后“金府”时代 机电市场何去何从？

——中国首家机电“沃尔玛”引厂商强烈关注

■ 本报记者 王剑兰 张健

引子：中国首家机电“沃尔玛”横空出世

2015 年 2 月 8 日，中国首家机电“沃尔玛”发布会暨中国产业经济促进会机械产品流通委员会授牌仪式在成都金牛宾馆举行。四川省、广汉市人民政府等 10 多位有关领导，各大机械行业商会及协会领导、著名经济专家、著名机械行业企业家代表、数百名机械制造厂家和经销商代表参会。中国产业经济促进会机械产品流通委员会会长、北新国际机械城开发商——四川北新大弘置业有限公司总经理刘邦成代表北新大弘置业有限公司、成都市人大代表、金牛区工商联副主席、成都市行健实业董事长萧行健代表广大商家致辞。

此次发布会上，北新大弘置业有限公司与成都精胜机电有限公司、成都行健实业有限公司、成都高远机电设备有限公司等数十家机械制造与经销企业签订入驻合作协议，标志着北新国际机械城招商工作又有了重大突破。

在各界的全力支持下，北新大弘置业宣布将以“敢为天下先”的精神，将北新国际机械城打造成“中国的机电沃尔玛。

之前的 2014 年 12 月，成都市出台了《成都市老旧市场改造专项工作方案》，计划于 2017 年前完成三环内 97 家老旧市场的调迁改造，业内人士预计，曾经作为成都商贸流通一张名片的金府机电商圈，不可避免将经历一次巨大的嬗变和重组。商业格局和财富地图正在发生重构，“后金府时代”来临，北新国际机械城将扮演重要角色。

四川信都大弘置业集团总经理刘邦成致辞，热烈欢迎广大厂商入驻经营

中国产业经济促进会会长王治国前部 对北新国际机械城寄予厚望

专家、学者、业界人士共聚 推动项目跨越发展

中国产业经济促进会机械产品流通委员会副会长单位授牌并举行仪式

创新模式 引领未来

——在“中国首家机电‘沃尔玛’发布会暨中国产业经济促进会机械产品流通委员会授牌仪式”上的致辞

尊敬的各位领导、各位来宾：

初春的巴蜀大地，洋溢着勃勃生机。时值岁末，我们迎来了“中国首家机电‘沃尔玛’发布会暨中国产业经济促进会机械产品流通委员会授牌仪式”。在此我谨代表会议承办单位——四川北新大弘集团和中国经济产业促进会机械产品流通委员会，向远道而来的各位嘉宾表达最诚挚的谢意，并致以最美好的祝愿！

2014 年是我国全面深化改革的元年，经济发展处于增长速度换挡期、结构调整阵痛期、前期刺激政策消化期“三期叠加”相互交织的特殊阶段。在经济发展进入新常态之下，我国机械电子工业的发展阶段、行业结构、产业形态、需求结构、盈利模式等正发生重大变革。时势造英雄。从经济大变革中我们看到商机，看到产业成长的空间，以及我们的优势，于是我们毅然投身这个产业，做行业的引领者。我们以“实业兴邦，产业报国”为己任，定位于机械机电产业运营商，选择成德绵经济带，于成都北部“金三角”的广汉，打造占地 500 亩，总建筑面 60 万 m^2 的“北新国际机械城”，它顺天时，据地利，享人和，已被四川省人民政府确定为“四川省重点项目”，并因于独特的规划设计和规模优势，被社会各界誉为“机电‘沃尔玛’”。“北新国际机械城”是财富之城，希望之城。它既是一场工业产业革命，也是一场商业模式革命，一场基于资本运营的财富盛宴，更是一项利在当代，功在千秋的伟大创举。我们将以强大的实力，保障市场的长期稳定和繁荣，并与商家分享市场的多重红利。

经济实力的重要标志之一。当今世界工业强国无一不是机械制造强国。

时势造英雄。以“实业兴邦，产业报国”为己任，定位于机械机电产业运营商的四川北新大弘集团独具慧眼，择成德绵经济带，于成都北部“金三角”打造占地 500 亩，总建面 60 万 m^2 的“北新国际机械城”。它顺天时，据地利，享人和，已被四川省人民政府确定为“四川省重点项目”、“四川省重大产业项目”。并因于独特的规划设计和规模优势，被社会各界誉为“机电‘沃尔玛’”。

“北新国际机械城”将以世界级机械机电展、产品交易、峰会与论坛为媒介，架设一座与世界机械机电业最先进水平接轨的桥梁；以电子商务、共同配送为平台，打造科研、生产、市场“三位一体”的高效运营专业市场。

“北新国际机械城”是财富之城、希望之城！我们将以“四大创新模式”及强大的实力，保障市场的长期稳定和繁荣！并与商家分享市场的多重红利。

第一，“重点”模式：作为“四川省重点项目”和“四川省重大产业项目”，将享有国家和地方政府在税收、行政服务、资金、市场培育、配套建设、就业和社会保障等多方面给予的各项优惠政策，我们将最大限度的将政府给予的政策红利与商家分享；

第二，“品牌”模式：我们将投入重金对进行宣传推广和包装，最大限度地提升北新国际机械城的知名度和品牌价值。目前，我们已与中央电视台、人民日报、四川日报、各大门户网站等国家和地方的主流媒体签订了长期合作协议，进行全方位的立体宣传和推广，市场的知名度将得到迅速提升。北新国际机械城将与各位商家分享区内品牌价值提升收益和物业资产升值收益。

第三，“复制”模式：基于北新国际机械城优秀的商业模式，我们依托自身的资金和团队优势，已启动“北新天九联盟计划”，6 年内，将在全国范围内有计划、分步骤地快速“复制”30 多个类似的机械物流项目，引领全国，辐射全球的机械机电营销网络。商家坐店“买全球，卖全球”在这里将可完全实现，商家必将分享网络营销的巨大红利；

第四，“利益共享”模式：目前我们已经成立了专业的资本运作团队，将为入驻商家提供强有力、全方位的资金支持，与各位商家共同努力、共同发展、形成利益共同体，让项目和优秀的商家进入资本市场，通过公开上市等多种方式，不断放大价值，各位商家将与我们共同分享资本市场的红利！

我们在这里准备好了最完善的配套、最先进的经营理念、最优惠的政策、最博大的胸怀，以合作、共赢、分享的姿态，热烈欢迎各位商家入驻经营！

我们坚信，在各级政府的强力支持之下，在广大商家和投资者的全程护航之下，在运营商的精心培育之下，“北新国际机械城”定会书写最精彩的篇章，创造更多的奇迹，并将与举世闻名的三星维道址交相辉映。它既是一场工业产业革命，也是一场商业模式革命，一场基于资本运营的财富盛宴，更是一项利在当代，功在千秋的伟大创举！

预祝本次盛会圆满成功！

谢谢大家！

四川北新大弘集团总经理

中国产业经济促进会机械产品流通委员会会长

刘邦成

谋势 发轫 提升制造业的创举

★**政策指引**

2012 年 7 月 9 日，国务院以国发〔2012〕28 号文印发《“十二五”国家战略性新兴产业发展规划》。“面向我国产业转型升级和战略性新兴产业发展的迫切需求，统筹经济建设和国防建设需要，大力发展现代航空装备、卫星及应用产业，提升先进轨道交通装备发展水平，加快发展海洋工程装备，做大做强智能制造装备，把高端装备制造业培育成为国民经济的支柱产业，促进制造业智能化、精密化、绿色化发展。”此外，还有《装备制造业调整和振兴规划》、《关于加快培育和发展战略性新兴产业的决定》、《“十二五”机械工业发展总体规划》、《物流业发展中长期规划》等，这些为发展我国机械工业注入了强劲动力，中国机械工业将迎来前所未有的发展机遇。

★**顺应时势**

“工欲善其事，必先利其器。”机械机电业被称为“工业之母”，其水平与规模也是衡量一国科技水平和经济实力的重要标志。当今世界工业强国无一不是机械制造强国。在经济发展进入新常态之下，我国机械机电工业的发展阶段、行业结构、产业形态、需求结构、盈利模式等正发生重大变革。时势造英雄。从经济大变革中我们看到商机，看到产业成长的空间，以及我们的优势，于是我们毅然投身这个产业，做行业的引领者。我们以“实业兴邦，产业报国”为己任，定位于机械机电产业运营商，选择成德绵经济带，于成都北部“金三角”的广汉，打造占地 500 亩，总建筑面 60 万 m^2 的“北新国际机械城”，它顺天时，据地利，享人和，已被四川省人民政府确定为“四川省重点项目”，并因于独特的规划设计和规模优势，被社会各界誉为“机电‘沃尔玛’”。“北新国际机械城”是财富之城，希望之城。它既是一场工业产业革命，也是一场商业模式革命，一场基于资本运营的财富盛宴，更是一项利在当代，功在千秋的伟大创举。我们将以强大的实力，保障市场的长期稳定和繁荣，并与商家分享市场的多重红利。

——四川北新大弘集团总经理 刘邦成

★**攻克短板**

在中国现代工业制造“大而不强”，自主创新能力薄弱、基础机械发展滞后、现代制造服务业发展缓慢、产业发展方式粗放、流通体制落后的情况下，市场急需新型流通大平台的出现。“北新国际机械城”项目位于中国机械工业极具代表性的成德绵经济区，规划运营理念先进，商业模式新颖，特别是在采购联盟和项目大营销网络的建设上，有独到之处。我们愿为项目做大做强贡献力量。

（在中国西部机械产品流通研讨会暨平台信息发布会上的讲话）

——中国物流学会副会长 魏济刚

北新国际机械城的出现，可以说是成德绵经济带的点睛之作，将积极促进这一带制造业转型升级，起到推动和引领作用，当下与国家经济战略吻合。在整个机械设备、制造领域，流通瓶颈不能不说是个短板，缺乏及时的信息技术交流还是，我们在未来将与北新国际机械城全面合作，推动科技创新、产品创新、商业模式创新，真正发挥市场配置资源的力量。

——中国产业经济促进会会长 王治国

★**产业亮光**

北新国际机械城将构建产学研结合、政企金协同的机械物流大平台，作为财富之城、希望之城、梦想之城，必将惠及于民：他是聚宝盆，富有远见的投资者将获得源源不断的财富，坐享增值物业，获取传世资产；他是“避风港”，经营者通过诚信、合法经营，能实现经济效益最大化；他是“博物馆”，消费者能收获自己需要的产品，完善知识结构……是倘徨相借的缘分，更是现代化大生产需要现代化大流通大平台提供保障的缘故，“北新国际机械城”与东穴将会有更多的合作，二者将会在深度合作中碰撞出更多的火花，这火花必将照亮四部、照亮中国、照亮全球。

（在中国西部机械产品流通研讨会暨平台信息发布会上的讲话）

——原东方汽轮机机电公司总经理兼董事长、现东方汽轮机公司副总经济师 郭健

布局 规划 西部标杆示范市场

北新国际机械城区位图

★**成德绵经济走廊**

成德绵地区制造实力雄厚，已成为国家级重装基地，从“关乎国家经济命脉”的重工产业到与世界对接的电子信息产业，从传统优势产业到新兴战略性产业，从技术密集、劳动力密集的制造产业到高新技术产业，无所不包，被誉以“中国的鲁尔区”称号。成德绵的 GDP 占到了四川全省的 65%，聚集有 6000 多家机械生产商，占四川省机械生产商的 70%。规模以上装备制造企业实现工业总产值 3000 亿元，形成千亿元产业集群。目前全国 60%的核电产品、40%的水电机组、30%的火电机组、50%的大型轧制设备、20%的大型船用铸锻件均由成德绵地区制造。成德绵已成为我国重要的重大技术装备制造基地与全国三大动力设备制造基地之一。

★**商圈走势**

在“中国经济第四极”的成德绵经济带中心，市场版图正在重构，商业格局悄然改变。成都市于 2014 年 12 月 10 日公布了“四改六治理”十大行动的总体部署，确定了《成都市老旧市场改造专项工作方案》，规划在“关闭外迁一批、改造提升一批、转型发展一批”的总体工作思路下，力争用 4 年左右时间2014 年~2017 年，对中心城区三环路以内现有的 97 家老旧市场采取“分门别类、一场一策”的方式实施并完成调迁改造。对形态没脸差、环境秩序乱、经营效益低、严重影响市容市貌、城市交通和生活环境、空壳或噪市等不符合中心城区城市发展和产业发展需要的市场实施关闭，引导海产外迁到规划承接区市场。成都市内的“金府生活商圈”、“红牌楼河配商圈”等调迁和改造已成为城市发展进程中的必然。

“金府生活商圈”包含西部五机电城、金府、万贯、长久、数码港等多家大型专业机电类市场，现有商家上万家，承接区市场主要包含广汉商圈、青白江商圈、新都商圈。作为成都“四改六治理”主要承接市场之一的“北新国际机械城”地处广汉市，凭借其“大口岸、大规划、大配置、大联盟、大品牌”五大战略优势，将构建出中国机电专业市场的“沃尔玛”，成为商家入驻优选。

★**经营选择**

“金府”商圈的调迁和改造，不仅是一次商圈的变迁，更是一次机电产业的转型升级。“北新国际机械城”位于成德绵核心区域广汉市，处于成都半小时经济圈内，距成都双流机场 75 公里，离亚洲最大铁路集装箱中心站仅 10 分钟。紧邻第二绕城高速、成绵高速进出口，紧邻成绵环城际客运专线广汉站、北京大道、108 国道、宝成铁路、北新干线、成青快速通道纵横交错，经绕城可直通成乐、成渝、成南、成雅、成灌等高速公路，交通体系极为完善。北新国际机械城不仅是成德绵经济区现有机械厂商走出国门、物流升级、拓展更大发展空间的首选平台，更是成都市老旧市场外迁经营户的最佳选择。

★**标杆市场**

大口岸：北新国际机械城，雄踞“成德绵地区”核心地带，点睛“中国经济第四极”的关键节点，扼守川北入川第一门户口岸。

“顺应经济发展规律，引导东部部分产业，向中西部有序转移”，使机械产业迈向集中化经营成为必然趋势。而成德绵地区作为西部最大的机械产业群，依托强大的政策、区位、交通、资源等优势毫无疑问成为承接东部部分产业向西部迁移和西部机械产业集中化经营的最佳地区。

大规划：北新国际机械城占地面积约 500 亩，总建筑面积约 60 万平米，能容纳 3500 个以上的商家经营，后期可拓展空间巨大，其规模是类似专业市场中的佼佼者。园区内商铺按大开间、大平层进行超市化设计，机械产品门类、功能更清晰，彻底颠覆了原有机电市场普遍采取“兵营式”设计，小开间，小面积所带来的“小、散、乱”状况。

大配置：北新国际机械城规划“八大功能区”，包括：展示贸易中心、研发交流中心、电子商务中心、品牌推广中心、仓储物流中心、行业协会总部、金融服务中心、人力资源服务中心，不仅能满足各类机械机电商家的经营需求，更将在园区内形成繁荣的配套生活商圈，是名副其实的“产业综合体”。

大联盟：北新国际机械城首期已和东汽、东电、宏华石油等 100 余家大型企业形成采购联盟。随着我国机电行业的快速发展，机电商家经营规模不断扩大，经营品种更加齐全，北新国际机械城在机械产品整合流通中，将发挥重要的渠道作用。北新国际机械城将重点引进综合性强、经营模式先进、经营种类齐全的大型商家入驻，为市场的长期繁荣稳定打好坚实的基础。

大品牌：品牌是市场长久生命力的保障。北新国际机械城坚持品牌第一的战略，全力完善自主知识产权体系，将投入巨资对市场进行品牌建设和推广，把“北新国际”打造成为中国机械专业市场领域的第一品牌，打造成西部首屈一指的标杆示范市场。

制胜 抓手 整合资源攒巨力

★**业态升级**

管理升级：北新国际机械城目前已配置了顶尖的专业的运营管理团队，采取“统一策划、统一规划、分期建设、统一运营”的运作模式，提供“专业运营团队责到底，全方位立体宣传”的运营保障，并将为每一个入驻商家提供量身定做的定制化服务。

北新国际机械城远眺(效果图)

北新国际机械城总貌(效果图)

平台升级：北新国际机械城将建设以电子商务平台为核心的 13 大服务平台，分别为：电子商务平台、共同配送物流服务平台、高新机电产品商协会、世界级高新机电产品峰会、国际性高新机电产品论坛、高新机电产品网站、品牌机电产品专刊、产品共同配送信息中心、产品发明科技成果孵化中心、产品科技成果拍卖中心、人才培训与交流平台、小微企业孵化平台、培训及科研机构平台。

金融升级：北新国际机械城引入多家银行等各类金融机构入驻园区，不仅提供线下传统的金融服务，更创造性的提出对区内市场进行整体打包授信，给区内的商家提供在线融资等全方位的金融服务。

收益保障升级：北新国际机械城坚持“市场先赢”的商业模式，投资商自持物业资产达 60%以上，资产规模达 50 亿元以上，投资商是最大的房东，自然决定了投资商必将用最好的团队、最多的资金、花最大的精力在市场的招商和运营等事项上，市场的长期稳定繁荣有最根本的机制保障。商家、投资者不仅能获取稳定的租金收益，更能分享市场繁荣所带来的物业升值收益和品牌价值提升收益。

营销网络升级：基于北新国际机械城优秀的商业模式，投资商发挥自身的资金和团队优势，已启动“北新天九联盟计划”，6 年内，将在全国范围内有计划、分步骤的快速“复制”300 个类似的机械物流项目，引领全国，辐射全球的机械机电营销网络。商家坐店“买全球，卖全球”在这里将可完全实现，我们将与各位商家分享市场品牌价值提升收益和物业资产升值收益；

第三，“复制”模式：基于北新国际机械城优秀的商业模式，我们依托自身的资金和团队优势，已启动“北新天九联盟计划”，6 年内，将在全国范围内有计划、分步骤地快速“复制”30 多个类似的机械物流项目，各项目将实现信息互通、资源共享，进而构建立足四川，辐射全国，辐射全球的机械机电营销网络。商家坐店“买全球，卖全球”在这里将可完全实现，商家必将分享网络营销的巨大红利；

第四，“利益共享”模式：目前我们已经成立了专业的资本运作团队，将为入驻商家提供强有力、全方位的资金支持，与各位商家共同努力、共同发展、形成利益共同体，让项目和优秀的商家进入资本市场，通过公开上市等多种方式，不断放大价值，各位商家将与我们共同分享资本市场的红利！

★**造势培育**

北新国际机械城将投入重金对进行宣传推广和包装，最大限度地提升市场的知名度和品牌价值。目前，已与中央电视台、人民日报、企业家日报、中国五金机电周刊、四川日报、各大门户网站等国家和地方的主流媒体签订了长期合作协议，进行全方位的立体宣传和推广，市场的知名度将得到迅速提升。北新国际机械城将与各位商家分享区内品牌价值提升收益和物业资产升值收益。

★**实力后盾**

实力是成功的关键，北新大弘集团负责人表示：将以雄厚的资金实力、人才实力、管理实力作后盾，推动项目跨越发展，将全力克服前进中的阻碍，直至成功。作为“四川省重点项目”和“四川省重大产业项目”，国家和地方政府多方面给予的各项优惠和配套政策，这些政府给予的政策红利，将完全与商家分享。

依托自身的资金和团队实力，北新国际机械城已出笼一些大的计划和设想，将在全国范围内有计划、分步骤地快速“复制”多个类似的机械物流项目，各项目将实现信息互通、资源共享，构建立足四川，引领全国，辐射全球的庞大机械机电营销网络。

目前已经成立了专业的资本运作团队，将为入驻商家提供强有力、全方位的资金支持，与各位商家共同努力、共同发展、形成利益共同体，让项目和优秀的商家进入资本市场，不断放大价值，各位商家将与我们共同分享资本市场的红利！

反响 认可 入场经营信心足够

★**诚信理念**

北新国际机械城秉承“诚信为本，以德经商”的宗旨，注重质量，看重品牌，为客户提供最好的产品和最好的服务。在市场招商和长期经营方面，“品牌、诚信、服务”是北新国际机械城的三张牌，让买主买得安心、放心、舒心。该城信理念与多年经营的众多商家不谋而合，引起强烈认同和共鸣。机械城规划建设三大主题精品馆，得到实力厂商的积极拥护，实力商家已经入住，铺时将会不断给大家带来惊喜。

★**认购踊跃**

投资者、经销商、厂商对北新国际机械城可以说情有独钟，迫摊空前，纷纷以实际行动表达自己的厚爱。千人鳌会、万人排队的场景一再出现，很多投资者、厂家、商家愿意花更多的精力和时间为自己寻找可以终生依托的经营平台，反过来这也更加激励运营商做好规划准备，运作好项目，把北新国际机械城做大做强，大家对北新国际机械城信心十足。

★**市场声音**

机电“沃尔玛”，未来机电市场发展方向

——成都市人大代表、成都市金牛区工商联副主席、成都市行健实业董事长萧行健

成都市人大代表、成都市金牛区工商联副主席、成都市行健实业董事长萧行健代表副会长单位发言

成都市金华商会副会长、民生俱乐部副事长、成都精胜机电董事长陈征胜代表入驻商家发言

台是我们的生命线，依托这个大平台，我们好似站在巨人的肩膀上，可以实现更快速的发展。今天，我们守望，并乐见由四川北新大弘置业有限公司斥巨资打造的“北新国际机械城”。

“北新国际机械城”站位高远，将打造为“中国首家机电‘沃尔玛’”；成为集机电产品博览、交易、电子商务平台、仓储物流、进出口、金融结算、保险、总部经济、星级酒店、商务办公等多种服务功能于一体的产业综合体。目前，它将联合各类机械协会、大型商家、厂家，以机械城为平台，推动开展产品展示、交易，形成庞大采购商联盟、金融服务、物流服务为推动力，同时开展技术交流，把握国际、国内与行业的机械发展趋势，促进科技成果的转化与应用，为机械装备使用者提供最权威、最精准的资讯服务。

我们坚信，在四川北新大弘置业有限公司的精心打造下，“北新国际机械城”绘制的美好图景将逐步化为现实，一座宜商宜居宜业的产业新城将定格在成都北部“金三角”。根据战略布局，我们公司将进驻“北新国际机械城”，在那里建立走向全球的“根据地”，为国内外新老客户提供“一站式”服务，在实现企业价值最大化的同时，为民族产业发展尽绵薄之力！

北新国际机械城——我们的选择！

——成都市金华商会副会长、民生俱乐部副理事长、成都精胜机电董事长陈征胜

“精胜机电”是四川领先的机电连锁企业，目前总部设置在成都，拥有 1 个配送中心，13 个分店，120 多位经销商。是目前四川拥有门店最多的机电连锁企业之一，成都总部旗舰店经营面积近 4000 余平方，是四川机电行业最大的门店之一。

精胜机电一直积极想进入川北和德阳、绵阳机电市场。通过对德阳、绵阳进行多次的实地考察，我们选择了位于成德绵核心区域的广汉市作为“精胜机电”公司下一步重点发展的区域据点，之所以选择广汉市的北新国际机械城，主要有以下几个原因：

第一，北新国际机械城处于成德绵核心区域，也是中国第四大经济带上，有机械企业 6000 余家，包含每年有着数百亿采购量的“东电、东气、二重”等大型机械设备采购商；

第二，交通便利，北新国际机械城距离成绵高速仅仅只有 200 米，紧挨第二绕城高速。公路、铁路一应俱全，距离双流国际机场只需 40 余分钟；

第三，当然作为机械机电经销商家，我们主要还是关注北新国际机械城未来如何运营的，北新国际机械城打造中国首家机电“沃尔玛”让我感到激动和惊喜，目前的成都老旧机电市场多为小开间、小面积，带来了“小、散、乱”的问题。北新国际机械城以大开间、大平层的超市化设计，使机电产品门类更齐、功能更清晰。

第四，中国产业经济促进会机械产品流通委员会与北新国际机械城共同运营，中国产业经济促进会机械产品流通委员会是在全国工商联领导下，在中国产业经济促进会的指导下服务行业的大型行业性专业团体，借助这个平台我们可以了解国家政策、产业发展、模式创新、拓展客户渠道等。

我们坚信，在四川北新大弘置业有限公司和中国产业经济促进会机械产品流通委员会的精心打造并全力推动下，“北新国际机械城”绘制的美好图景将逐步成真，根据战略布局，我们精胜机电将入驻“北新国际机械城”，与北新大弘置业、中国产业经济促进会机械产品流通委员会携手共建中国首家机电“沃尔玛”。

战略合作单位合作入驻签约仪式

项目考察团现场了解咨询

投资说明会引行业厂商热烈关注

德阳销售点开盘盛况

入场经营 畅想未来 规划适景

中国产业经济促进会机械产品流通委员会副会长单位祝北新国际机械城实现新跨越！

一、常务副会长

赵 平——广汉宏华石油董事长

二、副会长

萧行健——成都市人大代表、金牛区工商联副主席、成都行健实业有限公司董事长

邹 健——原东方汽轮机机电公司总经理兼董事长、海水淡化公司董事长、现东方汽轮机有限公司副总经济师

陈征胜——成都市金华商会副会长、民生俱乐部副理事长、成都精胜机电董事长

曾光荣——成都五金机电商会副会长、成都高远机电设备有限公司董事长

邓庆军——四川富力润滑油有限责任公司总经理

江秉贵——德阳钢材炉料协会会长、德阳机械国际商会副会长、东力钢材市场总经理、新钢机械有限公司总经理

李昌明——中国国际经济技术合作促进会中小企业服务中心四川联络处主任，北京久秉投资管理有限公司四川分公司总经理

舒 旭——四川省企业家联合会、四川省企业家协会副秘书长

王 敏——广汉机械工程商会秘书长

汪元友——四川省现代物流协会副会长

孔向存——成都成开电器有限公司董事长、四川省温州商会乐清分会副会长

方礼儒——成都两江凤机有限公司董事长

陈开德——四川铁道科技有限公司董事长，广汉石油机械商会副会长

何荣超——成都安德天正机电有限公司董事长、四川省温州商会龙湾分会副会长

王国栋——四川省温州商会龙湾分会副会长

王永标——四川省温州商会龙湾分会副会长

王成国——成都国成电器有限公司董事长、四川省温州商会龙湾分会原会长

孙福通——四川省温州商会龙湾分会会长

张 捷——成都佳欣物流投资有限公司营销总监

（授牌旗下子公司成都金氏东风物流有限公司）

中国产业经济促进会机械产品流通委员会

中国产业经济促进会机械产品流通委员会，是在全国工商联领导和中国产业经济促进会的具体指导下，由相关部委领导、著名专家学者、知名企业家等参与组建成的行业机构，属综合性、非盈利性的社会团体。

中国产业经济促进会机械产品流通委员会以“推动西部机械产品流通创新，打造机械产品流通大平台，促进产业调整，引领企业发展”为宗旨，为会员提供了解国家政策、产业发展、模式创新、企业交流等多层次交流合作机会。

中国产业经济促进会机械产品流通委员会组织机构及办事地址设在四川广汉北新国际机械城，为广大会员提供全方位的多种类服务。服务包括：发布行业快讯、企业信息，组织综合评选、行业考察交流等。

1、每月定期发送“中国产业经济促进会机械产品流通委员会快讯”，对会员单位进行宣传及产品信息发布，提升会员企业在业界的知名度和影响力。发放范围将涵盖四川所有机械、电气、电子、石油、化工等生产制造厂家。同时与国内其他知名媒体合作，宣传手段和方式多样化。2、每年开展一次行业的“最具影响力品牌”、“最具价值品牌”、“行业知名企业”、“最具发展潜力专业市场”等评选活动并授牌。评选结果在“中国产业经济促进会机械产品流通委员会快讯”及其他媒体中发布。3、通过中国产业经济促进会机械产品流通委员会官方网站，展示发布会员企业的生产、经营、销售及产品信息。让生产厂家（采购方）销售商家（供应方）无缝对接。

目标：财富倍增铺路石、行业整合大舞台 机械流通引领前者。

北新大弘置业有限公司

四川北新大弘置业有限公司是一家立足西部、面向全国，具有全域高度、全球视野的机械机电产业运营商，现有员工 400 余人。公司组织架构健全科学，现代企业法人治理结构日臻完善。

公司在机械物流供应链整合、投资开发及运营管理方面拥有独到优势，专业人才团队和运作经验丰富，在川内拥有良好的市场资源和较高的知名度。近年来，公司在川内已经顺利建成并运营多个大型商贸物流项目，受到国内同行业的瞩目和好评。

公司坚持“合作、分享、共赢”的企业理念；坚持“客户至上，诚信经营，规范管理，协调发展”的经营宗旨；坚持“立存久远，做大做强”的企业愿景；坚守“诚信、务实、负责”的企业精神，牢记对社会负责、对股东负责、对客户负责、对员工负责、对企业自身负责的企业使命，以市场需求为导向，以公司的优质服务水平和自身实力为保障，为中国工业的产业化发展不懈努力！

北新国际机械城

北新国际机械城地处成德绵机械产业核心地带，辐射成德绵 6000 余家机械企业，每年坐享数百亿的采购商机，同时北新国际机械城为成都半小时经济圈重要组成部分，离成都市区仅需 20 余分钟，距离双流国际机场 40 分钟车程。

项目占地约 500 亩，建筑面积达约 60 万 m^2，项目集仓储物流、展示贸易、电子商务、金融服务、研发交流等经营配套和融甲娱驾学楼、五星级酒店、商务公寓、商业街区等服务配套为一体；借势成都市“北改”和 2017 年成双 97 家专业市场调迁机遇；以大开间，大平层超市化设计，打造中国首家机电“沃尔玛”。

项目规划科学，人流动线、物流动线布局合理，使市场形成了立体式的四通八达的环流动线；在市场内设置了多个出入口，配备充足的车位，与广汉主干道出京大道直接相连构成完善的外时交通体系；数部自动扶梯和 10 余米宽的环形双向 2 车道，车辆直达到达二、三层，实现人流、货流的快速流转，同时极大的提升了整个市场特别是二、三层的商铺价值。

北新国际机械城以展示贸易中心、研发交流中心、电子商务中心、品牌推广中心、仓储物流中心、行业协会总部、金融服务中心、人力资源服务中心为平台，为商家提供专业运营管理、全球电子商务、35 万千方米仓储物流、2000 万元推广基金、采购商大联盟、金融服务等七大运营保障，实现机械企业、采购商、经销商等一站式采购。