

探秘成都宠物寄养“酒店”

经济型涨价 温柔豪华型客满

■ 郑其/文 李国东/摄



■ 探访

成都宠物寄养的资深人士陈小丽说，“这两年竞争激烈，价格比不上前两年。”陈女士所经营的宠物寄养走温馨家居寄养风格，以前每到春节，宠物寄养价格翻倍上涨，一只小型犬每天的寄养价格最高可达到80元。即使如此，寄养“铺位”仍然是早早就被预订一空。而今年，陈女士则感叹，“都不敢涨太多，价钱比往年还低一二十块，靠老顾客支持，目前才预订出去一大半‘铺位’。”

豪华型

寄养价：豪华房间在每天118元至158元的基础上，还要涨60%

亮点：房间有摄像头，主人扫二维码就能实时看到宠物
春节涨价六成，狗狗寄养已“客满”

“我们56个‘汪星人’居住的舒适房和豪华房全部‘客满’。目前只有4间‘喵星人’的房间还可以接受预订。”在日前的采访中，一家豪华型宠物寄养“酒店”工作人员薛先生语气“傲娇”地说。

寄养在这里的“汪星人”均独立居住“单人房”，除了干净柔软的“床铺”，还享受中央空调和新风系统。薛先生说，“配备中央空调和新风系统，主要是为了让宠物们住得舒适。”

该寄养“酒店”还专门将屋顶花园开辟成宠物运动

场，“汪星人”每天可在这里享受3至4次的户外运动，每次运动时间在半小时内。

■ 探访

记者注意到，在每个宠物房间里，都配备有一个高清摄像头。薛先生说，主人将宠物寄养到这里以后，只要扫描该店的二维码，不论是在国内还是国外，都可以实时看到自己的宠物的生活起居状态。

当然，如此的设施和服务，相比于经济型寄养酒店而言，其价格自然也高出不少。春节期间，豪华房间在每天118元至158元的基础上，还要涨60%，但仍然是顾客盈门。

学校型

寄养价：小型狗每天30元，除了阿拉斯加外，其他大型犬每天50元

亮点：运动场所的条件很高，有园林、草坪，训练设施齐全，还有专业宠物医师

运动天地宽，春节只收“友情价”

在宠物寄养市场，除了档次有高有低的酒店式、家庭式寄养以外，还有“宠物学校”式寄养。

位于成都温江的一家训犬学校负责人王亮说，春节期间接受寄养的价格并不高，平均收费标准是小型狗每天30元，除了阿拉斯加以外，其它大型犬每天50元。“我们这里最大的亮点是运动场所的条件很高，有园林、草坪，训练设施齐全，而且还有专业宠物医师，宠物犬在这里可以享受自由自在的户外生活和医疗服务。即使春节期间涨价，涨幅也很小，收个‘友情价’。”目前，这家专业训犬学校已经办理了12个春节寄养的预订。

■ 探访

记者注意到，选择在这里寄养的犬多为阿拉斯加、萨摩耶、金毛、拉布拉多等精力格外旺盛的犬种。把金毛“科科”送到这里的主人王先生说，自己家的金毛特别喜欢户外和运动，如果送到寄养式“酒店”里，每天呆在笼子里的时间相对较多，“看不到主人，又不能随时出去耍，‘科科’肯定不适应。所以左右打算了一下，还是送到运动场地宽敞、户外时间多的训犬学校最适合。”

冷

“都不敢涨太多，价钱比往年还低一二十块，靠老顾客支持，目前才预订出去一大半‘铺位’。”

——经济型宠物“酒店”老板

热

“我们56个‘汪星人’居住的舒适房和豪华房全部‘客满’。目前只有4间‘喵星人’的房间还可以接受预订。”

——一家豪华型宠物“酒店”工作人员

去年成都实现地区生产总值10056.6亿

■ 李臣

2月11日，记者从成都市统计局获悉，《2014年成都经济运行分析及成都2015年趋势展望》对成都经济发展的热点问题做出了回应：2015年成都经济增速将比2014年有所放缓，但得益于促进高端产业发展和创新驱动，加快推进产业升级和结构调整，经济有望保持平稳较快增长。

初步核算，成都2014年全年实现地区生产总值10056.6亿元，比上年增长8.9%。成都去年经济呈现低开高走的态势，一季度增速从2013年同期的10.2%回落至7.8%，但随着一系列稳增长措施的落实，上半年、前三季度、全年经济分别回升到了8.7%、8.7%、8.9%的平稳较快增长。

转型升级稳步推进成为一大特点。二、三产业增加值占地区生产总值比重为96.3%，比上年提高0.2个百分点；民营经济增速9.8%，占地区生产总值比重提高了0.1个百分点。

“经济增速将由高速转向中高速，但经济保持平稳较快增长具备良好基础。”成都市统计局相关人士表示。



1月成都楼市土地成交面积环比下降37%

■ 文强

在经历了2014年的艰难经营之后，今年1月成都楼市的表现如何？开发商有什么举措？哪些项目最受市场追捧？据四川日报报道，为此该报联合四川中原地产进行了调查。

拿地谨慎 流拍依旧

数据显示，1月成都市共出让土地25宗，总供应面积1156亩，面积环比下降56%，同比下降16%；共成交土地11宗，土地成交面积781亩，面积环比下降37%，同比下降21%。其中，主城区总供应土地8宗，供应面积891亩，环比下降22%，同比上涨128%，主城区总成交土地4宗，成交面积577亩，环比下降34%，同比上涨48%。主城区住宅用地成交均价为3321元/平方米，商业用地成交均价为3024元/平方米。

以主城区为例，共计出让8宗地块，成交4宗，成交率为50%。其中，人民塘双子地块及锦江区二环路东五段地块再度流拍，而占地253亩的百仁地块则因为体量巨大、商业占比过高而无人问津，足以说明开发商今年拿地依旧比较谨慎，争夺焦点多放在主城区热门板块的中小型地块。

供应走高 成交下滑

数据显示，1月成都市商品住宅供应面积约171万平方米，环比上涨42%，同比上涨27%；成交量219万平方米，环比下降4.6%，同比上涨42%。其中，主城区1月华润·二十四城共计销售423套位居榜首；瑞安城中汇保持低价走量共销售313套，从去年12月的第四名跻身前三强；佳兆业广场由于集中备案以及降价共计销售280套获得榜单排行第三名。近郊县中铁瑞城西郡英华成交691套获得冠军头衔，成都中丝园项目成交673套而位列第二，财富中央城共计销售549套位居探花席位。“受近期政策利好及市场逐步回暖的双重影响，1月供应量继续走高，但成交量出现小幅下滑。”专业人士认为，1月成都主城区供应和成交量与去年12月相比喜忧参半，供应达到自去年“金九银十”后又一高位水平，主要由于目前政策环境的宽松，开发商看好市场发展，同时农历新年即将到来也成为营销的重要节点，开发商推盘量较上月增多；成交量虽小幅波动，但总趋势倾向平稳，主要受目前稳定的市场环境影响，以及开发商在年前选择促销走量措施有关。

遭遇“特殊期” 二手房成交回落

数据显示，1月成都二手房成交量为4859套，环比下降9%，同比上涨4%；成交面积为45万平方米，环比下降10%，同比上涨17%。其中，金牛区以897套成绩跃升第一，环比下降4.7%；武侯区成交880套环比下降9.2%；高新区成交818套，环比下降14.5%；成华区成交807套，环比下降4.5%；锦江区和青羊区分别成交629套和828套，环比下降9.8%和10.9%。

“1月二手住宅市场成交高位回落，一方面主要由于恰遇元旦特殊节点成交量骤减；另一方面随着政府发布‘不动产登记’等政策促使观望客群增多。”专业人士认为，与去年同期对比，1月成交呈现上涨态势。首先，此前政府发布利好的宏观政策释放了部分改善性需求；其次，二手房市场价格出现下调迹象一定程度上刺激客户入市。预计随着传统春节进入倒计时，二手房市场将步入短期休整期，后市成交或将持续下滑。

创美家居走过18个年头关门歇业



● 成都传统老牌家居卖场创美家居 (资料图片)

于上方的一则公告称，因商场业务调整，将于2015年1月16日起暂停营业，从即日起各品牌家具进行特价销售，落款时间为2014年12月23日；位于下方的通知则是告之顾客，商场将进行内部装修，停止营业，具体开业时间另行通知，落款时间为2015年1月16日。

在创美家居门口的巨大LOGO下，还贴着一个横幅“创美双节特惠来袭”，活动时间是2014年12月13日~1月3日。在横幅下面，记者碰到正在扫地的张大姐。张大姐告诉记者，上个月她的很多朋友都来这里抢打折商品，自己也抢了一对抱枕，只花了10元钱，“上个月打折的时候这里好热闹，几年都没有看到这么多人了。”

推开一扇玻璃大门，记者进入商场一楼。在一楼中庭，地上到处是垃圾，两个小孩在玩商家撤场时留下的气球。小孩的家长告诉记者，他们住在附近，看到门开着就带小孩进来玩，商场什么时候关门的也不太清楚。记者发现，商场一共四层楼，入驻的商家全都搬空了。记者走上四楼，来到位于楼层一角的商场办公室，发现办公区的大门被铁链锁住，前台的桌子被丢在墙壁一侧，透过玻璃门，办公区里一片狼藉。

物业方 房租到期 是否续约不清楚

随后，记者来到商场的物业管理方——成都恒艺物业管理有限公司，在二楼办公室，对于创美家居关门歇业一事，一工作人员表示，“是不是出租给其他人，还是和创美继续合作，这些都是老板亲自决定，我们不太清楚，反正创美家居也没欠我们的房租。你们可以等到三四月份再过来看看。”

之后，记者又电话联系到了创美家居商场的物业方川宏金沙，在得知记者想了解创美家居的营业情况后，川宏金沙的钱主任表示，自己对此事并不了解。随后记者又拨通了川宏金沙另外一位负责人姚主任的电话，姚主任表示创美家居租赁期到期，至于双方是否续租，现在不好回答。据成都商报记者了解，创美家居此前和川宏金沙签了

同行和商家 模式受阻 营销做得不够好

据同在金沙商圈的百安居建材超市工作人员透露，创美家居的管理团队在去年12月左右就开始陆续撤出，1月就只剩一些工作人员善后。虽然创美家居与百安居隔墙而邻，且同属家居消费链，但经营情况却大不相同。随着金沙商圈的成熟，百安居金沙店的客流和客单都逐年上升，而创美家居却很难满足装修之后客户采购家具一站购齐的需求，很多在百安居装修的客户都舍近求远到选择更丰富，配套更齐的家具商城选购家具，卖场规模、家具品类和品牌配置不齐，在一定程度上制约了创美家居的发展。

创美家居金沙店关门歇业，此前入驻的商家有什么看法呢？据在创美家居经营多年的丁小姐称，她代理的品牌在创美的销售情况确实大不如从前。李小姐代理的两个品牌在创美占据较好的地理位置，一个在1楼，另一个在3楼，但旗下两个品牌的销量与同城另一个商场相比，一直保持着30%以上的差距。从她的角度来看，生意不好最大的原因是卖场的营销和宣传做得不够好，促销活动也一成不变，“拿最简单的例子来说，经常有出租车司机弄不清楚金沙创美家居的位置，而对红星美凯龙，富森美家居位于城南城北有几个店搞得清清楚楚。这一点让在创美经营多年的品牌商家非常困扰。”

不过，据记者了解，创美家居内同样也有经营不错的商家。据光明家具的黄总介绍，创美家居金沙店一直是光明在成都的主力销售店，这次暂时结束经营也是因为房租原因没有和大房东谈好。金沙是个好地方，如果有机会，光明家具还会再次通过其他方式进入金沙商圈。

江涛 钟洁 刘畅

新闻回放

前年，创美家居玉带桥店关门歇业。对于其中缘由，创美家居有关人士在接受成都商报记者采访时表示，“虽然暂时关门了，但现在那个地方好像还在我手上，也没做其他方面的经营。”不过，时至今日，创美家居玉带桥店也未开张营业。对此，曾在玉带桥做过多年家具生意的知情人士曾向记者表示，创美家居玉带桥店关门，主要是合同期满，房租上涨双方未谈拢等原因造成的。该人士进一步透露，创美家居玉带桥店经营面积大概6000多个平方米，租约到期后，业主方提出了涨租金的要求，虽然不清楚双方租金到底多少，但上涨幅度可能超过了200%。

现场

热闹不再 人去楼空

2月9日，记者来到位于西三环内侧的创美家居金沙店，同处一个商圈的西单商场和百安居都在正常营业，但相邻的创美家居，玻璃大门上贴的两张告示非常显眼。位