有一定关系。

近年来，国家对 MBA 项目持续加大扩招，但由于种种原因报考 MBA 的人数一直在持续下滑，这便造成了招生名额与报考人数之间存在的“差额现象”，同时也造成一些学校面临招不满的境遇，有的学校计划数 200 人，而最后只完成一半，尤其是没有特色没有优势的普通院校，更是很难吸引到考生的报考。

交大安泰学院院长周林认为，学费贵，如果能够提供价值，其实还是可以吸引学生报考的。关键是学校能够提供学生好的回报，让学生看到他来学习是有价值的。

（董川峰）

的问题 提供启发或解决方案。因此，商学院应该要建立强大的研究数据库，提高商学院研究质量。”

在不少商学院院长看来，中美商业的区别是“道”与“术”的区别。“我们现在的商学院教育虽然科目齐全，有经济、市场营销样样不缺，唯独缺乏对人的教育。很少谈论历史和社会学，更不要说价值观培养。”欧洲管理与发展基金会(EFMD)总理兼首席执行官 Eric Cornuel 教授称：“要想中国企业获得更好的全球化发展，中国企业的领导人就要进一步扩展知识背景，建立自己的商业哲学。这样的话，中国的商学院照搬美国模式发展，只关注论文数，对亚洲商业发展是没有帮助的，也无法产生巨大的世界影响力。”

（网眼）