



加强民间商会建设 积极推动商会立法

“商会组织发展参差不齐,作用未能充分发挥,想要破局,必须有一个顶层的制度设计。”在今天的海南省两会上,省政协委员刘成建议利用特区立法优势,积极推动商会立法,以此进一步加强海南民间商会建设。

据刘成介绍,海南现已成立异地省级商会 28 家,地市级异地商会 50 余家,商会组织不断发展壮大,为推动海南经济和社会发展做出了积极贡献。

“可以说,商会组织大有可为,任重道远。但目前商会组织的发展却参差不齐,未能充分发挥其应有的作用。究其原因,就是商会组织的运作、管理缺乏法律依据。”刘成建议,海南应利用特区立法优势,先行先试,积极推动商会立法。“必须强调的是,商会立法必须明确商会的属性,要区别学术性团体、行业协会与综合性商会的性质,要突出综合性商会的经济社会功能,要充分发挥商会在市场经济条件下优化资源配置,协调各方利益关系的职能作用。同时,还要明确扶持商会发展的具体政策,如从财税、金融、科技、重点项目建设等方面,制定向商会倾斜的扶持政策,培育商会发展。”

(金昌波)

民生银行行为安徽商会 提供内部无担保融资

如何破解中小企业融资难,近日召开的甘肃省安徽商会年会上传出好消息,商会积极为会员企业在银行融资担保方面提供保障,与民生银行有效对接,提供了商会内部无担保的融资服务。与此同时,正在与兰州马鞍山新华村镇银行洽谈,为中小会员企业提供新型融资平台。据甘肃省安徽商会会长、兰州大青山蔬菜瓜果批发市场服务有限公司董事长刘伟介绍,去年,安徽商会的市州分会发展工作呈现良好势头,平凉分会成立,其他分会正在筹备中。

(刘蔚霞)

江西深入推进 区域合作

从江西省商务厅获悉,去年该厅主动抓好赣商工作,经贸活动、区域会议等合作平台建设,促进了一大批赣商回乡投资创业,组织了一大批赣企“走出去”参加了十余项国内外大型经贸活动,与周边多个省份建立了双边省际交流与合作,并达成了一些合作意向,全省区域经合作各项工作取得了新的进展。

积极引导赣商回乡创业。去年赣商回乡投资正在由过去单个投资开始向商会抱团投资、产业园投资、高新技术项目投资的方向转变,如深圳兆驰光电在昌投资 20 亿建立 LED 基地,投资 15 亿的鸿利光电项目等一批带动性强、投资额大、科技含量高的项目纷纷落户,赣商回乡投资总额占江西省引进省外资金总量近四分之一,赣商企业已经成为江西省发展升级、小康提速、绿色崛起的一支重要力量。

主动融入“一带一路”和长江经济带等国家战略。去年,江西省商务厅充分利用省党政代表团到广东、浙江、湖南、湖北学习考察和自行前往调研的时机,主动与周边省份的经济技术协作部门交流,为江西商务经济融入国家“一带一路”和长江经济带战略建立了联系、明确了重点、指明了方向。积极协调上饶等市加入长三角区域合作组织。加强与湖北、湖南等经协部门的协调对接,积极推动昌九一体化融入长江中游城市群发展。积极参加赣闽粤十三市党政领导联席会议,主动联系福建省经信委、广东省商务厅相关部门负责人,着力推进江西融入珠三角、海西经济区的区域合作,推动向莆经济带发展、昌吉赣对接深圳等工作。

利用经贸活动加强区域合作。去年以来,江西省商务厅组织企业参加西洽会暨丝绸之路博览会、渝洽会、青洽会、亚欧博览会等国家大型经贸活动 10 多项,加强了与周边省份及陕西、四川、重庆、新疆、天津等省(区、市)的双边省际交流与合作,达成了一些合作意向。

对口支援工作有了新提高。积极开展对口支援三峡库区武隆县和石柱县移民工作,及时拨付了对口支援扶持资金,加强了对口援疆工作,加大产业援疆力度,去年 8 月省商务厅协助新疆克州在南昌举办招商引资项目推介会,一些企业达成了初步投资考察意向。同时,积极为有投资意向的招商引资项目牵线搭桥,率有关企业赴克州进行实地考察,实现项目早签约、早落地。

(饶金华)

商会 Chamber of Commerce

四川赢和实业有限公司协办

2015 年 2 月 26 日 星期四 责编:戴琳 编辑:刘静芬 版式:叶友平

投稿·咨询邮箱:736108169qq.com 新闻热线:028-87369123

企业家日报

ENTREPRENEURS DAILY

5

全国工商联举办民营企业“走出去”座谈会

为更好服务民营企业“走出去”,2015 年 2 月 11 日,全国工商联在京举办 2015 年第一期全国工商联直属会员双月活动——战略与行动:民营企业“走出去”座谈会。浙江华立集团董事局主席汪力成、三一重工股份有限公司总裁向文波、天津聚龙集团副总裁孙卫军讲述了各自企业成功“走出去”的经验和体会。会前,全国工商联党组成员、副主席庄聪生会见了三位主讲人。座谈会由全国工商联副秘书长、会员部部长王媛主持,全国工商联研究室主任林泽炎、副主任沈丽霞和会员部副部长李树林,以及全国工商联直属会员、直属商会代表和机关干部 110 余人出席了座谈会。

座谈会上,汪力成董事长回顾了浙江华立集团国际化历程,他认为“走出去”既是民营企业转型升级、做强做优的必由之路,也是一条布满陷阱的艰辛之路。有条件的民企要勇于走出去开展投资并购,但更要重视收购后的运营成本和整合成本,以及跨文化管理带来的巨大挑战性,那种认为只要收购一家企业,这家企业的品牌、渠道、技术、管理就能“为我所用”,只是一个美好愿望。他建议广大中小民营企业可以抱团出海,分散投资风险,在国外经营时要注重诚信守法和尊重当地习



俗,积极实施“本土化”经营,成为受当地尊敬的本土企业。

向文波总裁介绍了三一重工股份有限公司“走出去”的经验和体会。一要品牌优先,

绝不能只顾赚钱砸了自己的品牌,要共同树立“中国品牌”的良好形象。二要入乡随俗,尊重投资国的法律、制度和文

河北怀安工商联“商会商圈”对接银行服务中小企业

近年来,河北省怀安县工商联利用组建起的信用担保、农业产业化、煤炭物流等七个专业商会形成的行业“商圈”,在人行大胆设想与搭建平台下,与怀安县农村信用联社对接,成立了“中小企业信贷三方工作领导小组”。通过“三方工作领导小组”联动,以工商联信用担保商会为依托的“商圈”与银行对接的模式初步形成。

怀安县经济总量偏小,企业多属于中小企业,规模较小,融资难问题突出。怀安县信用担保商会曾为一家中小企业担保贷款 80

万元的消息,引起了人行张家口怀安县支行的关注,经实地调研发现,怀安县工商联建起了信用担保、医药、餐饮、建筑、农业产业化、煤炭物流、矿业等七个专业商会,初步形成了行业“商圈”。于是,人民银行大胆设想,多次与怀安县农村信用联社、张家口怀安县工商联沟通协调,成立了“张家口怀安县中小企业信贷三方工作领导小组”,即:工商联信用担保商会通过摸排筛选出会员企业,建立起征信档案,有贷款意向的会员自愿组成联保小组,向农村信用联社争取联保贷

款。在此基础上,工商联着眼同行业壮大的原则,将不同行业的会员组成各自的专业商会,由各自的专业商会推荐本商会的会员企业,组成联保小组,再通过信用担保商会运作担保贷款。逐步形成食品餐饮、建筑建材、商贸流通等“商圈”,建立起信用担保商会与农村信用联社对接的框架。目前,工商联信用担保商会有会员 56 名,联保小组 24 个。同时,农村信用联社信贷结构进一步得到优化,风险降低。

截至目前,已累计为 100 多家中小企业

担保贷款 2 亿元,企业实现利润超亿元,且无不良贷款,中小企业实现平稳增长。张家口长城密封件厂、张家口博恩机械有限公司、张家口怀安县星宇石墨材料厂等 10 家企业购买新设备 60 台(套),投入近亿元;张家口怀安县星宇石墨材料厂新上石墨生产线一条,投资 4500 万元。张家口忠利源商贸有限公司、顺达养殖场、张家口怀安县熏肉制品厂等 13 家农业产业化企业带动全县 11 个乡镇 150 个行政村 13 万农民稳步增收,企业实现利润近亿元。

(邢小彤)

盛泽织造商会带领会员企业抱团过冬迎战困难

今年 62 岁的仲兴根是吴江欣达纺织的董事长。恐怕连他自己也没想到,在纺织行情如此低迷的形势下,已过花甲之年的自己会有如此魄力,新添了 100 多台喷气织机。任何产业都会有起起落落。作为土生土长的盛泽人,与纺织打了大半辈子交道的仲兴根已经历过无数风浪。如果说,以前靠的是年轻、冲劲;那么,应对又一次纺织业调整发

51 家会员企业全都擅长抓机遇 行情低迷时 正是上项目调结构好时机

成立于 2012 年的织造商会,是盛泽当地具有一定影响力的商会。入会企业的门槛相当高,必须是成熟的本地纯织造企业,且具备一定规模。当年,盛泽全镇仅有 51 家企业符合条件。

近两年来,由于行业产能过剩、国际需求紧缩、生产成本上升等因素叠加,导致全球纺

织行情遇冷,盛泽部分纺织企业的发展遇到困难。但是,织造商会却在多重压力下,利用好新常态,把握好新机遇,实现了新发展。商会各家企业纷纷开足马力调结构、上项目,成为盛泽纺织业逆势发展的典范。

探究原因,织造商会副会长兼秘书长史连明归结为一句话,“商会就是会员企业的家”。

史连明说,商会成立以来,在会长吴留生的组织下,全体会员每年会前往上海,做一次全面体检。随后,商会依据每名会员的身体状况,提出健康建议并督促“整改”,力争让每名会员拥有强健的体魄,雄厚的“革命”本钱。同时,商会每周组织会员举行 1-2 次碰头会,研究探讨当前的企业生产、原料供应与用工情况,互通信息,风险提示,相互促进;办好联谊活动,更好发挥贤内助作用,支持企业发展;邀请社保部门为会员企业做培训,减少劳资纠纷。

组织会员到日本、韩国考察,捕捉最新商机,寻求合作共赢;统一采购设备、机油,既保证质量,又降低生产成本;商会出

面与银行签约,会员企业活期存款享受定期利率……“几十年的从业经验告诉我们,越是行情低迷,越是到了上项目、调结构、促转型的最佳时期。”史连明说,这时,往往采购成本最低、服务最好,更是企业弯道超车的好时机。

提质增效争当行业第一 店多成市抱团发展 增强风险抵御能力

吴留生所在的吴江佳力高纤有限公司,投巨资引进全套日本 TMT 纺丝线,今年二期项目建成后,将成为国内最大的切片纺差别化纤维制造商;会员企业京奕集团先后投入近 8 亿元,引进 99 台日本村田涡流纺设备,一举成为全球最大的涡流纺生产基地;史连明所在的吴江中连经编纺织有限公司,新上马的 16 万吨差别化功能性涤纶海岛纤维项目,被吴江区列为重点项目。

说起京奕集团当前的发展规模,董事长陈克勤对商会充满感激。“两年前,我们计划

引进涡流纺的时候,确实希望借助技术含量高、用工成本低、能耗少的硬件优势,应对工艺落后、产能过剩带来的危机。”陈克勤说,涡流纺纺纱速度快、强度高,每万锭用工仅为 9 个人,是国内环锭纺企业的 30%。但是,涡流纺设备价格昂贵,每台售价高达 300 万元,比常规设备高出 70 万元。

市场扑朔迷离,风险与收益的权衡让陈克勤犹豫不决。“要上,就要上档次、上规模,做到行业第一。而且,纺纱是织造的前道,商会里这么多织造企业都会支持你。”最终,会长吴留生与会员企业的一席话,给陈克勤吃了“定心丸”,也成就了一个全球第一。

当然,市场经济下,同行间少不了竞争。对此,商会会员们也有自己的理解。“越是竞争,越是能实现低成本运营。而且,店多成市,能够营造更好的市场氛围,增强抗风险能力。”“发展盛泽纺织业的根本问题和当务之急在于产业产品的提质增效。”盛泽镇相关负责人说,作为盛泽商会的杰出代表,织造商会以实际行动对促进盛泽纺织产业持续健康发展起到了积极示范作用。

(黄亮 杨晓华)

全国工商联城市基础设施商会副会长薛方全: 做传递正能量的先行者

“作为一个民营企业家,应该树立义利兼顾、以义为先理念,努力践行社会主义核心价值观,积极参与光彩事业、民心工程及其他社会慈善事业,自觉履行社会责任,致富思源、富而思进,爱国、敬业、诚信、守法、贡献,做合格的中国特色社会主义事业建设者。关心民生、关注民生,这是我们的职责所在,也是本应该大力弘扬和传递的正能量。”薛方全如是表白。

的确,企业不喜欢空谈,市场不相信眼泪。企业家,不论是在事业开拓期内,还是处于有所成就后追求创新的阶段,都能最全的是一个“实干家”,也只有实干才能够扬起理想之帆,也更有利于为社会做贡献。总是将民生挂于心头的薛方全,经过多年的拼搏,将民生能源集团已经发展成为集工民用天然气、能源化工、塑胶管道、石化物流、城市公交、旅游地产、会议会展、星级酒店为一体的跨区域大型民营企业集团,拥有全国最大、功能最全的民营工民用燃气输配网络。旗下 30 余家全资

子公司,遍布 9 个省市,总资产近 50 亿元。

在薛方全看来,只有把企业办好,做大做强,诚信经营、广泛吸纳社会就业、依法纳税、不断提高产品和服务质量、推进生态文明建设,得到社会的尊重认可,才是传递正能量的首要之义,也是传递正能量的前提和基础。如其所言,“民生工程,就是要为民政致富”,早在 1997 年他就响应政府的号召,参与“老板进山扶贫”行动,在石柱独资开发工民用天然气管道输送工程,从而首开先河成为打破国营垄断格局,进入天然气开发利用领域的第一家民营企业。如今,在渝东南、湘鄂西等老、少、边、穷地区一个个民生能源子公司开始奇迹般成长起来。他还深入光彩事业示范村——重庆市璧山县正兴镇卫寺村认真调研,为该村走特色农业现代化产业化道路献计献策。截至目前,已投入资金超过 1000 万元,开垦荒地、修建道路,建成了近 4000 亩良种培育、规模化种植的正兴柚示范基地,带动当地 800 多户农户大力发展种植业,每户农户每年增

收 1 万元以上,解决农民就业 3000 人,使广大村民不仅看到了乡村的美化,也实实在在地获得了收益。

在薛方全的投入与捐助下,昔日的荒山毛地,如今果林成行,满山遍绿,部分村民住上了别墅,卫寺村也被市委统战部授予“光彩事业重点项目示范基地”2013 年被国家农业部授予“美丽乡村创建示范点”。2014 年 5 月 20 日,薛方全被中国光彩事业促进会授予“中国光彩事业 20 周年荣誉证书”,5 月 30 日被全国工商联城市基础设施商会选举为副会长。他表示,打算“未来 3 年,再捐助建 117 栋别墅”,关心民生,热心公益慈善事业,不仅仅是个人善心的表达,更是企业应该长期坚持的一种社会责任。

随着企业的不断发展壮大,薛方全向社会公益慈善事业捐赠现金已超过 1.3 亿元。另外还设立了 6000 万元的“民生思源慈善基金”,以备随时帮助社会的弱势群体。并在 2014 年开始,每年都向渝东南地区捐献价值

100 万元的水管,以解决贫困山区的饮水问题。“我情愿自己的生活节俭点,做人低调点,我所做的这一切,可能算不了什么。但我坚信,这是在播撒一颗颗‘关心他人、关爱社会、关爱民生’的善良种子,是在传递我们这个社会需要倡导的正能量。”我们不得不承认,这是一个鼓励善举的时代,更是一个弘扬正能量的时代。关心民生、关注民生、传递正能量不仅是我某一个人的责任,更是我们民营企业义不容辞的责任和义务。

面对自己付出的一切和收获的光荣,薛方全简略地表示,只是尽自己所能,做了一个企业家应该做的事情。“在多年的企业发展实践中,我深深地懂得:在帮助他人进步的同时,我们也实现了自身的价值,并因他人的提升,社会的和谐发展而获得了更多进步的机遇和希望。社会给了我很多的荣誉,我们的企业也在一天天发展壮大。我们一定会将‘慈善无界、爱心奉献、关注民生’的火炬传递下去。”

(工商)