

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版

第 131 期 总第 8289 期
统一刊号:CN51—0098
邮发代号:61—85
全年定价:450 元
零售价:2.50 元

2015.5.21

星期四
乙未年 四月初四
热线电话:400 990 3393
官方微博:weibo.com/jrwb
weibo.com/jlrbs

创业十年 悠哉 CEO 李代山反思用人

◎信任不能放任 ◎授权不要弃权 ◎宽容不能纵容

« P3

“犇牛”轮胎提示您收看——

本期导读 Highlights

楼市新解法:
存量商品房改保障房

商品房与保障房,一个价格高企,另一个
专供保障,遭遇发展瓶颈的楼市在探索新解
法,这两者之间的通道正打开。

« P2

除了能力
用人一定要重视价值观

当能力蜜月期一过,价值的不协调就
开始暴露出来,轻者影响到员工的积极性,严
重者则造成人才流失。

« P3

麦当劳:
鼓励敢想敢做的年轻人加入

数字显示,麦当劳的 10 万员工里已经有
6.5 万人是“90 后”,麦当劳相信年轻人,给年
轻人发展机会和晋升空间,在这里,坚持是有
价值的!

« P4

天津服装商会
加快整合产业优势
重振行业雄风

全国知名服装品牌相继在天津落户,加
之天津自贸区的批准、大型物流园区的建立,
以及加快电子商务发展、京津冀一体化、“一
带一路”建设等国家战略助力,天津服装行业
迎来了高速发展机遇。

« P5

韩国良:
CFO 应学会未雨绸缪
做事前诸葛亮

天津控股集团财务管理中心总经理韩国
良眼里,时间分为“过去、现在和将来”,财务人
员也划分这 3 种类型,其中“将来时”代表着高
端财务人才,着眼于企业的战略,瞄准的是未
来,他们是总会计师、财务总监、总经理等。

« P6

让青春在红土地上闪光
——记河南省青年五四奖章获得
者、信阳市劳动模范、河南羚锐制
药股份有限公司总经理熊伟

« P9

让“奇菌美蕈”因我而精彩
——记顾建新和他的《中国云
南野生菌》暨手绘百菌图

« P10

山东皓宇橡胶有限公司
网址: www.haoyuxiangjiao.cn
Iphone, android 手机扫描二维码下载安装

企业家日报微信公众平台
企业家日报手机客户端
APP——太阳岛二维码

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

中国轮胎电商第一平台“胎大王”上线运营

胎大王梦想起航仪式成功启动,助推行业转型升级步伐



胎大王信息科技有限公司董事长刘云



胎大王电商平台上线仪式

■ 本报记者 赵健 摄影报道

5 月 15 日中国轮胎电子商务第一平台——胎大王梦想起航仪式在山东省广饶隆重举行。在中国互联网+国家战略方兴未艾,大众创业、万众创新的时代潮流中,胎大王电商平台首先扛起行业转型升级的大旗,为轮胎工业向信息化迈进起到了引领和示范作用。

仪式现场,胎大王信息科技公司董事长刘云表示,胎大王将作为轮胎行业转型升级的先驱者,轮胎行业的颠覆者,互联网

行业的跨界者,要为轮胎行业打造互联网+轮胎的概念。胎大王给传统轮胎行业一次全方位、深层次、颠覆性的冲击,为他们提供全新的可以探索和持续发展的商业模式,同时为所有轮胎人提供沟通、交流、探讨、宣传和推广的平台。胎大王将带领传统的轮胎产业跟上时代的步伐,成功转型升级!

全球轮胎产业正向集约化、全球化、自动化、绿色化和智能化等方向发展。产业间跨界合作将会不期而至。中国轮胎制造业,站在“互联网+”国家战略与外国“双反”的

风口,趋势与变革,一边是火焰,一边是海水。胎大王电商平台作为中国轮胎行业转型升级的带头人,对轮胎行业传统销售发起的总攻,给我国轮胎制造业的抱团取暖、渠道升级一定能起到锦上添花的作用,这是一次革命性改写中国轮胎历史的里程碑。

随着中国橡胶工业协会副秘书长侯凤霞女士宣布胎大王电商平台正式上线,台上嘉宾共同触摸启动水晶球,胎大王正式上线的序幕,标志着中国轮胎工业正式向高新化、数据

化的互联网时代进军。

开幕式当天,胎大王电商平台还举办了一系列庆祝活动,并定义 5 月 15 日为轮胎行业的狂欢日,自此,中国轮胎有了自己的“专属节日”。此外,胎大王平台联合投资商、厂家、中转会举行了“限量狂欢购”活动,并有全民摇红包、“奔跑吧!胎大王”、“百万红包从天而降”、“砸金蛋”等多个互动环节,送出 iPhone6、iPad 等众多好礼,受到行业第一平台的品牌形象得以迅速建立。

“零投诉”的目标是怎么样炼成的

——来自江苏伊贝实业的系列报道之二

■ 周日照

这是一个看似不可能完成的目标,这是一个曾经全球鞋业精英的竞技场,这是一份经受了北美、欧洲高端消费者百般挑剔后的成绩单。江苏伊贝实业有限公司通过高位嫁接,与美国高端鞋靴第一品牌艾瑞特结成战略联盟关系,不仅提升企业综合经济效益,伊贝主导产品马靴在以严苛著称的艾瑞特全球供货系统里,实现了 100% 的质量合格率、100% 产品出货准时率,让伊贝实业在艾瑞特全球各地的供应链中享有极高的声誉,已经连续 13 个月在整个客户供应链里排名第一,实现顾客零投诉的骄人业绩。

形成共识 筑守第一道防线

伊贝实业的前身曾在产品质量问题上吃过苦头,让这家企业差点跌入破产“万劫不复”的深渊。实现资产重组后的伊贝实业在痛定思痛后,企业掌门人徐金海明白这样一个道理:产品质量是企业的生命,没有什么能击倒伊贝实业,唯有质量。于是,徐金海在厂区挂上了“产品质量是设计和生产出来的,不是检验出来的”等标牌,提示所有员工把产品质量



江苏伊贝实业有限公司办公楼大厅形象

量放在最重要的位置,虽然这些标牌内容和其他制鞋企业大同小异,但在“劫后余生”的伊贝人内心深处却有着不同寻常的意义。

用诚信赢得客户,凭质量开拓市场,无疑是伊贝实业决策层认定的企业立足之本。于是提高产品质量很快就成为所有伊贝人的共识。徐金海对于提高产品质量也同时有着独到的见解。他告诉记者,伊贝实业在产品领域做扎实,做足功夫,未来伊贝将用更先进的科技手段监督生产,对产品实现实时监控生产,让质量随时处于受控状态,把质量隐患消灭在萌芽状态。

与世界级制鞋巨头的联姻,让徐金海看



工人一丝不苟的操作,确保产品质量。

到跨国企业技术储备足,管理基础扎实,质量理念先进,有雄厚的经济支撑,国内民企在这些方面稍嫌薄弱。徐金海说,伊贝实业的质量标准一直以国际制鞋巨头的标准要求自身,为企业的生产提出了更高要求。新创立的企业靠什么树立品牌?徐金海告诉记者,“诚信”是伊贝的品牌,“如果产品质量不高,企业抢占低端市场进行同质化竞争,缺乏诚信的企业最终将被市场无情抛弃。”

舍得投入 设备和人才并举

在采访中,我们发现伊贝实业的员工都对徐金海敬佩不已,“老板生活极其简单朴素,但

是在提高产品质量上他舍得花钱,只要是对提高产品质量有利的,不管多贵的生产检测仪器设备他都舍得买。”有些检测原料的仪器,虽然不属于必须添置的设备,他买下了,这些大手笔的巨额投资令同行瞠目结舌。

徐金海有魄力的超前举措一度令企业部分高层管理人员出现担忧,在产品上投入巨资不会在短期内看到效益,万一收不回投资,将会严重影响企业的发展速度。后来的事实证明,徐金海的超前举措是正确的,一个又一个质量成果,一个又一个质量光环,为伊贝产品赢得了较高的市场信誉和份额,成为美国高端鞋靴第一品牌的最佳合作伙伴,目前企业订单已经排至今年 12 月底。

投入巨资进行硬件设施升级后,在软件上该如何提高呢?为了使硬件真正过硬,徐金海四处聘请人才充实到伊贝的质量管理队伍。徐金海先后“三顾茅庐”登门拜访,邀请到国内知名鞋企的技术质量负责人加盟伊贝实业,与此同时,企业建立起一支从原料入库到产品出货全程质量控制队伍,在这支队伍里,既有从事鞋靴生产数十年的老师傅,也有刚刚走出象牙塔的大学生,为伊贝实业质量顶真碰硬,练就了一双双火眼金睛。 [下转 P2]

好兄弟 干一杯
强势打造中国小酒领导品牌
宜宾五粮液股份有限公司
WULIANGYE YIBIN CO., LTD.
400-6363-699

伊贝实业
——中国高端鞋靴领跑者
http://www.js-yb.cn

做食品就是做良心——社城城
方便米饭
肉食品
下饭菜
DEYI GREEN
本报监督公告
凡本报工作人员必须持有有效证件。本报人员个人不得以新闻舆论监督之名向企事业单位和社会各方收取任何费用;本报任何个人不得以任何理由向企事业单位和社会各方收取现金、广告等宣传费用;正式签订本报合同并通过银行汇款到报社账号,不得以任何理由收取现金或转账到与报社无关的其他账号。违者将受到严肃处理。欢迎广大读者及社会各界监督。
举报电话:028-68230681
028-68230659
028-67344621
举报电话:028-87365242
企业家日报社