

多方共谋 解困川企上市难题

“送金融走基层”川南片区活动在内江举行

■ 李龙俊

“上市融资是我们必须走出的一步!”5月8日四川省政府金融办“送金融走基层”川南片区活动在内江举行,四川大尔电气总经理徐昊说。但怎么征战资本市场,徐昊却并不清楚。

经济增速放缓,不少川企传统的银行融资、民间借贷不再顺畅,亟待上市拓宽融资渠道。响应企业需求,本届“送金融走基层”从广安到德阳、广元、雅安、内江,一路走来,重点解困川企上市难题。

不同企业都能找到上市位置

“上市的都是业绩好的公司,哪有我们的戏?”在新科铸造总经理朱乔的印象中,上市融资太过高大上,自己的企业与资本市场相距太远。新科铸造是一家石英砂铸造材料生产企业,去年以来企业回款速度放缓,账期从两个月拖长至五个多月,这让企业生存愈加艰难。与新科铸造对比鲜明,根兴食品的现金流充沛。但原本总经理赵建光也觉得上市不是目前考虑的话题。“我们去年营业收入才5000多万元,还太少。”但他们在“送金融走基层”活动中发现,不仅有来自沪深主板的专家,也有中小板、创业板以及成都(川藏)股权交易中心的团队,不同发展水平的企业都能找到自己的位置。

成都(川藏)股权交易中心李玮邀请公司先到川藏股权交易中心挂牌。上交所企业上市服务区域主任李立根的话则让赵建光很动心:“上市不仅是融资的问题,上市后企业将从区域品牌变成全国品牌,市场空间巨大。”

“对绝大多数中小微川企来说,先到门槛低一点的成都(川藏)股权交易中心等挂牌,完善公司治理结构,



然后逐步为营往上走更为现实。”省政府金融办副主任张少鹿认为,关键是企业要有资本市场的理念,并尽快采取实际行动,在即将实施注册制的前夕,谁先迈出一大步谁就能先从资本市场受益。

做功课,充分借用政策契机

“我们现在是想重组、股改、挂牌一起走,在座的机构若有兴趣,我们马上可以谈。”在对接沟通环节,福元肉类食品公司负责人王政现场发出邀请。在王政看来,上市是一个系统工程,必须借助多方力量。现场邀请一发出,吸引现场不少证券公司、律师事务所等机构负责人上前交流。

做足上市前的准备工作,深交所创业企业培训中心主任邹雄表示愿意助企业一臂之力,对企业在改制上市中的各项工作给予培训指导,让企业少走冤枉路。“企业做好自身准备工作的同时,还要善于借力!”邹雄建议企业用好各类政策支持。

前期四川省发布《四川省人民政府办公厅关于进一步缓解企业融资难、融资贵问题的通知》,推动符合条件的企业上市,并对上市企业给予财政补助。另外,四川省正在建立省级重点上市和挂牌企业后备资源库,为入库企业提供上市培育服务;即将实施的“创业板行动计划”则将与深交所共同筛选、共同辅导、共同培育企业,条件成熟时直接登陆创业板。

全球最赚钱上市公司哪家强 四川三家企业上榜

■ 杨舸

近日,福布斯发布了2015年全球公司2000强榜单,可以说是一份世界上规模最大、最有实力的上市公司的榜单。通过计算各大企业在营收、净利润、资产和市值这四个方面的综合得分,榜单回答了一个简单的问题,究竟哪些公司是世界上最大的上市公司?也许你认为,苹果公司最赚钱,那么,你错了。真是答案,前四名全被中国四大行包揽。

记者统计发现,川企中除了新希望六和、四川长虹两张熟悉的面孔,还出现了一个新成员——四川川投能源股份有限公司。

全球前十 中美瓜分

记者对比2014年榜单发现,今年全球公司2000强榜前三位并未出现异动,均由中国工商银行、中国建设银行和中国农业银行依次包揽。中国工商银行排名第一,销售额超过千亿美元,利润超过百亿美元。而中国银行今年则以销售额1203亿美元、利润274亿美元、资产24583亿美元及市值1991亿美元的成绩从去年全球排名第九上升至今年第四的位置,挤掉了去年排名第四的美国摩根大通,超过巴菲特掌管着的伯克希尔·哈撒韦公司。另外五家排名前十的公司依次为:摩根大通、埃克森美孚、中国石油、通用电气、美国富国银行。中国石油由去年的第十上升至第八,与美国富国银行位置互换。

可以看出,今年全球前十强由中美两国公司瓜分,其中中国的5家公司排名总体上更为靠前。从盈利角度分析,前十位公司净利润均在150亿美元以上。

另外,美国苹果公司今年较去年上升三个排名,不过,苹果今年仍然没有挤进前十,在丰田汽车之后,排名总榜单第十二位。

中国企业 279 家上榜

据记者统计,今年上榜的中国企业共计279家,其中中国大陆上榜企业较去年增加31家共计180家。从榜单来看,多家上榜上市公司为银行、能源、保险、地产行业;另外互联网、汽车、医药等成为盘踞榜单之上的主要企业。

记者统计发现,前十家中国上市公司紧随四大行之后的依次是:中石油(总榜单第8)、中国移动(总榜单第20)、中国石化(总榜单第24)、中国平安保险集团(总榜单第32)、中国人寿保险(总榜单第37)、交通银行(总榜单第38)、中国电信排名第144位、中国联通排名第185位。

此外,记者注意到,中国多家新兴互联网高科技公司等知名企业榜上有名,国内互联网三巨头百度、阿里巴巴、腾讯均处于榜单综合排名前列,而其中百度和腾讯在2014最新一期福布斯全球最具创新力企业榜单中分别排名第31和第37。京东、网易、唯品会成为BAT之外上榜的另外三家中国互联网科技公司。

房地产行业也有多家中国地产巨头露脸,万达集团排在第234位,紧随其后的则是万科集团,排名第251位,保利地产排名第332位,恒大地产集团排在第500位。

而记者统计发现,川企中除了新希望六和和四川长虹两张熟悉的面孔,还出现了一个新成员——四川川投能源股份有限公司,其销售额为1.77亿美元,利润4.77亿美元,总资产34亿美元,市值79亿美元,排名总榜单第191位。

资料显示,川投能源主营电力开发、电力生产经营;开发和经营以多晶硅为主的太阳能项目;投资经营铁路、交通系统自动化及智能控制产品和光纤、光缆等。

中国侨商投资企业协会 考察四川侨资企业

近日,中国侨商投资企业协会秘书长于晓一行赴四川,考察了四川省侨资企业的发展情况。

于晓一行考察了四川省知名侨资企业——成都冠城集团、汇融集团和侨侨凤凰集团。成都冠城集团总裁洪清宜介绍说,集团经过20多年的发展,已经成为集房地产开发、物业管理、教育、生态农业、航运于一体的集团化企业。汇融集团董事长薛水和表示,汇融集团自组建以来,多元并举,已形成地产、食品、酒店管理、物业管理等产业板块,现已发展成为一家大型实业集团公司。

华侨凤凰集团总监张卫平也介绍了该集团的有关情况。她说,华侨凤凰集团是以高科技农业为主,集饲料研发生产销售、畜牧、畜禽和水产养殖、造纸、塑胶包装、房地产、进出口贸易、对外投资、金融等几大产业并重的一家大型跨国企业。

于晓在详细了解了各企业的发展情况后,对成都冠城集团在发展教育产业、汇融集团在发展现代服务业和侨侨凤凰集团在南非发展地产所取得的成绩表示肯定。于晓还就当前侨资企业如何更好的融入“一带一路”发展战略与各企业的负责人充分交换了意见,并嘱咐四川省侨商会有关负责人,要不断关注侨资企业的发展,为侨资企业提供更好的服务。(据四川外侨办)

四川企业看好俄罗斯未来经济发展

■ 余里 冯昌勇

记者从四川省商务厅获悉,2015年四川力争新引进世界500强企业10家以上,确定30个对外承包工程和20个对外投资项目集中突破,并鼓励有条件的四川企业在俄罗斯牵头筹建境外经贸合作园区。

俄罗斯横卧在亚欧大陆上,是“丝绸之路经济带”最重要的成员之一。向重点国家出口重型机械,四川宏华集团俄罗斯公司坦言,公司是国家“一带一路”战略构想的受益者,也因为有了这样的宏大背景,以宏华为代表的川企依然有信心驻守在这片辽阔的大地上。

集团总部位于四川成都的宏华集团是专业从事石油钻机、海洋工程及石油勘探开发装备的研究、设计、制造、总装成套的大型设备制造及钻井工程服务企业。“我们这种行业和产品,受到政策的影响很大,在‘一带一路’的框架下,中俄已签署本币互换协议,人民币和卢布直接结算的领域和规模不断增大,国家的重大政策和战略构想都显示,俄罗斯的市场前景会比许多人想的更恢宏。”四川宏华集团俄罗斯公司总经理闫宾说。

“俄罗斯的经济,我们感觉差不多每十年就要大动荡一次。但我们还是有信心,毕竟这个市场有这么大。”闫宾说,“这么多年和俄罗斯人做生意,他们有一个特点,很讲感情,很讲义气。在最困难的时候你陪着他们,度过了困难他们第一个想到的也是你,他们不会忘记。”

和宏华集团一样,很多四川企业选择了留在俄罗斯坚守下去,一方面是为了不让市场遗忘,另一个重要的原因是,他们都相信俄罗斯未来的市场潜力很大。

“我们公司做过详细的调研,俄罗斯目前的石油钻机里60%到70%属于老旧产品,十年之内会更新淘汰,至少还有2000套设备的空间。”四川宏华集团负责整个俄语区的高管刘卓说,自己在俄罗斯待了7年,宏华出口的整机不到200套,按照这个数据,未来还有10倍的增长空间。“除了购买新的整套机器,很多购买我们产品的客户未来5年内也要开始接受保养、维护服务了,虽

然这个服务费和购买整机不能比,但依然是一个增长点。”

数据显示,2014年1至12月,成都与俄罗斯进出口总额93707万美元,增长19.23%,其中出口88268万美元,增长14.27%,进口5439万美元,增长30.05%。

相关新闻

中俄签署多项合作项目

当地时间5月8日,中俄两国多家企业在能源、基建、航天等方面达成了合作意向,中俄将加快推进高铁能源等重大投资合作项目。

据悉,俄罗斯天然气工业股份公司与中国石油天然气集团公司签署了备忘录,双方将建造一条通往中国的天然气管道,每年向中国出售300亿立方米的天然气。同时,俄罗斯直升机公司和中国航空工业集团公司签署了重型直升机项目合作框架协议;三峡集团和俄罗斯水电公司计划成立合资公司开发俄罗斯下布列亚水电项目。

卓创资讯天然气分析师郝婧在接受记者采访时表示,备忘录的签署只能证明双方有签署正规协议的意向,一旦签署协议,将助推我国优化一次能源消费结构,使天然气在一次能源战略中得到提升。我国目前的天然气进口通道有缅甸、土库曼斯坦、乌兹别克斯坦、哈萨克斯坦四个国家,现在增加了俄罗斯,这将实现我国能源通道的多元化。

“西线通过新疆进行输送,对新疆当地的管道气供应商起到助推作用。由于需要重新铺设管道,这将直接利好相关管道设备和管道维护企业,基建行业将得到有利发展。同时,如果天然气大规模进口,未来对天然气替代产品中的煤炭和成品油将形成挤压。”郝婧表示。

广发证券策略分析师陈果表示,能源合作是“丝绸之路经济带”建设的战略突破口和建设重点之一。中俄在能源领域的全面、长期战略合作,有利于俄罗斯开发欧美之外的新兴市场,打破能源出口过分依赖欧洲市场的格局,也有利于中国经济增长与确保我国能源安全。

夹江 600 余万元 重奖转型升级企业

■ 刘忠俊

5月11日,四川夹江举行的经济形势分析暨工业服务业发展会上,当地拿出600余万元人民币,对过去一年县域经济转型升级的优秀企业进行奖励。

近年来,夹江县先后出台了《西部瓷都产业转型升级保障行动计划》、《促进高端陶瓷产业园区建设的政策意见》等系列政策,建立5000万元产业转型升级发展基金,积极引导陶瓷企业上档升级。陶瓷企业纷纷投入资金,改造升级45条新型陶瓷生产线,总投资达31.4亿元。2014年,夹江陶瓷产业集群实现销售收入200亿元,陶瓷行业生产成本、万元增加值综合能耗、水耗分别下降20%、6.1%、8.3%,劳动生产率提高40%。

“我们拿出600余万元奖励款,对去年在项目开工、工业纳税、市场开拓、技术创新、要素保障方面取得优异成绩的企业予以表彰奖励,鼓励其加快发展,让企业在‘转型升级年’再作贡献。”夹江县一位官员称。

据了解,夹江在重塑新陶瓷产业形象的同时,着力打造新材料、新能源化工、机械制造、新型医药及民用核技术产业等战略性新兴产业,大力发展电子商务,努力培育新的经济增长极。去年还被列为全国首批电子商务进农村示范县。中国水电建设集团夹江水工机械有限公司2014年申报高新技术企业获得成功,成为当地首家高新技术企业。

据悉,夹江陶瓷物流、陶瓷专业市场、商贸综合体、峨眉前山旅游度假区等正在兴起,服务业项目相继落地,文旅产业和现代服务业齐头并进,这些项目将助推夹江进一步优化产业结构、转变经济发展方式,促进县域经济快速发展、美丽发展、可持续发展。

迅游递交 IPO 申请 四川或诞生首家互联网上市公司

■ 赵游

近日,证监会公布了最新核准的20家企业的首发申请,其中四川迅游网络科技股份有限公司赫然在列,拟登陆创业板上市。业内人士表示,四川迅游此次获批或成为四川首家互联网上市公司。

根据此前招股书显示,此次发行股数不超过1000万股,公开发售股份的数量上限为800万股。

四川迅游是一家面向互联网+用户,为各种互联网实时交互应用提供云加速服务的公司,主营业务为向网游玩家提供云加速服务,主要产品是“迅游网游加速器”。“迅游加速器”能够改善网游玩家在网游中遇到的延时过高、登录困难、容易掉线等问题。

招股书数据中,公司2014年度营收1.78亿元,相比于2013年的1.44亿元,增长236%,营业利润6600万元,相比于2013年的4906万元,增长34.5%,净利润5690万元,相比于2013年的4585万元,增长24%。

此外,B2C模式收入是迅游营业收入的主要来源,2012年至2014年,迅游网络B2C模式收入分别为8325.42万元、1.36亿元和1.71亿元,占营业收入的比例分别为92.00%、94.61%和96.45%;分别较上年增长



30.28%、63.92%和25.84%。

公司前五大股东中自然人股东章建伟(董事长)持有18.26%的股权,袁旭(总裁)持有17.90%的股权,陈俊(董事)持有13.1%的股权,投资机构挚信投资持有14.39%的股权,除此之外,还有亚商创投、达晨创富、赢创投等投资机构持股。

迅游网络表示,此次募集资金主要用于智慧云加速平台的优化与升级,营销网络平台技术改造,补充运营资金等。另外,公司目前已与北京金山安全软件有限公司、上海天游软件有限公司等众多互联网企业和网

游运营商建立了长期良好的合作关系,公司将积极开拓业务,继续为用户提供良好服务。

资料显示,四川迅游由四川80后袁旭创立于2008年,总部设于四川成都,是国内第一家专业网游加速服务提供商。

迅游一直保持着网游加速市场大份额,公司曾与金山软件、盛大、完美世界、蓝港在线、麒麟网、天游、浩方等游戏平台以及游戏厂商建立深度合作。

据了解,1998年,年仅14岁的袁旭就开始了第一次“创业”——建立个人网页“四川网盟”。后来他考入北大计算机系,并开设了雅安第一个双线IDC机房。但由于带宽的原因,袁旭和伙伴们决定转型,自主研发“游戏加速器”。2010年,迅游网络又拿到了挚信资本、盈创动力、达晨创投、亚商新兴一个亿的投资。

近日,记者从熟悉袁旭的成都手游圈相关人士处了解到,袁旭近日正为IPO奔忙于各地,人目前不在成都。

袁旭此前曾表示,自己仍然比较看好国内的资本市场。“迅游的目标仍然是在创业板上市,对迅游来说,这是最好的一块资本市场。”

股东之一章建伟原是杭州的一位个人站长,做游戏点卡销售平台时注意到了袁旭,从此开始合作。