

2015 中国经济学家地理

■ 白卫星 《经济学家周报》副主编

2011年,根据有关书刊文献和新闻媒体,我收集整理了200多名经济学家(含已去世)的资料,资料内容包括年龄、籍贯、学术成就、主要经历等,最后形成了《经济学家人物地理(2011版)》。最近,我又根据最新资料,考虑到近三年来出现的新情况,对《经济学家人物地理》作了大量补充更正,并更名为《中国经济学家地理(2015版)》。

此次统计的经济学家430人,但能查到出生地或籍贯的仅410人(不含港台地区)。籍贯分布见下表。

经济学家籍贯分布比较

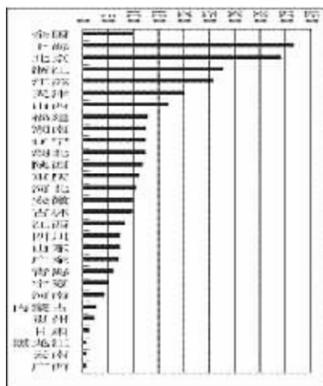
籍贯	人数	百分比(%)	位次
江苏	58	14.15	1
浙江	40	9.76	2
湖南	27	6.59	3
湖北	24	5.85	4
河北	23	5.61	5
山东	21	5.12	6
安徽	21	5.12	6
四川	20	4.88	7
广东	18	4.39	8
山西	18	4.39	8
上海	18	4.39	8
辽宁	16	3.90	9
北京	15	3.66	10
陕西	14	3.41	11
福建	14	3.41	11
河南	14	3.41	11
江西	12	2.93	12
重庆	11	2.68	13
吉林	9	2.19	14
天津	6	1.46	15
贵州	3	0.73	16
内蒙古	2	0.49	17
黑龙江	1	0.24	18
广西	1	0.24	19
青海	1	0.24	19
云南	1	0.24	19
甘肃	1	0.24	19
宁夏	1	0.24	19

从区域分布看,我们发现苏浙沪地区经济学家最多,占近30%,力拔头筹;北方占35%,南方占65%;东部占53%,中部占28%,东北占6%,西部占13%。湖南、河北、湖北、山东、安徽、四川、广东、山西、北京、福建、辽宁、河南、陕西、江西和重庆都在10人以上,其他省区则寥寥无几;海南、西藏和新疆挂零。

为什么苏浙沪地区经济学家最多?这

与苏浙沪的历史上的学术文风传统有很大关系。梁启超在《近代学风之地理分布》说,“大江下游南北岸及夹浙水之东西,实近代人文渊数,无论何派之学术艺术,殆皆以兹为光焰发射之中枢焉”。由此来看,一个地区经济学家的多少,实际上可以看作是当地经济文化发展程度的重要尺度。通过经济学家籍贯分布的分析,可以得到印证。

就410人为基数,全国约每327万人拥有1个经济学家。以此为参照数,按2010年各省户籍人口计算,各省的比例依次是:(见下表)



以上数据能反映这样一些信息:

- 1、上海、北京、江苏、浙江、天津、山西、福建、湖南、辽宁、湖北、陕西明显高于全国平均数,重庆、河北、安徽略高全国平均数,吉林、江西、四川、山东、广东、青海、宁夏、河南、内蒙古、贵州、甘肃、黑龙江、云南、广西明显低于全国平均数。
- 2、上海、北京指数最高,与文化发达关系密切。
- 3、苏浙仅次于京沪,与“当代经济学家之父”陈翰笙是分不开的,正是在他的影响下,成长起一大批经济学家。
- 4、天津本身就是工业重镇,又受北京影响,位居第五非常自然。
- 5、鉴于经济学家人才成长周期很长,一般40岁能成为经济学家也是凤毛麟角。而此次统计的经济学家多数是建国前出生的,1960年代以后出生非常少。考虑这个因素,山西占第六位置就容易解释了。山西百年前是中

国的金融中心,又是革命根据地,故老经济学家多。

6、考虑到广东改革以来人口急剧增加,所以排名靠后。

7、多数上世纪40—50年代出生的经济学家,他们都在排名靠后的地区经过锻炼,这是他们成功的重要因素。

8、全国约每327万人拥有1位经济学家,数量非常少,经济学家资源非常稀缺,与世界第二大经济体的经济地位极不相称。中国需要加快培育壮大经济学家群体,尤其是要让60后、70后乃至80后的经济学家尽快成长。

从工作地区分布看,由于在北京的学术机构众多,约80%的经济学家云集首都。其他份额几乎被上海、武汉、天津、广州、成都、西安、南京、沈阳瓜分。

就已故经济学家的分布看,主要集中于江苏(27人)、浙江(17人)、四川(14人)、湖南(10人)、湖北(8人)、山西(8人)、河北(7人)、福建(7人)、上海、安徽和广东各6人。其他省份不多。

就目前健在经济学家的分布看,主要集中于江苏(31人)、浙江(23人)、山东(19人)、河北(16人)、安徽(15人)、北京(15人)、湖北(16人)、河南(12人)、广东(12人)、陕西(14人)、上海(12人)、辽宁(12人)、山西(10人)。

从性别来看,女经济学家仅占5%左右。从目前健在者的年龄构成看,1930年代以前出生的47人,占17.4%。其中最年长的是周有光(109岁)、杨敬年(107岁)、杜润生(102岁);1930—1939年代之间出生的57人,占21.2%;1940—1949年代之间出生的37人,占13.8%;1950—1959年代之间出生的100人,占37.2%;1960年后出生的28人,占10.4%。数字表明,1950年代出生的经济学家是目前我国经济学家的主体,陕西籍的又占1950年代的占11%;1930年代出生的经济学家仍然是经济学界的重要力量,江苏籍的又占1930年代的占16%。可以说,江苏和陕西构成了我国经济学界特殊现象。就目前来看,我国60后的经济学家不多,主要集中于湖南(6人)、安徽(4人)、湖北(3人)、山东(3人),这四省占了近60%。从经济学人才成长规律看,未来10—20年是60后的经济学家的“井喷”期。

这里有一个现象,就是1940—1949年代(37人)居然比1930—1939年代(57人)的少20人。为什么?我想,1930—1939年代出生的经济学家,在建国初期就已经接触学习经济学;而1940—1949年代出生的经济学家受“大跃进”和“文革”影响,耽误了他们的学习黄金时期,自然人数不多;1950—1959年代出生的经济学家虽然也被“文革”耽误,但他们赶上“高考”恢复和八十年代的宽松环境,因而这批人最多,是中国经济学界的黄金一代。

另外,经济学界还有几个特有“经济学家”:

父子经济学家:王亚南、王洛林;汪敬虞、汪同三。

夫妻经济学家:刘世锦、江小娟;汤敏、左小蕾。

兄弟经济学家:厉以宁、厉以京、厉以平。

兄妹经济学家:成思危、成嘉玲。

由于内蒙古、贵州、黑龙江、广西、云南、青海、甘肃和宁夏的经济学家不多,这里先略作介绍。

宦乡同志是文化大革命结束后十多年

里国内外公认的中国第一名国际问题专家,也是新中国对外学术交流的开拓者和领军人物。

冯兰瑞是我国为数不多的女性经济学家,被国外媒体称为“成功的中国女士”。冯老头睿智、谈吐幽默、富有感染力。在九十高龄时仍笔耕不止,对许多重大问题发言,赢得了学界的尊敬和推崇。

李京文先生是我国经济学界唯一的中国科学院院士。他长期致力于科技进步、生产率等领域的研究。作为我国技术经济和工程管理理论的开拓者之一,较早提出了符合我国实际的工程项目技术论证理论与方法,采用科学方法对中国经济作年度与长期预测和产业结构与地区发展的研究,主持了三峡工程、南水北调、京沪高速铁路等超大型工程的技术经济论证,为科学决策提供了重要参考。

郭树清、周天勇、周其仁等也都是很有成就的经济学家。

【杰出人物介绍】

宦乡,(1909—1989)贵州遵义人。他一度赴英国留学,攻政治经济学,回国后,考入宜

昌海关。1945年冬至1949年初,参加我党地下活动,曾任上海文汇报副总编,天津进步日报(原大公报)党组副书记、总主笔,中国人民政协会议筹备处副秘书长兼新闻处长(1949年1月至1949年11月);建国后进入外交部工作。1978年10月至1986年7月,中国社会科学院党委书记、副院长、顾问。1982年7月起兼任中国法学会副会长及国务院国际问题研究中心总干事、党组书记(1986年8月),中国太平洋经济合作全国委员会会长,台湾研究会会长,《世界经济报》名誉社长等职。政协第一届全国委员。1982年6月当选为党的十二大代表,1983年6月当选第六届全国人大代表、人大常委会委员。著作有《纵横大世界》、《纵横世界续集》、《宦乡文集》等。

冯兰瑞,女,经济学家,1920年9月出生,贵阳人。早年求学于贵阳达德学校,1938年1月加入中国共产党。1940年赴延安,先后在青年工作委员会和中央研究院文艺研究室工作,后考入中央军委编译局主办的外语学校英文队学习。1954年进入中共中央党校师资部专修政治经济学专业。历任上海《青年报》社长兼总编辑,《中国青年报》编委兼文教学部主任、哈尔滨工业大学党委宣传部部长兼马列教研室主任、黑龙江省经济研究所副所长、黑龙江省统计局副局长、国务院政治研究室研究人员、中国社会科学院马列主义毛泽东思想研究所副所长兼党委书记、中国经济学团体联合会执行主席、《经济学家周报》社长。著有《劳动报酬和劳动就业》、《按劳分配、工资、就业》、《论中国劳动力市场》等。

李京文,1933年生,技术经济学家及数量经济学家,广西陆川人。1951年考入武汉大学经济系,1953年选派留学苏联,就读于莫斯科国民经济学院和莫斯科国立经济学院,1958年毕业并获经济学硕士学位。现任中国社会科学院学部委员、主席团成员、北京工业大学经济与管理学院院长,青岛大学经济学院名誉院长,国家社科基金应用经济评审组及全国博士后管委会经济评审组召集人、国家中长期科技规划总体组顾问委员会委员,北京经济社会发展研究院院长,(中国)管理科学与工程学会理事长,中国城市经济学会副会长。著有《科技富国论》、《跨世纪重大工程技术经济论证》、《迎接知识经济新时代》、《中国经济:“十五”预测与21世纪展望》等。

根据美国商务部经济分析局公布的资料,美国2012年人均GDP已经突破5000美元大关,2015年人均GDP将达到5500美元以上。美国人的生态旅游休憩的品位与时间进一步提高;美国的旅游地产正向主题景区、独特游览区、分时度假村、时新项目优势与复合产业业态等综合型生态环保方向发展。

美国生态旅游地产发展借鉴

■ 约翰·凯·史密斯博士

美国商务部产业投资局首席顾问

国际经验和经济发展趋势表明,生态与环境保护的休闲经济对世界经济的拉动作用越来越大,生态旅游产业愈发起起到举足轻重的作用。有专家预测,从现在开始,美国将全面进入生态旅游与休闲时代。生态旅游地产是美国市场必然的选择,也是国家经济与产业发展相互促进的良性结构。

世界经济规律表明,国民人均GDP超过1000美元时,国内就会出现旅游观光需求。当人均GDP达到2000美元,旅游观光需求向度假需求转变,人们在目的地停留的时间拉长,对旅游和休闲的生态与环保品质要求更高。而当人均GDP超过3000美元时,度假需求进入高速增长阶段,温泉、高尔夫、生态养生、游艇等生态旅游与休闲方式流行起来。当人均GDP达到5000美元时,生态旅游形态进入成熟的度假经济阶段。根据美国商务部经济分析局公布的资料,美国2012年人均GDP已经突破5000美元大关,2015年人均GDP将达到5500美元以上。美国人的生态旅游休憩的品位与时间进一步提高;美国的旅游地产正向主题景区、独特游览区、分时度假村、时新项目优势与复合产业业态等综合型生态环保方向发展。

一、峡谷类生态景区开发方向

峡谷是由于地质新构造运动抬升,流水冰川下切下刻作用而形成的谷地狭深、两壁陡峭的地质景观。其生态风景区中自然地貌与自然环境组合形成了丰富多样的天然景观,具有明显的原生生态环境,也是一种独具魅力的生态景观资源,从而决定此类风景区具备开展多种类型旅游活动的生态综合功能。随着峡谷景区生态旅游发展的持续升温,对这类类型的景区进行环保景观规划显得尤为重要。

美国开发的峡谷类生态旅游景区有亚利桑那州的科罗拉多大峡谷、旧金山的乌杜邦峡谷、内华达州的红石峡谷、犹他州的布莱斯大峡谷等。例如科罗拉多大峡谷是世界上著名的峡谷生态观光与文化旅游区,历经旅游地产商PulteGroup、Hines、Centex先后苦心经营开发,目前已成为世界七大自然奇观之一。科罗拉多大峡谷的开发模式属于美国国家公园的生态建设模式,沿峡谷建设了多处国家公园、国立度假区和国家森林,如岩拱国家公园、印第安遗址公园和布莱斯公园等。其特点是旅游方式与地产开发多样化,该地区开辟

了多条生态旅游线路,游客可以通过河道线路、空中之旅,以及形式多样的陆上线路等多种方式自由观光。其景区形式多样,生态型产品为主,体验为其核心。其主打地产产品为生态观光区、探险科考站、绿色旅行别墅、环保野营帐篷、生态度假村、汽车旅馆、游客酒店等等。

又如乌杜邦峡谷,独有大片红杉林并栖息成群的苍鹭和白鹭,采用的是自然保护区经营模式,其组织管理和资金来源、产品开发等方面由社区居民组成的乌托邦峡谷开发组织进行。以申请科研基金,向参观者和以前的资助发请求信等方式来筹集运作资金、志愿者服务、开发生态旅游地产产品等。在乌杜邦峡谷区,由旅游地产商Bolinas、Pulte Homes与Lennar先后开发有旅游别墅区、游客度假村、休闲船屋港以及购物中心与酒店酒吧等游乐设施。峡谷内的Bolinas湖不仅是许多鸟类的栖息地,还有环礁湖保护区和重要湿地RAMSAR Site,让游客们既能体验峡谷景观的壮观和秀美,又能享受湖礁湿地的原始与独特,还可以登上游船体验馆或垂钓,为自助休闲提供全方位人性化体贴服务。

二、滑雪类生态景区开发方向

美国一些比较著名的滑雪胜地也都是冬季旅游地产开发很好的环保案例,其生态经济的商业运营也很成功。如科罗拉多州的洛矶山滑雪场、俄勒冈州的本德滑雪场、新墨西哥州的陶斯滑雪场、犹因州金菲尔滑雪场、新罕布什州北康威滑雪场、蒙塔纳州怀特非什滑雪场。

例如拥有极具挑战性斜坡与丰富雪量的洛矶山滑雪场,是一个滑雪者、溜冰者和雪地摩托车爱好者的理想度假区。夏季积雪融化时,同样的这些山区便向健行者及登山客招手,迎接他们的到访。科罗拉多滑雪场的开发模式属于国立与州立生态度假区综合地产建设模式,并有许多民间与社区合作的复合式环保旅游设施。这里开发有洛矶山国家公园、皇家峡谷、国立恐龙纪念馆、科罗拉多州国家纪念碑。

美国的旅游地产开发商Lennar、Pulte Homes、Centex与Horton,针对不同游客在该景区开发了不同类型的住宿设施,其中只有少数大型会议酒店和中小型旅游度假酒店,度假村才属于持有型物业,交由专业的管理团队打理。其他中小型特色酒店、精品酒店等经常与度假公寓混搭,支持分割产权销售,

这些小店很有特色,不奢华但更加舒适。以及青年旅馆、汽车旅馆Motel、背包客旅社等,规模都不大,投资也不需要很多,是为了满足不同层级的住宿需求。此外还有一些家庭旅馆,产权完全是个人的,类似中国的“农家乐住宿”,但卫生条件和舒适度却好得多,甚至在不寒冷的季节,还开辟出一些小木屋、树宅、船屋与帐篷的生态环保型宿营地。

该生态景区最受游人们欢迎的是梅萨维德国家公园和拥有白雪覆盖的高大山脉、清澈晶莹的湖泊及多样的野生动物,每年吸引超过3百万游客的洛矶山国家公园。参观科罗拉多州自然历史博物馆,会让人有一种回到恐龙时代的感受,或是前往Cheyenne Wells的夏安族印第安博物馆,以体验从前西部生活艰辛困苦的一面。

三、酒庄类生态景区开发方向

现在美国,酒庄是典型的生态型旅游产物。美国的酒庄,一般来说即为葡萄酒酒庄。酒庄内需进行的工程包括葡萄种植、葡萄酒酿造以及灌装,其操作程序都是环保型的。葡萄酒在美国人看来,不仅仅是一种饮品,更是一种文化,因此,投资葡萄酒酒庄也相对容易获得回报。现在加州等地购买酒庄,也相当于投资房地产,同样可以借此获得居留权。例如,在纳帕谷酒庄、圣海伦娜酒庄与希尔兹堡酒庄,以生产麝香葡萄为主,这种葡萄酒出来的酒味香甜,口感纯正。这片区域即有许多大大小小的“分时度假酒庄”在售。

在美国各地,新兴的“酒庄环保旅游”已成为一种文化和产业,如在拉瑟福德酒庄、格伦艾伦酒庄、卡利斯托加酒庄、劳伦斯酒庄、贾维斯酒庄、傲山酒庄等地,当地的酒庄协会都与地产开发商与旅游公司等合作,推出一年的品酒大会、在酒庄举行婚宴、生日派对甚至商务活动等特色旅游项目。

“酒庄旅游”的出现,是美国生态旅游地产及其环保产业市场的必然选择,也是相互促进的良性结构。一般旅游项目的投资收益期都会超过15年,但可持续回报时间则达到50年以上;而酒庄旅游地产及其产业2到3年以上全部收回投资,且可获取150%到400%的盈利,可谓暴利项目。但酒庄旅游地产及其产业以低成本为基础,关键问题是必须有人气;没人去的地方什么地产与产品都很难收益。

经营酒庄看上去很复杂,但大多数酒庄都提供全方位管理服务,购房者实际上只是对其进行投资。投资者购买这个酒庄需要农



环保的法律费用;而购买后,对方会提供葡萄酒酒庄年度管理计划、具体执行、经营、监督、包装等多种服务。

四、IWPRH类生态景区开发方向

现在美国,以周末或假期开车出游的家庭为主要目标客户的室内水上乐园度假酒店(Indoor Water Park Resort Hotel简称IW-PRH),其市场表现已经远远超过那些航空旅游市场上的酒店业,正在成为全美家庭驾车短程旅游市场上日益流行的生态地产新模式。

传统上,美国IWPRH主要位于威斯康星州的旅游度假胜地威斯康星溪谷,但由于这类酒店全年都可以为家庭提供生态型休闲度假的机会,并能提供颇具环境保护吸引力的投资回报,因此无论是酒店投资者还是消费者都越来越欢迎这类物业。IWPRH也正在向全美旅游地产市场渗透。2009年初,全美还仅有36家IWPRH,拥有7045套客房。而到2013年末,全美IWPRH的数量已经达到452家,共拥有81000多套客房。在过去10年时间里,美国IWPRH的数量增长了5倍,年增长率一直保持在20%以上,而全美整个酒店业的新增酒店的年增长率还不到2%。

1998年,酒店业先锋斯坦·安德森在其位于度假胜地威斯康星溪谷的波利尼西亚酒店里建造了第一个室内水上乐园(Indoor water park简称IWP)。威斯康星州的地产借贷人很愿意为这类项目提供资金支持,因为他们当时一直在为IWPRH项目提供贷款。尽管建造成本高昂,但这个项目最终仍取得了成功,很快,建有IWPRH就被看作是比室外水上乐园酒店更好的旅游地产投资方向。

美国中西部是这种旅游产业趋势的领先者。根据2012年的统计数据,在当时全美348家建有IWPRH中,有198家位于威斯康星州,145家位于明尼苏达州。东北部和西部区域则被认为是未来建造IWPRH度假休闲的乐土。

在美国这一新兴的旅游地产模式中,专业开发商和家庭经营者是推动IWPRH开发趋势的主力军,但是现在个人投资者通过购买此类酒店的公寓也开始进入到这个市场。除了投资的目的,个人投资者的兴趣也在于在度假胜地拥有一处房产,休闲时可以与家人一起在这里度假。目前大多数IWPRH都有酒店公寓出售,这样开发商可以获得一定的前期建造资金。IWPRH所产生的收益通常要比普通酒店住宿物业高得多,但它们的建造成本也相对较高。一个IWP的建造成本大约为每平方英尺300美元,还不包括酒店的建造成本。因此,很多IWPRH的建造成本通常在4000万美元和5500万美元之间,这其中还不包括土地的成本。由于这类项目所需投入的资金过高,也将很多投资者阻挡在这一市场之外,因此通过出售酒店公寓的方式为这类酒店的开发商解决了一定的资金问题。

目前,美国所有在建的IWPRH中,30%都拥有酒店公寓物业,一些成功的IWPRH也都采用了这一开发策略。例如几家位于威斯康星溪谷的酒店,包括Kalahari酒店&会议中心、Wilderness酒店&高尔夫俱乐部、Great-Wolf酒店和ChulaVista酒店都开发了酒店公寓,并在建造IWPRH前预售出去。

在这种生态旅游地产的新模式中,IW-PRH主要是为那些寻找一种便利的周末休闲和度假方式的家庭提供一个生态与环保的娱乐休闲目的地。由于不受天气的影响,IWPRH一年四季都可以接待度假的游客,从而全年都能获得良好的收益。一项针对威斯康星州酒店业的调查显示,与只拥有普通游泳池的酒店相比,IWPRH的入住率要高出36.9个百分点,平均房价则高出89美元。其中200家IWPRH所取得的客房收入是整个市场份额的85%,而144家非IWPRH只取得了市场总额的15%。研究显示,IWP可以提高酒店的入住率,平均房价和年客房收入。拥有室内水上乐园的酒店将其入住的高峰季从100天扩展到365天,其全年的每个周末和学校假期都几乎达到100%的入住率。(下转03版)